

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual

Reporte Anual:	Anexo N
Oferta pública restringida:	No
Tipo de instrumento:	Acciones, Deuda LP
Emisora extranjera:	No
Mencionar si cuenta o no con aval u otra garantía, especificar la Razón o Denominación Social:	No Aplica
En su caso, detallar la dependencia parcial o total:	No



EL PUERTO DE LIVERPOOL, S.A.B. DE C.V.

**MARIO PANI 200
COL. SANTA FE CUAJIMALPA
CIUDAD DE MEXICO, C.P. 05348**

Serie [Eje]	1	C1
Especificación de las características de los títulos en circulación [Sinopsis]		
Clase	No aplica	No aplica
Serie	1	C1
Tipo	Ordinaria con derecho a voto	Preferente sin derecho a voto
Número de acciones	1,144,750,000	197,446,100
Bolsas donde están registrados	Bolsa Mexicana de Valores	Bolsa Mexicana de Valores
Clave de pizarra de mercado origen	LIVEPOL 1	LIVEPOL C1
Tipo de operación	No aplica	No aplica
Observaciones	No aplica	No aplica

Clave de cotización:

LIVEPOL

La mención de que los valores de la emisora se encuentran inscritos en el Registro:

Los títulos se encuentran inscritos en el Registro Nacional de Valores

Leyenda artículo 86 de la LMV:

La inscripción en el Registro Nacional de Valores no implica certificación sobre la bondad de los valores, solvencia de la emisora o sobre la exactitud o veracidad de la información contenida en este Reporte anual, ni convalida los actos que, en su caso, hubieren sido realizados en contravención de las leyes.

Leyenda Reporte Anual CUE:

Reporte anual que se presenta de acuerdo con las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado

Periodo que se presenta:

2017

Serie [Eje]	LIVEPOL 08	LIVEPOL 10	LIVEPOL 10U	LIVEPOL 12-2
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]				
Serie de deuda	LIVEPOL 08	LIVEPOL 10	LIVEPOL 10U	LIVEPOL 12-2
Fecha de emisión	2008-05-09	2010-06-01	2010-06-01	2012-03-29
Fecha de vencimiento	2018-08-24	2020-05-19	2020-05-19	2022-03-30
Plazo de la emisión en años	3,640 días	3,640 días	3,640 días	3,653 días
Intereses / Rendimiento procedimiento del cálculo	Desde su Fecha de Emisión y hasta su Fecha de Vencimiento, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto anual fijo sobre su Valor Nominal, que el Representante Común calculará el segundo hábil anterior al inicio de cada Periodo de Intereses, para lo cual el Representante Común deberá considerar una tasa de interés bruto anual del 9.36% (Nueve punto treinta y seis por ciento) para los Certificados	A partir de su fecha de emisión o, tratándose de certificados Bursátiles Adicionales de aquella otra fecha que se señale en el título que los documento y, en tanto no sean amortizados, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto anual fijo sobre su valor nominal igual a una tasa de interés bruto anual de 8.53 % (ocho punto cincuenta y tres por ciento) (la "Tasa de Interés Bruto Anual"), la cual se mantendrá fija durante la	A partir de su fecha de emisión o, tratándose de certificados Bursátiles Adicionales de aquella otra fecha que se señale en el título que los documento y, en tanto no sean amortizados, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto anual fijo sobre su valor nominal igual a una tasa de interés bruto anual de 4.22 % (cuatro punto veintidós por ciento) (la "Tasa de Interés Bruto Anual"), la cual se mantendrá fija durante la	A partir de su fecha de emisión o, tratándose de certificados Bursátiles Adicionales (según se define más adelante) de aquella otra fecha que se señale en el título que los documento y, en tanto no sean amortizados, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto anual fijo sobre su valor nominal igual a una tasa de interés bruto anual de 7.64% (siete punto sesenta y cuatro por ciento) (la "Tasa de Interés Bruto Anual"), la

Serie [Eje]	LIVEPOL 08	LIVEPOL 10	LIVEPOL 10U	LIVEPOL 12-2
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]				
	Bursátiles, según se describe en el presente Suplemento y en el Título que documentan la Emisión.	vigencia de la Emisión. El interés que devenguen los Certificados Bursátiles se computará al inicio de cada Periodo de Intereses y los cálculos para determinar el monto a pagar, deberán de comprender los días naturales efectivamente transcurridos hasta la fecha de su pago. Los cálculos se efectuarán cerrándose a centésimas.	vigencia de la Emisión. El interés que devenguen los Certificados Bursátiles se computará al inicio de cada Periodo de Intereses y los cálculos para determinar el monto a pagar, deberán de comprender los días naturales efectivamente transcurridos hasta la fecha de su pago. Los cálculos se efectuarán cerrándose a centésimas.	cual se mantendrá fija durante la vigencia de la Emisión. El interés que devenguen los Certificados Bursátiles se computará al inicio de cada Periodo de Intereses (según se define más adelante) y los cálculos para determinar el monto a pagar, deberán de comprender los días naturales efectivamente transcurridos hasta la fecha de su pago. Los cálculos se efectuarán cerrándose a centésimas.
Lugar, periodicidad y forma de pago de intereses / Redimientos periodicidad en el pago de intereses / rendimientos	Cada 182 días	Cada 182 días	Cada 182 días	Cada 182 días
Lugar y forma de pago de intereses o rendimientos y principal	El principal e intereses de los Certificados Bursátiles se pagarán el día de su vencimiento y en cada una de las fechas de pago de interés, respectivamente, en las oficinas de la S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V., ubicadas en Avenida Paseo de la Reforma No. 255, 3er. Piso, Col. Cuauhtémoc, 06500 México, D.F. Los pagos podrán efectuarse mediante transferencia electrónica de conformidad con el procedimiento establecido en el título que documente la presente Emisión y en este Suplemento. La suma que se adeude por concepto de intereses moratorios deberá ser cubierta en las oficinas del Emisor ubicadas en Mario Pani No. 200, Col. Santa Fe, C.P. 05109, México D.F. o del Representante Común según sea el caso.	El principal y los intereses devengados respecto de los Certificados Bursátiles se pagarán el día de su vencimiento y en cada una de las fechas de pago de intereses respectivamente, mediante transferencia electrónica, en el domicilio de S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval"), ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, 06500, México D.F. o, en caso de mora, en las oficinas del Emisor ubicadas en Mario Pani No. 200, Col. Santa Fe, C.P. 05109, México, D.F.	El principal y los intereses devengados respecto de los Certificados Bursátiles se pagarán el día de su vencimiento y en cada una de las fechas de pago de intereses respectivamente, mediante transferencia electrónica, en el domicilio de S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval"), ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, 06500, México D.F. o, en caso de mora, en las oficinas del Emisor ubicadas en Mario Pani No. 200, Col. Santa Fe, C.P. 05109, México, D.F.	El principal y los intereses devengados respecto de los Certificados Bursátiles se pagarán el día de su vencimiento y en cada una de las fechas de pago de intereses respectivamente, mediante transferencia electrónica, en el domicilio de S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval"), ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, 06500, México D.F. o, en caso de mora, en las oficinas del Emisor ubicadas en Mario Pani No. 200, Col. Santa Fe, C.P. 05109, México, D.F.
Subordinación de los títulos, en su caso	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica
Amortización y amortización anticipada / vencimiento anticipado, en su caso	Los Certificados Bursátiles serán amortizados mediante un solo pago en la Fecha de Vencimiento, contra la entrega del Título.	Los Certificados Bursátiles serán amortizados mediante un solo pago en la Fecha de Vencimiento, contra la entrega del Título.	Los Certificados Bursátiles serán amortizados mediante un solo pago en la Fecha de Vencimiento, contra la entrega del Título.	Los Certificados Bursátiles serán amortizados mediante un solo pago en la Fecha de Vencimiento, contra la entrega del Título.
Garantía, en su caso	Los Certificados Bursátiles serán quirografarios y no contarán con garantía específica alguna.	Los Certificados Bursátiles son quirografarios, por lo que no cuentan con garantía alguna.	Los Certificados Bursátiles son quirografarios, por lo que no cuentan con garantía alguna.	Los Certificados Bursátiles cuentan con una garantía de Distribuidora Liverpool, S.A. de C.V. (el "Garante")
Fiduciario, en su caso	No aplica	No aplica	No aplica	No aplica
Calificación de valores [Sinopsis]				
Fitch México S.A. de C.V. [Miembro]				
Calificación	AAA / F1+ en escala nacional	AAA / F1+ en escala nacional	AAA / F1+ en escala nacional	AAA / F1+ en escala nacional
Significado de la calificación	La más alta calidad crediticia. Representa la máxima calificación asignada por Fitch México en su escala de calificaciones domésticas. Esta calificación se asigna a la mejor calidad crediticia respecto de otros emisores o emisiones del país y normalmente corresponden a las obligaciones financieras emitidas o garantizadas por el gobierno federal.	La más alta calidad crediticia. Representa la máxima calificación asignada por Fitch México en su escala de calificaciones domésticas. Esta calificación se asigna a la mejor calidad crediticia respecto de otros emisores o emisiones del país y normalmente corresponden a las obligaciones financieras emitidas o garantizadas por el gobierno federal.	La más alta calidad crediticia. Representa la máxima calificación asignada por Fitch México en su escala de calificaciones domésticas. Esta calificación se asigna a la mejor calidad crediticia respecto de otros emisores o emisiones del país y normalmente corresponden a las obligaciones financieras emitidas o garantizadas por el gobierno federal.	La más alta calidad crediticia. Representa la máxima calificación asignada por Fitch México en su escala de calificaciones domésticas. Esta calificación se asigna a la mejor calidad crediticia respecto de otros emisores o emisiones del país y normalmente corresponden a las obligaciones financieras emitidas o garantizadas por el gobierno federal.
HR Ratings de México, S.A. de C.V. [Miembro]				
Calificación				
Significado de la calificación				
Moodys de México S.A. de C.V. [Miembro]				
Calificación				
Significado de la calificación				
Standard and Poors, S.A. de C.V. [Miembro]				
Calificación	mxAAA / mxA-1+ en escala nacional	mxAAA / mxA-1+ en escala nacional	mxAAA / mxA-1+ en escala nacional	mxAAA / mxA-1+ en escala nacional
Significado de la calificación	La capacidad de pago, tanto de	La capacidad de pago, tanto de	La capacidad de pago, tanto de	La capacidad de pago, tanto de

Serie [Eje]	LIVEPOL 08	LIVEPOL 10	LIVEPOL 10U	LIVEPOL 12-2
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]				
	principal como de intereses, es sustancialmente fuerte. Esta calificación es el grado más alto que otorga Standard & Poor's en su escala CaVal.	principal como de intereses, es sustancialmente fuerte. Esta calificación es el grado más alto que otorga Standard & Poor's en su escala CaVal.	principal como de intereses, es sustancialmente fuerte. Esta calificación es el grado más alto que otorga Standard & Poor's en su escala CaVal.	principal como de intereses, es sustancialmente fuerte. Esta calificación es el grado más alto que otorga Standard & Poor's en su escala CaVal.
Verum, Calificadora de Valores, S.A.P.I. de C.V. [Miembro]				
Calificación				
Significado de la calificación				
A.M. Best América Latina, S.A. de C.V. [Miembro]				
Calificación				
Significado de la calificación				
DBRS Ratings México, S.A. de C.V. [Miembro]				
Calificación				
Significado de la calificación				
Otro [Miembro]				
Calificación				
Significado de la calificación				
Nombre				
Representante común	Banco Invex, S.A. de C.V., Institución de Banca Múltiple, Invex Grupo Financiero, Fiduciario	Banco Invex, S.A. de C.V., Institución de Banca Múltiple, Invex Grupo Financiero, Fiduciario	Banco Invex, S.A. de C.V., Institución de Banca Múltiple, Invex Grupo Financiero, Fiduciario	Banco Invex, S.A. de C.V., Institución de Banca Múltiple, Invex Grupo Financiero, Fiduciario
Depositario	S.D. Indeval, Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval").	S.D. Indeval, Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval").	S.D. Indeval, Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval").	S.D. Indeval, Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval").
Régimen fiscal	La presente sección es una breve descripción del régimen fiscal aplicable en México para la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda, como los Certificados Bursátiles, por parte de personas físicas y morales residentes y no residentes en México. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado en el transcurso de la vigencia de los Certificados Bursátiles. La Emisora no asume la obligación de informar acerca de los cambios en las disposiciones fiscales aplicables a lo largo de la vigencia de los Certificados Bursátiles. (i) Personas físicas y personas morales residentes en México para efectos fiscales: La tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los artículos 54, 135 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, el artículo 21 de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2017 y en otras disposiciones legales complementarias, es decir, a la tasa del 0.58% anual sobre el monto del capital que dé lugar al pago de intereses; y (ii) para personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales: la tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los Artículos 153, 166 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y en otras disposiciones legales complementarias y dependerá del beneficiario efectivo de los intereses. Recomendamos a todos nuestros inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las	La presente sección es una breve descripción del régimen fiscal aplicable en México para la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda, como los Certificados Bursátiles, por parte de personas físicas y morales residentes y no residentes en México. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado en el transcurso de la vigencia de los Certificados Bursátiles. La Emisora no asume la obligación de informar acerca de los cambios en las disposiciones fiscales aplicables a lo largo de la vigencia de los Certificados Bursátiles. (i) Personas físicas y personas morales residentes en México para efectos fiscales: La tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los artículos 54, 135 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, el artículo 21 de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2017 y en otras disposiciones legales complementarias, es decir, a la tasa del 0.58% anual sobre el monto del capital que dé lugar al pago de intereses; y (ii) para personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales: la tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los Artículos 153, 166 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y en otras disposiciones legales complementarias y dependerá del beneficiario efectivo de los intereses. Recomendamos a todos nuestros inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las	La presente sección es una breve descripción del régimen fiscal aplicable en México para la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda, como los Certificados Bursátiles, por parte de personas físicas y morales residentes y no residentes en México. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado en el transcurso de la vigencia de los Certificados Bursátiles. La Emisora no asume la obligación de informar acerca de los cambios en las disposiciones fiscales aplicables a lo largo de la vigencia de los Certificados Bursátiles. (i) Personas físicas y personas morales residentes en México para efectos fiscales: La tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los artículos 54, 135 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, el artículo 21 de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2017 y en otras disposiciones legales complementarias, es decir, a la tasa del 0.58% anual sobre el monto del capital que dé lugar al pago de intereses; y (ii) para personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales: la tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los Artículos 153, 166 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y en otras disposiciones legales complementarias y dependerá del beneficiario efectivo de los intereses. Recomendamos a todos nuestros inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las	La presente sección es una breve descripción del régimen fiscal aplicable en México para la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda, como los Certificados Bursátiles, por parte de personas físicas y morales residentes y no residentes en México. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado en el transcurso de la vigencia de los Certificados Bursátiles. La Emisora no asume la obligación de informar acerca de los cambios en las disposiciones fiscales aplicables a lo largo de la vigencia de los Certificados Bursátiles. (i) Personas físicas y personas morales residentes en México para efectos fiscales: La tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los artículos 54, 135 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, el artículo 21 de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2017 y en otras disposiciones legales complementarias, es decir, a la tasa del 0.58% anual sobre el monto del capital que dé lugar al pago de intereses; y (ii) para personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales: la tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los Artículos 153, 166 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y en otras disposiciones legales complementarias y dependerá del beneficiario efectivo de los intereses. Recomendamos a todos nuestros inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las

Serie [Eje]	LIVEPOL 08	LIVEPOL 10	LIVEPOL 10U	LIVEPOL 12-2
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]				
	disposiciones fiscales vigentes aplicables a la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda antes de realizar cualquier inversión en los Certificados Bursátiles.	disposiciones fiscales vigentes aplicables a la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda antes de realizar cualquier inversión en los Certificados Bursátiles.	disposiciones fiscales vigentes aplicables a la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda antes de realizar cualquier inversión en los Certificados Bursátiles.	disposiciones fiscales vigentes aplicables a la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda antes de realizar cualquier inversión en los Certificados Bursátiles.
Observaciones	La emisora no considera relevar información adicional	La emisora no considera relevar información adicional	La emisora no considera relevar información adicional	La emisora no considera relevar información adicional

Serie [Eje]	LIVEPOL 17	LIVEPOL 17-2
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]		
Serie de deuda	LIVEPOL 17	LIVEPOL 17-2
Fecha de emisión	2017-08-25	2017-08-25
Fecha de vencimiento	2027-08-13	2022-08-19
Plazo de la emisión en años	3,640 días	1,820 días
Intereses / Rendimiento procedimiento del cálculo	A partir de su Fecha de Emisión, y en tanto no sean amortizados en su totalidad, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto a una tasa anual de 7.94% (siete punto noventa y cuatro por ciento) (la "Tasa de Interés Bruto Anual"), la cual se mantendrá fija durante la vigencia de la Emisión. El interés que devengarán los Certificados Bursátiles se computará a partir de su Fecha de Emisión y los cálculos para determinar el monto de los intereses a pagar deberán comprender los días naturales efectivamente transcurridos en el Periodo de Intereses correspondiente. Los cálculos se efectuarán cerrándose a centésimas.	A partir de su Fecha de Emisión / en tanto no sean amortizados en su totalidad, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto anual sobre su Valor Nominal a la Tasa de Interés Bruto Anual (según dicho término se define más adelante), que el Representante Común calculará 2 (dos) Días Hábiles previos al inicio de cada Período de Intereses de 28 (veintiocho) días (la "Fecha de Determinación de la Tasa de Interés Bruto Anual"), y que regirá durante el período correspondiente. Para el primer Período de Intereses, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto anual sobre su Valor Nominal considerando la Tasa de Interés Bruto Anual aplicable al primer Período de Intereses. La tasa utilizada por el Representante Común será la que resulte de adicionar 0.25% (cero punto veinticinco por ciento) a la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio a un plazo de 28 (veintiocho) días ("TIIE" o "Tasa de Interés de Referencia") (o la Tasa Sustituta, según dicho término se define más adelante) capitalizada o, en su caso, equivalente al número de días naturales efectivamente transcurridos en el Periodo de Intereses correspondiente, que sea dada a conocer por el Banco de México por el medio masivo de comunicación que éste determine o a través de cualquier otro medio electrónico, de cómputo o de telecomunicación, incluso Internet, autorizado al efecto por el Banco de México, en la Fecha de Determinación de la Tasa de Interés Bruto Anual que corresponda o/ en su defecto, dentro de los 2 (dos) Días Hábiles anteriores a la misma, en cuyo caso deberá tomarse como base la tasa comunicada en el Día Hábil más próximo a la Fecha de Determinación de la Tasa de Interés Bruto Anual.
Lugar, periodicidad y forma de pago de intereses / Redimientos periodicidad en el pago de intereses / rendimientos	Cada 182 días	Cada 28 días
Lugar y forma de pago de intereses o rendimientos y principal	El principal y los intereses devengados respecto de los Certificados Bursátiles se pagarán el día de su vencimiento y en cada una de las fechas de pago de intereses respectivamente, mediante transferencia electrónica, en el domicilio de S.D. Ineval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Ineval"), ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, 06500, México D.F. o, en caso de mora, en las oficinas del Emisor ubicadas en Mario Pani No. 200, Col. Santa Fe, C.P. 05109, México, D.F.	El principal y los intereses devengados respecto de los Certificados Bursátiles se pagarán el día de su vencimiento y en cada una de las fechas de pago de intereses respectivamente, mediante transferencia electrónica, en el domicilio de S.D. Ineval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Ineval"), ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, 06500, México D.F. o, en caso de mora, en las oficinas del Emisor ubicadas en Mario Pani No. 200, Col. Santa Fe, C.P. 05109, México, D.F.
Subordinación de los títulos, en su caso	No aplica	No aplica
Amortización y amortización anticipada / vencimiento anticipado, en su caso	Los Certificados Bursátiles serán amortizados mediante un solo pago en la Fecha de Vencimiento, contra la entrega del Título.	Los Certificados Bursátiles serán amortizados mediante un solo pago en la Fecha de Vencimiento, contra la entrega del Título.
Garantía, en su caso	Los Certificados Bursátiles son quirografarios, por lo que no cuentan con garantía alguna.	Los Certificados Bursátiles son quirografarios, por lo que no cuentan con garantía alguna.
Fiduciario, en su caso	No aplica	No aplica
Calificación de valores [Sinopsis]		
Fitch México S.A. de C.V. [Miembro]		
Calificación	AAA / F1+ en escala nacional	AAA / F1+ en escala nacional
Significado de la calificación	La más alta calidad crediticia. Representa la máxima calificación asignada por Fitch México en su escala de calificaciones domésticas. Esta calificación se asigna a la mejor calidad crediticia respecto de otros emisores o	La más alta calidad crediticia. Representa la máxima calificación asignada por Fitch México en su escala de calificaciones domésticas. Esta calificación se asigna a la mejor calidad crediticia respecto de otros emisores o

Serie [Eje]	LIVEPOL 17	LIVEPOL 17-2
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]		
	emisiones del país y normalmente corresponden a las obligaciones financieras emitidas o garantizadas por el gobierno federal.	emisiones del país y normalmente corresponden a las obligaciones financieras emitidas o garantizadas por el gobierno federal.
HR Ratings de México, S.A. de C.V. [Miembro]		
Calificación		
Significado de la calificación		
Moodys de México S.A. de C.V. [Miembro]		
Calificación		
Significado de la calificación		
Standard and Poors, S.A. de C.V. [Miembro]		
Calificación	mxAAA / mxA-1+ en escala nacional	mxAAA / mxA-1+ en escala nacional
Significado de la calificación	La capacidad de pago, tanto de principal como de intereses, es sustancialmente fuerte. Esta calificación es el grado más alto que otorga Standard & Poor's en su escala CaVal.	La capacidad de pago, tanto de principal como de intereses, es sustancialmente fuerte. Esta calificación es el grado más alto que otorga Standard & Poor's en su escala CaVal.
Verum, Calificadora de Valores, S.A.P.I. de C.V. [Miembro]		
Calificación		
Significado de la calificación		
A.M. Best América Latina, S.A. de C.V. [Miembro]		
Calificación		
Significado de la calificación		
DBRS Ratings México, S.A. de C.V. [Miembro]		
Calificación		
Significado de la calificación		
Otro [Miembro]		
Calificación		
Significado de la calificación		
Nombre		
Representante común	CI Banco, S.A., Institución de Banca Múltiple	CI Banco, S.A., Institución de Banca Múltiple
Depositario	S.D. Indeval, Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval").	S.D. Indeval, Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V. ("Indeval").
Régimen fiscal	La presente sección es una breve descripción del régimen fiscal aplicable en México para la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda, como los Certificados Bursátiles, por parte de personas físicas y morales residentes y no residentes den México. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado en el transcurso de la vigencia de los Certificados Bursátiles. La Emisora no asume la obligación de informar acerca de los cambios en las disposiciones fiscales aplicables a lo largo de la vigencia de los Certificados Bursátiles. (i) Personas físicas y personas morales residentes en México para efectos fiscales: La tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los artículos 54, 135 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, el artículo 21 de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2017 y en otras disposiciones legales complementarias, es decir, a la tasa del 0.58% anual sobre el monto del capital que dé lugar al pago de intereses; y (ii) para personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales: la tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los Artículos 153, 166 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y en otras disposiciones legales complementarias y dependerá del beneficiario efectivo de los intereses. Recomendamos a todos nuestros inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las disposiciones fiscales vigentes aplicables a la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda antes de realizar cualquier inversión en los Certificados Bursátiles.	La presente sección es una breve descripción del régimen fiscal aplicable en México para la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda, como los Certificados Bursátiles, por parte de personas físicas y morales residentes y no residentes den México. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado en el transcurso de la vigencia de los Certificados Bursátiles. La Emisora no asume la obligación de informar acerca de los cambios en las disposiciones fiscales aplicables a lo largo de la vigencia de los Certificados Bursátiles. (i) Personas físicas y personas morales residentes en México para efectos fiscales: La tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los artículos 54, 135 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, el artículo 21 de la Ley de Ingresos de la Federación para el Ejercicio Fiscal 2017 y en otras disposiciones legales complementarias, es decir, a la tasa del 0.58% anual sobre el monto del capital que dé lugar al pago de intereses; y (ii) para personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales: la tasa de retención aplicable respecto a los intereses pagados sobre los Certificados Bursátiles, se fundamenta en lo previsto en los Artículos 153, 166 y demás aplicables de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y en otras disposiciones legales complementarias y dependerá del beneficiario efectivo de los intereses. Recomendamos a todos nuestros inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las disposiciones fiscales vigentes aplicables a la adquisición, propiedad y enajenación de instrumentos de deuda antes de realizar cualquier inversión en los Certificados Bursátiles.
Observaciones	La emisora no considera relevar información adicional	La emisora no considera relevar información adicional

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones relativas a cambios de control durante la vigencia de la emisión:

De conformidad con los términos de los certificados bursátiles, se considera como una causa de vencimiento si ocurriere un acto o una serie de actos por virtud de los cuales un tercero, que a esta fecha no mantenga el Control (según dicho término se define en la Ley del Mercado de Valores) del Emisor, adquiera el Control del Emisor. En dicho caso, se podrán dar por vencidos anticipadamente los certificados bursátiles, que documentan cada una de las emisiones, según corresponda, por la Asamblea de Tenedores instalada con cuando menos el 75% de los certificados bursátiles en circulación de la emisión que corresponda y con el voto favorable de la mayoría de los certificados bursátiles presentes en dicha asamblea.

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones respecto de estructuras corporativas:

En caso de llevar a cabo una reestructuración societaria, el Emisor divulgará al público inversionista el folleto informativo y demás información que se requiera conforme a las disposiciones legales aplicables. De conformidad con los términos de sus certificados bursátiles, el Emisor no podrá fusionarse o escindirse (o consolidarse de cualquier otra forma con cualquier tercero), salvo que (i) la sociedad o entidad que resulte de la fusión o escisión asuma las obligaciones del Emisor conforme a los certificados bursátiles, (ii) con motivo de dicha fusión o escisión no tuviere lugar una causa de vencimiento anticipado o cualquier otro evento que, con el transcurso del tiempo o mediante notificación o ambos, se convertirá en una causa de vencimiento anticipado y (iii) se entregue al representante común una opinión legal, emitida por una firma de abogados de reconocido prestigio, en el sentido que la operación de que se trate no afecta los términos y condiciones de los certificados bursátiles.

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones sobre la venta o constitución de gravámenes sobre activos esenciales:

De conformidad con los términos de los certificados bursátiles, el Emisor no podrá y no podrá permitir a cualesquiera de sus Subsidiarias que lleven a cabo cualquier venta, o cualquier otra enajenación de sus activos a cualquier tercero, fuera del curso ordinario de sus negocios, salvo que (i) con motivo de dicha venta o enajenación no tuviere lugar una causa de vencimiento anticipado o cualquier otro evento que, con el transcurso del tiempo o mediante notificación, o ambos, se convirtiera en una causa de vencimiento anticipado, como resultado de dicha enajenación, (ii) dicha enajenación se lleve a cabo para dar cumplimiento a compromisos contractuales contraídos con anterioridad a la emisión de los certificados bursátiles, o (iii) dicha enajenación, en conjunto con el resto de las enajenaciones de activos productivos efectuadas fuera del curso ordinario de negocios, en un mismo ejercicio, no impliquen un efecto adverso significativo que afecte la solvencia del Emisor.

Índice

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual	1
[412000-N] Portada reporte anual	2
[413000-N] Información general	11
Glosario de términos y definiciones:	11
Resumen ejecutivo:	13
Factores de riesgo:	19
Otros Valores:	43
Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:	44
Destino de los fondos, en su caso:	44
Documentos de carácter público:	44
[417000-N] La emisora	46
Historia y desarrollo de la emisora:	46
Descripción del negocio:	50
Actividad Principal:	50
Canales de distribución:	52
Patentes, licencias, marcas y otros contratos:	53
Principales clientes:	54
Legislación aplicable y situación tributaria:	55
Recursos humanos:	55
Desempeño ambiental:	56
Información de mercado:	56
Estructura corporativa:	57
Descripción de los principales activos:	59
Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:	65
Acciones representativas del capital social:	65
Dividendos:	66

[424000-N] Información financiera	67
Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:	68
Informe de créditos relevantes:	69
Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:	70
Resultados de la operación:	70
Situación financiera, liquidez y recursos de capital:	74
Control Interno:	77
Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:	78
[427000-N] Administración	81
Auditores externos de la administración:	81
Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:	81
Información adicional administradores y accionistas:	82
Estatutos sociales y otros convenios:	92
[429000-N] Mercado de capitales.....	95
Estructura accionaria:	95
Comportamiento de la acción en el mercado de valores:	95
[432000-N] Anexos.....	100

[413000-N] Información general

Glosario de términos y definiciones:

a)GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

CONCEPTO	DEFINICIÓN
ANTAD	Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales, A.C.
Audidores Externos	PricewaterhouseCoopers, S. C. (PwC), la firma contratada por la Compañía para dictaminar nuestros estados financieros
BMV	Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B.
Capitalización	Valor de las acciones en circulación por su número
CEBURES	Certificados Bursátiles
COFECE	Comisión Federal de Competencia Económica
CNBV	Comisión Nacional Bancaria y de Valores
DILISA	Distribuidora Liverpool, S.A. de C.V.
Dividendos	Derechos decretados por las empresas emisoras de acciones
Duty Free	Almacén libre del pago de impuestos
EBITDA	Flujo operativo equivalente a la utilidad de operación antes de ingresos financieros, amortización, depreciación e impuestos. EBITDA no es una medida que esté contemplada dentro de las IFRS.
F.F.	Formato de tienda operado por la Compañía cuyo nombre comercial es Fábricas de Francia
IASB	International Accounting Standards Board
IETU	Impuesto Empresarial a Tasa Única
IFRIC	Interpretaciones a las IFRS emitidas por el IASB

IFRS	International Financial Reporting Standards emitidas por el IASB
IPC	Índice de Precios y Cotizaciones de la BMV
ISR	Impuesto Sobre la Renta
CONCEPTO	DEFINICIÓN
La Compañía	El Puerto de Liverpool S.A.B. de C.V. y sus compañías subsidiarias y asociadas
LMV	Ley del Mercado de Valores
LPC	Tarjeta de crédito Liverpool Premium Card operada por la Compañía
Liverpool	Nombre comercial de la cadena de tiendas operadas por la Compañía.
Margen Comercial	Es el resultado de dividir la utilidad bruta comercial entre las ventas netas comerciales. El margen comercial no es una medida que esté contemplada dentro de las IFRS.
OPELISA	Operadora Liverpool, S. A. de C. V.
PULISA	El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V.
Reporte Anual	La información requerida en el Anexo N de las Disposiciones de Carácter General Aplicables a las Emisoras de Valores y a otros participantes del mercado de valores.
RNV	Registro Nacional de Valores
SEMARNAT	Secretaría del Medio Ambiente y Recursos Naturales
Suburbia	Cadena de tiendas enfocada a la venta de ropa.
TIDELISA	Tiendas Departamentales Liverpool, S.A. de C.V.
Unicomer	Grupo Unicomer Co. Ltd. (anteriormente Regal Forest Holding, Ltd)
UDIs	Unidad monetaria ligada a la inflación en México
Universidad Virtual Liverpool	Instituto de Formación Liverpool, A. C.
Ventas mismas tiendas	Ventas provenientes de tiendas que permanecieron abiertas en periodos comparables
VISA	Compañía global de tecnología de pagos que conecta a consumidores, negocios y bancos

Zona Metropolitana de México	Comprende la Ciudad de México y la zona conurbada
------------------------------	---

Resumen ejecutivo:

a) RESUMEN EJECUTIVO

Este resumen no pretende contener toda la información que pueda ser relevante para tomar decisiones de inversión sobre los valores que aquí se mencionan. Por lo tanto, el público inversionista deberá leer todo el Reporte Anual, incluyendo la información financiera y las notas relativas, antes de tomar una decisión de inversión. El resumen siguiente se encuentra elaborado conforme, y está sujeto, a la información detallada y a los estados financieros contenidos en este Informe Anual. Se recomienda prestar especial atención a la sección de "Factores de Riesgo" de este Informe Anual, para determinar la conveniencia de efectuar una inversión en los valores emitidos por la Emisora.

Descripción del Negocio

La Compañía opera una cadena de tiendas departamentales, fundada en 1847, que vende una amplia variedad de productos como ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo. La Compañía se encuentra inscrita en la Bolsa Mexicana de Valores y tiene presencia en toda la República Mexicana. Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía operaba un total de 131 tiendas departamentales, 90 con el nombre "Liverpool" y 41 con el nombre "Fábricas de Francia", así como 121 boutiques especializadas de ropa y cosméticos y 124 tiendas con el nombre de Suburbia. En 2017 iniciaron operaciones once tiendas, cuatro con formato Liverpool (Tlaxcala, Tlaxcala; Tuxtla Oriente, Chiapas; Parque Puebla, Puebla y Parque Toreo Edo. De México), siete con el formato Fábricas de Francia (Buenavista, Cd. De México; Apizaco, Tlaxcala; Tonalá Plaza Lomas, Jalisco; Saltillo, Coahuila; Chalco, Edo. De México; Oaxaca Plaza Bella, Oaxaca y Comitán, Chiapas) y dos más bajo el formato Suburbia (Campeche, Campeche y Aguascalientes, Aguascalientes). Resaltamos que con la apertura de Liverpool Tlaxcala, completamos nuestra presencia en toda la República Mexicana y nuestros Centros Comerciales galerías llegan a 27 unidades.

Suburbia es una tienda departamental de ropa, calzado y accesorios para toda la familia. Con la incorporación su incorporación a la Compañía, alcanzamos un mercado de grandes oportunidades y de dinámico crecimiento en el país debido a sus 124 tiendas y su presencia en 29 estados de la República Mexicana. Su sentido de innovación ofrece prendas al mejor precio con gran variedad de marcas de venta exclusiva como Weekend, Nonstop, Contempo, Mossimo, Metropolis, La Mode y Gianfranco Dunna, además de reconocidas marcas dentro de los que destacan los departamentos de ropa y calzado, joyería y accesorios, perfumería, artículos para el hogar, telefonía celular y electrónica. En marzo, la Comisión de Competencia (COFECE) autorizó sin restricciones la adquisición de Suburbia y, en abril, al haber concluido las formalidades de la transacción, se inició la incorporación de la misma hacia el grupo. Con esta operación la Compañía también recibió a los casi nueve mil colaboradores de las entidades Suburbia para continuar con este exitoso negocio con casi cincuenta años de trayectoria.

La Compañía otorga financiamiento a sus clientes a través de la "Tarjeta de Crédito Liverpool", con la cual los clientes pueden comprar exclusivamente en las tiendas de la Compañía. Adicionalmente la Compañía opera la tarjeta de crédito "Liverpool Premium Card (LPC)", con la cual los tarjetahabientes pueden adquirir

bienes y servicios tanto en las tiendas y boutiques de la cadena como en cualquiera de los establecimientos afiliados mundialmente al sistema VISA. En 2017 el 45.8% de las ventas totales se realizaron a través de las tarjetas de crédito propias.

Adicionalmente, la Compañía administra, es socia, accionista o copropietaria en centros comerciales y mantiene participación en 27 de ellos con el nombre “Galerías”, mediante los cuales arrienda espacios comerciales a inquilinos dedicados a una amplia variedad de negocios.

La Compañía está formada por 46 sociedades con fines comerciales, inmobiliarios y de servicios. Cuenta con una infraestructura de sistemas de manejo y control de compras e inventarios, importación, recepción, almacenamiento, marcaje, paquetería y distribución, crédito, cobranzas, comunicaciones, administración y operación, contratación y capacitación de personal, finanzas y nuevos proyectos.

Tras el sismo del 19 de septiembre de 2017, el Centro Comercial Galerías Coapa, así como los almacenes Liverpool y Suburbia Coapa permanecen cerrados en tanto se realizan las reparaciones necesarias. Durante este año finalizaron las ampliaciones de Galerías Atizapán y Mérida; por otro lado, continuamos con la remodelación en Perisur, Plaza Satélite y Galerías Monterrey con el fin de ofrecer a nuestros clientes un mejor servicio en espacios más amplios y modernos.

Desempeño de la industria

Dentro del sector minorista durante 2017 a nivel industria se observó un notable crecimiento; sin embargo, fue un año con alta volatilidad en términos de inflación y una caída en el índice de confianza del consumidor. De acuerdo con el más reciente reporte publicado por la ANTAD, las ventas mismas tiendas del sector minorista, en el segmento correspondiente a las tiendas departamentales, crecieron 3.6% con respecto al año anterior, corroborando la disminución de crecimiento en este sector tomando en cuenta el 10.7% que creció en 2015 y el 7.0% en 2016. Los principales factores que influyeron para alcanzar este crecimiento, según la ANTAD, fueron, entre otros, los siguientes:

1. Transformación digital de la industria a nivel nacional
2. Evolución del tipo de cambio peso-dólar
3. Problemas de inseguridad pública
4. Debilidad del mercado interno
5. Presiones inflacionarias
6. Inestabilidad económica internacional

Desempeño de la Compañía

Durante 2017, los ingresos consolidados totales alcanzaron la cifra de \$122,168 millones de pesos, lo que representa un incremento de 21.6% contra el año anterior.

Los ingresos provenientes de actividades relacionadas con las ventas al menudeo y servicios a través de almacenes departamentales sumaron \$108,583 millones de pesos, cifra 23.5% mayor a la que se registró en 2016, estos resultados reflejan la incorporación de Suburbia. Por su parte, las ventas a mismas tiendas registraron un crecimiento de 5.8% contra el año anterior.

Los ingresos por tarjeta de crédito ascendieron a \$10,481 millones, equivalentes a un crecimiento de 11.9% con respecto a 2016. Las más de 4.7 millones de tarjetas constituyen la fuente de pago más importante, al representar un 45.8% de las ventas totales.

Al final del ejercicio, el saldo de cuentas vencidas a más de 90 días registró niveles de 4.5% del portafolio total (4.0% en 2016), cifra que refleja un nivel propicio para continuar otorgando crédito al consumo.

Por su parte, los ingresos por arrendamiento de locales comerciales sumaron \$3,104 millones de pesos, cifra 2.4% inferior a los presentados en 2016. La administración de centros comerciales fundamenta su propuesta de valor en una mezcla de giros que atraigan a un gran número de visitantes en un ambiente propicio para el entretenimiento y las compras. Los niveles de tasa de ocupación promedio se mantienen en niveles de 97%.

Los gastos de operación crecieron 24.6%. Los principales factores detrás de este incremento son: a) la provisión de cuentas incobrables; b) la iniciativa estratégica de Omnicanal; y, c) el incremento en las tarifas eléctricas. Además se crearon reservas para pago de deducible y daños relacionados con el terremoto del 19 de septiembre por \$98 millones de pesos en el trimestre y por un total acumulado de \$285 millones de pesos.

La utilidad antes de gastos financieros, depreciación y amortización (EBITDA) creció 14.3% contra el ejercicio 2016 y sumó la cantidad de \$18,350 millones de pesos.

Los gastos por intereses se incrementaron por los mayores niveles de endeudamiento relacionados con la adquisición de Suburbia. Una pérdida cambiaria por \$895 millones de pesos se reflejó compensando la ganancia en este concepto generada en el 2016. En el período reportado se tuvo un gasto financiero neto de \$2,992 millones de pesos el cual fue \$2,733 millones de pesos mayor al reportado en el 2016. La deuda neta representa una relación de 0.87 veces el EBITDA.

La utilidad neta consolidada disminuyó 2.5% con respecto al año anterior al totalizar \$9,886 millones de pesos, lo que equivale a una utilidad por acción de \$7.37 pesos.

Asimismo, la Compañía cuenta con activos que suman \$168,266 millones de pesos y con un capital contable mayoritario de \$89,858 millones de pesos.

Los resultados anteriores incluyen Suburbia.

Efectivo e Inversiones Temporales

El saldo de esta cuenta al cierre del tercer trimestre del 2017 tuvo un incremento del 101% contra el cierre del mismo periodo pero del año anterior. El 30 de septiembre de 2017 el saldo era de \$10,660 millones de pesos, mientras que a la misma fecha en 2016 era de \$5,308 millones de pesos. Este incremento se debió principalmente a los fondos obtenidos tras la colocación de Certificados Bursátiles (LIVEPOL 17 y LIVEPOL 17-2) por un total de \$5,000 millones de pesos el pasado 25 de agosto al amparo del programa de “Emisor Recurrente” el cual fue autorizado a la empresa el pasado mes de julio. Esta colocación se realizó bajo el esquema de vasos comunicantes obteniendo \$1,500 millones de pesos a cinco años con una tasa TIIE28 + 25 pbs y \$3,500 millones de pesos a diez años con una tasa Mbono27 + 112pbs equivalente a 7.94%. Para la parte variable hemos contratado un swap con una tasa de 7.184%.

El 18.2% del saldo se encuentra invertido en moneda extranjera (principalmente en USD) a fin de cubrir las mercancías en tránsito y cuentas por pagar denominadas en moneda extranjera.

Suburbia

El 10 de agosto de 2016, la Compañía llegó a un acuerdo con Wal-Mart de México, S. A. B. de C. V. (Wal-Mex), para adquirir su negocio minorista de prendas de vestir en México bajo la marca Suburbia, que incluye (i) el 100% de las acciones de cuatro entidades jurídicas, (ii) los derechos de propiedad intelectual de la marca “Suburbia” y (iii) 122 tiendas, (iv) el conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (denominado CATMex), y (v) un centro de distribución ubicado en una propiedad rentada a un tercero. Suburbia cuenta con más de 45 años de experiencia en México, y con un capital humano constituido por aproximadamente 8,500 empleados.

La operación fue aprobada en definitiva y sin imposición de condición alguna por la Comisión Federal de Competencia (“COFECE”) el 10 de marzo de 2017, concretándose la adquisición el 4 de abril de 2017. La Compañía celebró una serie de contratos de servicios de transición con Wal-Mex para servicios de administración, financieros, contables, de tecnología de la información, lo cual garantizará la continuidad de las operaciones de Suburbia. Estos acuerdos permanecerán vigentes hasta por los 12 meses siguientes al cierre de la adquisición a elección de la Compañía.

De acuerdo a los requerimientos de IFRS, la Compañía adquirió el control de Suburbia desde el 4 de abril de 2017, fecha en la que tuvo la capacidad para dirigir sus actividades relevantes.

Con base a lo establecido en la Norma Internacional de Información Financiera 3 “Combinaciones de Negocios” (NIIF 3), la adquisición se registró utilizando el método de compra distribuyendo el total de la contraprestación pagada a los activos adquiridos y pasivos asumidos, con base en los valores justos, y el diferencial de los activos adquiridos y pasivos asumidos se registró como crédito mercantil.

El crédito mercantil se compone principalmente de la participación de mercado obtenida en un segmento de mercado que representa un alto potencial de crecimiento para la Compañía, surge de la adquisición y representa el exceso de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a la fecha de adquisición. El crédito mercantil registrado no es deducible para efectos fiscales.

La transacción se concretó al valor de mercado de los activos adquiridos, conforme a datos derivados de la valuación y estudios realizados por expertos independientes. La contraprestación total pagada ascendió a \$18,205 millones, y el valor razonable de los activos adquiridos, pasivos asumidos y el crédito mercantil, determinados y reconocidos a la fecha de adquisición ascendieron a \$15,431 millones, \$4,708 millones y \$7,482 millones, respectivamente.

Grupo Unicomer

Durante el 2017 la inversión que tenemos en Caribe, Centro y Sudamérica cambió de nombre a Grupo Unicomer, siendo anteriormente conocida como Regal Forest Holding Ltd.

Durante el tercer trimestre del 2017, la administración de Grupo Unicomer detectó un fraude resultante de cuentas por cobrar inexistentes al 24 de diciembre de 2015, fecha en que adquirió su subsidiaria Wisdom Products (Wisdom) ubicada en Paraguay. Con motivo del fraude, Unicomer ajustó los valores de ciertos activos y pasivos de Wisdom y deterioró el crédito mercantil registrado en la adquisición. Debido a lo anterior, Unicomer inició diversos procesos legales en contra de los anteriores accionistas de Wisdom y reformuló sus estados financieros de años anteriores castigando el capital contable en \$52 millones de dólares, cifra que incluye el efecto del fraude mencionado anteriormente y ajustes relativos a otras operaciones de Unicomer. Adicionalmente Unicomer decidió incrementar las reservas de cuentas por cobrar de Wisdom durante 2016 y 2017.

Al poseer el 50% del capital de Unicomer, en la información financiera adjunta, Liverpool castigó el valor de su inversión en Unicomer en \$26 millones de dólares (\$452 millones de pesos) contra las utilidades de años anteriores y se confirmó con nuestros auditores externos que el efecto correspondiente debe ser registrado como una reestructura de nuestros estados financieros a partir de 2015.

Bono en Mercados Internacionales

El 29 de septiembre de 2016 la “Compañía” concluyó la oferta de valores de deuda en la forma de notas (notes) por un monto de principal de EUA \$750,000,000, con una tasa de interés anual de 3.875% y con vencimiento en 2026 (los “Valores”). Los Valores constituyen obligaciones „senior? a cargo de la Compañía y cuentan con la garantía de su subsidiaria Distribuidora Liverpool, S.A. de C.V. Los valores se liquidaron el 6 de octubre de 2016. La Compañía tiene la intención de utilizar los recursos que resulten de la oferta antes descrita para fines corporativos generales, incluyendo para financiar inversiones de capital y el pago del precio de compra de las potenciales adquisiciones de la Compañía. Los Valores fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales calificados en los Estados Unidos de América de conformidad con la Regla 144A (Rule 144A) de la Ley de 11 Valores de 1933 de los Estados Unidos de América (U.S. Securities Act of 1933, según la misma ha sido modificada a la fecha, la "Ley de Valores de EUA"), y fuera de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (Regulation S) de la Ley de Valores de EUA. Finalmente, la Compañía ha presentado una solicitud de listado de los Valores en el Listado Oficial de la Bolsa de Valores de Irlanda (Official List of the Irish Stock Exchange). Cabe destacar que a la fecha de este reporte el 100% de la deuda denominada en dólares (US\$1,050 millones) se encuentra cubierta con un “cross currency swap”

Comportamiento de la Acción

Al final del ejercicio 2017 la acción de la Compañía cerró en sus Series 1 y C1 con precios de \$127.80 y \$124.30 respectivamente.

Las siguientes gráficas muestran el comportamiento de precios de las Series 1 y C-1 de la Compañía del 1 de enero al 31 de diciembre de 2017:

LIVEPOL 1



Fuente: Bloomberg

LIVEPOL C1



Fuente: Bloomberg

Datos financieros al cierre de 2017

La información financiera que se presenta en este Reporte Anual se deriva de los estados financieros consolidados de la Compañía, los cuales han sido dictaminados por PwC. Dicha información debe leerse conjuntamente con los estados financieros dictaminados por los años terminados el 31 de diciembre de

2017, 2016 y 2015, sus notas y otra información no auditada incluida en este Reporte Anual, especialmente la correspondiente a la sección “Factores de Riesgo”.

Este Reporte Anual contiene enunciados que reflejan los planes futuros y perspectivas de la Compañía. Los resultados reales podrían diferir sustancialmente de aquellos discutidos en los enunciados. Algunos factores que pudieran causar esas diferencias son discutidos en la sección de “Factores de Riesgo” y en otras partes de este mismo Reporte.

De conformidad con las Disposiciones de Carácter General Aplicables a las Emisoras de Valores, emitidas por la CNBV el 20 de marzo de 2003 y sus posteriores modificaciones, siendo la última el 15 de noviembre de 2016, la Compañía está obligada a preparar sus estados financieros utilizando como marco normativo contable las IFRS.

Las cifras mostradas en este Reporte Anual correspondientes a los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 son comparables y se presentan de acuerdo con las IFRS.

La siguiente tabla muestra los principales indicadores de resultados de la Compañía para los años 2017, 2016 y 2015:

	2017	2016 Reformulado	2015 Reformulado
Ingresos totales	\$122,168,279	\$100,441,536	\$91,292,889
Utilidad de operación	\$15,231,684	\$13,406,391	\$12,655,307
Utilidad neta	\$9,885,690	\$10,140,432	\$8,848,315
Utilidad por acción básica y diluida	7.37	7.55	6.59

Cifras en miles de pesos, excepto datos por acción

Para mayor información financiera, ver el apartado 3.- Información Financiera, inciso a) Información Financiera Seleccionada, del presente Reporte anual.

Factores de riesgo:

a)FACTORES DE RIESGO

I. Riesgos Relacionados con nuestro Negocio e Industria - Operaciones Comerciales y de Servicios

1. Nuestras ventas y resultados operativos dependen del gasto de los consumidores.

Nuestras ventas se ven afectadas significativamente por el gasto discrecional de los consumidores. El gasto del consumidor puede verse afectado por muchos factores fuera de nuestro control, incluyendo las

condiciones económicas generales, los niveles de ingreso disponible de los consumidores, los niveles de confianza de los consumidores, la disponibilidad de bienes que satisfacen las necesidades y preferencias del consumidor, el costo y el nivel de la deuda del consumidor, el crédito al consumo, el costo de las necesidades básicas y otros bienes, y los efectos del tiempo o de los desastres naturales. Cualquier disminución en el gasto discrecional de los consumidores podría afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de las operaciones.

2. Nuestro negocio es intensamente competitivo y la competencia creciente o nueva podría tener un efecto adverso material sobre nosotros.

La industria minorista es muy competitiva. Aunque somos uno de los minoristas más grandes de México, contamos con numerosos y variados competidores a nivel nacional y local de México, incluyendo minoristas omnidireccionales, tiendas departamentales tradicionales, boutiques de proveedores, tiendas especializadas, tiendas de ropa especializadas, boutiques de diseñadores, tiendas outlet, comercio electrónico y minoristas de venta por correo, y negocios de "venta flash", que venden, entre otros productos, productos similares a los que vendemos. Además, enfrentamos una competencia significativa de minoristas informales en México. Competimos por los clientes sobre la base de la moda y las tendencias; la selección, presentación, calidad y precio de nuestra mercancía; la experiencia del cliente, tanto en la tienda como en línea; nuestras iniciativas de mercadeo; y el atractivo visual y el ambiente general de nuestras tiendas. También competimos en mercados particulares con un número sustancial de minoristas que se especializan en uno o más tipos de productos que vendemos. La competencia puede intensificarse a medida que nuestros competidores entren en combinaciones de negocios o alianzas. Una serie de factores competitivos diferentes podrían tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio, resultados de operaciones y situación financiera, incluyendo:

- Mayor eficiencia operativa de los competidores;
- Estrategias competitivas de precios, incluyendo precios de descuento significativos por una amplia gama de minoristas durante períodos de bajo consumo o inestabilidad económica;
- Surtido de productos ofrecidos por nuestros competidores y cualquier expansión de tales ofertas de productos;
- la entrada de nuevos competidores en los mercados en los que actualmente operamos;
- disponibilidad de crédito para los clientes; y
- adopción por parte de los competidores existentes de métodos innovadores de venta al detallista.

Es posible que no podamos seguir compitiendo exitosamente con nuestros competidores existentes o con nuevos competidores, y períodos prolongados de precios de descuento significativos por parte de nuestros competidores pueden tener un efecto adverso importante en nuestro negocio. Nuestro fracaso en competir eficazmente podría afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de nuestras operaciones.

3. Nuestras ventas y resultados operativos dependen de las preferencias de los consumidores, la demanda y las tendencias de la moda.

La moda y las industrias minoristas están sujetas a cambios repentinos en las preferencias de los consumidores, la demanda y las tendencias de la moda. Nuestras ventas y resultados operativos dependen en parte de nuestra capacidad para predecir o responder a los cambios en las tendencias de la moda y las preferencias de los consumidores de manera oportuna. Desarrollamos nuevos conceptos de venta al por menor y continuamente ajustamos nuestra posición de la industria en ciertas marcas importantes y de marca privada y categorías de productos en un esfuerzo para satisfacer a nuestros clientes. Los compromisos a ordenar productos de manera temprana a menudo se hacen mucho antes de la aceptación del consumidor. Si no anticipamos las preferencias con exactitud y respondemos a las preferencias y la demanda de los consumidores, o si no logramos mantener inventarios adecuados que satisfagan las necesidades y

preferencias de nuestros clientes, podríamos experimentar menores ventas, inventarios excesivos y menores márgenes de utilidad. Además, la demanda de los productos puede cambiar significativamente entre el inventario en tiempo real, los productos que se ordenan y la fecha de venta. La adquisición de ciertos tipos de inventario o productos puede requerir un plazo de entrega y un pago anticipado y no pueden ser devueltos. Tenemos una amplia selección e importantes niveles de inventario de ciertos productos, como los productos electrónicos, y es posible que no podamos vender productos en cantidades suficientes o durante las temporadas de venta pertinentes. También debemos protegernos contra la acumulación de inventario excesivo u obsoleto a medida que tratamos de minimizar los niveles fuera de stock en todas las categorías de productos y mantener los niveles de existencias. Cualquier falla sostenida en anticipar, identificar y responder a las tendencias emergentes en el estilo de vida y las preferencias de los consumidores podría afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de las operaciones.

Además, la predicción de las preferencias de los consumidores requiere investigación y desarrollo importantes, así como iniciativas de mercadeo. Si no anticipamos las preferencias de los consumidores, entonces el retorno de esa inversión será menor de lo previsto y nuestra estrategia para aumentar las ventas y utilidades netas puede no tener éxito, afectándonos materialmente y negativamente.

4. Nuestro negocio depende, en parte, del éxito de nuestras estrategias.

Nuestro éxito depende de nuestra capacidad para identificar, desarrollar y ejecutar nuestras estrategias. Nuestro continuo crecimiento y éxito depende, en parte, de nuestra capacidad para abrir y operar con éxito nuevas tiendas, mejorar y remodelar las tiendas existentes de manera oportuna y rentable, y optimizar el desempeño de las tiendas cerrando las tiendas de bajo rendimiento. El éxito de cualquier apertura futura dependerá de numerosos factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, entre los que se incluyen los siguientes:

- Nuestra capacidad de atraer a los vendedores apropiados;
- La competencia por sitios de tiendas adecuadas;
- Nuestra capacidad para negociar términos de arrendamiento favorables con los propietarios y renovar dichos arrendamientos;
- La disponibilidad de asociados para el personal de nuevas tiendas y nuestra capacidad para contratar, capacitar, motivar y retener al personal de la tienda; y
- Nuestra capacidad para atraer clientes y generar ventas suficientes para operar nuevas tiendas de manera rentable.

En el futuro, podemos entrar en mercados adicionales. Estos mercados pueden tener diferentes condiciones de competencia, tendencias de consumo y patrones discrecionales de gasto que nuestros mercados actuales, lo que puede causar que las nuevas tiendas en estos mercados tengan menos éxito que las tiendas en nuestros mercados actuales.

Nuestro crecimiento y éxito continuo también depende, en parte, de nuestra capacidad para implementar nuestra estrategia multicanal. La venta multicanal al detallista está evolucionando rápidamente, y debemos mantener el ritmo de las expectativas cambiantes de los clientes y nuevos desarrollos por nuestros competidores. Si no adquirimos, mejoramos y desarrollamos la tecnología relevante de manera oportuna y de una manera que atraiga a nuestros clientes, nuestra capacidad de competir y nuestros resultados de operaciones podrían verse afectados negativamente. Además, si hay problemas de operación con nuestros sistemas de tecnología orientados al cliente, podemos experimentar una pérdida de confianza y ventas del cliente, lo que podría afectar negativamente nuestra reputación y los resultados de nuestras operaciones.

Continuamos implementando programas estratégicos orientados al cliente diseñados para diferenciar y fortalecer nuestros niveles de servicio y el contenido de las mercancías básicas, así como expandir y mejorar nuestras ofertas de mercancías. También buscamos mejorar la eficacia de nuestros programas de

marketing y publicidad. Si no implementamos con éxito algunas o todas estas iniciativas, es posible que no podamos retener o atraer clientes, lo que podría afectar adversamente nuestros resultados financieros.

5. Nuestra estrategia omnicanal podría tener un impacto adverso en nuestros resultados de operaciones si no se ejecuta con éxito.

Continuamos nuestra inversión en nuestra estrategia omnicanal, en particular, en los últimos años hemos realizado importantes inversiones en comercio electrónico ya que los avances tecnológicos han influenciado las conductas comerciales de los consumidores. Computadoras, teléfonos móviles, tabletas y otros dispositivos permiten a los clientes navegar y realizar transacciones en cualquier lugar o en cualquier momento. Nuestras estrategias de crecimiento en esta área abarcan la mejora de la tecnología orientada al cliente, la entrega oportuna de los productos comprados en línea, la mejora de los sistemas de gestión de inventario, una mayor y más fluida disponibilidad de inventario entre las tiendas en línea y minoristas y una mayor coherencia en las estrategias de marketing y precios. El modelo de negocio tiene una alta estructura de costos variables impulsada por los costos de cumplimiento, comercialización y tecnología, y continuará requiriendo inversión en operaciones omnicanales y tecnologías de apoyo. Si no implementamos y expandimos nuestras iniciativas de comercio electrónico con éxito o si no realizamos nuestro retorno anticipado de estas inversiones, nuestra rentabilidad y crecimiento podrían verse afectadas negativamente. Además, si los clientes cambian al comercio electrónico más rápido de lo que anticipamos, es posible que debamos acelerar nuestras iniciativas e inversiones en comercio electrónico y experimentar mayores costos que afecten adversamente nuestra rentabilidad.

6. Las posibles adquisiciones e inversiones están sujetas a riesgos significativos.

Continuamos participando en diversas etapas de evaluación o de búsqueda de otras adquisiciones e inversiones potenciales, y en el futuro podemos adquirir o invertir en otros negocios y tratar de integrarlos en nuestras propias operaciones. Las adquisiciones y las inversiones implican riesgos conocidos y desconocidos que podrían afectar adversamente nuestras ventas y resultados operativos futuros. Por ejemplo:

- No identificar con precisión las empresas o marcas adecuadas para adquirir o invertir;
- Tener dificultades para integrar la gestión, operaciones, tecnologías y procesos de fabricación de las empresas adquiridas;
- No obtener las aprobaciones reglamentarias necesarias;
- Entrar en nuevos mercados con los que no estamos familiarizados;
- Desviar la atención de la dirección de otras preocupaciones empresariales;
- Comprar una empresa que tenga pasivos contingentes; y
- Incurrir en un endeudamiento adicional sustancial.

Cualquier adquisición o inversión futura o potencial puede resultar en costos sustanciales, interrumpir nuestras operaciones o afectar adversamente nuestros resultados operativos. Pudiéramos no recuperar alguna inversión con respecto a pérdidas debidas a pasivos o incumplimientos desconocidos o contingentes por parte de los vendedores de sus representaciones y garantías. Además, el monto total de los costos y gastos que se pueden incurrir con respecto a los pasivos asociados con los activos y entidades adquiridos puede exceder nuestras expectativas, y podemos experimentar otros efectos adversos imprevistos, todos los cuales pueden afectarnos adversamente.

7. Nuestras oportunidades de crecimiento futuro a través de fusiones, adquisiciones o empresas mixtas pueden verse afectadas por las leyes antimonopolio y otros desafíos en la integración de adquisiciones significativas.

No puede haber seguridad de que una impugnación por motivos antimonopolio, en relación con nuestras operaciones existentes o cualquier adquisición que podamos seguir en el futuro, no se hará. Si se hace tal impugnación, podemos estar obligados a vender o desprendernos una porción significativa de nuestro negocio o podemos estar impedidos de llevar a cabo una adquisición específica.

Existe un costo de oportunidad por el hecho de no estar involucrados en futuras adquisiciones que puedan traer beneficios o mayores rendimientos a largo plazo para la empresa. La competencia en la industria minorista se vuelve más competitiva año con año, posibles fusiones y adquisiciones realizadas con una investigación y análisis certero de los riesgos podría brindar una ventaja competitiva en la industria.

8. Nuestro negocio podría sufrir si no somos exitosos en identificar, hacer, integrar y mantener las adquisiciones e inversiones.

Es posible que no podamos seguir identificando objetivos de adquisición o inversión adecuados a precios aceptables, lo que podría tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio y resultados de operaciones. Ocasionalmente, buscamos adquisiciones estratégicas de, arreglos conjuntos o inversiones en otras empresas o negocios. Cualquier adquisición, arreglo conjunto o inversión que realicemos puede requerir que gastemos nuestro dinero en efectivo, o incurramos en deuda, pasivos contingentes (tales como indemnizaciones y el ejercicio de opciones otorgadas por nosotros), o gastos de amortización relacionados con activos intangibles, cualquiera de los cuales podría reducir nuestra rentabilidad y perjudicar a nuestro negocio. Las adquisiciones, los arreglos conjuntos y las inversiones también aumentan la complejidad de nuestro negocio y ejerzan presión sobre su gestión, personal, operaciones, cadena de suministro, recursos financieros y controles financieros internos y funciones de información. Es posible que no podamos administrar adquisiciones, arreglos conjuntos o inversiones de manera efectiva, lo que podría dañar nuestra reputación, limitar nuestro crecimiento y podría tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio y resultados de operaciones.

En el futuro, podemos entrar en mercados adicionales, incluyendo a nivel internacional. Estos mercados pueden tener diferentes condiciones de competencia, tendencias de consumo y patrones discrecionales de gasto que los mercados existentes, lo que puede hacer que las nuevas tiendas en estos mercados tengan menos éxito que las tiendas en los mercados existentes. Nuestra capacidad para crecer con éxito a través de las adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, completar e integrar adquisiciones adecuadas y obtener cualquier financiamiento necesario. Estos esfuerzos podrían ser costosos y tomar mucho tiempo, interrumpir nuestros negocios en curso y distraer la gestión.

9. Nuestros ingresos y requerimientos de efectivo se ven afectados por la naturaleza estacional de nuestro negocio.

Nuestras operaciones minoristas son estacionales, con una alta proporción de ingresos y flujos de efectivo operativos generados durante el cuarto trimestre fiscal, que incluye las temporadas de venta de otoño y vacaciones. Además, los volúmenes de ventas en nuestros grandes almacenes son más altos durante los meses de mayo, junio, noviembre y diciembre debido al Día de la Madre, el Día del Padre, el Buen Fin (un fin de semana a finales de noviembre de cada año, Incluyendo nuestra empresa, ofrecen ventas y descuentos para fomentar el gasto del consumidor en México) y vacaciones de fin de año. Como resultado, nuestros ingresos y necesidades de efectivo se ven afectados por la naturaleza estacional de nuestro negocio y cualquier desaceleración económica, interrupción de nuestro negocio o para el negocio de nuestros proveedores, o la ocurrencia de cualquier otra circunstancia que pueda afectar a nuestro negocio durante el último Trimestre de cualquier año calendario puede afectar adversamente nuestra condición financiera y resultados de operaciones.

10. La terminación de ciertos acuerdos de licencia puede afectar nuestro negocio.

Hemos celebrado varios acuerdos de licencia y poseemos licencias exclusivas y no exclusivas para utilizar ciertas marcas y comercializar ciertos productos, así como acuerdos de franquicia para tiendas de esquina dentro de nuestros grandes almacenes. Estas licencias y acuerdos representan un beneficio importante para nuestro negocio; sin embargo, no podemos garantizar que continuarán haciéndolo. El plazo de nuestros contratos de licencia varía. El plazo de estos acuerdos oscila entre cinco y diez años y algunos de ellos son renovables automáticamente por uno o dos períodos adicionales del mismo tenor. La terminación de tales acuerdos o el incumplimiento de cualquiera de las partes en dichos acuerdos y licencias puede tener un efecto adverso en nuestras ventas, situación financiera y resultados de operaciones.

No podemos proporcionar ninguna garantía de que ningún acuerdo o licencia no expirará de acuerdo con sus términos o que podremos formar alianzas estratégicas con socios actuales o potenciales y / u obtener otras licencias que nos permitan mejorar el desempeño de nuestro negocio.

11. Dependemos de diseñadores, vendedores y otras fuentes de mercancías, bienes y servicios. Nuestro negocio podría verse afectado por interrupciones u otros problemas legales, regulatorios, políticos o económicos relacionados con nuestra red de suministro.

Nuestras relaciones con diseñadores establecidos y emergentes han contribuido significativamente a nuestro éxito pasado, y una parte sustancial de nuestros ingresos son atribuibles a nuestras ventas de productos de diseño. Muchos de nuestros proveedores clave limitan el número de minoristas que utilizan para vender sus mercancías, y la competencia entre los minoristas para obtener y vender estos bienes es intensa. Aunque tenemos arreglos de suministro con algunas de nuestras fuentes de comercialización, no puede haber seguridad de que tales fuentes seguirán cumpliendo con nuestros requerimientos de calidad, estilo y volumen. Además, casi todas las marcas de diseño establecidas vendidas por nosotros también son vendidas por minoristas competidores, y muchas de estas marcas de diseño también tienen sus propias tiendas minoristas dedicadas y / o sus propios sitios de comercio electrónico. Si uno o más de estos diseñadores dejarán de suministrar mercancías adecuadas o, por el contrario, aumentarán las ventas de mercancías a través de sus propias tiendas o de las tiendas de otros competidores, nuestro negocio podría verse afectado negativamente. Además, cualquier disminución en la popularidad o la calidad de cualquiera de estas marcas de diseño podría afectar negativamente a nuestro negocio.

Nuestra capacidad de encontrar proveedores calificados y productos de acceso de manera oportuna y eficiente es particularmente difícil con respecto a los bienes obtenidos fuera de México. Nuestra adquisición de bienes y servicios fuera de México está sujeta a riesgos asociados con la inestabilidad política o financiera, las restricciones comerciales, las tarifas, los tipos de cambio de divisas, la capacidad y los costos de transporte y otros factores relacionados con el comercio exterior, además de poder tener dificultades y daños reputacionales que pueden estar asociados con nuestra incapacidad para determinar que los productos que vendemos son fabricados de acuerdo con las leyes ambientales, de salud y seguridad para el beneficio de los trabajadores. Además, nuestra adquisición de todos nuestros productos y servicios está sujeta a los efectos de aumentos de precios que podemos o no ser capaces de transmitir a nuestros clientes. Todos estos factores pueden afectar nuestra capacidad de acceder a mercancías adecuadas en términos aceptables, y están fuera de nuestro control y podrían afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de las operaciones.

Además, el daño a la reputación de cualquiera de nuestras marcas de marcas privadas o las marcas autorizadas a nosotros, o a la reputación de cualquier proveedor o fabricante de estas marcas, podría afectar negativamente la opinión de los consumidores sobre nuestras tiendas o los productos relacionados, que podrían tener un efecto adverso importante en nuestros negocios y resultados de operaciones.

12. Dependemos del éxito de nuestros programas de publicidad y marketing.

Nuestro negocio depende en parte de la comercialización eficaz y de nuestra capacidad de seleccionar con éxito surtidos de mercancías atractivas, así como presentar un ambiente atractivo de compras y experiencia a los clientes para aumentar el tráfico de clientes. Tenemos muchas iniciativas en esta área, y a menudo cambiamos nuestros programas de publicidad y mercadeo. No puede haber seguridad en cuanto a nuestra capacidad continua para ejecutar con eficacia nuestros programas de publicidad y mercadotecnia, y cualquier falla en hacerlo podría afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de nuestras operaciones.

13. Las partes con las que hacemos negocios pueden estar sujetas a riesgos de insolvencia o, de lo contrario, no pueden o no quieren cumplir con sus obligaciones con nosotros.

Somos contraparte en contratos, transacciones y relaciones comerciales con terceros, incluyendo vendedores, proveedores, proveedores de servicios, prestamistas y participantes en negocios conjuntos, alianzas estratégicas y otras relaciones comerciales conjuntas, conforme a las cuales dichos terceros tienen desempeño, pago y otras obligaciones para con nosotros. En algunos casos, dependemos de terceras partes para proporcionar arrendamientos, productos, servicios u otros beneficios esenciales, incluso con respecto a los centros de distribución y tiendas, mercancías, publicidad, desarrollo y soporte de software, logística y otros acuerdos de bienes y servicios para operar nuestro negocio en el curso ordinario, extensiones de crédito, cuentas de tarjetas de crédito y cuentas por cobrar relacionadas, y otros asuntos vitales. Las condiciones actuales de la economía, la industria y el mercado podrían resultar en un mayor riesgo para nosotros, asociado con el posible malestar financiero o la insolvencia de tales terceros. Si alguno de estos terceros fuera objeto de procedimientos de quiebra, liquidación o similares, nuestros derechos y beneficios en relación con sus contratos, transacciones y relaciones de negocios con dichos terceros podrían ser rescindidos, modificados de manera adversa a nosotros, o de otro modo dañado. No podemos garantizar que podamos arreglar contratos alternos o de reemplazo, transacciones o relaciones comerciales en términos tan favorables como nuestros contratos, transacciones o relaciones de negocios existentes, si es que lo son. Cualquier incapacidad de nuestra parte para hacerlo podría afectar negativamente nuestros flujos de efectivo, situación financiera y resultados de operaciones.

14. Nuestra actividad es intensiva en capital y es posible que no podamos generar suficientes flujos de efectivo de las operaciones u obtener el financiamiento necesario para realizar inversiones de capital y / o implementar nuestra estrategia de inversión.

Hacemos y esperamos seguir haciendo inversiones de capital para financiar nuestra adquisición, construcción, desarrollo y renovación de grandes almacenes y centros comerciales. Para los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, realizamos inversiones de \$ 8,143 millones, \$ 7,958 millones y \$ 4,873 millones, respectivamente. Para el trimestre finalizado el 31 de marzo de 2018 realizamos inversiones de \$ 1,577 millones. Planeamos continuar haciendo inversiones de capital para implementar nuestro plan de expansión, que incluye el aumento de nuestra área bruta locativa a través de la construcción de centros comerciales y grandes almacenes y la renovación importante de algunos de nuestros grandes almacenes.

La falta de implementación de nuestro plan de expansión y las renovaciones planificadas podría resultar en una reducción de nuestra capacidad para atraer clientes a nuestras tiendas o retener a los actuales inquilinos o atraer nuevos inquilinos a nuestros centros comerciales, causando una disminución en nuestros resultados de operación.

Esperamos financiar nuestro programa de gastos de capital con una combinación de flujos de efectivo de operaciones y financiamiento adicional, incluyendo una porción de los ingresos de esta oferta. No hay garantía de que se produzca el flujo de efectivo de las operaciones, que tienen acceso a fuentes externas de

financiamiento, para financiar adecuadamente los cuentas o cualesquiera gastos de capital futuros. Nuestro acceso a fuentes externas de financiamiento dependerá de muchos factores, incluidos los factores fuera de nuestro control, como las condiciones en los mercados mundiales de capital y cómo la inversión en México y los mercados emergentes es percibida por los inversionistas. Si nuestro acceso a financiamiento externo es limitado, es posible que no podamos realizar inversiones de capital comprometidas o planificadas o de otra manera ejecutar nuestra estrategia de inversión, lo que significa afectar adversamente nuestro negocio, la situación financiera o los resultados de la operación. Además, la cantidad, oportunidad y gastos de nuestras inversiones de capital dependen en parte de las condiciones del mercado. Es posible que no podamos predecir con precisión el tiempo o monto de las inversiones de capital o los costos de los gastos que se requiera.

15. Nuestro negocio puede sufrir por efectos relacionados por el cambio climático.

Como resultado del cambio climático, potencialmente una mayor intensidad de las lluvias, mayor presencia de huracanes o bien sequías, pudiesen afectar la economía de los consumidores o bien, los dos primeros, ocasionar daños en nuestras instalaciones afectando nuestra operación y por consecuencia, nuestros resultados.

II. Riesgos Relacionados con nuestras Operaciones de Crédito al Consumidor ya los Negocios y la Industria

1. Nuestra incapacidad para controlar eficazmente el nivel de los préstamos morosos en el futuro y una insuficiente provisión para pérdidas de préstamos podría tener un efecto adverso material sobre nosotros.

Las tarjetas de crédito de Liverpool han sido históricamente el método de pago más utilizado para nuestros clientes en nuestras tiendas. Al 31 de diciembre de 2017, las compras realizadas por nuestros clientes utilizando las tarjetas de crédito de Liverpool representaron el 45,8% de nuestras ventas totales. Si fallamos en evaluar con éxito la solvencia de nuestros clientes durante nuestro proceso de aprobación de crédito, la proporción y el número de préstamos deteriorados en nuestra cartera total de préstamos puede aumentar. Además, los riesgos derivados de cambios en la recuperabilidad de los préstamos e importes adeudados por nuestros clientes son inherentes a nuestros negocios, y los préstamos incobrables pueden tener un efecto adverso sobre nosotros. Aunque históricamente hemos sido capaces de mantener niveles bajos de préstamos incobrables, no podemos asegurar que en el futuro podremos controlar efectivamente la proporción y el número de préstamos deteriorados en nuestra cartera total de préstamos. En particular, el monto de nuestros créditos incobrables reportados podría aumentar en el futuro como resultado del crecimiento de nuestra cartera de préstamos total, el efecto adverso de los cambios en la calidad crediticia de nuestros clientes o un deterioro general de las condiciones económicas mexicanas o mundiales, el impacto de eventos políticos, eventos que afectan a ciertas industrias o eventos que afectan a los mercados financieros y las economías globales.

Nuestra provisión para pérdidas crediticias puede no ser adecuada para cubrir un aumento en la cantidad de préstamos en mora o cualquier deterioro futuro en la calidad de crédito total de nuestra cartera total de préstamos. Nuestra provisión para pérdidas por préstamos se basa en nuestra evaluación y expectativas actuales sobre diversos factores que nos afectan, incluida la calidad de nuestra cartera de préstamos. Además, contamos con un sistema de gestión de riesgos para nuestra cartera de préstamos que nos permite reducir el impacto de los préstamos morosos. Sin embargo, como ha demostrado la reciente crisis financiera mundial, muchos de los factores que afectan nuestra cartera de préstamos están fuera de nuestro control. Como resultado, no existe un método preciso para predecir las pérdidas por préstamos y créditos, y

no podemos asegurar que nuestra provisión para pérdidas crediticias será suficiente en el futuro para cubrir las pérdidas reales de préstamos y créditos. Si nuestras evaluaciones y expectativas con respecto al desempeño de nuestra cartera de préstamos difieren de la evolución real, si la calidad de nuestra cartera de préstamos total se deteriora por cualquier razón o si las pérdidas reales futuras superan nuestras estimaciones de pérdidas incurridas, nosotros pudiéramos ser requeridos el aumentar la provisión y subsidio para pérdidas crediticias, lo que puede afectarnos negativamente. Si no somos capaces de controlar o reducir el nivel de nuestros préstamos morosos o préstamos de calidad crediticia pobre, esto podría tener un efecto adverso material sobre nosotros.

2. Nuestra exposición a préstamos a personas físicas podría conducir a niveles más altos de préstamos morosos, provisiones para pérdidas crediticias y cancelaciones.

Al 31 de diciembre de 2017, toda nuestra cartera de préstamos consistía en créditos de consumo a nuestros clientes. Como parte de nuestra estrategia de negocios, estamos tratando de aumentar el volumen de nuestra cartera de crédito al consumo. Es más probable que nuestros clientes se vean afectados negativamente por las recesiones en la economía mexicana que las grandes corporaciones y las personas de altos ingresos que tienen mayores recursos. En consecuencia, en el futuro podríamos experimentar mayores niveles de morosidad, lo que podría resultar en aumentos en nuestras provisiones para pérdidas crediticias, lo que a su vez nos afectará adversamente. Para el año terminado el 31 de diciembre de 2017, los préstamos morosos totalizaron 1,702 millones de pesos y las cancelaciones de nuestra provisión para pérdidas crediticias totalizaron \$ 2,511 millones. Para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017, los préstamos morosos totalizaron 1,696 millones de pesos y las cancelaciones contra nuestra provisión para pérdidas por préstamos totalizaron 749 millones de pesos. No puede garantizarse que los niveles de los préstamos morosos y las posteriores bajas no serán materialmente mayores en el futuro y que esta actividad no tendrá un efecto adverso sobre nosotros.

3. Nuestros préstamos de crédito al consumidor no están garantizados y un proceso de recuperación ineficiente puede afectar negativamente nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

Ofrecemos una amplia variedad de planes de crédito a nuestros clientes, principalmente a través de la emisión de nuestras tarjetas de crédito de marca. Los préstamos que ofrecemos a nuestros clientes no están garantizados. Cualquier incumplimiento de pago por parte de nuestros clientes podría llevarnos a seguir procedimientos de cobro judicial. La recuperación judicial a través de los tribunales mexicanos es una tarea compleja, incierta y que consume mucho tiempo. No podemos anticipar ningún resultado resultante del ejercicio de nuestros derechos de cobro y remedios o de otra manera asegurar que cualquier pago que podamos obtener sería suficiente para pagar en su totalidad las cantidades adeudadas por nuestros clientes. Nuestra incapacidad para recuperar con éxito el principal de un interés sobre los préstamos de nuestros clientes podría afectar de manera importante y adversa nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de nuestras operaciones.

4. Es posible que no detectemos el lavado de dinero o las actividades fraudulentas de nuestros clientes, lo que puede afectar negativamente nuestra reputación, negocios y situación financiera.

Estamos expuestos al riesgo de lavado de dinero y actividades fraudulentas de nuestros clientes, particularmente con respecto a nuestras ofertas de crédito al consumidor. Hemos implementado sistemas de control interno que monitorean los volúmenes de transacciones inusuales o patrones de transacción inusuales y filtramos los datos personales de nuestros clientes, pero estos sistemas no siempre tienen éxito en la protección de nosotros y de nuestros clientes contra lavado de dinero y fraude. En la medida en que no

tenemos éxito en la protección de nosotros mismos o de nuestros clientes contra el lavado de dinero o el fraude, o si no cumplimos con las regulaciones aplicables, nosotros y nuestros directores podrían ser sujetos a sanciones penales o administrativas y civiles y podrían sufrir directamente pérdidas, o perder la confianza de nuestra base de clientes, lo que podría tener un efecto adverso importante en nuestra reputación, negocios, resultados de operaciones y situación financiera.

III. Riesgos relacionados con nuestro negocio e industria - Operaciones de bienes raíces

1. Nuestra expansión depende en parte de nuestra capacidad para adquirir o construir con éxito nuevas tiendas y centros comerciales y remodelar y / o expandir tiendas y centros comerciales existentes.

Una de nuestras estrategias de expansión de negocios se centra en la adquisición o construcción de nuevas tiendas y centros comerciales y en la remodelación y / o expansión de tiendas y centros comerciales existentes. Evaluamos cada decisión de inversión para determinar si cumple nuestras proyecciones financieras y los rendimientos esperados. Nuestro éxito en el logro del crecimiento futuro a través de la apertura de nuevas tiendas y centros comerciales, o la expansión de las tiendas existentes y centros comerciales, dependerá de nuestra capacidad para identificar, financiar, obtener, construir y operar tales tiendas y centros comerciales. Las adquisiciones dependen de nuestra capacidad para identificar, negociar y financiar adquisiciones en términos aceptables e integrar las tiendas adquiridas y los centros comerciales en nuestras operaciones. Nuestra incapacidad para implementar esta estrategia de expansión de negocios podría tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio y nuestras operaciones.

2. El desempeño de nuestras operaciones inmobiliarias está sujeto a riesgos asociados con el sector inmobiliario en general.

Las inversiones inmobiliarias están sujetas a diversos riesgos y fluctuaciones y ciclos de valor y demanda, muchos de los cuales están fuera de nuestro control. Ciertos eventos pueden disminuir nuestros resultados de operaciones y el valor de nuestras propiedades. Estos eventos incluyen, pero no se limitan a:

- Cambios adversos en las condiciones demográficas y económicas locales, nacionales o internacionales, como la recesión económica mundial de 2008;
- Vacantes o nuestra incapacidad para alquilar espacio en condiciones favorables;
- Cambios adversos en la situación financiera de los inquilinos y compradores de propiedades;
- Nuestra incapacidad para cobrar el alquiler de los inquilinos;
- Cambios adversos en leyes, reglamentos y políticas gubernamentales, incluyendo, sin limitación, impuestos, zonificación, leyes ambientales y de seguridad, políticas fiscales gubernamentales y cambios en su cumplimiento;
- La competencia de otros inversionistas inmobiliarios con un capital significativo, incluidas las sociedades de inversión inmobiliaria, los fideicomisos de inversión inmobiliaria y los fondos de inversión institucionales;
- Reducciones en el nivel de demanda de espacio comercial y cambios en la popularidad relativa de las propiedades;
- Aumentos en el suministro de espacio comercial;
- Fluctuaciones en las tasas de interés, que podrían afectar adversamente nuestra capacidad, o la capacidad de los compradores e inquilinos de propiedades, para obtener financiación en condiciones favorables, o a ambos;
- Aumentos en los gastos incluyendo, pero no limitado a, los costos de seguros, costos de mano de obra, precios de energía, estimación inmobiliaria y otros impuestos y costos de cumplimiento con

leyes, regulaciones y políticas gubernamentales y restricciones a nuestra capacidad para pasar mayores gastos a nuestro Inquilinos;

- Rotación de inquilinos mayor a la esperada;
- Falta de mantenimiento adecuado de las propiedades;
- Aumento de la actividad delictiva en las áreas donde se encuentran nuestras propiedades;
- Exceso en la construcción o sobreoferta en el mercado inmobiliario;
- No atraer o mantener tiendas de anclaje distintas de "Liverpool"; y
- La competencia de otros centros comerciales, otros tipos de locales comerciales u otros tipos de experiencias de compras como el comercio virtual.

Además, los períodos de desaceleración o recesión económica, como la reciente recesión económica mundial, el aumento de las tasas de interés o la disminución de la demanda de bienes raíces, o la percepción pública de que cualquiera de estos sucesos puede producirse, podría ocasionar una disminución general de las rentas o aumento de la incidencia de incumplimientos bajo los arrendamientos existentes. Si no podemos operar nuestras propiedades para satisfacer nuestras expectativas financieras, nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de las operaciones podrían verse afectados materialmente y adversamente.

3. Los cambios en el valor de mercado de la tierra pueden afectar adversamente nuestro negocio.

Constantemente compramos terrenos para desarrollar futuros proyectos y actividades de inversión; Sin embargo, el valor de estas tierras podría disminuir significativamente desde la fecha de compra hasta el desarrollo real del proyecto, como resultado de las condiciones económicas o de mercado, reduciendo los márgenes de ganancia de nuestros arrendamientos o la tasa de retorno esperada de nuestros proyectos de tiendas. A su vez afectará adversamente nuestros resultados de operaciones. Creemos que hay una creciente competencia por la adquisición de terrenos en lugares adecuados y, a pesar de que nuestro crecimiento continuo depende de nuestra capacidad de continuar adquiriendo tierras a precios razonables, no podemos garantizar que tendremos éxito continuado en esta tarea. La entrada o el aumento de las actividades de otros desarrolladores de bienes raíces mexicanos o extranjeros podría aumentar significativamente los precios de los bienes raíces, lo que conduciría a una escasez de propiedades adecuadas. Como consecuencia, un aumento en el costo de bienes raíces podría resultar en un aumento en nuestro costo de ventas y una disminución en las utilidades, lo que afectaría negativamente nuestro negocio y los resultados de las operaciones.

4. Nuestras tiendas actuales y centros comerciales pueden ser menos atractivas.

El éxito de cualquier tienda y centro comercial depende sustancialmente de su ubicación. No puede haber seguridad de que las ubicaciones actuales seguirán siendo atractivas o apropiadas a medida que cambien los patrones demográficos. Las condiciones sociales o económicas en las que se ubican las tiendas podrían disminuir en el futuro, lo que se traduciría en una posible reducción de las ventas y del tráfico en esos lugares. Si no podemos obtener ubicaciones deseables a precios razonables, nuestra estructura de costos aumentará y nuestros ingresos se verán afectados negativamente.

5. Dependemos de nuestros inquilinos para una parte de nuestros ingresos, y nuestro negocio se vería afectado negativamente si un número significativo de nuestros inquilinos, o cualquiera de nuestros principales inquilinos, no pudieran cumplir con sus obligaciones de arrendamiento.

El desempeño de nuestras operaciones de bienes raíces depende, en parte, de nuestra capacidad para cobrar los alquileres, los montos vencidos y los pagos futuros de alquiler de nuestros inquilinos y la capacidad de nuestros inquilinos para hacer pagos de alquiler. Nuestros resultados de operaciones se verían afectados negativamente si un número significativo de nuestros inquilinos, o cualquiera de nuestros principales inquilinos, demorara el inicio de los arrendamientos, declinara extender o renovar los arrendamientos al vencimiento, no realizara los pagos de alquiler cuando venciera o cierran sus negocios o se declaren en bancarota. Cualquiera de estas acciones podría resultar en la terminación del arrendamiento de los inquilinos, las pérdidas de nuestras inversiones y la pérdida de renta de alquiler atribuible al arrendamiento terminado.

Además, si un inquilino incumple sus obligaciones de arrendamiento, podemos experimentar retrasos en la aplicación de nuestros derechos como propietario y puede incurrir en costos sustanciales, incluyendo litigios y gastos relacionados, para proteger nuestra inversión y volver a arrendar nuestra propiedad. Al 30 de junio de 2017, ningún solo inquilino único representaba más del 8,3% del área bruta locativa de nuestra cartera. En la medida en que un número significativo de nuestros inquilinos experimentan un descenso en sus negocios, su situación financiera podría debilitarse y podría resultar en su incapacidad para hacer pagos oportunos o su incumplimiento en sus contratos de arrendamiento, lo que podría perjudicar nuestro desempeño.

6. Si no podemos renovar nuestros contratos de arrendamiento o alquilar nuestro espacio vacante, o no podemos arrendar nuestras propiedades a los precios de alquiler existentes o por encima de ellas, nuestros ingresos por alquiler pueden verse afectados negativamente.

Algunas de nuestras tiendas son propiedad y algunas son arrendadas. Actualmente poseemos aproximadamente el 84,8% de nuestro espacio comercial y aproximadamente el 87,0% del área bruta locativa de los centros comerciales en los que tenemos intereses. Los arrendamientos en tiendas generalmente requieren que paguemos un alquiler fijo mínimo y una cantidad variable basada en un porcentaje de las ventas anuales en ese lugar. Generalmente, no podremos rescindir estos contratos de arrendamiento antes de que expire el plazo comprometido. Si una tienda no es rentable y decidimos cerrarla, se nos puede exigir, entre otras cosas, que paguemos el alquiler por el remanente del plazo de arrendamiento aplicable. Además, a medida que expiran los contratos de arrendamiento, es posible que no podamos negociar renovaciones, ya sea en términos comercialmente aceptables o de ninguna otra manera, lo que podría ocasionarnos cerrar tiendas en lugares atractivos. Si una tienda existente no es rentable y decidimos cerrar dicha tienda, es posible que tengamos que registrar un cargo por deterioro y / o costos de salida asociados con la eliminación de la tienda. Además, es posible que no podamos cerrar una tienda de propiedad o arrendamiento no rentable debido a una cláusula de operación existente que puede causar que operemos la ubicación con una pérdida que podría resultar en un cargo por deterioro. Tras concretarse la adquisición de Suburbia bajo los términos del actual acuerdo con WalMex, adquirimos 122 tiendas, siete de las cuales se encuentran en propiedades que adquirimos de Wal-Mex, 81 están ubicadas en propiedades arrendadas de terceros y 34 están ubicadas en propiedades arrendadas de Wal-Mex. Aunque celebramos con Wal-Mex un contrato de arrendamiento principal con respecto a las tiendas ubicadas en propiedades propiedad de Wal-Mex para reducir los riesgos mencionados, no podemos asegurar que todos estos riesgos se mitiguen efectivamente. El fracaso en administrar efectivamente estos y otros factores puede afectar nuestra capacidad de construir, comprar y arrendar nuevas tiendas, lo que puede tener un efecto adverso importante en nuestros negocios y resultados de operaciones.

Con respecto a nuestro negocio de bienes raíces, si no podemos renovar los contratos de arrendamiento con nuestros inquilinos o alquilar nuestro espacio vacante, o no podemos arrendar nuestras propiedades en

o por encima de las tarifas de alquiler existentes, nuestros ingresos de alquiler pueden verse afectados negativamente. Por lo general, entramos en arrendamientos en plazos de dos años para nuestros locales de bienes raíces. Aproximadamente 97,0% de las propiedades de nuestra cartera inmobiliaria estaban ocupadas al 31 de diciembre de 2017, en términos de área bruta locativa. A partir de esa fecha, los arrendamientos que representan aproximadamente el 39% de los locales comerciales ocupados están programados para expirar en 2018. No podemos asegurar que nuestros contratos de arrendamiento serán renovados o que nuestras propiedades serán re-arrendadas a tasas de alquiler iguales o por encima de nuestras existencias O que no se ofrecerán reducciones sustanciales de alquiler, mejoras a inquilinos, derechos de terminación anticipada u opciones de renovación favorables a los inquilinos para atraer nuevos inquilinos o retener a los inquilinos existentes. No podemos asegurar que podamos alquilar espacios o espacios desocupados en diferentes etapas de desarrollo en condiciones favorables, o de ninguna otra forma. Además, tenemos la intención de continuar adquiriendo propiedades de desarrollo adicionales y en el futuro se podrán adquirir terrenos sin desarrollar como parte de nuestra estrategia de crecimiento. En la medida en que nuestras propiedades o partes de nuestras propiedades permanezcan vacantes por períodos prolongados, o en el caso de que nuestras rentas disminuyan por cualquier razón, podemos recibir ingresos reducidos o nulos de dichas propiedades. Además, el valor de reventa de una propiedad podría verse disminuido porque el valor de mercado de una propiedad en particular depende principalmente del valor de los arrendamientos de dicha propiedad.

7. La cobertura de seguros para nuestros activos y operaciones puede no estar disponible en términos razonables o de ninguna otra forma, y podemos descontinuar la cobertura de seguro si el costo de las primas excede, a nuestro juicio, el valor de la cobertura descontada por el riesgo de pérdida.

Mantenemos las pólizas de seguro habituales para compañías que se dedican a operaciones similares, incluyendo seguros de propiedad, accidentes, interrupción de negocios y ataques cibernéticos perpetuados dentro o fuera de la organización. Ciertos tipos de pérdidas pueden ser no asegurables o no económicamente asegurables, como pérdidas debidas a actos de guerra. Si incurriéramos en pérdidas no aseguradas o no asegurables, o en pérdidas superiores a nuestra cobertura de seguro, podríamos perder tanto nuestra inversión como las utilidades anticipadas y el flujo de efectivo de una propiedad, y estaríamos obligados a pagar por dichas pérdidas. Si alguna de estas pérdidas está asegurada, podemos estar obligados a pagar un deducible significativo en cualquier reclamo por recuperación de dicha pérdida antes de que nuestro asegurador esté obligado a reembolsarnos por la pérdida o el monto de la pérdida puede exceder nuestra cobertura para la pérdida. Además, los prestamistas futuros pueden requerir tal seguro, y nuestra falta de obtener tal seguro podría constituir un incumplimiento en nuestros contratos de préstamo. Además, podemos reducir o interrumpir los seguros contra terrorismo, terremoto, inundación u otro seguro en algunas o todas nuestras propiedades en el futuro si el costo de las primas para cualquiera de estas pólizas excede, a nuestro juicio, el valor de la cobertura descontada para el riesgo de pérdida. Además, si alguna de nuestras compañías de seguros se convirtiera en insolvente, nos veríamos obligados a reemplazar la cobertura de seguro existente con otra compañía adecuada a tasas potencialmente desfavorables y cualquier reclamo pendiente correría el riesgo de ser cobrado. Si incurriéramos en pérdidas no aseguradas o no asegurables, o en pérdidas superiores a nuestra cobertura actual, nuestro negocio, situación financiera, resultados de operaciones, flujo de efectivo, precio de negociación de las notas y nuestra capacidad para hacer distribuciones a los tenedores de las notas pueden ser material y adversamente afectados.

8. Estamos sujetos a riesgos relacionados con inversiones en bienes inmuebles.

Estamos sujetos a riesgos que generalmente se relacionan con inversiones en bienes raíces debido a las propiedades que poseemos y arrendamos. Los bienes inmuebles pueden no generar los retornos esperados de la inversión debido a una variedad de razones, incluyendo la cantidad de ingresos ganados, la apreciación de capital generada y los gastos incurridos. Además, las regulaciones y los tipos de interés pueden hacer que sea más costoso y / o demorado desarrollar bienes raíces o expandir, modificar o renovar centros comerciales y grandes almacenes. Bajo la expropiación y leyes similares, los gobiernos pueden tomar o expropiar bienes inmuebles a cambio de alguna medida de compensación "razonable". A veces la compensación pagada en una expropiación es menor que la que el dueño considera que vale la pena. De acuerdo con la Ley Federal de Extinción de Dominio, las autoridades federales mexicanas también tienen la autoridad para ordenar la incautación de cualquier propiedad, sin indemnización y antes de la sentencia, si dichos bienes fueron utilizados para la comisión de delitos de narcotráfico. Además, algunos de nuestros centros comerciales y grandes almacenes están en condominios y están sujetos a las reglas y regulaciones de la asociación del condominio, así como a los cargos por áreas comunes. Cualquiera de estos factores podría tener un impacto adverso sustancial en nuestros resultados operativos o situación financiera.

Las inversiones inmobiliarias no son tan líquidas como otros tipos de inversiones, y esta falta de liquidez puede limitar nuestra capacidad de reaccionar rápidamente a los cambios en las condiciones económicas, de mercado u otras. Nuestra capacidad para disponer de activos inmobiliarios en condiciones ventajosas depende de factores ajenos a nuestro control, como la competencia de otros vendedores, la demanda de los compradores potenciales y la disponibilidad de financiación atractiva para los compradores potenciales. No podemos predecir las diversas condiciones del mercado que afectan las inversiones inmobiliarias que existirán en cualquier momento en el futuro. Debido a la incertidumbre de las condiciones del mercado que pueden afectar la disposición futura de nuestros activos inmobiliarios, no podemos asegurar que podremos vender nuestros activos inmobiliarios con una utilidad en el futuro.

9. Los activos que adquirimos pueden estar sujetos a pasivos desconocidos que podrían afectar el valor y la rentabilidad de estas propiedades.

En relación con nuestras adquisiciones de inmuebles y edificios, asumimos los pasivos existentes asociados con dichos bienes inmuebles o edificios, algunos de los cuales pueden ser desconocidos o no cuantificables en el momento de la oferta global. Los pasivos desconocidos pueden incluir responsabilidades por la limpieza o remediación de las condiciones ambientales no reveladas, las reclamaciones de los inquilinos, vendedores u otras personas que tratan con las entidades antes de la adquisición por nosotros de dichas propiedades, pasivos tributarios, asuntos relacionados con el empleo y pasivos acumulados, pero no pagados, Ya sea en el curso ordinario de los negocios o de alguna otra forma. Si la magnitud de dichos pasivos desconocidos es alta, ya sea individualmente o en conjunto, dichos pasivos podrían afectar adversamente nuestro negocio, nuestra situación financiera, los resultados de las operaciones y el flujo de caja y el precio de cotización de nuestras acciones.

10. Es posible que no podamos desalojar a un inquilino de manera oportuna al final del plazo de su contrato de arrendamiento.

En México, en términos generales, la regulación aplicable a los arrendamientos tiende a ser favorable al arrendatario. Puede suceder que, aun cuando el contrato de arrendamiento haya expirado, el inquilino mantenga la posesión del bien inmueble y tendríamos que iniciar un proceso legal ante los tribunales del estado donde se encuentra la propiedad para desalojar al inquilino. Un procedimiento legal en México, así como la obtención de un juicio definitivo para la terminación de un contrato de arrendamiento, el desalojo del inquilino y la recaudación de cualquier cantidad adeudada puede ser un proceso largo y costoso. Nuestra

incapacidad para desalojar a los inquilinos de manera oportuna y sustituirlos por nuevos inquilinos puede afectar negativamente nuestra condición financiera.

IV. Riesgos relacionados con nuestro negocio e industria – General

1. Nuestro negocio está sujeto a condiciones económicas y políticas desfavorables y otros desarrollos y riesgos.

Condiciones económicas o políticas mundiales, nacionales o regionales desfavorables y otros sucesos y riesgos podrían afectar negativamente nuestros negocios y resultados de operaciones. Inflación, deflación, disponibilidad de crédito al consumo, niveles de endeudamiento del consumidor, comportamientos de pago de la deuda de los consumidores, tasas y políticas fiscales, tendencias del desempleo, precios de la energía, y otros asuntos que influyen en la disponibilidad y el costo de la mercancía, la confianza del consumidor, el gasto y el turismo podrían afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de las operaciones. Además, condiciones políticas inestables, actividades criminales, disturbios civiles, actividades terroristas y conflictos armados pueden perturbar el comercio y podrían afectar negativamente nuestros negocios y resultados de operaciones.

2. Nuestro negocio podría verse afectado por condiciones climáticas extremas, pandemias regionales o globales de salud o desastres naturales.

Las condiciones meteorológicas extremas en las áreas en las cuales nuestras tiendas están ubicadas podrían afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de nuestras operaciones. Por ejemplo, las lluvias torrenciales frecuentes o inusualmente fuertes u otras condiciones climáticas extremas durante un período prolongado podrían dificultar que nuestros clientes viajen a nuestras tiendas y así reducir nuestras ventas y rentabilidad. Nuestro negocio también es susceptible a condiciones climáticas intempestivas. Por ejemplo, períodos prolongados de temperaturas cálidas durante la temporada invernal o el clima frío durante la temporada de verano podrían reducir la demanda de una parte de nuestro inventario y así reducir nuestras ventas y rentabilidad. Además, las condiciones climáticas extremas podrían resultar en interrupciones o retrasos en la producción y entrega de materiales y productos en nuestra cadena de suministro y causar escasez de personal en nuestras tiendas.

Nuestro negocio y los resultados de las operaciones también podrían verse afectados negativamente si se produjera una pandemia de salud regional o mundial, dependiendo de su ubicación, duración y gravedad. Para detener o retrasar la propagación de la enfermedad, los gobiernos locales, regionales o nacionales podrían limitar o prohibir las reuniones públicas o los clientes podrían evitar lugares públicos, como nuestras tiendas y centros comerciales. Una pandemia de salud regional o mundial también podría resultar en interrupción o retraso en la producción y entrega de materiales y productos en nuestra cadena de suministro y causar escasez de personal en nuestras tiendas.

Además, los desastres naturales como huracanes y terremotos, o una combinación de estos u otros factores, podrían dañar o destruir nuestras instalaciones o dificultar que los clientes viajen a nuestras tiendas, afectando negativamente nuestros negocios y resultados de operaciones.

3. Las fluctuaciones monetarias pueden afectarnos adversamente.

Sustancialmente, todos nuestros ingresos son y seguirán siendo denominados en pesos. Incurrimos en gastos de operación y endeudamiento denominados en dólares de los Estados Unidos y en euros, particularmente en lo que respecta a las importaciones de mercancías procedentes de Europa y Asia. Las compras de mercancías en una moneda distinta de México peso representaron aproximadamente el 20% de

nuestras compras totales. A partir del 31 de diciembre de 2017, teníamos exposición a riesgos de tipo de cambio de US\$ 1,050 millones y €121 millones, mientras que en 2016 era de US\$ 535 millones y €2,043 millones y en el 2015 nuestra exposición era de US\$ 353,4 millones y €15,6 millones. Esta situación nos expone a posibles pérdidas y reducciones en nuestros márgenes resultantes de las fluctuaciones monetarias, que nos pueden afectar material y adversamente. Es importante señalar que la exposición a USD a estado cubierta por un “cross currency swap” tanto para principal como para intereses. Una parte de nuestros costos operativos, principalmente los costos derivados de las importaciones, están denominados en dólares estadounidenses. Sin embargo, otras porciones significativas de nuestros costos operativos, impuestos e ingresos están denominados en pesos mexicanos. Como resultado, la apreciación o depreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense afecta nuestros resultados operativos y nuestra situación financiera. En el pasado se produjo una significativa fluctuación del peso mexicano respecto al dólar estadounidense, lo que afectó negativamente a nuestros resultados. Según datos del Banco Central de México, el peso mexicano se depreció en 19.4% en 2015, se depreció 17.7% en 2016 y se depreció 1.2% en 2017 todo en términos nominales.

Las fluctuaciones en los tipos de cambio de divisas pueden afectar negativamente nuestra capacidad de adquirir activos denominados en otras monedas y también pueden afectar adversamente el desempeño de nuestras inversiones en dichos activos. Dado que los activos pueden ser comprados y los ingresos pueden ser pagados en pesos, el valor de estos activos medido en dólares estadounidenses puede verse afectado favorable o desfavorablemente por cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y regulaciones de control de cambio.

Cubrimos selectivamente nuestra exposición al dólar estadounidense con respecto al peso mexicano y otras monedas, nuestras obligaciones de deuda denominadas en dólares estadounidenses y la compra de ciertas materias primas denominadas en dólares estadounidenses. Una severa depreciación del peso mexicano puede resultar en una interrupción de los mercados internacionales de divisas y puede limitar nuestra capacidad de transferir o convertir pesos mexicanos en dólares estadounidenses u otras monedas con el propósito de hacer pagos oportunos de intereses y capital en nuestro endeudamiento denominado en dólares u obligaciones en otras monedas. Si bien el gobierno mexicano no restringe actualmente y desde 1982 no ha restringido el derecho o la capacidad de las personas o entidades mexicanas o extranjeras para convertir pesos mexicanos en dólares estadounidenses o transferir otras monedas fuera de México, el gobierno mexicano podría instituir políticas restrictivas de cambio en el futuro. Las fluctuaciones monetarias pueden tener un efecto adverso en los periodos futuros.

4. El fracaso en mantener nuestras relaciones con los sindicatos puede tener un efecto adverso sobre nosotros.

La mayoría de nuestra fuerza laboral está representada por sindicatos. Si bien hemos disfrutado de relaciones satisfactorias con todas las organizaciones laborales que representan a nuestros asociados y creemos que nuestras relaciones con organizaciones laborales seguirán siendo satisfactorias, aún pueden surgir disputas laborales. Las disputas laborales que resulten en huelgas u otras interrupciones también podrían causar aumentos en los costos operativos, lo que podría dañar nuestras relaciones con nuestros clientes y afectarnos adversamente.

Además, podemos ser afectados material y adversamente como resultado de aumentos en costos laborales. Una escasez de mano de obra u otras presiones inflacionarias generales o cambios en las leyes y regulaciones aplicables podrían aumentar los costos laborales, lo que podría tener un efecto adverso importante para nosotros.

Nuestros costos de mano de obra incluyen el costo de proporcionar beneficios a los asociados. Patrocinamos una serie de planes de beneficios definidos para nuestros asociados en la mayoría de las regiones donde operamos, incluyendo salud activa, pensiones, salud y bienestar para jubilados, indemnizaciones por despido y otros beneficios post-empleo. El costo anual de los beneficios puede variar significativamente de un año a otro y se ve afectado de manera importante por factores tales como cambios en la tasa de rendimiento asumida o real de los principales activos del plan, un cambio en la tasa de descuento promedio ponderado utilizada para medir las obligaciones, o la tendencia de la inflación de los costos del cuidado de la salud, y el resultado de los acuerdos de salarios y beneficios negociados colectivamente.

5. Dependemos de la experiencia de nuestra alta gerencia y de nuestros socios expertos, y nuestro negocio puede ser interrumpido si perdemos sus servicios.

Nuestro equipo de administración tiene una amplia experiencia operativa y conocimiento de la industria. Dependemos de nuestra alta dirección para establecer nuestra dirección estratégica y administrar nuestro negocio y creemos que su participación es crucial para nuestro éxito. Además, nuestro éxito continuo depende de nuestra capacidad para atraer y retener profesionales con experiencia. Muchos de nuestros asociados están en puestos de nivel de entrada o de tiempo parcial con tasas históricamente altas de rotación. Nuestra capacidad para satisfacer nuestras necesidades de mano de obra y controlar los costos asociados con la contratación y la formación de nuevos asociados está sujeta a factores externos tales como los niveles de desempleo, los salarios vigentes, la legislación sobre el salario mínimo y los cambios demográficos. La pérdida de los servicios de nuestra alta dirección o nuestra incapacidad para contratar, capacitar o retener un número suficiente de asociados experimentados podría tener un efecto adverso sobre nosotros, incluyendo nuestra capacidad para expandir exitosamente nuestras operaciones. No mantenemos ningún seguro de persona clave en ninguno de nuestros altos directivos o asociados para estos propósitos. Nuestra capacidad para retener a la alta dirección, así como a los asociados con experiencia, dependerá en parte de que tengamos una remuneración adecuada del personal y planes de incentivos. La remuneración y los planes de incentivos que tenemos en su lugar pudieran no ser suficiente para retener los servicios de nuestros asociados con experiencia.

6. El cumplimiento de las leyes ambientales y otras leyes y regulaciones gubernamentales podría resultar en gastos o responsabilidades adicionales.

Nuestras operaciones están sujetas a las leyes, reglamentos y normas oficiales federales, estatales y municipales, relacionadas con la protección del medio ambiente y los recursos naturales.

En México, estamos sujetos a diversas leyes y reglamentos ambientales federales, estatales y municipales mexicanos que regulan las descargas físicas en el medio ambiente, así como el manejo y disposición de sustancias y desechos peligrosos. Las leyes ambientales imponen la responsabilidad y la responsabilidad de la limpieza de las emisiones de sustancias peligrosas al medio ambiente. Estamos sujetos a estrictas regulaciones en México, entre otros organismos, la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales, la Secretaría de Trabajo y Previsión Social, la Procuraduría Federal de Protección al Ambiente y la Comisión Nacional del Agua. Estas agencias pueden iniciar procedimientos administrativos por violaciones de ordenanzas ambientales y de seguridad e imponer sanciones económicas a los infractores.

Las modificaciones de las leyes y regulaciones ambientales vigentes o la adopción de leyes y reglamentos ambientales más estrictos pueden resultar en la necesidad de inversiones que actualmente no están previstas en nuestro programa de gastos de capital y de lo contrario pueden resultar en un efecto adverso importante para nosotros.

7. El financiamiento para satisfacer nuestras futuras necesidades de capital puede no estar disponible o suficiente en términos aceptables para nosotros y / o de cualquier otra manera.

Nuestra estrategia de crecimiento puede requerir financiamiento por bancos públicos o comerciales, préstamos de otras instituciones financieras públicas o privadas y ofertas de valores en los mercados de capital de deuda. Es posible que necesitemos financiamiento adicional para construir nuevas instalaciones, ampliar las ya existentes, realizar fusiones y adquisiciones o cumplir con nuestras obligaciones en virtud de las mismas, refinanciar nuestra deuda o para otros fines. Algunos de los acuerdos de financiamiento firmados por nosotros y por nuestras subsidiarias contienen índices financieros y otros convenios habituales para transacciones de este tipo que pueden limitar nuestra capacidad de incurrir en deuda adicional.

El mercado mundial y las condiciones económicas son impredecibles y pueden seguir siéndolo en el futuro. Los mercados de capital de deuda se han visto afectados en el pasado por importantes pérdidas en la industria de servicios financieros internacionales y por acontecimientos económicos en algunos países, entre otros factores. Los cambios en los mercados de crédito y de capitales, incluidas las perturbaciones del mercado, la liquidez limitada y las fluctuaciones de los tipos de interés, pueden aumentar el costo de financiamiento o restringir nuestro acceso a fuentes potenciales de liquidez futura.

Además, una disminución de las calificaciones que las agencias de calificación asignan a nuestra deuda a corto y largo plazo puede afectar negativamente nuestro acceso a los mercados de capital de deuda y aumentar nuestro costo de endeudamiento. Si nuestros resultados operativos o índices operativos se deterioran hasta un punto en el que no cumplimos con nuestros pactos de deuda, y no podemos obtener una exención, gran parte de nuestra deuda estaría en mora y podría quedar vencido y pagadero inmediatamente. Nuestros activos pueden no ser suficientes para reembolsar en su totalidad este endeudamiento, resultando en la necesidad de una fuente alterna de financiamiento.

No podemos asegurar que podamos obtener financiamiento en términos satisfactorios, si es que lo hacemos. Si no somos capaces de acceder a los mercados de capital de deuda o si no hay fondos disponibles de bancos públicos o privados, o si dichos fondos se proporcionan en condiciones menos favorables, es posible que no podamos satisfacer nuestras necesidades de capital, o estas necesidades pueden (i) aprovechar ciertas oportunidades de negocio, (ii) responder a las presiones de la competencia, (iii) financiar los gastos de capital necesarios, (iv) fondear las llamadas de margen requeridas o depósitos de margen en relación con operaciones de cobertura, o (v) cumplir con nuestras obligaciones bajo los acuerdos que rigen nuestras adquisiciones e inversiones, cualquiera de las cuales pudiera afectarnos adversamente.

8. Podemos incurrir en un endeudamiento adicional en el futuro que podría afectar negativamente nuestra salud financiera y nuestra capacidad de satisfacer nuestras obligaciones de deuda pendientes mediante nuestro flujo de caja.

Después de la oferta de las notas, podemos incurrir en deudas adicionales que pueden tener los siguientes efectos directos o indirectos:

- Limitar nuestra capacidad de satisfacer nuestras obligaciones bajo los instrumentos que gobiernan nuestra deuda, incluyendo las notas;
- Limitar nuestra capacidad de pagar dividendos;
- Aumentar nuestra vulnerabilidad a condiciones económicas e industriales adversas;
- Que nos requiera a dedicar una porción de nuestro flujo de efectivo de las operaciones al servicio y el pago de nuestra deuda, lo que nos puede colocar en una desventaja competitiva con respecto a nuestros competidores con menos deuda;

- Limitar nuestra flexibilidad en planificar o reaccionar ante los cambios en nuestro negocio y la industria en la que operamos;
- Limitar, junto con los convenios financieros y otros convenios restrictivos de nuestro endeudamiento, entre otras cosas, nuestra capacidad de pedir fondos adicionales; y
- Aumentar el costo de financiamiento adicional.

Nuestra capacidad de generar efectivo suficiente para satisfacer nuestras obligaciones de deuda pendientes y futuras depende de nuestro desempeño operativo, que a su vez está afectado por las condiciones económicas, financieros y de negocios y otros factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control. Si no podemos atender nuestra deuda, nos veremos obligados a adoptar una estrategia alternativa que puede incluir acciones tales como reducir o retrasar gastos de capital, vender activos, reestructurar o refinanciar nuestro endeudamiento, o buscar capital propio. Estas estrategias pueden no ser instituidas en términos satisfactorios, en todo caso.

Además, algunas de nuestras disposiciones de financiamiento y otros instrumentos que rigen nuestras obligaciones de deuda imponen restricciones operativas y financieras a nuestro negocio. Estas disposiciones pueden afectar negativamente nuestra capacidad de reaccionar a los cambios en las condiciones del mercado, aprovechar las oportunidades de negocio que creemos deseables, obtener financiamiento futuro, financiar los gastos de capital necesarios o superar crisis en nuestro negocio.

En el futuro, de vez en cuando podemos incurrir en un endeudamiento adicional sustancial. Si nosotros o nuestras subsidiarias incurrimos en deuda adicional, los riesgos que enfrentaremos como resultado de nuestro endeudamiento existente podrían intensificarse aún más.

9. Una interrupción material en nuestros sistemas informáticos podría afectar adversamente nuestro negocio o resultados de operaciones.

Dependemos ampliamente de nuestros sistemas informáticos e infraestructura para procesar transacciones, resumir resultados y administrar nuestro negocio. Nuestros sistemas informáticos están sujetos a daños o interrupciones por cortes de energía, fallas de computadoras y telecomunicaciones, virus informáticos, ataques cibernéticos u otras violaciones de seguridad, eventos catastróficos como incendios, inundaciones, terremotos, tornados, huracanes, actos de guerra o terrorismo y errores de uso por parte de nuestros empleados. Además, una parte de nuestros sistemas e infraestructura de tecnología de la información son mantenidos por proveedores de servicios de terceros, sobre los cuales no tenemos ningún control. Si nuestros sistemas informáticos o la parte de nuestros sistemas de tecnología de la información e infraestructura mantenidos por terceros proveedores de servicios resultan dañados o dejan de funcionar adecuadamente, es posible que tengamos que hacer una inversión significativa para repararlos o reemplazarlos, y podemos sufrir pérdidas críticas de datos e interrupciones o retrasos en nuestras operaciones. Cualquier interrupción material en nuestros sistemas informáticos podría afectar negativamente nuestro negocio y los resultados de nuestras operaciones.

10. Una violación a la privacidad o el incumplimiento de las leyes y reglamentos de protección al consumidor podría resultar en publicidad negativa y afectar negativamente nuestro negocio o resultados de operaciones.

La protección de datos de clientes, empleados y empresas es fundamental para nosotros. El entorno regulador que rodea la seguridad de la información y la privacidad es cada vez más exigente, con la frecuente imposición de nuevos y constantes cambios en las necesidades de las unidades de negocio.

Además, los clientes tienen una gran expectativa de que protegeremos adecuadamente su información personal contra ataques cibernéticos u otras violaciones de seguridad. Un incumplimiento significativo de las obligaciones de confidencialidad con respecto a los datos de clientes, empleados o empresas podría atraer una cantidad considerable de atención de los medios de comunicación, dañar nuestras relaciones con los clientes y nuestra reputación y resultar en pérdida de ventas, multas o demandas judiciales.

Cualquier falla en la protección de datos confidenciales de nuestros clientes o de nuestros empleados u otros terceros podría dañar materialmente nuestra marca y reputación, así como resultar en gastos significativos e interrupciones de nuestras operaciones y pérdida de confianza del cliente, cualquiera de las cuales podría tener un efecto material adverso en nuestra reputación, negocios, resultados de operaciones y situación financiera.

Además, estamos sujetos a las leyes y regulaciones relacionadas con la protección del consumidor, particularmente con respecto a nuestros programas de mercadeo y promoción. Nosotros podemos ser sujetos a sanciones por parte de la Procuraduría Federal del Consumidor si usamos materiales de marketing con información inexacta o engañosa, la cual, a su vez, puede tener un efecto adverso en nuestra reputación, negocios, condición financiera y resultados de operación.

11. Podríamos resultar perjudicados por la pérdida de datos u otras infracciones de seguridad.

Como resultado de que parte de nuestros servicios se basa en la web y el hecho de que procesamos, almacenamos y transmitimos grandes cantidades de datos, incluyendo información personal, para nuestros clientes, no prevenir o mitigar la pérdida de datos u otras violaciones de seguridad, incluyendo fallas de nuestros proveedores de tecnología y sistemas, podrían exponernos a nosotros o a nuestros clientes a un riesgo de pérdida o uso indebido de dicha información, afectando negativamente nuestros resultados operativos, resultar en litigio o responsabilidad potencial para nosotros y dañar de otra manera nuestro negocio. Utilizamos tecnología y sistemas de terceros por una variedad de razones, incluyendo, sin limitación, tecnología de encriptación y autenticación, correo electrónico de empleados, entrega de contenido a clientes, soporte de back office y otras funciones. Hemos experimentado brechas de seguridad en el pasado y, aunque no tuvieron un efecto adverso significativo en nuestros resultados de operación, no podemos asegurar un resultado similar en el futuro. Aunque hemos implementado sistemas y procesos diseñados para proteger la información de los clientes y evitar la pérdida de datos y otras fallas de seguridad, incluyendo los sistemas y procesos diseñados para reducir el impacto de una violación de seguridad en un proveedor externo, estas medidas no pueden proporcionar seguridad absoluta. La interrupción de nuestra cadena de suministro y distribución podría afectar adversamente nuestras operaciones.

Nuestras operaciones dependen del funcionamiento continuo de nuestra cadena de suministro y nuestra red de distribución. Daños o interrupciones de nuestras capacidades de distribución debido a condiciones meteorológicas, desastres naturales, incendios, cortes eléctricos, terrorismo, pandemias, huelgas, disputas o inestabilidad financiera y / u operativa de proveedores clave, distribuidores, proveedores de almacenamiento y transporte u otras razones podrían perjudicar nuestra capacidad de conducir nuestro negocio.

En la medida en que no es posible, o no es financieramente factible, mitigar las interrupciones en nuestra cadena de suministro, ya sea a través de acuerdos de seguros o de otro tipo, o sus posibles consecuencias, podría haber un efecto adverso en nosotros, y recursos adicionales podrían ser necesarios para restablecer nuestra cadena de suministro.

12. Estamos sujetos a litigios y otros procedimientos legales, administrativos y regulatorios.

Regularmente participamos en litigios y otros procedimientos legales relacionados con reclamos resultantes de nuestras operaciones en el curso normal de los negocios. El litigio está sujeto a incertidumbres inherentes, y las decisiones desfavorables pueden ocurrir. No podemos asegurarle que los procedimientos legales, administrativos y reglamentarios en los que estamos involucrados no afectarán de manera importante y adversa nuestra capacidad de conducir nuestro negocio de la manera que esperamos o afectar adversamente nuestros resultados de operaciones y posición financiera en caso de ocurrir una decisión desfavorable.

13. Estamos sujetos a la Ley Federal Anticorrupción Federal en Contrataciones Públicas, la Ley de Prácticas Corruptas en el Extranjero de los Estados Unidos y leyes similares contra el soborno en todo el mundo.

En julio de 2016, como parte de la reforma constitucional que creó el Sistema Nacional Anticorrupción (SNA), el Congreso mexicano aprobó un conjunto de leyes que comprende el marco legal que asegurará la implementación de las estrategias y políticas públicas contra corrupción. El propósito de esta reforma es lograr la plena coordinación de los esfuerzos de los gobiernos federal, estatal y municipal, y el gobierno de la Ciudad de México, para prevenir, investigar y sancionar las violaciones administrativas y las prácticas corruptas de funcionarios públicos, empresas e individuos.

Para la operación del SCN, el Congreso mexicano aprobó la Ley General del Sistema Nacional Anticorrupción, la Ley Federal Anticorrupción de Contratos Públicos, la Ley General de Responsabilidades Administrativa y la Ley Orgánica del Tribunal Federal de Justicia Administrativa. Asimismo, aprobó la Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación, y las enmiendas sobre los controles internos del Poder Ejecutivo Federal a la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, la Ley de Coordinación Fiscal y la Ley General de Contabilidad Gubernamental.

No podemos asegurar que nuestras políticas y procedimientos de control interno sean suficientes para supervisar el cumplimiento de estas leyes por nuestros asociados, agentes y proveedores. Las violaciones de estas leyes, o alegaciones de tales violaciones, podrían afectar nuestro negocio y podrían tener un efecto adverso sustancial en nuestra reputación, negocio, situación financiera o resultados de operaciones.

V. Riesgos relacionados con México**1. Nuestro negocio y los resultados de nuestras operaciones dependen de las condiciones económicas, políticas y sociales en México.**

Estamos constituidos en México, la mayoría de nuestros activos están ubicados en México y la mayoría de nuestras operaciones tienen lugar en México. Como resultado, estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales, fiscales y regulatorios específicos de México, incluyendo las condiciones económicas generales en México, los cambios en el producto interno bruto de México, o el PIB, la renta disponible per cápita, las tasas de desempleo, la inflación, los tipos de interés, la regulación, incluida la regulación antimonopolio, los impuestos, la expropiación, la inestabilidad social, el aumento de los índices de criminalidad y otros problemas políticos, la evolución social y económica en México. Además, recientemente el gobierno mexicano redujo el gasto en respuesta a una tendencia a la baja de los precios internacionales del crudo, y podría reducir aún más el gasto en el futuro. Estos recortes podrían afectar adversamente la economía mexicana y, en consecuencia, nuestro negocio, situación financiera, resultados operativos y perspectivas.

El volumen de ventas y la frecuencia de consumo de los productos que vendemos en México dependen del desarrollo del PIB mexicano, el ritmo de gasto público, el nivel de ingreso disponible de los consumidores y los factores macroeconómicos relacionados que afectan a México. Los cambios en las condiciones macroeconómicas mexicanas tienen una influencia significativa en la demanda de los productos que vendemos. La disminución de la tasa de crecimiento de la economía mexicana, los períodos de crecimiento negativo, la reducción del gasto gubernamental y su efecto en el ingreso disponible y / o los aumentos de la inflación o las tasas de interés pueden resultar en una menor demanda de los productos que vendemos, precios reales menores de nuestros servicios y productos o un cambio a productos de márgenes menores. En consecuencia, nuestro negocio, nuestra situación financiera y los resultados de las operaciones pueden verse afectados por el estado general de la economía mexicana, la inestabilidad de precios, la inflación, las tasas de interés, los reglamentos, las contribuciones fiscales, la inestabilidad social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos en México, sobre el cual no tenemos control. La economía mexicana se enfrenta a un complejo entorno externo en el que la débil expansión de la actividad industrial en Estados Unidos, los persistentemente bajos precios del petróleo y la mayor aversión al riesgo y la volatilidad de los mercados financieros plantean desafíos a la política económica y a las perspectivas de crecimiento. Según el Fondo Monetario Internacional, en su nota sobre las perspectivas para el 2017 en América Latina y el Caribe, se prevé que durante el año se presenten altos niveles de inflación y que el dólar continúe a la alza debido a las posibles modificaciones en las políticas fiscales y monetarias que pueda tener Estados Unidos; se proyecta un crecimiento de 2.3% y 2.5% para 2017 y 2018 respectivamente. Se pronostica una pequeña recuperación de los precios de las materias primas en las que se destacan el petróleo y metales. Concretamente en México, se prevé un crecimiento real de PIB de 1.7% y 2.0% para 2017 y 2018 respectivamente, mientras que las medidas tomadas para endurecer la política monetaria deberían de ayudar a mantener un mejor control de los niveles de inflación y de depreciación del peso mexicano.

Respecto a la reforma fiscal aprobada en los Estados Unidos de América a finales del 2017, en donde uno de los puntos más importantes es la reducción de la tasa corporativa de impuesto sobre la renta (ISR) del 35% al 21%, no visualizamos efectos adversos inmediatos para nuestra empresa. Eventualmente, cierto número de empresas migrarían hacia Estados Unidos, provocando un posible aumento en la tasa de desempleo y una contracción de los niveles de consumo de productos y servicios que comercializamos; sin embargo, es prematuro conocer o hacer un cálculo del número de empresas involucradas en esta situación.

Muchos países de América Latina, incluyendo México, han sufrido en el pasado crisis económicas, políticas y sociales significativas, y estos eventos pueden repetirse en el futuro. La inestabilidad en la región ha sido causada por muchos factores diferentes, incluyendo: (i) influencia gubernamental significativa sobre las economías locales, (ii) fluctuaciones sustanciales en el crecimiento económico, (iii) altos niveles de inflación, (iv) V) controles cambiarios o restricciones a la expatriación de ganancias, vi) tasas de interés internas altas, vii) controles de salarios y precios, viii) cambios en las políticas y regulaciones económicas o tributarias del gobierno, ix) imposición de barreras comerciales) Cambios inesperados en la regulación, y (xi) inestabilidad política, social y económica general.

En el pasado, México ha experimentado períodos prolongados de malas condiciones económicas. No podemos asegurarle que tales condiciones no volverán o que tales condiciones no tendrán un efecto material y adverso en nuestro negocio, resultados de operaciones o situación financiera.

2. Los acontecimientos políticos en México podrían afectar adversamente nuestras operaciones.

Los acontecimientos políticos mexicanos pueden afectar significativamente nuestras operaciones.

El próximo 1ro de julio de 2018 habrá elecciones federales en México, los partidos o alianzas ganadores y sus posibles decisiones sobre la economía y el rumbo del país pueden llevar al descontento social y a crear conflictos de interés a nivel nacional e internacional, afectando nuestras operaciones considerablemente.

3. Las condiciones económicas, políticas y sociales en otros países pueden afectar adversamente nuestro negocio, el valor de mercado de nuestros valores y nuestros resultados de operaciones.

La economía mexicana y el valor de mercado de los valores emitidos por emisores mexicanos pueden verse afectados, en diversos grados, por las condiciones económicas y de mercado de otros países, incluidos los países emergentes y los Estados Unidos. Además, las condiciones económicas en México están altamente correlacionadas con las condiciones económicas en los Estados Unidos como resultado del Tratado de Libre Comercio de América del Norte ("TLCAN"), así como las negociaciones para acordar los nuevos términos del mismo y el aumento de la actividad económica entre los dos países. El 23 de junio de 2016, el Reino Unido celebró un referéndum dentro o fuera de la adhesión del Reino Unido a la Unión Europea, cuyo resultado favoreció la salida del Reino Unido de la Unión Europea, o Brexit. Un proceso de negociación determinará los términos futuros de la relación del Reino Unido con la Unión Europea. El impacto potencial de Brexit en nuestros resultados de operaciones no está claro. Dependiendo de los términos de Brexit, las condiciones económicas en el Reino Unido, la Unión Europea y los mercados mundiales pueden verse afectados negativamente por la reducción del crecimiento y la volatilidad. La incertidumbre antes, durante y después del período de negociación también podría tener un impacto económico negativo y aumentar la volatilidad en los mercados, especialmente en la Eurozona. Dicha volatilidad e impacto económico negativo podrían, a su vez, afectar adversamente el valor y la negociación de las notas.

Las condiciones económicas adversas en los Estados Unidos, la terminación o renegociación del TLCAN u otros eventos relacionados podrían tener un efecto adverso en la economía mexicana. Aunque las condiciones económicas en otros países, incluidos los países emergentes y en los Estados Unidos, pueden diferir considerablemente de las condiciones económicas en México, las reacciones de los inversionistas ante la evolución de estos países pueden tener un efecto adverso sobre el valor de mercado de los valores de emisores mexicanos o de activos ubicados en México. No podemos asegurar que la evolución futura en otros países, incluidos los países emergentes y en los Estados Unidos, sobre los que no tengamos control, no tenga un efecto adverso sustancial en nuestros negocios, resultados de operaciones, situación financiera o perspectivas.

4. La inflación en México, junto con las medidas gubernamentales para frenar la inflación, pueden tener un efecto adverso en nuestras inversiones.

México históricamente ha experimentado niveles de inflación que son más altos que las tasas anuales de inflación de sus principales socios comerciales. La tasa de inflación anual, medida por los cambios en el índice de precios al consumidor nacional mexicano calculado y publicado por el Banco Central de México, fue del 2.13% para 2015, 3.36% para 2016 y 6.77% para 2017. Las altas tasas de inflación podrían afectar negativamente a nuestro negocio y reduciendo el poder adquisitivo de los consumidores, afectando así negativamente la demanda de los consumidores por los productos que vendemos, aumentando nuestros costos más allá de los niveles que pudiéramos transmitir a nuestros clientes y disminuyendo la utilidad de los ingresos obtenidos en la medida en que la inflación supere el crecimiento en nuestros niveles de precios.

5. México ha experimentado un período de creciente de actividad delictiva, y tales actividades podrían afectar nuestro negocio, resultados de operaciones y situación financiera.

Recientemente, México ha experimentado un período de creciente actividad delictiva, principalmente debido al crimen organizado. Estas actividades, su posible escalada y la violencia asociada con ellas pueden tener un impacto negativo en el entorno de negocios en ciertos lugares en los que operamos y, por lo tanto, en nuestro negocio, resultados operativos y situación financiera.

6. Las altas tasas de interés en México podrían aumentar nuestros costos de financiamiento.

Las tasas de interés promedio anual de los certificados de la Tesorería de la Federación, denominados en pesos de 28 días, fueron del 2,98%, 4,17% y 6,69% para 2015, 2016 y 2017 respectivamente. La Tasa de Interés Interbancario de Equilibrio (TIIE), de 28 días, fue de 3,32%, 4,47% y 7,06% para 2015, 2016 y 2017, respectivamente. Durante 2017, el peso mexicano tuvo una considerable apreciación con respecto al dólar, se espera que para el siguiente continúe la recuperación del valor de la moneda. La volatilidad del entorno macroeconómico ante los acontecimientos internacionales tales como las negociaciones del TLCAN y cambios económicos importantes en Estados Unidos han hecho que el Banco Central de México aumente las tasas de interés de referencia. En consecuencia, si incurrimos en deuda denominada en pesos en el futuro, podría ser a tasas de interés más altas.

7. El gobierno mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo una influencia significativa sobre la economía mexicana. Los cambios en las políticas gubernamentales mexicanas podrían afectar adversamente nuestros negocios, resultados de operaciones y situación financiera.

El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo una influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones y políticas del gobierno federal mexicano en relación con la economía, las empresas estatales y las instituciones financieras financiadas o influenciadas por el Estado podrían tener un impacto significativo en las entidades del sector privado en general y en nosotros en particular y en las condiciones del mercado y rendimientos en valores mexicanos. Ver "Regulación Empresarial-Gubernamental y Ambiental". En el pasado, el gobierno mexicano intervino en la economía local y ocasionalmente hizo cambios significativos en las políticas y regulaciones, lo que podría seguir haciendo en el futuro. Dichas acciones para controlar la inflación y otras regulaciones y políticas han involucrado, entre otras medidas, incrementos en las tasas de interés, cambios en las políticas fiscales, controles de precios, devaluaciones de la moneda, límites a las importaciones y otras acciones. Nuestros negocios, situación financiera, resultados de operaciones y nuestra capacidad de cumplir con nuestras obligaciones bajo las notas pueden verse afectadas negativamente por cambios en las políticas o regulaciones gubernamentales que involucren o afecten nuestra administración, nuestras operaciones y nuestro régimen tributario.

En el pasado, la economía mexicana ha experimentado déficit de balanza de pagos y escasez de reservas de divisas. Si bien el gobierno mexicano actualmente no restringe la capacidad de las personas o entidades mexicanas o extranjeras para convertir pesos a divisas extranjeras, incluyendo dólares estadounidenses, lo ha hecho en el pasado y podría hacerlo de nuevo en el futuro. No podemos asegurarle que el gobierno mexicano no implementará una política restrictiva de control de cambios en el futuro. Cualquier política restrictiva de control cambiario podría impedir o restringir nuestro acceso a dólares estadounidenses para cumplir con nuestras obligaciones denominadas en dólares estadounidenses y también podría tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones. La legislación tributaria, en particular, en México está constantemente sujeta a cambios, como los aumentos de los tipos impositivos resultantes de la promulgación de la legislación tributaria mexicana vigente a partir de enero de 2014 y el gobierno mexicano puede seguir modificándola o cualquier otra de sus políticas, sociales,

económicas o de otra índole, cuyos cambios pueden tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio, resultados de operaciones, situación financiera o perspectivas o pueden afectar adversamente nuestra capacidad de cumplir con las obligaciones bajo las notas.

Otros Valores:

a) OTROS VALORES

Acciones:

La Compañía cuenta con un programa de GDS (Global Depositary Shares) por un total de 361 títulos emitidos en los mercados europeos de Cedel y Euroclear.

La Compañía ha enviado a las autoridades correspondientes, así como a la BMV los reportes trimestrales, Reporte Anual y toda la documentación para mantenimiento de la misma de forma oportuna, periódica y continua.

Los periodos reportados en los informes trimestrales son, el trimestre actual contra el trimestre anterior así como el acumulado actual contra el acumulado anterior y del Reporte anual se reporta el año actual contra el año anterior.

Asimismo, la Compañía ha entregado en forma completa y oportuna en los últimos 3 ejercicios los reportes que la legislación mexicana le requiere sobre eventos relevantes e información periódica.

Deuda:

Programa de certificados bursátiles de largo plazo con carácter revolvente:

La Compañía recibió el pasado 21 de julio la autorización por parte de la CNBV para emitir dentro del Programa de Certificados Bursátiles, certificados de largo plazo con carácter revolvente como "Emisor Recurrente" y hasta por la cantidad de \$30,000 millones de pesos.

A continuación se presenta un cuadro que muestra los detalles de las emisiones vigentes a la fecha de este Reporte Anual:

Fecha de vencimiento	Intereses pagaderos	Tasa de interés	Monto colocado (millones de pesos)	Clave de emisión
Ago 2018	Semestralmente	9.36%	\$ 1,000	LIVEPOL 08
May 2020	Semestralmente	4.22%	\$ 750	LIVEPOL 10-U
May 2020	Semestralmente	8.53%	\$ 2,250	LIVEPOL 10
Mar 2022	Semestralmente	7.64%	\$ 1,900	LIVEPOL 12-2
Oct 2024	Semestralmente	3.95%	*\$300	144 Reg S
Oct 2026	Semestralmente	3.88%	*\$750	144 Reg S
Ago 2027	Semestralmente	7.94%	\$3,500	LIVEPOL 17

Ago 2022	Mensualmente	TIIE a 28 días + 25 pbs	\$1,500	LIVEPOL 17-2
----------	--------------	-------------------------	---------	--------------

(*) Emisión denominada en dólares.

Durante el mes de diciembre de 2016, la Compañía celebró un contrato de línea de crédito por un monto de \$10,000,000,000 con Banamex, S.A. A fin de concretar la transacción de Suburbia, el 31 de marzo de 2017 se dispusieron de \$5,000,000,000 de este crédito sindicado; sin embargo, el 28 de julio de 2017 se solicita la cancelación de la posibilidad de disponer los \$5,000,000,000 adicionales y a la fecha de este reporte se han prepago \$2,500,000,000.

Las emisiones de certificados bursátiles y otros financiamientos contratados por la Compañía no establecen la obligación de mantener determinadas proporciones en su estructura financiera ni el cumplimiento de razones financieras; sin embargo, requieren que la Compañía y las subsidiarias significativas definidas en los contratos respectivos, cumplan con ciertas restricciones para el pago de dividendos, fusiones, escisiones, cambio de objeto social, emisión y venta de capital social, inversiones de capital y gravámenes. Al 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014, la Compañía cumplía con las condiciones antes mencionadas.

A la fecha de este informe, la Compañía se encuentra al corriente en el pago del capital e intereses de los créditos mencionados.

Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:

A la fecha no se han realizado cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el RNV.

Destino de los fondos, en su caso:

No Aplica

Documentos de carácter público:

a) DOCUMENTOS DE CARÁCTER PÚBLICO

Para solicitar una copia del presente Reporte Anual, favor de dirigirse a:

El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V.
Mario Pani 200,
Col. Santa Fe Cuajimalpa
CP 05348 Ciudad de México

www.liverpool.com.mx

Relación con Inversionistas:

José Antonio Diego Magaña

Teléfono: 9156 1060

Email: jadiego@liverpool.com.mx

Enrique Manuel Griñán Gutiérrez

Teléfono: 9156 1042

Email: emgrinang@liverpool.com.mx

En relación a la información pública que ha sido entregada a la BMV, favor de consultar las siguientes direcciones electrónicas:

www.liverpool.com.mx

www.elpuertodeliverpool.mx

www.bmv.com.mx

[417000-N] La emisora

Historia y desarrollo de la emisora:

a) HISTORIA Y DESARROLLO DE LA COMPAÑÍA

Denominación Social

La denominación social es El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V. y los nombres comerciales Liverpool, Fábricas de Francia y Suburbia.

El Puerto de Liverpool, Sociedad Anónima de Capital Variable, modificó su denominación social a la de El Puerto de Liverpool, Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable (S.A.B. de C.V.), para dar cumplimiento a lo señalado en la nueva Ley de Mercado de Valores, que entró en vigor el 28 de junio de 2006.

La modificación anterior quedó registrada el 22 de mayo de 2006 ante el Notario Público No. 55 Lic. Juan Manuel García De Quevedo Cortina, del Distrito Federal bajo la escritura de protocolización de acta No. 64,408.

Fecha, lugar de constitución y duración de la Compañía

La Compañía fue fundada en el año de 1847 en la ciudad de México, como un negocio particular, posteriormente se constituyó primero como una sociedad en comandita, sustituida después por una nueva sociedad en nombre colectivo.

En 1944 se transformó en sociedad anónima según escritura número 13,786, otorgada el día 30 de septiembre de 1944 ante el Notario Público número 47 de la ciudad de Ciudad de México Lic. Manuel Borja Soriano, inscrita en el Registro Público de Comercio, bajo el número 223, a fojas 350 volumen 191, libro 3, el 19 de diciembre de 1944.

El 10 de julio de 1980 por acuerdo de la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 27 de junio del mismo año, cuya acta fue protocolizada por el notario No. 7 de la ciudad de México, Lic. Juan Manuel García de Quevedo Jr. según escritura 41,711 del 14 de julio de 1980, inscrita en el Registro Público de Comercio, bajo el folio mercantil 11,934, fue modificada la estructura social, constituyéndose en Compañía tenedora de acciones principalmente de sociedades comerciales e inmobiliarias.

La duración de la Compañía es de 99 años, contados a partir de 1983.

Oficinas principales

El domicilio de la Compañía se encuentra en la ciudad de México y sus oficinas principales están ubicadas en la calle de Mario Pani No. 200, Colonia Santa Fe Cuajimalpa, C.P. 05348, Ciudad de México, el conmutador es 5268 3000 y el número de fax es 5268 3348.

Historia y Evolución de la Compañía

La estrategia de El Puerto de Liverpool a lo largo de su historia se ha concentrado en ofrecer una variedad de artículos y novedades a través de un excelente servicio a sus clientes, a precios justos. De igual forma, se ha decidido abrir nuevos almacenes en plazas donde la Compañía no tiene presencia o nuevos almacenes en ciudades donde el crecimiento de mercado así lo demande. La Compañía detecta necesidades en los consumidores de un lugar determinado y después de estudiar la viabilidad de cada proyecto, se procede a planear y desarrollar los almacenes que puedan satisfacer dichas necesidades. Adicionalmente, la Compañía ofrece financiamiento a sus clientes por medio de tres tarjetas de crédito propias, dando facilidades para adquirir mercancías. Asimismo con el objetivo de ofrecer opciones adicionales a los clientes, la Compañía ha construido centros comerciales en los que además de otras opciones se ofrece a los clientes entretenimiento para complementar una agradable experiencia de compra.

La siguiente tabla detalla los principales eventos históricos de la Compañía:

1847	Se instala un primer negocio de venta de ropa en el Zócalo de la ciudad de México
1862	Se importan mercancías europeas, transportándolas desde el Puerto de Liverpool, Inglaterra. Se inicia la venta al mayoreo. Se inicia la utilización del nombre de El Puerto de Liverpool
1922	Se constituye una sociedad en comandita, que más tarde se reorganiza como sociedad en nombre colectivo
1934	Se amplía y moderniza el almacén Liverpool Centro en el Distrito Federal
1944	Se transforma jurídicamente en El Puerto de Liverpool, S.A.
1962	Termina la venta de mayoreo y se concentran recursos y esfuerzos en ventas al menudeo con la apertura de Liverpool Insurgentes
1965	La Compañía inscribe y cotiza sus acciones en la BMV

1970	Inauguración de Liverpool Polanco
1971	Inauguración de Liverpool Satélite
1974	La Compañía moderniza sus técnicas de distribución y almacenaje, y establece la Bodega Tacubaya
1980	La Compañía se convierte en sociedad controladora de acciones. Se Inaugura Liverpool Perisur y dan comienzo las actividades inmobiliarias dentro del centro comercial del mismo nombre
1982	Inauguración de Liverpool Villahermosa como primera tienda en el interior del país
1983	Inauguración de Liverpool Monterrey
1985	Inauguración de Liverpool Tampico
1987	Se reinician operaciones del centro comercial Galería Tabasco 2000 bajo la administración de la Compañía
1988	Se incorporan a la Compañía las operaciones de los Almacenes Fábricas de Francia
1990	Se crea Servicios de Recepción y Distribución
1992	La Compañía abre su segundo centro de recepción y distribución. Inaugura el Centro Comercial Galerías Insurgentes y se instala el Centro de Desarrollo de Sistemas
1992	Se inaugura Liverpool Coapa dentro del Centro Comercial Coapa del cual la Compañía es copropietaria
1993	Se inaugura Liverpool Santa Fe dentro del Centro Comercial Santa Fe del cual la Compañía fue copropietaria
1996	Se inaugura Liverpool León en el estado de Guanajuato
1997	La Compañía adquiere ocho almacenes en el sureste del país de los cuales 7 operan bajo el formato Fábricas de Francia y uno bajo el formato de Liverpool. Se inaugura Liverpool Puebla al cumplir la Compañía 150 años
1998	Se inaugura Liverpool Toluca y el centro comercial Galerías Metepec. Se inaugura Liverpool Cancún. Se integra el Centro de Atención Telefónica
1999	Se adquieren del Grupo Salinas y Rocha 11 almacenes en varios estados de la República y se inaugura Fábricas de Francia Tapachula. Se ingresa al comercio electrónico al abrir "Bolsa de Asa", portal de información y ventas de Liverpool
2000	Se inauguran tres almacenes con el formato Fábricas de Francia, dos adquiridos en el estado de Chihuahua y uno en el estado de México. Se adquiere el centro comercial Perinorte
2001	Se inauguran 3 almacenes con formato Liverpool en Chihuahua, Querétaro y Torreón y un almacén con el formato Fábricas de Francia en San Luis Potosí
2002	Se inauguran 2 almacenes con el formato Fábricas de Francia en las ciudades de Oaxaca y Cd. Obregón
2003	Se inauguran 6 almacenes con el formato Liverpool en Hermosillo, Culiacán, Irapuato, Guadalajara, Pachuca y Monterrey. Fábricas de Francia Monterrey Centro cambió su formato a Liverpool
2004	Se termina la construcción de un nuevo centro de distribución ubicado en Huehuetoca, Estado de México, el cual recibe la operación de enseres mayores para distribuir mercancía a todos los almacenes de la Compañía. Liverpool Chetumal abre sus puertas, alcanzando la cifra de 53 almacenes en operación
2005	Se inauguran 3 almacenes con el formato Liverpool, dos en la ciudad de México y el tercero en Cuernavaca dentro del Centro Comercial Galerías Cuernavaca del cual la Compañía es propietaria
2006	Se inauguran 5 almacenes con el formato Liverpool ubicados en la ciudad de México (Lindavista) y en los estados de Veracruz (Jalapa y Coatzacoalcos), Colima (Colima) y Puebla (Tehuacán). Se modifica la denominación social a la de El

	Puerto de Liverpool, Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable (S.A.B. de C.V.)
2007	Se inauguran 7 almacenes con el formato Liverpool ubicados en la ciudad de México (Plaza Oriente), Aguascalientes, Durango, Tepic, Puerto Vallarta, Chilpancingo y San Miguel de Allende así como dos centros comerciales en Mérida y Puerto Vallarta. Se inauguran 2 almacenes libres de impuestos "Duty Free" en Playa del Carmen y Cabo San Lucas. Se pusieron en marcha las nuevas oficinas administrativas de la Compañía ubicadas en Santa Fe en la ciudad de México
2008	Se inauguran 6 almacenes con el formato Liverpool en la ciudad de México (Atizapán), Saltillo, Los Mochis, Celaya, Zapopan y Acapulco. Se inaugura un almacén libre de impuestos "Duty Free" en Tijuana
2009	Se inaugura un almacén Liverpool en Ciudad Juárez, se amplió el almacén de Morelia cambiando el formato de Fábricas de Francia a Liverpool, abrieron sus puertas los centros comerciales de Galerías Atizapán, Galerías Chilpancingo y Galerías Saltillo, se continuaron con las remodelaciones de los almacenes de Liverpool Polanco, Coapa y Cancún
2010	Apertura de 6 almacenes: Cancún, Monterrey; Morelia, Ciudad Victoria, Orizaba y Zacatecas. La Compañía concluye el año con 85 almacenes a lo largo del país, brindando servicios en 52 ciudades y 30 estados de la República Mexicana. Adquisición del 50% de participación en RFH
2011	Apertura de 5 almacenes: La Paz, BCS, Tlaquepaque, Jal., San Luis Potosí, SLP, Interlomas, Estado de México y un Duty Free en Playa del Carmen, QR. La Compañía concluye el año con 90 almacenes en 53 ciudades del país. Se lanza a nivel nacional la tarjeta LPC y se introduce la tarjeta Galerías Fashion Card. El número total de tarjetas de crédito asciende a 2.9 millones. La Compañía adopta las IFRS como su marco contable. Se amortiza en tiempo y forma el certificado bursátil con clave de pizarra Livepol CB06. La acción de la Compañía (Livepol C-1) es incluida en la muestra de empresas que conforman el Índice de Precios y Cotizaciones de la Bolsa Mexicana de Valores
2012	Se inauguran 9 almacenes: Villahermosa, Guadalajara, San Juan del Río, Veracruz, Playa del Carmen, León, Ciudad Jardín en el Estado de México, Campeche y el Istmo en el estado de Oaxaca, alcanzando un total de 99 en 56 ciudades de la República. De la misma manera, tres centros comerciales se sumaron al portafolio: Galerías Acapulco, Zacatecas y Celaya, para terminar el año con 19 unidades en operación. Se llega a 3.1 millones de tarjetas de crédito emitidas
2013	Se inauguran 4 almacenes Liverpool: Cd. del Carmen, Campeche; Mazatlán, Sinaloa; Tuxpan, Veracruz y Mexicali, Baja California Norte. Asimismo cerraron dos almacenes: Duty Free en Tijuana, Baja California Norte y Fábricas de Francia en Mazatlán, Sinaloa. Adicionalmente se inauguraron dos centros comerciales: Galerías Campeche y Galerías Mazatlán Marina, en Sinaloa; y se adquirió la participación minoritaria en un tercero: San Juan del Río, Querétaro. La Compañía alcanzó los 3.5 millones de tarjetas de crédito emitidas
2014	Se inauguran 3 almacenes bajo el formato Liverpool: Querétaro, Puebla y Toluca. Asimismo se retomó el formato Fábricas de Francia, con la apertura de dos almacenes en Lago de Guadalupe y Plaza Central. Adicionalmente se inauguraron dos centros comerciales: Galerías Serdán y Galerías Toluca. En Octubre se inauguró el Almacén 100 de la cadena.
2015	Se inauguran 2 almacenes bajo el formato Liverpool: Tlalnepantla y Coacalco. Mientras que se continúa con la expansión del formato Fábricas de Francia con la apertura de 5 almacenes en: Chimalhuacán, Zumpango, Texcoco, Cuautla y Salamanca. Durante el último trimestre del año se inauguran 11 boutiques de las marcas Williams Sonoma, West Elm y Pottery Barn.
2016	Año record en cuanto al número de inauguraciones con diez almacenes. Cuatro bajo el formato Liverpool: La Fe, Monterrey; Zamora, Michoacán; Tampico Altama, Tamaulipas y Hermosillo, Sonora. Y seis almacenes Fábricas de Francia: Los Mochis, Sinaloa; Tecámac y Nicolás Romero en el Estado de México; Uriangato, Guanajuato; Tijuana, BCN y Tuxtepec, Oaxaca. Se concretan las negociaciones para la adquisición de la cadena Suburbia a Wal-Mart de México.
2017	El 4 de abril se concreta la adquisición de Suburbia, la división de tiendas de ropa de Walmex. Se establece un nuevo record en cuanto al número de aperturas con once almacenes: Liverpool: Tlaxcala, Tuxtla Oriente, Puebla Zaragoza y Tereo; Fábricas de Francia: Buenavista, Apizaco, Tonalá, Saltillo, Oaxaca Plaza Bella, Comitán y Valle de Chalco. En cuanto a tiendas Suburbia se inauguraron Campeche y Aguascalientes. Finalmente, se inauguró el centro comercial Galerías Tlaxcala.

Eventos recientes y expansión

Durante 2017 se consiguió el objetivo de iniciar operaciones en las once tiendas que se tenían contempladas mencionadas anteriormente, logrando un nuevo máximo para el grupo. Se inauguró en Septiembre el Centro Comercial Galerías Tlaxcala, con la cual completamos nuestra presencia en todos los estados de la República Mexicana. Por otro lado, en diciembre se concretó la adquisición de una participación controladora en el Centro Comercial "The Shoppes" en la Paz, Baja California Sur.

Cabe destacar que debido al sismo del 19 de septiembre de 2017, tanto el Centro Comercial Galerías Coapa como los almacenes Liverpool y Suburbia Coapa permanecen cerrados. Se tiene contemplado que las labores de reconstrucción y reparación comiencen a principios del 2018. Actualmente continuamos con remodelaciones y ampliaciones para nuestros almacenes de Liverpool Perisur, Monterrey, Monterrey Centro y Satélite, así como en el Centros Comercial Perisur, Galerías Monterrey, Plaza Satélite, Galerías Mérida y Galerías Atizpán.

Para este 2018 se tienen contemplada la apertura de seis almacenes en formato Liverpool (Parque Antenas, Cd. de México; Paseo Querétaro, Querétaro; Mérida Cabo Norte, Yucatán, Monclova, Coahuila; Fresnillo, Zacatecas y Atlixco, Puebla) y seis tiendas más bajo el formato Suburbia con las ubicaciones por confirmar.

El plan de inversión para el 2018 contempla \$12,000 millones de pesos que consideran: a) las aperturas mencionadas anteriormente, b) centro comercial Galerías Santa Anita en Guadalajara con fecha de apertura en 2019, c) flujos requeridos para aperturas en 2019, d) el proyecto logístico "Arco Norte" y, e) las inversiones en informática para continuar con la iniciativa Omnicanal y renovar la plataforma de sistemas Suburbia.

Inversiones de capital

A continuación se muestran los recursos invertidos en activos fijos en los últimos tres ejercicios:

2017	\$ 8,143
2016	\$ 7,958
2015	\$ 4,873

Cifras en millones de pesos

El siguiente cuadro muestra las principales inversiones que se han realizado en los últimos tres ejercicios en las aperturas de tiendas y centros comerciales, así como en las remodelaciones de los existentes: (Cifras en miles de pesos)

Proyecto	2017	2016	2015
A / Coacalco	\$0	\$1,933	\$ 265,000
A / Cuautla	\$0	\$14	\$ 49,862
A / Chimalhuacán	\$0	\$23	\$ 44,527
A / Tuxtla	\$188,199	\$324,052	\$10,692
A / Tlalnepantla	\$0	\$20,469	\$ 475,000
A / Monterrey La Fe	\$0	\$28,858	\$ 348,000
A / Pachuca	\$17,476	\$20,998	\$34,391
A / Monterrey Centro	\$28,365	\$31,908	\$0
A / Delta	\$2,519	\$61,176	\$3,928
A / Perisur	\$224,532	\$167,692	\$ 312,481
A / Satélite	\$283,963	\$141,033	\$0
A / Galerías Monterrey	\$106,638	\$115,344	\$6,794
CC / Galerías Perisur	\$125,155	\$107,922	\$ 177,922
CC / Plaza Satélite	\$0	\$123,910	\$2,512
CC / Galerías Insurgentes	\$12,582	\$23,401	\$ 101,000
CC / Tlaxcala	\$235,258	\$431,165	\$105,071
CC / Galerías Zapopan	\$0	\$162,037	\$12,903
CC / Mérida	\$87,149	\$304,996	\$98,504
CC / Galerías Atizapán	\$9,746	\$113,197	\$23,873
CC / Galerías Monterrey	\$106,638	\$63,231	\$64,828
CC / Villahermosa	\$0	\$328,485	\$0
A / Tampico Ejército	\$0	\$399,319	\$ 121,000
A / Zamora	\$17,901	\$225,674	\$41,235
A / Hermosillo	\$23,713	\$200,796	\$0
A / Los Mochis	\$6,055	\$74,196	\$6,817
A / Tecámac	\$14,579	\$61,331	\$6,830
A / Nicolás Romero	\$14,343	\$68,323	\$1,151
A / Uriangato	\$7,670	\$113,360	\$1,714
A / Tijuana	\$9,231	\$74,793	\$3,864
A / Tuxtepec	\$16,458	\$62,857	\$0
A / Tlaxcala	\$150,880	\$171,483	\$32,503
A / Buenavista	\$24,081	\$68,440	\$0
A / Toreo	\$348,935	\$113,680	\$281
A / Puebla Zaragoza	\$0	\$205,071	\$0
A / Chalco	\$56,204	\$24,423	\$0

A / Paseo Querétaro	\$184,228	\$38,926	\$0
A / Santa Anita	\$30,745	\$22,298	\$0
A / Culiacán	\$0	\$23,733	\$7,819
A / León	\$0	\$23,302	\$0

A: Almacén

CC: Centro Comercial

Durante el ejercicio reportado en el presente Reporte Anual, no hubo ningún cambio importante en cuanto a la forma de administrar el negocio, ni juicios de cualquier naturaleza que pudieran afectar las operaciones de la Compañía.

Descripción del negocio:

La Compañía opera una cadena de tiendas departamentales, fundada en 1847, que vende una amplia variedad de productos como ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo.

Actividad Principal:

i. ACTIVIDAD PRINCIPAL

La Compañía opera una cadena de tiendas departamentales que vende una amplia variedad de productos como ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo. La Compañía tiene presencia en el Distrito Federal y en los 31 estados de la República Mexicana. Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía operaba un total de 131 tiendas departamentales, 90 con el nombre de Liverpool, 41 con el nombre de Fábricas de Francia y 124 tiendas con el nombre de Suburbia; así como 121 boutiques especializadas de ropa y cosméticos.

División Comercial

Las actividades de esta división están encomendadas a nueve empresas operadoras, cuyas principales accionistas son las sociedades controladoras Operadora Liverpool, S.A. de C.V. (seis empresas) y Banlieue, S.A. de C.V. (tres empresas).

La estrategia de la división comercial de la Compañía se ha enfocado a los segmentos A y B por medio de Liverpool y C y D a través de Fábricas de Francia y Suburbia, atendiendo cuatro aspectos principales: la calidad del servicio y mercancía, el surtido de la mercancía, el precio justo y la ambientación de los almacenes para ofrecer una experiencia completa de compra.

La división comercial de la Compañía cuenta con más de 4,500 proveedores de tamaño diverso y de una gama de productos muy variados que se categoriza por los departamentos de Muebles y Multimedia, Hogar, Damas, Caballeros, Infantiles y Cosméticos. La dependencia a materias primas no es importante para la Compañía debido a que ésta no es productora de bienes sino comercializadora. Sin embargo el abastecimiento de mercancías de los proveedores puede verse afectado por la volatilidad en materias primas. Gracias al alto número de proveedores con los que la Compañía mantiene relaciones comerciales,

no se detecta una dependencia directa con un solo proveedor o con un número importante de los mismos, sin embargo se tiene el riesgo de que algún proveedor de tamaño importante para la Compañía deje de surtir su mercancía. Algunos de los principales proveedores de la división comercial de la Compañía son: Sony de México, Levi Strauss de México, Apple Operations México, LG Electronics México, Samsung Electronics México, Estee Lauder, Mabe México y Frabel. Aproximadamente el 80% de las ventas se realizan con productos de proveedores y/o distribuidores nacionales y el 20% de las ventas se importan directamente de proveedores extranjeros. Dada la creciente relevancia de las operaciones con países orientales se abrió una oficina en esa región con el fin de estrechar relaciones comerciales y desarrollar programas exclusivos.

En 2006 la Compañía constituyó esta entidad en asociación con El Corte Inglés, S. A. con el 49% del capital (la cadena de almacenes líder en España), a través de la cual se opera en México una cadena de 45 tiendas especializadas en ropa y accesorios para toda la familia bajo el nombre comercial de Sfera.

Dada la importancia que tiene el crédito al consumo para incentivar la venta de productos de la división comercial, la Compañía otorga financiamiento a sus clientes a través de la "Tarjeta de Crédito Liverpool", con la cual los clientes pueden comprar exclusivamente en las tiendas de la Compañía. En el año 2009 la Compañía inició la operación en ciertas ciudades de la tarjeta de crédito LPC (Liverpool Premium Card), con la cual los tarjetahabientes pueden adquirir bienes y servicios tanto en las tiendas y boutiques de la cadena como en cualquiera de los establecimientos afiliados mundialmente al sistema VISA. Durante 2011 la Compañía lanzó a nivel nacional la colocación de la tarjeta LPC. En 2017 el 45.8% de las ventas totales se realizaron a través de las tarjetas de crédito propias.

La incobrabilidad de la cartera de créditos de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 de cuentas vencidas a más de 90 días fue 4.5%.

División Inmobiliaria

La división inmobiliaria juega un relevante papel en el desarrollo de la Compañía. Constituye una fuente importante de ingresos a través de la misma y es un importante complemento para la división comercial por brindar centros comerciales que aportan un mayor número de clientes potenciales para los almacenes departamentales.

Esta área se ocupa de diseñar y realizar las obras de ampliación y remodelación de almacenes, centros comerciales y otras instalaciones. La Compañía arrienda aproximadamente 2,000 espacios comerciales a inquilinos dedicados a una amplia variedad de negocios en los 27 centros comerciales en los que es propietaria o copropietaria con un total de más de 520 mil metros cuadrados de superficie de renta.

Las inversiones realizadas en los almacenes, aunadas a las realizadas en bodegas y otros edificios de servicios, constituyen reservas de consideración que son fuente de una plusvalía significativa.

Estacionalidad y Capital de Trabajo

Nuestras ventas son estacionales con una alta proporción de ingresos y flujos de efectivo generados durante el cuarto trimestre, que incluye las temporadas de venta de otoño y vacaciones. Además, los volúmenes de ventas en nuestros grandes almacenes son más altos durante los meses de mayo, junio, noviembre y diciembre debido al Día de la Madre, el Día del Padre, el Buen Fin (un fin de semana a finales de noviembre

de cada año, incluyendo nuestra empresa, ofrecen ventas y descuentos para fomentar el gasto de los consumidores en México) y fiestas de fin de año. Como resultado de lo anterior, nuestros resultados de operación trimestrales no son necesariamente indicativos de nuestros resultados de operación anuales. La mayoría de las inversiones se efectúan en pesos y una mínima parte en dólares estadounidenses. La Compañía financia sus operaciones a través de la combinación de: 1) la reinversión de una parte significativa de sus utilidades y 2) la contratación de financiamientos y arrendamientos denominados en pesos. La Compañía cuenta con líneas de crédito disponibles inmediatamente por aproximadamente \$10,350 millones de pesos, así como líneas de sobregiro para poder acceder inmediatamente a instrumentos de deuda de corto plazo. Los inventarios se incrementan previamente a los meses mencionados con el objetivo de hacer frente a la demanda de cada una de las temporadas. La Tesorería de la Compañía tiene la responsabilidad de asegurar la liquidez y de administrar el capital de trabajo a fin de garantizar los pagos a proveedores, quienes financian una parte significativa de los inventarios, el servicio de la deuda, y fondear los costos y gastos de la operación. La Tesorería prepara diariamente un flujo de efectivo a fin de mantener disponible el nivel de efectivo necesario y planificar la inversión de los excedentes.

Composición de Ventas

Debido a la amplia variedad de productos que la Compañía ofrece a sus clientes, no se tiene identificado algún producto en particular que represente más del 10% del total de las ventas consolidadas de la Compañía.

Canales de distribución:

ii) CANALES DE DISTRIBUCIÓN

La Compañía considera al área de logística de la Compañía como parte fundamental para poder brindar a sus clientes y proveedores un servicio adecuado tanto en tiempo como en instalaciones, es así que en la actualidad se cuenta con dos importantes centros de recepción-distribución en el Estado de México donde se concentra el manejo de enseres menores y enseres mayores; así como, artículos de importación de esa naturaleza y paquetería, minimizando con esto las necesidades de espacio de almacén y facilitando las entregas directas de proveedores y la distribución de mercancía a la zona metropolitana y al interior del país. De esta manera, la Compañía es capaz de diferenciar a sus proveedores por tipo de artículo y enfocar cada uno de los centros de distribución a actividades específicas para mercancía denominada como enseres menores o mayores. Del mismo modo, la Compañía cuenta con algunos centros de distribución regionales en las ciudades de México, Guadalajara, Veracruz, Monterrey, Puebla, Villahermosa, Chihuahua, Tepic, Aguascalientes, Oaxaca, Cd. Obregón, Hermosillo, León, Acapulco, Cancún, Cd. Juárez, Morelia, Tampico, Tapachula, Tuxtla Gutiérrez y Mazatlán con el objetivo de brindar apoyo en el almacenaje y distribución de mercancías a los almacenes de la zona.

Como parte del sistema de distribución se cuenta con equipo propio de transporte y con equipo rentado. El surtido de mercancía a todos los almacenes, se realiza por medio de terceros. Durante el 2017 se realizaron más de 2 millones de entregas a domicilio.

La Compañía ha desarrollado una importante infraestructura de sistemas integrados y con información en tiempo real, con aplicaciones para las áreas de compras, control de inventarios, crédito, administración y finanzas, recursos humanos, administración inmobiliaria, entre otras, que le han permitido hacer más eficiente el manejo de sus operaciones. Como parte de esa infraestructura, se cuenta con el uso de la red de satélites que respalda a la red pública de telefonía conmutada.

Ventas a meses sin intereses

Desde hace más de 10 años, la Compañía implementó las promociones de meses sin intereses para beneficio de sus clientes. Los principales plazos que la Compañía otorga, ya sea a través de su tarjeta propia, o tarjetas externas son de 6, 9, 13 y en ocasiones 18 meses sin intereses.

Patentes, licencias, marcas y otros contratos:

iii) PATENTES, LICENCIAS, MARCAS Y OTROS CONTRATOS

La Compañía cuenta con un portafolio de aproximadamente 1,800 marcas registradas. A continuación se detallan las marcas que por su impacto comercial en la generación de ingresos se consideran como las más representativas:

MARCA	DENOMINACIÓN	PRODUCTOS	TITULAR
1191531	LIVERPOOL	Servicios a través de Tienda	PULISA
433062	GALERIAS COAPA	Departamental	PULISA
815891	PERISUR	Centro Comercial	PULISA
478853	GALERIAS INSURGENTES	Centro Comercial	PULISA
729190	GALERIAS METEPEC	Centro Comercial	PULISA
671467	EL PUERTO DE LIVERPOOL	Centro Comercial	PULISA
440213	J.B. EBRARD	Tienda Departamental	PULISA
375007	THAT'S IT	Vestido, Calzado y Sombrerería	DILISA
1515810	HAUS	Vestido, Calzado y Sombrerería	DILISA
482436	PETITE ELITE	Muebles, Espejos y Marcos	DILISA
648738	JBE	Vestido, Calzado y Sombrerería	PULISA
852740	FABRICAS DE FRANCIA	Vestido, Calzado y Sombrerería	TIDELISA
1175027	SUBURBIA	Centro Comercial	BANLIEUE
1294639	WEEKEND	Gestión de negocios comerciales	SUBURBIA
1062633	NON STOP	Vestido, Calzado y Sombrerería	SUBURBIA
1518705	GIANFRANCO DUNNA	Vestido, Calzado y Sombrerería	SUBURBIA
311879	METROPOLIS	Vestido, Calzado y Sombrerería	SUBURBIA
1294008	CONTEMPO	Vestido, Calzado y Sombrerería	SUBURBIA

1338787	LA MODE	Vestido, Calzado y Sombrerería Vestido, Calzado y Sombrerería	SUBURBIA
---------	---------	--	----------

Por lo que hace a los contratos celebrados por la Compañía consideramos que algunos de los más representativos por su valor comercial, son los siguientes:

PARTES	OBJETO	DURACIÓN
DILISA & GBGIORGINI	Agencia (Representantes en Italia)	Indefinido
DILISA & SORGERI	Agencia (Representantes en Francia)	Indefinido
SELISA & SAP	Implementación de Sistemas Contables, de Recursos Humanos, Mercaderías, etc.	Indefinido
DILISA & IBM	Compraventa de Equipo de Cómputo, Periféricos y Consumibles	Indefinido
DILISA & GAP	Franquicias para boutiques y corners en tiendas	7 años
DILISA & BANANA REPUBLIC	Franquicias para boutiques y corners en tiendas	7 años
DILISA & AEROPOSTALE	Licencia para corners en tiendas	10 años
DILISA & ETAM	Franquicias para boutiques y corners en tiendas	5 años
DILISA & DESTINATION MATERNITY	Franquicias para corners en tiendas	6 años
DILISA & CHICO'S	Franquicias para boutiques y corners en tiendas	6 años
DILISA & WILLIAMS SONOMA	Franquicias para boutiques	10 años
DILISA & DISNEY	Comercialización en tiendas	5 años

Todas las Licencias están vigentes y debidamente registradas ante el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial, de las cuales se solicita la renovación previamente a su vencimiento.

La inversión en desarrollo de productos no es relevante para la Compañía por dedicarse ésta a la comercialización y no al desarrollo de productos. Las políticas referentes a investigación y desarrollo únicamente se encuentran limitadas al área de desarrollo de marcas propias de la Compañía y por su poca inversión no son relevantes.

Principales clientes:

iv) PRINCIPALES CLIENTES

La Compañía se especializa en la comercialización de mercancía al detalle o menudeo, es por esto que enfoca sus operaciones al gran público consumidor y por tal motivo no cuenta con clientes principales que tengan un porcentaje significativo de las ventas totales, razón por la cual, no existe dependencia específicamente a un grupo de clientes que pudiera representar un riesgo, la pérdida de los mismos.

Legislación aplicable y situación tributaria:

v) LEGISLACION APLICABLE Y SITUACIÓN TRIBUTARIA

El conjunto de actividades de la Compañía está sometido al régimen general de la Ley del Impuesto sobre la Renta, la Ley del Impuesto al Valor Agregado, la Ley del Impuesto Especial sobre Producción y Servicios; así como, a lo dispuesto por la Ley General de Sociedades Mercantiles, la Ley del Mercado de Valores y en materia de importación a la Ley Aduanera y a otras leyes y reglamentos aplicables a su operación. La Compañía no está sujeta a ningún régimen fiscal especial. La aplicación de todas estas leyes y reglamentos durante el año reportado se hizo en forma consistente con lo efectuado en años anteriores.

En relación con el régimen tributario la compañía está sujeta al cumplimiento de las leyes, reglamentos y disposiciones aplicables a cualquier sociedad mercantil. Las principales leyes que rigen las operaciones de la Compañía a nivel federal son las siguientes: Ley del Impuesto Sobre la Renta (Régimen General de Ley), Ley del Impuesto al Valor Agregado, Código Fiscal de la Federación, Ley del Impuesto Especial Sobre Producción y Servicios, Ley aduanera y sus reglamentos, así como la Resolución Miscelánea Fiscal vigente.

A nivel estatal y municipal se paga impuestos sobre nómina e impuesto predial por sus inmuebles, así como impuesto de tenencia por sus vehículos automotrices. Las utilidades de la compañía están sujetas al pago del Impuesto sobre la Renta (ISR) del 30% y no cuenta con beneficios fiscales o régimen preferente, mientras que los principales productos vendidos por la compañía están sujetos al Impuesto al Valor Agregado (IVA) del 16%.

Recursos humanos:

vi) RECURSOS HUMANOS

En la Compañía laboran aproximadamente 70,000 empleados quienes son considerados como uno de los principales recursos para la operación del negocio. Aproximadamente el 40% de los empleados son sindicalizados y el 60% restante de confianza. Durante la temporada de fin de año, la empresa incrementa su personal en tiendas a través de personal temporal con el objetivo de mantener su nivel de servicio, al 31 de diciembre de 2017, el personal temporal era de 6,189 colaboradores. La Compañía mantiene excelentes relaciones en cuanto a comunicación y contacto con los sindicatos que tienen contratos con la Compañía. Actualmente la Compañía cuenta con un canal de televisión privado con el objeto de mantener capacitación a distancia y el cual transmite a las ubicaciones con las que cuenta. Es una herramienta estratégica que integra las actividades de

educación y entrenamiento en la Compañía con el respaldo de una infraestructura diseñada para favorecer el aprendizaje. La administración del recurso humano es una prioridad para la consecución de nuestros resultados, debido a esto apoyamos el desarrollo de todo el personal a través del Instituto de Formación Liverpool, A.C., estructurando planes educativos y de capacitación que incluyen la licenciatura en administración de ventas al menudeo, maestrías en liderazgo, administración y finanzas, así como diversos diplomados en varias disciplinas que han sido diseñados específicamente para nuestras necesidades y que se reflejan en un mejor servicio al cliente gracias a colaboradores más preparados.

Adicionalmente, se realizaron diversos programas de entrenamiento para el personal, orientados a mejorar la calidad de la atención que se brinda a la clientela.

Desempeño ambiental:

vii) DESEMPEÑO AMBIENTAL

Las actividades propias de la Compañía no representan un riesgo al medio ambiente, sin embargo, la Compañía está colocando plantas de tratamiento de agua en cada almacén nuevo, procurando dar un mejor uso a este vital recurso.

Como resultado del cambio climático, potencialmente una mayor intensidad de las lluvias, mayor presencia de huracanes o bien sequías, pudiesen afectar la economía de los consumidores o bien, los dos primeros, ocasionar daños en nuestras instalaciones afectando nuestra operación y por consecuencia, nuestros resultados.

La Compañía da cabal cumplimiento a todas las normas ambientales requeridas por la SEMARNAT como la separación de basura reciclable, cuidado en la descarga de aguas, cumpliendo con los parámetros de seguridad dentro de todas las instalaciones de la Compañía, uso responsable del aprovechamiento de la energía, entre otros, logrando con todo lo anterior ser una empresa Socialmente Responsable.

En la Compañía somos conscientes de nuestra responsabilidad y en apego a ello, hemos desarrollado una serie de iniciativas en materia de calidad de vida en la Compañía, ética empresarial, vinculación de la Compañía con la comunidad y cuidado y preservación del medio ambiente.

En cuestión de Medio Ambiente, se realizaron numerosas campañas informativas para educar y crear conciencia sobre la importancia del reciclaje y reuso de materiales. Adicionalmente se introdujeron bolsas plásticas biodegradables, se cambiaron llaves de los lavamanos en instalaciones sanitarias y se tomaron medidas para ahorrar combustible y energía, además de introducir la venta de artículos inocuos para el entorno.

Información de mercado:

viii) INFORMACION DEL MERCADO

Sus 131 almacenes Liverpool y Fábricas de Francia y las 124 tiendas Suburbia en la República Mexicana, la experiencia de 170 años en la operación de almacenes departamentales y la aceptación del nombre comercial, son sólidos pilares competitivos de la Empresa.

La competencia para la Compañía es muy diversa y depende en mayor o menor medida de la línea de productos que se considere, la localización geográfica del almacén de que se trate y el nivel de ingresos de la clientela potencial.

En términos generales, el segmento del mercado al que primordialmente sirve la Compañía, también es atendido por otras tiendas departamentales y por algunas cadenas de tiendas de autoservicio, con presencia nacional o regional y por un número ilimitado de comercios independientes y tiendas especializadas que tienen un área de influencia local.

La competencia principal se concentra en los establecimientos de la Zona Metropolitana de la Ciudad de México y está representada por los almacenes de El Palacio de Hierro, Sears, Coppel, Elektra y Famsa principalmente; así como, algunos almacenes de autoservicio para algunos productos en particular.

Competencia Regional

La Compañía compite en la zona metropolitana del Valle de México y las regiones del noreste, centro, poniente y sureste del país, con un total de 131 almacenes Liverpool y Fábricas de Francia y las 124 tiendas Suburbia ubicados en los 31 estados de la República Mexicana y en la Ciudad de México, atendiendo a un total de 66 ciudades. Dentro de la competencia regional se encuentran algunas tiendas de autoservicio que, en algunos casos, manejan los mismos productos. Por otra parte también las pequeñas tiendas o algunas mueblerías locales conforman el mercado a competir en diferentes sitios del país.

Participación de Mercado

Debido a que no se cuenta con información pública suficiente, no es posible determinar adecuadamente la participación de mercado de la Compañía.

Estructura corporativa:

ix) ESTRUCTURA CORPORATIVA

El Puerto de Liverpool, S.A.B. de C.V. es una Compañía tenedora de acciones de empresas subsidiarias y afiliadas y cuenta con una base de activos productivos para sus diferentes operaciones. La Compañía es independiente y no pertenece a ningún grupo corporativo.

Controladora: PULISA

Subcontroladora: OPELISA

Empresas en las que participa PULISA:

COMPañÍA	% PART	ACTIVIDAD
----------	--------	-----------

Operadora Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Sub-controladora
Servicios Liverpool, S. A. de C.V.	99.99%	Prestadora de servicios Administrativos Almacenaje y distribución de mercancía
IMPCECO, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
TERMIDOR, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
PLUVIOSO, S. A. de C.V.	99.95%	Inmobiliaria
Inmobiliaria Floreal, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Constructora e Inmobiliaria Perinorte, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Operadora Liverpool México, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria y operadora de almacenes
Grandes Almacenes Liverpool, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria y operadora de almacenes
Bodegas Liverpool, S.A. de C.V.	99.99%	Almacenamiento y Distribución
Galerías Campeche, S.A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Edificio Polanco, S.A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Almacenadora Liverpool, S. A. de C.V.	99.00%	Almacenamiento y Distribución
Corporación Gromeron, S. A. de C. V.	99.99%	Sub-controladora
Operadora de Nuevos Negocios Liverpool, S.A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Banlieue, S.A. de C.V.	99.99%	Tenedora de acciones de Suburbia

BANLIEUE cuenta con participación en las siguientes empresas:

COMPañIA	%PART	ACTIVIDAD
Inmobiliaria de Tiendas de Ropa, S. de R.L. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Operadora Suburbia, S. de R.L. de C.V	99.99%	Operadora de almacenes e inmobiliaria
Suburbia, S. de R.L. de C.V	99.99%	Operadora de almacenes e inmobiliaria
Operadora de Servicios Suburbia, S. de R.L. de C.V	99.99%	Prestadora de servicios administrativos, almacenaje y distribución de mercancía

OPELISA cuenta con participación en las siguientes empresas:

COMPañIA	%PART	ACTIVIDAD
Distribuidora Liverpool, S.A. de C.V.	99.99%	Comercializadora e importadora
Tiendas Departamentales Liverpool México, S. A. de C.V.	99.99%	Operadora de almacenes e inmobiliaria
Operadora Comercial Liverpool, S. A. de C.V.	99.00%	Operadora de Almacenes

Service Trading, S. A. de C.V.	99.99%	Importación de Mercancías
Importadora Globastic, S.A. de C.V.	99.00%	Importación de Mercancías
Importaciones Factum, S.A. de C.V.	99.00%	Importación de Mercancías
Promoción Inmobiliaria Grúa, S. A. de C.V.	99.99%	Inmobiliaria
Liverpool PC, S. A. de C.V.	99.99%	Operadora de tarjetas de crédito
Almacenes Comerciales Liverpool, S. A. de C.V.	99.99%	Operadora de almacenes
Operadora de Almacenes Liverpool, S. A. de C.V.	99.99%	Operadora de almacenes
Operadora Mercantil Liverpool, S. A. de C.V.	99.99%	Operadora de almacenes
Operadora de Nuevos Formatos, S. A. de C. V.	99.98%	Operadora de almacenes

Otras compañías del Grupo a través de tenencia directa e indirecta:

COMPAÑÍA	%PART.	ACTIVIDAD
Instituto de Formación Liverpool, A. C.	99.99%	Desarrollo de Capital Humano
Moda Joven Sfera México, S. A. de C. V.	49.00%	Comercializadora
Operadora Sfera México, S. A. de C. V.	49.00%	Servicios Administrativos y Operativos
Grupo Unicomer Co. Ltd.	50.00%	Venta de productos al menudeo en Centroamérica y el Caribe

Adicionalmente, la Compañía consolida un fideicomiso en el cual se tiene control con base en los indicadores mencionados en la IFRS 10 "Estados financieros consolidados". Este fideicomiso se describe en la Nota 12 de estos estados financieros consolidados.

Descripción de los principales activos:

x) DESCRIPCIÓN DE SUS PRINCIPALES ACTIVOS

Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía es propietaria o participa en 131 almacenes Liverpool (90 Liverpool, 41 Fábricas de Francia), 124 tiendas Suburbia y 121 boutiques de especialidad, todos ellos distribuidos en territorio nacional. También es propietaria o participa en 27 de los centros comerciales más importantes del país. Adicionalmente cuenta con una bodega y dos centros de distribución ubicados estratégicamente para dar soporte a su operación.

Es importante señalar que a la fecha del presente reporte, la Compañía es propietaria del 79.3% de la superficie de venta de los almacenes y del 87% del área rentable de los centros comerciales que forman parte del Grupo.

En las siguientes tablas se enlistan los activos mencionados anteriormente, así como su ubicación y año de inauguración:

ALMACENES

ARN

ACTIVO	UBICACIÓN	ÁREA (m²)	INICIO	USO
Liv. Centro	Ciudad de México	12,965	1934	Venta al público
F.F. Tepic	Nayarit	7,520	1961	Venta al público
Liv. Insurgentes	Ciudad de México	30,301	1962	Venta al público
F.F. Guadalajara Sol	Jalisco	8,255	1969	Venta al público
Liv. Polanco	Ciudad de México	37,073	1970	Venta al público
Liv. Satélite	Edo. de México	19,973	1971	Venta al público
F.F. Guadalajara Patria	Jalisco	8,641	1974	Venta al público
F.F. Guadalajara Centro	Jalisco	8,275	1976	Venta al público
Liv. Morelia	Michoacán	15,802	1979	Venta al público
Liv. Perisur	Ciudad de México	27,174	1980	Venta al público
Liv. Villahermosa	Tabasco	15,092	1982	Venta al público
Liv. Monterrey	Nuevo León	19,335	1983	Venta al público
Liv. Tampico	Tamaulipas	15,375	1985	Venta al público
F.F. Aguascalientes	Aguascalientes	6,094	1986	Venta al público
Liv. Coapa	Ciudad de México	21,830	1992	Venta al público
Liv. Santa Fe	Ciudad de México	28,378	1993	Venta al público
Liv. León	Guanajuato	13,950	1996	Venta al público
F.F. Coatzacoalcos	Veracruz	7,969	1997	Venta al público
F.F. Córdoba	Veracruz	6,922	1997	Venta al público
F.F. Jalapa	Veracruz	6,660	1997	Venta al público
F.F. Poza Rica	Veracruz	5,567	1997	Venta al público
F.F. Puebla	Puebla	6,186	1997	Venta al público
F.F. Villahermosa	Tabasco	5,267	1997	Venta al público
Liv. Puebla	Puebla	30,986	1997	Venta al público
Liv. Tuxtla Gutiérrez	Chiapas	11,356	1997	Venta al público
Liv. Veracruz	Veracruz	12,629	1997	Venta al público
Liv. Cancún	Quintana Roo	10,119	1998	Venta al público
Liv. Toluca	Edo. de México	14,324	1998	Venta al público
F.F. Acapulco	Guerrero	10,852	1999	Venta al público
F.F. Guadalajara Gran Plaza	Jalisco	10,235	1999	Venta al público
F.F. León	Guanajuato	10,880	1999	Venta al público
F.F. Mazatlán Gran Plaza	Sinaloa	6,600	1999	Venta al público
F.F. Tapachula	Chiapas	7,496	1999	Venta al público
F.F. Veracruz	Veracruz	5,085	1999	Venta al público
Liv. Mérida	Yucatán	15,367	1999	Venta al público

Liv. Monterrey Centro	Nuevo León	11,522	1999	Venta al público
F.F. Cd. Juárez	Chihuahua	6,768	2000	Venta al público
F.F. Chihuahua	Chihuahua	8,636	2000	Venta al público
Liv. Perinorte	Edo. de México	12,654	2000	Venta al público
F.F. San Luis Potosí	San Luis Potosí	12,372	2001	Venta al público
Liv. Chihuahua	Chihuahua	15,104	2001	Venta al público
Liv. Querétaro	Querétaro	15,460	2001	Venta al público
Liv. Torreón	Coahuila	13,680	2001	Venta al público
F.F. Cd. Obregón	Sonora	6,447	2002	Venta al público
F.F. Oaxaca	Oaxaca	10,034	2002	Venta al público
Liv. Culiacán	Sinaloa	13,403	2003	Venta al público
Liv. Guadalajara	Jalisco	21,489	2003	Venta al público
Liv. Hermosillo	Sonora	12,572	2003	Venta al público
Liv. Irapuato	Guanajuato	14,649	2003	Venta al público
Liv. Monterrey Valle Oriente	Nuevo León	17,170	2003	Venta al público
Liv. Pachuca	Hidalgo	15,095	2003	Venta al público
Liv. Chetumal	Quintana Roo	11,139	2004	Venta al público
Liv. Cuernavaca	Morelos	21,564	2005	Venta al público
Liv. Ecatepec	Ciudad de México	20,895	2005	Venta al público
Liv. Parque Delta	Ciudad de México	21,013	2005	Venta al público
Liv. Coatzacoalcos	Veracruz	13,124	2006	Venta al público
Liv. Colima	Colima	12,340	2006	Venta al público
Liv. Jalapa	Veracruz	21,178	2006	Venta al público
Liv. Lindavista	Ciudad de México	21,861	2006	Venta al público
Liv. Tehuacán	Puebla	7,562	2006	Venta al público
Liv. Aguascalientes	Aguascalientes	15,113	2007	Venta al público
Liv. Chilpancingo	Guerrero	7,520	2007	Venta al público
Liv. Durango	Durango	13,076	2007	Venta al público
Liv. Parque Tezontle	Ciudad de México	21,928	2007	Venta al público
Liv. Puerto Vallarta	Jalisco	12,402	2007	Venta al público
Liv. San Migue de Allende	Guanajuato	7,822	2007	Venta al público
Liv. Tepic	Nayarit	14,293	2007	Venta al público
Liv. Acapulco	Guerrero	9,218	2008	Venta al público
Liv. Atizapán	Edo. de México	24,921	2008	Venta al público
Liv. Celaya	Guanajuato	14,749	2008	Venta al público
Liv. Guadalajara Zapopan	Jalisco	27,233	2008	Venta al público
Liv. Los Mochis	Sinaloa	8,925	2008	Venta al público
Liv. Saltillo	Coahuila	14,477	2008	Venta al público
Liv. Cd. Juárez	Chihuahua	11,937	2009	Venta al público
Liv. Cd. Victoria	Tamaulipas	13,355	2010	Venta al público
Liv. Monterrey Cumbres	Nuevo León	16,723	2010	Venta al público
Liv. Orizaba	Veracruz	13,359	2010	Venta al público
Liv. Paseo Morelia	Michoacán	16,240	2010	Venta al público
Liv. Zacatecas	Zacatecas	13,356	2010	Venta al público
Liv. Interlomas	Edo. de México	24,037	2011	Venta al público
Liv. La Paz	Baja California Sur	8,846	2011	Venta al público
Liv. San Luis Potosí	San Luis Potosí	15,000	2011	Venta al público

Liv. Tlaquepaque	Jalisco	17,468	2011	Venta al público
Liv. Campeche	Campeche	13,605	2012	Venta al público
Liv. Cd. Jardín	Ciudad de México	16,451	2012	Venta al público
Liv. Guadalajara Oblatos	Jalisco	16,892	2012	Venta al público
Liv. Itsmo	Oaxaca	9,189	2012	Venta al público
Liv. León Sur	Guanajuato	17,850	2012	Venta al público
Liv. Playa del Carmen	Campeche	9,222	2012	Venta al público
Liv. San Juan del Río	Querétaro	9,189	2012	Venta al público
Liv. Veracruz El Dorado	Veracruz	23,455	2012	Venta al público
Liv. Villahermosa Altabrisa	Tabasco	26,850	2012	Venta al público
Liv. Cd. Del Carmen	Campeche	9,355	2013	Venta al público
Liv. Mazatlán Marina	Sinaloa	14,000	2013	Venta al público
Liv. Tuxpan	Veracruz	12,800	2013	Venta al público
Liv. Mexicali	Baja California Nte.	12,800	2013	Venta al público
Liv. Querétaro Antea	Querétaro	26,677	2014	Venta al público
Liv. Puebla Serdan	Puebla	24,344	2014	Venta al público
Liv. Toluca	Edo. de México	24,194	2014	Venta al público
F.F. Plaza Central	Ciudad de México	4,972	2014	Venta al público
F.F. Lago de Guadalupe	Ciudad de México	5,087	2014	Venta al público
F.F. Cuautla	Morelos	5,283	2015	Venta al público
F.F. Chimalhuacán	Edo. de México	5,027	2015	Venta al público
Liv. Coacalco	Edo. de México	15,237	2015	Venta al público
F.F. Zumpango	Edo. de México	4,810	2015	Venta al público
Liv. Tlalnepantla	Edo. de México	19,595	2015	Venta al público
F.F. Salamanca	Guanajuato	5,721	2015	Venta al público
F.F. Texcoco	Edo. de México	4,929	2015	Venta al público
Liv. La Fé	Nuevo León	12,289	2016	Venta al público
F.F. Los Mochis	Sinaloa	8,873	2016	Venta al público
Liv. Zamora	Michoacán	8,933	2016	Venta al público
Liv. Tampico Altama	Tamaulipas	19,469	2016	Venta al público
F.F. Tecámac	Edo. de México	5,366	2016	Venta al público
F.F. Nicolás Romero	Edo. de México	4,905	2016	Venta al público
F.F. Uriangato	Guanajuato	4,770	2016	Venta al público
F.F. Tijuana	Baja California N.	5,017	2016	Venta al público
Liv. Hermosillo	Sonora	12,632	2016	Venta al público
F.F. Tuxtepec	Oaxaca	4,726	2016	Venta al público
Liv. Tuxtla Oriente	Chiapas	17,103	2017	Venta al público
Liv. Parque Toreo	Edo. de México	17,775	2017	Venta al público
Liv. Parque Puebla	Puebla	16,246	2017	Venta al público
F.F. Tonalá	Jalisco	4,806	2017	Venta al público
F.F. Buenavista	Cd. De México	4,408	2017	Venta al público
F.F. Apizaco	Puebla	4,392	2017	Venta al público
F.F. Saltillo	Coahuila	5,186	2017	Venta al público
F.F. Oaxaca Plaza Bella	Oaxaca	4,866	2017	Venta al público
F.F. Comitán	Chiapas	4,490	2017	Venta al público
F.F. Chalco	Edo. de México	5,065	2017	Venta al público
Liv. Tlaxcala	Tlaxcala	13,141	2017	Venta al público

124 Tiendas Suburbia	Aguascalientes, Querétaro, Guanajuato, San Luis Potosí, Puebla, Veracruz, Chihuahua, Colima, Durango, Edo. de México, Nayarit, Sinaloa, Sonora, Ciudad de México, Jalisco, Hidalgo, Michoacán, Coahuila, Nuevo León, Chiapas, Oaxaca, Quintana Roo, Tabasco, Yucatán, Campeche, Tlaxcala.	465,415	2017	Venta al público
121 Boutiques de especialidad	Aguascalientes, Campeche, Chiapas, Ciudad de México, Edo. de México, Guanajuato, Hidalgo, Jalisco, Michoacán, Morelos, Nuevo León, Puebla, Querétaro, Sinaloa, Tabasco, Tamaulipas, Tlaxcala, Yucatán, Zacatecas.	82,873	2005 – 2017	Venta al público

CENTROS COMERCIALES

ACTIVO	UBICACIÓN	ÁREA (m²)	INICIO	USO
CC Satélite	Edo. De México	52,254	1971	Centro Comercial
CC Perisur	Ciudad de México	49,877	1980	Centro Comercial
CC Monterrey	Nuevo León	29,409	1984	Centro Comercial
CC Villahermosa	Tabasco	10,705	1986	Centro Comercial
CC Coapa	Ciudad de México	21,040	1992	Centro Comercial
CC Insurgentes	Ciudad de México	10,380	1992	Centro Comercial
CC Puebla	Puebla	26,544	1997	Centro Comercial
CC Metepec	Edo. De México	33,157	1998	Centro Comercial

CC Perinorte	Ciudad de México	30,921	2000	Centro Comercial
CC Galerías Querétaro	Querétaro	13,537	2003	Centro Comercial
CC Galerías Cuernavaca	Morelos	19,826	2005	Centro Comercial
CC Mérida	Yucatán	20,922	2007	Centro Comercial
CC Puerto Vallarta	Jalisco	22,297	2007	Centro Comercial
CC Galerías Atizapán	Edo. De México	34,499	2009	Centro Comercial
CC Galerías Saltillo	Coahuila	16,453	2009	Centro Comercial
CC Galerías Chilpancingo	Guerrero	7,986	2009	Centro Comercial
CC Acapulco	Guerrero	10,274	2012	Centro Comercial
CC Celaya	Guanajuato	17,738	2012	Centro Comercial
CC Zacatecas	Zacatecas	20,928	2012	Centro Comercial
CC San Juan del Río	San Juan del Río	19,553	2013	Centro Comercial
CC Galerías Campeche	Campeche	26,516	2013	Centro Comercial
CC Galerías Mazatlán Marina	Sinaloa	27,568	2013	Centro Comercial
CC Galerías Serdan	Puebla	35,469	2014	Centro Comercial
CC Galerías Toluca	Edo. De México	29,287	2014	Centro Comercial
CC Galerías Polanco	Ciudad de México	2,902	2015	Centro Comercial
CC Tlaxcala	Tlaxcala	16,862	2017	Centro Comercial
CC La Paz	Baja California Sur	23,596	2017	Centro Comercial

CENTROS DE DISTRIBUCIÓN

ACTIVO	UBICACIÓN	ÁREA (m²)	INICIO	USO
Bodega muebles	Ciudad de México	60,000	1974	Bodega
Centro de Distribución enseres menores	Edo. De Méx	110,000	1992	Centro de Distribución
Centro de Distribución enseres mayores	Edo. De Méx	310,000	2003	Centro de Distribución

Al año se realizan más de 2 millones de entregas de mercancía a domicilio en toda la República.

La Compañía presta especial atención al mantenimiento y cuidado de todos sus activos, remodelando sus instalaciones y procurando que todos los activos se encuentren en condiciones adecuadas de uso.

La Compañía cuenta con distintas pólizas de seguro que protegen los activos contra los riesgos a los que se encuentran expuestos los mismos como consecuencia de fenómenos naturales, accidentes y demás situaciones que pudieran perjudicar su integridad y la situación económica de la Compañía.

A esta fecha, los activos de la Compañía se encuentran totalmente liberados de cualquier tipo de gravamen ligado a créditos o a cualquier otra operación en general.

Para el año 2018, la Compañía tiene planeado la construcción de doce almacenes de los cuales seis serán en formato Liverpool y seis tiendas Suburbia. Estos proyectos serán financiados con flujo generado por la operación de la empresa y se espera un incremento en la capacidad de productiva del 5%.

Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:

xi) PROCESOS JUDICIALES ADMINISTRATIVOS O ARBITRALES

A la fecha de este informe la Compañía no mantiene litigio alguno que comprometa el 10% o más de sus activos. Cabe mencionar que aunque la Compañía se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados del curso normal de sus operaciones, ninguno de los cuales es de importancia, tanto en lo individual como en lo agregado, por lo que se espera no tengan un efecto importante en su posición financiera y resultados de operación futuros.

Asimismo, a la fecha de este informe la Compañía no ha sido declarada, no se encuentra, ni está en riesgo de encontrarse bajo ningún concurso mercantil ya que se encuentra al corriente en todos los pagos de sus obligaciones.

Acciones representativas del capital social:

xii) ACCIONES REPRESENTATIVAS DEL CAPITAL SOCIAL

El capital suscrito y pagado al 31 de diciembre de 2017 es: \$ 3,374 millones de pesos.

El capital social de la Compañía se encuentra representado como sigue:

* El 85.29% del capital social está representado por 1,144,750,000 acciones de la serie 1 con derecho a voto

* El 14.71% del capital social está representado por 197,446,100 acciones de la serie C-1 sin derecho a voto

Total de acciones en circulación: 1,342,196,100

Durante los últimos 3 ejercicios, no se han registrado eventos que hayan modificado el importe del capital, el número y clases de acciones que lo componen.

Dividendos:

xiii) DIVIDENDOS

Año	Cupón	Dividendo
2013	93, 94 y 95	1.93
2015	96 y 97	0.81
2016	98 y 99	0.96
2017	100 y 101	0.96

La Asamblea Ordinaria de Accionistas, celebrada el pasado 2 de marzo de 2017 decretó un dividendo proveniente de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (CUFIN) de \$1,289 millones de pesos sobre las 1,342,196,100 acciones representativas del capital social de la empresa. Los cuales fueron pagados el 26 de mayo y el 6 de octubre del mismo año, a través de la Sociedad para el Depósito de Valores.

La Compañía no tiene una política establecida que defina el monto de los dividendos, sin embargo, el pago de dividendos a los tenedores de acciones de la Compañía ha sido constante a través de los años e históricamente se ha decretado un dividendo equivalente a aproximadamente el 15% de la utilidad neta mayoritaria del año inmediato anterior al que se decreta dicho dividendo. El proceso por el cual se decreta el dividendo de las series 1 y C-1 de LIVEPOL empieza por iniciativa del Consejo de Administración, la cual es aprobada por la Asamblea General Ordinaria de Accionistas.

[424000-N] Información financiera

Concepto	Periodo Anual Actual MXN 2017-01-01 - 2017-12-31	Periodo Anual Anterior MXN 2016-01-01 - 2016-12-31	Periodo Anual Previo Anterior MXN 2015-01-01 - 2015-12-31
Ingresos	122,168,279,000.0	100,441,536,000.0	91,292,889,000.0
Utilidad (pérdida) bruta	48,780,792,000.0	40,333,730,000.0	37,144,117,000.0
Utilidad (pérdida) de operación	15,231,684,000.0	13,406,391,000.0	12,655,308,000.0
Utilidad (pérdida) neta	9,886,337,000.0	10,138,909,000.0	9,212,899,000.0
Utilidad (pérdida) por acción básica	7.37	7.55	6.86
Adquisición de propiedades y equipo	7,366,094,000.0	7,057,266,000.0	4,178,183,000.0
Depreciación y amortización operativa	3,118,791,000.0	2,644,521,000.0	2,215,082,000.0
Total de activos	168,266,123,000.0	147,987,500,000.0	115,848,900,000.0
Total de pasivos de largo plazo	42,379,348,000.0	36,422,394,000.0	21,579,253,000.0
Rotación de cuentas por cobrar	1.3	1.29	1.45
Rotación de cuentas por pagar	3.24	3.16	3.56
Rotación de inventarios	2.9	3.0	3.0
Total de Capital contable	90,082,377,000.0	81,335,497,000.0	71,707,231,000.0
Dividendos en efectivo decretados por acción	0.96	0.96	0.82

Descripción o explicación de la Información financiera seleccionada:

Los estados financieros consolidados de la Compañía incluidos en este Reporte Anual han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS por sus siglas en inglés) y sus Interpretaciones ("IFRIC") emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB por sus siglas en inglés).

La contabilidad durante 2017 fue afectada por la adquisición de Suburbia, las principales cuentas involucradas son: activos circulantes, propiedad, mobiliario y equipo, activos intangibles, pasivos circulantes, beneficios a empleados, impuesto a la utilidad diferido y crédito mercantil. Así mismo se provisionaron el deducible y los daños relacionados con el terremoto del 19 de septiembre. No existen factores o acontecimientos inciertos que puedan hacer la que la información presentada no sea indicativa del desempeño futuro de la Emisora.

Durante el año, no se presentó ningún otro cambio en la contabilidad, fusiones, venta de empresas, etc. que afecte significativamente la comparabilidad de los datos presentados en las tablas de información financiera.

Información financiera trimestral seleccionada:

La emisora no considera relevante proporcionar información trimestral adicional

Información en caso de emisiones avaladas por subsidiarias de la emisora:

No aplica

Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:**Por línea de Negocio****EL PUERTO DE LIVERPOOL S.A.B. DE C.V Y SUBSIDIARIAS****INFORMACIÓN FINANCIERA POR LÍNEA DE NEGOCIO****AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017, 2016 Y 2015**

Cifras en miles de pesos

	2017	2016	Var%	2015	Var%
Ropa y novedades	107,207,837	87,463,880	22.57%	78,547,671	11.35%
Arrendamiento	3,104,213	3,179,298	-2.36%	3,020,831	5.25%
Intereses	10,480,928	9,365,108	11.91%	9,029,746	3.71%
Servicios	1,375,301	433,250	217.44%	694,641	-37.63%
TOTAL	122,168,279	100,441,536	21.63%	91,292,889	10.02%

Por Zona Geográfica

La Compañía ha logrado mantener una posición de liderazgo en sus mercados, compitiendo en la zona metropolitana del Valle de México y las regiones del noreste, centro, poniente y sureste del país, con un total de 131 almacenes Liverpool y 124 tiendas Suburbia ubicados en toda la República Mexicana atendiendo a un total de 66 ciudades.

Liverpool y F.F.	2017	2016	Var%	2015	Var%
Área Metropolitana (Ciudad de México y Edo. de México)	28,495,154	26,706,221	6.7%	24,106,264	10.8%
Zona Centro (Hidalgo, Morelos, Guerrero, Puebla y Tlaxcala)	11,799,026	10,789,571	9.4%	9,793,290	10.2%
Occidente (Jalisco, Colima, Nayarit y Sinaloa)	10,851,176	9,979,323	8.7%	8,954,619	11.4%
Golfo (Veracruz y Oaxaca)	8,857,000	8,603,476	2.9%	8,776,221	-2.0%
Noreste (Nuevo León, Tamaulipas, San Luis Potosí y Coahuila)	10,786,161	10,033,980	7.5%	8,793,767	14.1%
Bajío (Querétaro, Guanajuato, Michoacán, Zacatecas y Aguascalientes)	9,626,109	8,717,984	10.4%	7,785,991	12.0%
Noroeste (Chihuahua, Sonora, Baja California Norte, Baja California Sur y Durango)	9,683,887	9,099,847	6.4%	8,156,815	11.6%
Sureste (Chiapas, Quintana Roo, Yucatán, Campeche y Tabasco)	2,014,405	1,053,714	91.2%	567,358	85.7%
TOTAL	92,112,918	84,984,116	17.91%	76,934,325	19.22%

Considerando que la empresa se encuentra en proceso de integración de las cifras de Suburbia, en este momento no es posible determinar las ventas por región.

Informe de créditos relevantes:

c) INFORME DE CREDITOS RELEVANTES

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía contaba con los siguientes créditos:

Fecha de vencimiento	Intereses pagaderos	Tasa de interés	Monto colocado (millones de pesos)	Clave de emisión
Ago 2018	Semestralmente	9.36%	\$ 1,000	LIVEPOL 08
May 2020	Semestralmente	4.22%	\$ 750	LIVEPOL 10-U
May 2020	Semestralmente	8.53%	\$ 2,250	LIVEPOL 10
Mar 2022	Semestralmente	7.64%	\$ 1,900	LIVEPOL 12-2

Oct 2024	Semestralmente	3.95%	*\$300	144 Reg S
Oct 2026	Semestralmente	3.88%	*\$750	144 Reg S
Ago 2027	Semestralmente	7.94%	\$3,500	LIVEPOL 17
Ago 2022	Mensualmente	TIE a 28 días + 25 pbs	\$1,500	LIVEPOL 17-2

(*) Emisión denominada en dólares.

Durante el mes de diciembre de 2016, la Compañía celebró un contrato de línea de crédito por un monto de \$10,000,000,000 con Banamex, S.A. A fin de concretar la transacción de Suburbia, el 31 de marzo de 2017 se dispusieron de \$5,000,000,000 de este crédito sindicado; sin embargo, el 28 de julio de 2017 se solicita la cancelación de la posibilidad de disponer los \$5,000,000,000 adicionales y a la fecha de este reporte se han prepagado \$2,500,000,000.

Las emisiones de certificados bursátiles y otros financiamientos contratados por la Compañía no establecen la obligación de mantener determinadas proporciones en su estructura financiera ni el cumplimiento de razones financieras; sin embargo, requieren que la Compañía y las subsidiarias significativas definidas en los contratos respectivos, cumplan con ciertas restricciones para el pago de dividendos, fusiones, escisiones, cambio de objeto social, emisión y venta de capital social, inversiones de capital y gravámenes. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, la Compañía cumplía con las condiciones antes mencionadas.

A la fecha de este informe, la Compañía se encuentra al corriente en el pago del capital e intereses de los créditos mencionados.

Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:

d) COMENTARIOS Y ANÁLISIS DE LA ADMINISTRACIÓN SOBRE LOS RESULTADOS DE OPERACIÓN Y SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

El siguiente análisis debe leerse en conjunto con los estados financieros consolidados de la Compañía y sus notas relativas. Los estados financieros consolidados fueron preparados de conformidad con las IFRS.

Resultados de la operación:

i) RESULTADOS DE OPERACION

Año terminado el 31 de diciembre de 2017 comparado con el año terminado el 31 de diciembre de 2016

Venta de mercancías y servicios

En el año terminado el 31 de diciembre de 2017 los ingresos por venta de mercancías y servicios de la Compañía sumaron \$108,583 millones de pesos, siendo superiores en 5.8% a mismas tiendas y 9.3% a tiendas totales (excluyendo Suburbia) en comparación con los obtenidos en 2016. Lo anterior fue posible principalmente por un sólido ambiente de consumo y al buen comportamiento de las variables macroeconómicas del país. Todas nuestras categorías de productos crecieron de manera consistente con la industria pero destacaron artículos deportivos, muebles, electrodomésticos y multimedia. Las cifras publicadas por la ANTAD revelaron que durante 2017 los ingresos de las tiendas departamentales aumentaron 3.6% a tiendas iguales y 4.5% a tiendas totales con respecto a 2016. En el año terminado el 31 de diciembre de 2017 las ventas de mercancía través de canales tradicionales y no tradicionales como Internet, crecieron gracias a la apertura de once nuevos almacenes y el desarrollo de las ventas por medios electrónicos. En el 2016 los ingresos por venta de mercancía y servicios sumaron \$87,897 millones de pesos, 10.9% mayor a los \$79,242 millones de pesos del 2015.

Intereses ganados de clientes

Los ingresos de la división de crédito sumaron \$10,480 millones de pesos, equivalentes a un incremento de 12.0% con respecto a los \$9,365 generados en 2016. Este resultado es debido a los cambios en la preferencia de los consumidores por descuentos directos y el pago del saldo total de su deuda. Al cierre del año el porcentaje acumulado de pagos realizados con nuestras tarjetas representó el 45.8% del total de ventas. Los ingresos de la división de crédito en el año 2015 sumaban \$9,029 millones de pesos. Asimismo, durante el año alcanzamos un total de 4.7 millones de tarjetas emitidas.

Arrendamiento

Durante 2017 los ingresos provenientes del arrendamiento de los centros comerciales propiedad de la empresa ascendieron a \$3,104 millones de pesos. Esta cifra fue 2.4% menor a los \$3,179 registrados el año anterior reflejando el hecho de que durante el año se realizaron aperturas de dos nuevos centros comerciales y el cierre de Galerías Coapa por los efectos de los sismos de septiembre. La tasa de ocupación promedio de los locales comerciales al cierre del ejercicio fue 97%. En el 2015 los ingresos provenientes del arrendamiento de la empresa sumaron \$3,020 millones de pesos.

Costo de Ventas y Margen Bruto

A nivel acumulado, en 2017 el costo de ventas aumentó 22.1% con respecto al año anterior principalmente por efectos del tipo de cambio y la adquisición de Suburbia; el margen bruto tuvo un deterioro de 23 puntos base como resultado de un efecto de mezcla entre las diferentes líneas de negocio. En 2016 el costo de ventas aumentó 11.0% con respecto al año anterior por efecto de la variación en el tipo de cambio y la mezcla de categorías de negocio.

Gastos de Operación

En 2017 los gastos de operación fueron 24.6% más altos que los registrados en 2016 debido a la incorporación de Suburbia, en una base orgánica excluyendo Suburbia, el crecimiento es del 12.1%. Los principales factores detrás de este crecimiento son: los gastos de personal, administrativos, de tecnología de información y depreciación relacionados con estrategias de crecimiento, incluyendo la apertura de nuevas tiendas, boutiques y centros comerciales, así como el desarrollo de soluciones omnicanal y de mayores gastos de tecnología de información (TI) denominados en dólares. En 2016 los gastos de operación fueron 10.0% más altos que los registrados en 2015.

Utilidad de Operación

La utilidad de operación acumulada en 2017 alcanzó \$15,231 millones de pesos, equivalentes a un crecimiento de 13.7% con respecto a 2016 principalmente por la adquisición de Suburbia, los gastos relacionados con la misma y los efectos de los sismos del 19 de septiembre de 2017. En el 2016 la utilidad de operación alcanzó \$13,406 millones de pesos, equivalentes a un crecimiento de 5.9% con respecto a los \$12,655 millones del ejercicio 2015.

Gastos Financieros

El gasto financiero neto acumulado de 2017 alcanzó un neto de \$2,992 millones de pesos. La cifra anterior incluye una pérdida cambiaria acumulada de \$895 millones de pesos la cual se generó en el primer trimestre de este año y fue de la misma magnitud que la utilidad reportada al cierre del 2016. Lo anterior refleja mayores niveles de deuda asociados con la adquisición de Suburbia. De forma acumulada en el 2017 el incremento ha sido de 108%.

El gasto financiero neto acumulado de 2016 fue 70.5% menor al registrado el año anterior. Este comportamiento gracias a un efecto cambiario positivo debido a que gran parte de los fondos obtenidos en la colocación de bonos de octubre los mantuvimos en dólares hasta que pagamos el precio de compra e de Suburbia y el tipo de cambio del peso contra el dólar subió de forma importante en el último trimestre del año. Este efecto fue compensado parcialmente por un mayor gasto en intereses pagados.

EBITDA

El EBITDA acumulado durante el año ascendió a \$18,350 millones de pesos, equivalentes a un crecimiento de 14.3% con respecto al año anterior mientras el margen EBITDA acumulado se ubicó en 15.0%. En el 2016 el EBITDA acumulado fue \$16,051 millones de pesos, un 8.0% mayor respecto a los \$14,870 millones de pesos del 2015.

Utilidad neta atribuible a propietarios de la controladora

La utilidad neta durante 2017 sumó \$9,886 millones de pesos, siendo 2.5% menor que la obtenida el año anterior debiéndose principalmente a: una pérdida cambiaria extraordinaria, gastos financieros debidos a un mayor nivel de endeudamiento por la adquisición de Suburbia, gastos relacionados con la propia adquisición de la misma y por los sismos de septiembre. En el 2016 la utilidad neta sumó \$10,140 millones de pesos la cual fue 14.6% mayor que los \$8,848 millones de pesos del 2015.

Año terminado el 31 de diciembre de 2016 comparado con el año terminado el 31 de diciembre de 2015**Venta de mercancías y servicios**

En el año terminado el 31 de diciembre de 2016 los ingresos por venta de mercancías y servicios de la Compañía sumaron \$87,897 millones de pesos, siendo superiores en 7.6% a mismas tiendas y 10.9% a tiendas totales en comparación con los obtenidos en 2015. Lo anterior fue posible principalmente por un sólido ambiente de consumo y al buen comportamiento de las variables macroeconómicas del país. Todas nuestras categorías de productos crecieron de manera consistente con la industria pero destacaron artículos deportivos, muebles, electrodomésticos y multimedia. Las cifras publicadas por la ANTAD revelaron que durante 2016 los ingresos de las tiendas departamentales aumentaron 7.0% a tiendas iguales y 11.6% a tiendas totales con respecto a 2015. En el año terminado el 31 de diciembre de 2016 las ventas de mercancía través de canales tradicionales y no tradicionales como Internet, crecieron gracias a la apertura de diez nuevos almacenes y el desarrollo de las ventas por medios electrónicos. En el 2015 los ingresos por

venta de mercancía y servicios sumaron \$79,242 millones de pesos, 13.1% mayor a los \$70,068 millones de pesos del 2014

Intereses ganados de clientes

Los ingresos de la división de crédito sumaron \$9,365 millones de pesos, equivalentes a un incremento de 3.7% con respecto a los \$9,030 generados en 2015. Este resultado es debido a los cambios en la preferencia de los consumidores por descuentos directos y el pago del saldo total de su deuda. Al cierre del año el porcentaje acumulado de pagos realizados con nuestras tarjetas representó el 45.2% del total de ventas. Los ingresos de la división de crédito en el año 2014 sumaban \$8,439 millones de pesos. Asimismo, durante el año alcanzamos un total de 4.3 millones de tarjetas emitidas.

Arrendamiento

Durante 2016 los ingresos provenientes del arrendamiento de los centros comerciales propiedad de la empresa ascendieron a \$3,179 millones de pesos. Esta cifra fue 5.2% mayor a los \$3,021 registrados el año anterior reflejando el hecho de que durante el año no se realizaron aperturas de nuevos centros comerciales. La tasa de ocupación promedio de los locales comerciales al cierre del ejercicio fue 96%. En el 2014 los ingresos provenientes del arrendamiento de la empresa sumaron \$2,707 millones de pesos.

Costo de Ventas y Margen Bruto

A nivel acumulado, en 2016 el costo de ventas aumentó 11.0% con respecto al año anterior; el margen bruto tuvo un deterioro de 50 puntos base como resultado de un efecto de mezcla entre las diferentes líneas de negocio. En 2015 el costo de ventas aumentó 12.4% con respecto al año anterior.

Gastos de Operación

En 2016 los gastos de operación fueron 10.0% más altos que los registrados en 2015. Los principales factores detrás de este crecimiento son: los gastos de personal, administrativos, de tecnología de información y depreciación relacionados con estrategias de crecimiento, incluyendo la apertura de nuevas tiendas, boutiques y centros comerciales, así como el desarrollo de soluciones omnicanal y de mayores gastos de tecnología de información (TI) denominados en dólares. En 2015 los gastos de operación fueron 12.4% más altos que los registrados en 2014.

Utilidad de Operación

La utilidad de operación acumulada en 2016 alcanzó \$13,406 millones de pesos, equivalentes a un crecimiento de 5.9% con respecto a 2015. En el 2015 la utilidad de operación alcanzó \$12,655 millones de pesos, equivalentes a un crecimiento de 13.8% con respecto a los \$11,113 millones del ejercicio 2014.

Gastos Financieros

El gasto financiero neto acumulado de 2016 fue 70.5% menor al registrado el año anterior. Este comportamiento gracias a un efecto cambiario positivo debido a que gran parte de los fondos obtenidos en la colocación de bonos de octubre los mantuvimos en dólares hasta que pagamos el precio de compra de Suburbia y el tipo de cambio del peso contra el dólar subió de forma importante en el último trimestre del año. Este efecto fue compensado parcialmente por un mayor gasto en intereses pagados.

El gasto financiero neto acumulado de 2015 fue 16.1% mayor al registrado el año anterior. Este comportamiento gracias a un saldo promedio de deuda menor durante el año y mayor efectivo al final del año comparado contra el año anterior.

EBITDA

El EBITDA acumulado durante el año ascendió a \$16,051 millones de pesos, equivalentes a un crecimiento de 7.9% con respecto al año anterior mientras el margen EBITDA acumulado se ubicó en 16.0%. En el 2015 el EBITDA acumulado fue \$14,870 millones de pesos un 14.2% mayor respecto a los \$13,024 millones de pesos del 2014.

Utilidad neta atribuible a propietarios de la controladora

La utilidad neta durante 2016 sumó \$10,140 millones de pesos, siendo 14.6% mayor que la obtenida el año anterior. En el 2015 la utilidad neta sumó \$8,848 millones de pesos la cual fue 13.9% mayor que los \$7,763 millones de pesos del 2014.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital:

ii) SITUACIÓN FINANCIERA, LIQUIDEZ Y RECURSOS DE CAPITAL

Durante el año, no existen transacciones relevantes no registradas en el balance general o estado de resultados.

Efectivo e Inversiones Temporales

El saldo de esta cuenta al 31 de diciembre de 2017 era de \$16,635 millones de pesos, reflejando una disminución de \$8,939 millones de pesos contra los \$25,574 millones de pesos con los que se contaba al cierre del año anterior. Esta misma cuenta al cierre del 2015 contaba con \$8,583 millones de pesos. Los niveles en el saldo en esta cuenta se deben a dos razones principalmente:

El bajo crecimiento de la cartera de crédito y a que para el cierre del 2016 se contaba con los recursos para hacer frente a las obligaciones resultantes de la adquisición de Suburbia.

Clientes

La cartera total sumó \$35,059 millones de pesos al cierre de 2017, lo que representó un crecimiento de 8.1% con respecto a la que se tenía el año anterior. El porcentaje de cartera vencida se ubicó en 4.5% del portafolio total al cierre del período para un crecimiento de 50 pbs contra el año anterior. En el 2016 la cartera total sumó \$32,437 un 5.5% respecto a los \$30,744 del año 2015.

Inventarios

El saldo de la cuenta de inventarios al cierre del año fue \$18,486 millones, 14.6% mayor con respecto al cierre de 2016. Esta cifra refleja el efecto de: las aperturas de nuestras once nuevas tiendas y dos centros comerciales, además de la adquisición de Suburbia. En el 2016 la cuenta de inventarios cerró con \$16,127 millones de pesos, un 16.4% mayor con respecto al año 2015, la cual cerró en \$13,850 millones de pesos. Esto como resultado de apertura de nuevas tiendas.

Proveedores

La cuenta de proveedores finalizó 2017 con un saldo de \$22,536 millones, 18% por arriba del mismo período del año anterior debido a la adquisición de Suburbia. En el 2016 la cuenta finalizó con \$19,107 millones, 25.6% por arriba respecto a los \$15,210 millones del 2015. Este resultado debido a pagos que se realizarían durante enero del 2017.

Deuda con costo

Al cierre del ejercicio la deuda con costo ascendió a \$36,218 millones de pesos y representó una razón de 0.87 veces Deuda neta / EBITDA y de 1.78 veces deuda bruta / EBITDA. El incremento en la deuda está relacionado con la adquisición de Suburbia. Cabe destacar que la porción de la deuda denominada en dólares contratada en 2014 y 2016 se encuentra cubierta en su totalidad con un “cross currency swap”. A continuación se presenta la integración de la deuda con costo:

Miles de Pesos	Dic 17	Dic 16	VAR %
Deuda con Costo	(36,217,501)	(30,571,826)	18.5%
Instrumentos Financieros de cobertura	3,532,036	3,996,453	-11.6%
TOTAL	(32,685,465)	(26,575,373)	23.0%

En el 2016 la deuda con costo cerró a \$30,571 millones de pesos y representó una razón de 0.06 veces Deuda neta / EBITDA y de 1.6 veces deuda bruta / EBITDA.

Expansión y Eventos Recientes

Durante el año se concretó exitosamente el plan de crecimiento al abrir cuatro nuevos almacenes Liverpool y siete Fábricas de Francia, un nuevo récord de aperturas para la compañía, así como dos nuevos centros comerciales.

Con la incorporación de Suburbia culminamos el 2017 con 131 almacenes Liverpool, 124 tiendas Suburbia y 27 centros comerciales, lo que representa un incremento de 4.6% de área de piso de venta, excluyendo Suburbia, y de 7.6% de área rentable de centros comerciales.

El negocio de boutiques de especialidad cerró el año con 121 unidades en operación de las cuales 45 son en asociación con Sfera.

Durante el mes de diciembre de 2016, la Compañía celebró un contrato de línea de crédito sindicado por un monto de \$10,000,000,000 con Banamex, S.A. A fin de concretar la transacción de Suburbia, el 31 de marzo de 2017 se dispusieron de \$5,000,000,000 de este crédito; sin embargo, el 28 de julio de 2017 se solicita la cancelación de la posibilidad de disponer los \$5,000,000,000 adicionales y a la fecha de este reporte se habían prepagado \$2,500,000,000 y \$156,250,000 como amortización a capital.

El plan de aperturas para el 2018 contempla la apertura de cuatro almacenes Liverpool, dos Fábricas de Francia y cinco tiendas Suburbia.

Suburbia

El 10 de agosto de 2016, la Compañía llegó a un acuerdo con Wal-Mart de México, S. A. B. de C. V. (Wal-Mex), para adquirir su negocio minorista de prendas de vestir en México bajo la marca Suburbia, que incluye

(i) el 100% de las acciones de cuatro entidades jurídicas, (ii) los derechos de propiedad intelectual de la marca “Suburbia” y (iii) 122 tiendas, (iv) el conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (denominado CATMex), y (v) un centro de distribución ubicado en una propiedad rentada a un tercero. Suburbia cuenta con más de 45 años de experiencia en México, y con un capital humano constituido por aproximadamente 8,500 empleados.

La operación fue aprobada en definitiva y sin imposición de condición alguna por la Comisión Federal de Competencia (“COFECE”) el 10 de marzo de 2017, concretándose la adquisición el 4 de abril de 2017. La Compañía celebró una serie de contratos de servicios de transición con Wal-Mex para servicios de administración, financieros, contables, de tecnología de la información, lo cual garantizará la continuidad de las operaciones de Suburbia. Estos acuerdos permanecerán vigentes hasta por los 12 meses siguientes al cierre de la adquisición a elección de la Compañía.

De acuerdo a los requerimientos de IFRS, la Compañía adquirió el control de Suburbia desde el 4 de abril de 2017, fecha en la que tuvo la capacidad para dirigir sus actividades relevantes.

Con base a lo establecido en la Norma Internacional de Información Financiera 3 “Combinaciones de Negocios” (NIIF 3), la adquisición se registró utilizando el método de compra distribuyendo el total de la contraprestación pagada a los activos adquiridos y pasivos asumidos, con base en los valores justos, y el diferencial de los activos adquiridos y pasivos asumidos se registró como crédito mercantil.

El crédito mercantil se compone principalmente de la participación de mercado obtenida en un segmento de mercado que representa un alto potencial de crecimiento para la Compañía, surge de la adquisición y representa el exceso de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a la fecha de adquisición. El crédito mercantil registrado no es deducible para efectos fiscales.

La transacción se concretó al valor de mercado de los activos adquiridos, conforme a datos derivados de la valuación y estudios realizados por expertos independientes. La contraprestación total pagada ascendió a \$18,205 millones, y el valor razonable de los activos adquiridos, pasivos asumidos y el crédito mercantil, determinados y reconocidos a la fecha de adquisición ascendieron a \$15,431 millones, \$4,708 millones y \$7,482 millones, respectivamente.

El nivel de endeudamiento disminuido del efectivo y valores de inmediata realización, como porcentaje del activo total se muestra a continuación:

AÑO	% ACTIVO TOTAL
2017	11.6%
2016	3.4%
2015	4.8%

En cuanto a las políticas que rigen a la tesorería, la Compañía ha establecido políticas, procedimientos y límites de autoridad que rigen la función de esta área. La Tesorería de la Compañía tiene la responsabilidad de asegurar la liquidez y de administrar el capital de trabajo a fin de garantizar los pagos a proveedores, quienes financian una parte significativa de los inventarios, el servicio de la deuda, y fondear los costos y

gastos de la operación. La Tesorería prepara diariamente un flujo de efectivo a fin de mantener disponible el nivel de efectivo necesario y planificar la inversión de los excedentes. Los meses de más alta operación para la Compañía, y en consecuencia de mayor acumulación de efectivo, son mayo, julio y el último trimestre del año. La mayoría de las inversiones se efectúan en pesos y una mínima parte en dólares estadounidenses. La Compañía financia sus operaciones a través de la combinación de: 1) la reinversión de una parte significativa de sus utilidades y 2) la contratación de financiamientos y arrendamientos denominados en pesos. La Compañía contaba con: un crédito sindicado por \$10,000 millones de pesos, se dispusieron de \$5,000,000,000 de este crédito sindicado y se solicitó la cancelación de la posibilidad de disponer los \$5,000,000,000 restantes; líneas de crédito disponibles inmediatamente por aproximadamente \$10,350 millones de pesos; así como líneas de sobregiro para poder acceder inmediatamente a instrumentos de deuda de corto plazo.

Control Interno:

iii) CONTROL INTERNO

Mantener un ambiente de control con los más altos estándares, es fundamental para el logro de los objetivos de la Compañía. Esta prioridad emana desde los niveles más altos de la organización y buscamos que, entre otras cosas, el control interno de la Compañía se oriente a garantizar la protección de los activos, el cumplimiento de las políticas establecidas, el registro adecuado de las operaciones, la obtención de información financiera confiable y oportuna, y la prevención, identificación y detección de fraudes.

El sistema de control interno incluye los procesos de negocio relevantes para la operación de la Compañía y en cada uno de ellos se han diseñado actividades de control manuales y automatizadas que nos aseguren la confiabilidad de la información generada. Estas actividades de control también incluyen revisiones del desempeño de nuestro negocio, monitoreo de indicadores clave de desempeño y el reproceso de una muestra de nuestras operaciones y cálculos automáticos. La Compañía realiza de manera corporativa un monitoreo permanente de todas las áreas críticas y unidades de negocio, y para ello se apoya en diversos sistemas administrativos. La Compañía promueve permanentemente el mayor grado posible de automatización de sus procesos invirtiendo para ello anualmente importantes recursos económicos. Aunque la Compañía se apoya en diversos sistemas de cómputo, su principal plataforma de operación se basa en la herramienta SAP ECC y sus diversos módulos.

La información generada por la Compañía es revisada primeramente por las áreas responsables de generar dicha información, posteriormente por las Direcciones de Contraloría Operativa y Corporativa, y posteriormente por nuestra Dirección de Auditoría Interna y por los diversos comités que apoyan al Consejo de Administración en su labor de monitoreo y supervisión, como son: el Comité de Informática, el Comité Fiscal, el Comité de Crédito, el Comité de Operaciones, el Comité Patrimonial, y finalmente el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias. Varios de estos mismos comités y el propio Consejo de Administración llevan a cabo funciones de administración de los riesgos del negocio.

La Compañía cuenta con políticas y procedimientos y promueve la segregación de funciones en todos sus procesos administrativos y tecnológicos, y adicionalmente cuenta con un Código de Ética y una línea de denuncias donde se reporta cualquier incumplimiento sobre dicho código.

El Comité de Auditoría y Prácticas Societarias consta de tres consejeros independientes, que se reúnen periódicamente con el Director de Auditoría Interna y el Director de Finanzas de la Compañía, así como con los Auditores Externos. El objetivo de este órgano intermedio es: i) apoyar al Consejo de Administración en la verificación del cumplimiento de la función de auditoría; ii) asegurarse que las auditorías interna y externa se realicen con la mayor objetividad y efectividad posible; iii) revisar que la información financiera sea útil, oportuna y confiable; es decir que la información que llegue al Consejo de Administración, a los Accionistas y al público en general, sea transparente, suficiente y refleje razonablemente la posición financiera y el resultado de operación de la sociedad; iv) evaluar que la Compañía cuente con los mecanismos internos y externos que garanticen el cumplimiento de las leyes y reglamentos que le son aplicables; v) conocer el estatus de los juicios y litigios en proceso y el resultado de los concluidos y vi) conocer el programa de trabajo y remuneración de los auditores externos.

Para cumplir con esta función, el Comité de Auditoría se apoya en las estructuras internas de la sociedad en el área de auditoría interna y en los auditores externos.

En general, su apoyo al Consejo de Administración se realiza a través de opiniones y recomendaciones derivadas del análisis del desempeño de la Compañía, a efecto de que las decisiones que tome, se encuentren debidamente sustentadas.

Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:

e) ESTIMACIONES CONTABLES CRÍTICAS

La administración de la Compañía debe hacer estimaciones y considerar supuestos sobre el futuro. Aunque las estimaciones y los supuestos utilizados se revisan de manera continua, están basados primordialmente en la experiencia histórica, por lo tanto, las estimaciones contables resultantes, serán por definición, muy rara vez iguales a los resultados reales. Las estimaciones y supuestos utilizados requieren de la aplicación del juicio profesional de la administración y por ello se considera que aquellas que tienen un alto riesgo de resultar en un ajuste importante en el valor contable de activos y pasivos dentro del próximo ejercicio fiscal, son las siguientes:

Descripción de las estimaciones

Reconocimiento de ingresos - ventas a meses sin intereses

De acuerdo con el IAS 18 "Ingresos" en las promociones de ventas de mercancía a meses sin intereses, el efectivo a recibir se difiere en el tiempo y por lo tanto su valor razonable puede ser menor que la cantidad nominal de la venta. En estos casos la Compañía determina el valor razonable del efectivo a recibir, des-contando todos los flujos futuros utilizando una tasa de descuento similar a la que cobran los bancos comerciales (entre 3% y 12%) en promociones similares. Para determinar los flujos descontados la Compañía utiliza una tasa de interés imputada, considerando la tasa que mejor se pueda determinar entre: i) la tasa prevaleciente en el mercado para un instrumento similar disponible para los clientes de la Compañía con una calificación crediticia similar; o ii) la tasa de interés que iguale el valor nominal de la venta, debidamente descontado, al precio de contado de la mercancía vendida.

Al efectuar su juicio, la administración consideró las tasas de interés utilizadas por las principales instituciones bancarias en México para financiar programas de ventas a meses sin intereses.

Provisión por deterioro de cartera de créditos

La Compañía evalúa al final de cada periodo de reporte si existe evidencia objetiva de deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros. El deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros y la pérdida por deterioro se reconocen solo si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo y que el evento o eventos tengan un impacto sobre los flujos de efectivo estimados del activo financiero que pueda ser estimado confiablemente.

La Compañía registra una provisión por deterioro de su cartera de créditos con base en el análisis individual de cada cuenta y de los resultados de la evaluación del comportamiento de la cartera. Los incrementos a esta provisión se registran dentro de los gastos de administración en el estado de resultados. La metodología utilizada por la Compañía para determinar el saldo de esta provisión ha sido suficiente históricamente para cubrir los quebrantos de los próximos 12 meses por créditos irrecuperables.

Estimación de vidas útiles y valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo

La Compañía revisa la vida útil estimada y los valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo al final de cada periodo anual. Durante el periodo, no se determinó que la vida y valores residuales deban modificarse ya que de acuerdo con la evaluación de la administración, las vidas útiles y los valores residuales reflejan las condiciones económicas del entorno operativo de la Compañía.

Estimación de activos intangibles de vida útil indefinida

La identificación y medición de deterioro de activos intangibles con vidas indefinidas involucra la estimación de valores razonables. Estas estimaciones y supuestos pudieran tener un impacto significativo en la decisión de reconocer o no un cargo por deterioro y también en la magnitud de tal cargo. La Compañía realiza un análisis de valuación y considera información interna relevante, así como otra información pública de mercado. Las estimaciones de valor razonable son principalmente determinadas utilizando flujos de efectivo descontados y comparaciones de mercado. Estos enfoques usan las estimaciones y supuestos significativos, incluyendo flujos de efectivo futuros proyectados (incluyendo plazos), tasas de descuento que reflejan el riesgo inherente en flujos de efectivo futuros, múltiplos de flujo de efectivo de salida, tasas de crecimiento perpetuas, determinación de comparables de mercado apropiados y la determinación de si una prima o descuento debe aplicarse a los comparables.

Combinaciones de negocios - asignaciones del precio de compra

Para las combinaciones de negocios, las NIIF requieren que se lleve a cabo un cálculo de valor razonable asignando el precio de compra al valor razonable de los activos y pasivos adquiridos. Cualquier diferencia entre la contraprestación pagada y el valor razonable de los activos netos adquiridos identificables se reconoce como crédito mercantil o ingresos en resultados en caso de que fuera una ganga. El cálculo del valor razonable se lleva a cabo en la fecha de adquisición. Como resultado de la naturaleza de la evaluación del valor razonable a la fecha de adquisición, la asignación del precio de compra y las determinaciones del valor razonable requieren de juicios significativos basados en un amplio rango de variables complejas en cierto tiempo. La Administración usa toda la información disponible para hacer las determinaciones del valor razonable. Al 31 de diciembre de 2017, la Administración ha determinado los valores de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la adquisición de Suburbia.

Estimación de vidas útiles de marcas y otros activos intangibles de vida indefinida

Las marcas adquiridas como parte de Suburbia han demostrado su longevidad al haber tenido éxito en el mercado por varias décadas y son bien reconocidas en México. El conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (denominado CATMex) es único en el mercado mexicano y ha generado beneficios económicos para Suburbia por varias décadas. Con base en la experiencia propia, durante 170 años de operar en México, la Compañía considera que CATMex continuará generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida. A la fecha no se han identificado factores que limiten la vida útil de los activos intangibles antes mencionados y no existen consideraciones de índole legal, regulatorio o contractual que los limiten, por lo que a juicio de la Administración de la Compañía se determinó designar a las marcas de Suburbia y a CATMex como de vida útil indefinida.

[427000-N] Administración

Audidores externos de la administración:

a) AUDITORES EXTERNOS

Los Estados Financieros Consolidados de la Compañía y sus subsidiarias al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, que aparecen en este documento han sido auditados por PwC, contadores públicos independientes. Durante los tres últimos años, los auditores no han emitido opinión alguna con salvedad o negativa, ni se han abstenido de emitir opinión sobre los Estados Financieros Consolidados de la Compañía. Los auditores externos son designados o ratificados anualmente por el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias de la Compañía a través de la recomendación que hace el Comité de Auditoría al Consejo de Administración. Durante 2017, 2016 y 2015, PwC no proporcionó a la Compañía servicios adicionales significativos por conceptos distintos a los de auditoría.

Los honorarios aprobados para la auditoría externa de estados financieros básicos y otros servicios (precios de transferencia, dictamen de seguridad social, Infonavit y contribuciones locales, revisión de expatriados y otros servicios fiscales) al 31 de diciembre de 2017, ascendieron a \$20.3 millones de pesos de los cuales el 63% corresponde a la auditoría externa de estados financieros básicos.

Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:

b) OPERACIONES CON PERSONAS RELACIONADAS Y CONFLICTO DE INTERESES

(Cifras en miles de pesos)

Durante 2017, 2016 y 2015 Grupo Financiero Invex, S. A. de C. V. (Invex) proporcionó a la Compañía servicios de administración de planes de pensiones, fondo de ahorro de los empleados y servicios fiduciarios. Algunos de los señores accionistas de Invex lo son también de la Compañía. Los honorarios pagados a Invex por estos servicios ascendieron a \$6,500; \$14,526 y \$11,022 en 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Estos servicios se contrataron utilizando condiciones de mercado. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos.

Durante 2017, 2016 y 2015 la Compañía contrató servicios de viaje corporativos para sus empleados con Orion Tours, S.A. de C.V, cuya Directora General y accionista es Vicepresidente del Consejo de Administración de la Compañía. Estos servicios se contrataron utilizando condiciones de mercado. Los honorarios pagados a Orion por estos servicios ascendieron a \$67,604; \$66,940 y \$63,311 en 2017, 2016 y 2015, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015, no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos.

La compensación por beneficios a corto plazo a los directores y otros miembros clave de la gerencia durante el año fue de \$36,200. La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada por el Comité de Operaciones con base en su desempeño y las tendencias del mercado.

Información adicional administradores y accionistas:

c) ADMINISTRADORES Y ACCIONISTAS

El Consejo de Administración tiene como función principal la definición de la visión estratégica de la sociedad, así como las de revisar y aprobar la operación a cargo del equipo directivo y el asegurarse del cumplimiento de las disposiciones legales que le son aplicables. El Consejo se reúne mensualmente para revisar el desempeño de la sociedad y sus estados financieros preliminares, así como los auditados una vez al año; así mismo, para analizar y en su caso aprobar, las recomendaciones del Comité de Operaciones, en su caso, cuyo funcionamiento se detalla más adelante y finalmente, cuando menos una sesión mensual al año, se dedica a la planeación de corto, mediano y largo plazo.

El Consejo está formado por 17 miembros, de los cuales 7 son patrimoniales, 8 son independientes, 1 secretario y 1 pro-secretario. Todos los consejeros son titulares y no tienen suplentes. Se cuenta con un Comité denominado de Operaciones, que apoya al Consejo de Administración en los deberes de análisis y planeación estratégica de la Compañía. Este Comité se reúne también mensualmente para llevar a cabo sus funciones y elaborar recomendaciones derivadas de ellas al Consejo.

En cuanto a composición por sexo, de los directivos relevantes el 24.2% son del sexo femenino, mientras que de los 17 miembros del consejo de administración, solamente uno es el sexo femenino, todos ellos propietarios.

Los cargos de cada integrante del Consejo son propuestos a la Asamblea de Accionistas anualmente y votados por la misma. Los consejeros al 31 de diciembre de 2017, fueron nombrados en la Asamblea General de Accionistas Ordinaria celebrada el 2 de marzo de 2017.

Las empresas en las que laboran los integrantes del Consejo de Administración, salvo el Sr. Maximino Michel G., no tienen relación alguna con la Compañía.

La Compañía no es controlada directa o indirectamente por otra empresa, por un gobierno extranjero o por cualquier otra persona física o moral.

El parentesco por consanguinidad hasta tercer grado entre los miembros del Consejo de Administración y principales funcionarios, incluye a las siguientes personas:

Sr. Max David M.
Sr. Juan David M.
Sr. Miguel Guichard M.
Sr. Graciano Guichard M.
Sr. Graciano F. Guichard G.
Sr. Antonino Guichard G.

Sr. Maximino Michel G.
 Sr. Enrique Brémond P.
 Sra. Madeleine Brémond S.
 Sr. Enrique Brémond S.

En cuanto a la participación accionaria individual de cada uno de los miembros del consejo de administración y principales funcionarios de la Compañía que sea superior al 1% del total de las acciones representativas del capital social de la Compañía, así como de aquellas personas físicas o morales que sean accionistas beneficiarios del 5% o más del total de acciones con derecho a voto de la Compañía y el nombre de los 10 principales accionistas, a la fecha de este Reporte Anual, la Compañía no posee información suficiente para poder integrar dicha información.

A la fecha de este reporte no tenemos conocimiento de personas físicas o morales que ejerzan influencia significativa, control o poder de mando.

Las sociedades y fideicomisos que se mencionan a continuación mantienen una participación de aproximadamente el 87% de la Serie 1 del capital social de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V., al 31 de diciembre de 2017:

NOMBRE DEL ACCIONISTA	ACCIONES SERIE 1	% ACCS SERIE 1
BANCO NACIONAL DE MEXICO, S. A. , FIDEICOMISO 15228-3 Y 16598-9	278,772,661	24.4%
BANCO INVEX, SA, POR CUENTA DEL FIDEICOMISO 0327	218,019,750	19.0%
BANCO NACIONAL DE MEXICO, S. A. , FIDEICOMISO 504288-5	109,114,664	9.5%
BANCO INVEX, SA, POR CUENTA DEL FIDEICOMISO 0387	101,178,030	8.8%
UBS CASA DE BOLSA SA DE CV	96,000,000	8.4%
BBVA BANCOMER SERVICIOS, SA DE CV, POR CUENTA DEL FIDEICOMISO 25078 7	57,350,675	5.0%
PICTET CIE	57,137,573	5.0%
SCOTIABANK INVERLAT FID 11033735	36,839,656	3.2%
UBS SWITZERLAND AG	27,165,000	2.4%
BBVA BANCOMER SERVICIOS, SA DE CV, POR CUENTA DEL FIDEICOMISO 4078358	19,011,892	1.7%
OTROS	144,160,099	12.6%
Grand Total	1,144,750,000	100.0%

Durante el ejercicio que cubre el presente reporte, el monto total de honorarios y compensaciones que percibieron los integrantes del Consejo de Administración, así como los principales funcionarios de la Compañía ascendió a la cantidad de \$51.2 millones de pesos y se integra de la siguiente forma:

- Honorarios y compensaciones a consejeros: \$15.0 millones
- Honorarios y compensaciones a los principales funcionarios: \$36.2 millones

Dichas compensaciones y prestaciones se integran por sueldos y salarios, prestaciones legales y bonos de productividad.

Al cierre del ejercicio 2017, la Compañía tiene una reserva neta de \$1,494.0 millones de pesos para planes de pensiones y retiro de sus funcionarios y consejeros.

El Puerto de Liverpool entiende que la diversidad de sus empleados es parte fundamental de la operación de sus unidades de negocio, y por lo tanto es una oportunidad de atraer y desarrollar al mejor talento.

Debido a esto, a través de su Código de Ética, se establece un compromiso con asegurar condiciones de igualdad y no discriminación que fortalezcan la posición del Puerto de Liverpool como marca empleadora.

En 2017, el 59% del personal en las distintas unidades de negocio fueron mujeres, mientras que el 61.7% del total de los empleados se ubicaron en un rango de edad menor a 35 años. Con esta composición del talento de la empresa, el Puerto de Liverpool reconoce su rol como agente de desarrollo de sus colaboradores contribuyendo a la estabilidad de sus ingresos familiares y asegurando condiciones de igualdad en el acceso a oportunidades laborales.

Como parte de la Estrategia de Responsabilidad Social del Puerto de Liverpool aprobada e impulsada por la Dirección General, se coordinan los esfuerzos de inclusión laboral, igualdad y diversidad, declarando como uno de sus objetivos estratégicos en el eje de sus colaboradores, la necesidad de construir una cultura organizacional que se adapte a los cambios y condiciones de los nuevos talentos.

Consejeros de la empresa [Sinopsis]

Independientes [Miembro]

Salgado Martinez Jorge			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
SI	SI	NO	
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Período por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Consultor Independiente y Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Velasco Alvarado Pedro			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
SI	SI		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Período por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Socio Emérito y Consejero de Santamarina y Steta SC	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Gandouff Castellanos Juan Miguel	
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)
Hombre	Propietario
Participa en comités [Sinopsis]	

Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
SI	SI	NO	
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Director de Sagnes Constructores SA de CV	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Garza Sada Armando			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Presidente de Alfa, SAB de CV	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Guajardo Touche Ricardo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Consultor	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Simán No Aplica Guillermo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Vicepresidente Grupo Unicomer	7	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Malpica Fomperosa Esteban		
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)
Hombre		Propietario
Participa en comités [Sinopsis]		
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO	NO	NO
Designación [Sinopsis]		
Fecha de designación		

2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Socio Director de Praemia SC	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Tamés García Luis			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Profesionista Independiente	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Patrimoniales [Miembro]

Brémond Santacruz Madeleine			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Mujer		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Vicepresidente	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Guichard Michel Miguel Graciano Jose			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Vicepresidente	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Brémond Santacruz Enrique		
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)
Hombre		Propietario
Participa en comités [Sinopsis]		
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO	NO	NO

Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Administrador de Victium SA de CV	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

David Michel Juan			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Director Corporativo de Banco Invex SA	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Guichard Michel Graciano			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Presidente de M. Lambert y Cía Sucs SA de CV	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

David Michel Max			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Presidente	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Patrimoniales independientes [Miembro]

Michel Gonzalez Maximino	
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)
Hombre	Propietario
Participa en comités [Sinopsis]	

Auditoría		Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación	
NO		NO		NO	
Designación [Sinopsis]					
Fecha de designación					
2017-03-15					
Periodo por el cual fueron electos		Cargo		Tiempo laborando en la Emisora (años)	
1 año		Profesionista independiente		16	
Participación accionaria (en %)					
No Aplica					
Información adicional					
No Aplica					

Relacionados [Miembro]

Pesqueira Tauton Ignacio			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2017-03-15			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
1 año	Secretario	16	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Directivos relevantes [Miembro]

Aranzábal Rivera Norberto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2017-03-15		Ninguna	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Prosecretario	38	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Guichard Gonzalez Graciano			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		SI
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación	Tipo de asamblea		
2002-01-01	Ninguna		
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)

Indefinido	Director General El Puerto de Liverpool	15	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Ynestrillas Zárate José Ernesto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		SI
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
1991-01-01		Ninguna	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director General Inmobiliaria	26	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Güjosa Hidalgo Enrique			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		SI
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación	Tipo de asamblea		
2008-01-01	Ninguna		
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director Finanzas y Administración	9	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

De Abiega Pons Santiago			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	SI	
Otros			
Comité de operaciones			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación	Tipo de asamblea		
1998-01-01	Ninguna		
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director General Crédito	19	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Pepping Valles Laurence		
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)
Hombre		Propietario
Participa en comités [Sinopsis]		
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO	NO	NO
Designación [Sinopsis]		
Fecha de designación	Tipo de asamblea	

2013-01-01	Ninguna		
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director General Suburbia y de Estrategia Digital	4	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Campos Torres José Rolando			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
1998-01-01		Ninguna	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director General Liverpool	19	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Gómez Enciso Juan Ernesto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2008-01-01		Ninguna	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director Auditoría Interna	9	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Marín Rangel Carlos			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2012-01-01		Ninguna	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director Internacional y Boutiques	5	No Aplica
Información adicional			
No Aplica			

Edid Arriaga Zahié			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Mujer		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2003-01-01		Ninguna	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
Indefinido	Director Desarrollo Organizacional	14	No Aplica

Información adicional

No Aplica

Porcentaje total de hombres como directivos relevantes: 75.76

Porcentaje total de mujeres como directivos relevantes: 24.24

Porcentaje total de hombres como consejeros: 94.12

Porcentaje total de mujeres como consejeros: 5.88

Cuenta con programa o política de inclusión laboral: No

Descripción de la política o programa de inclusión laboral

No Aplica

Accionistas de la empresa [Sinopsis]

Accionistas beneficiarios de más del 10% del capital social de la emisora [Miembro]

No Aplica No Aplica BANCO NACIONAL DE MEXICO, S. A., FIDEICOMISO 15228-3 y 16598-9

Participación accionaria (en %) 0.244

Información adicional

No Aplica

No Aplica No Aplica BANCO INVEX, SA, POR CUENTA DEL FIDEICOMISO 0327

Participación accionaria (en %) 0.19

Información adicional

No Aplica

Accionistas que ejerzan influencia significativa [Miembro]

No Aplica No Aplica No Aplica

Participación accionaria (en %) No Aplica

Información adicional

No Aplica

Accionistas que ejerzan control o poder de mando[Miembro]

No Aplica No Aplica No Aplica

Participación accionaria (en %)	No Aplica
Información adicional	
No Aplica	

Estatutos sociales y otros convenios:

d) ESTATUTOS SOCIALES Y OTROS CONVENIOS

A la fecha de este informe, los estatutos sociales de la Compañía no han presentado modificación alguna, manteniéndose vigentes. Los estatutos de la Compañía son convencionales, permiten la recompra de acciones de la misma forma que la ley la permite, pero no contemplan disposiciones especiales que ameriten describirse. La Compañía cuenta con dos tipos de acciones, la Serie "1" que otorgan a sus titulares todos los derechos corporativos y patrimoniales y la Serie "C-1" las cuales son sin derecho a Voto.

Los estatutos no contienen ese tipo de convenio que tenga por efecto retrasar, prevenir, diferir o hacer más oneroso un cambio en el control de la Compañía, así como lo citado en el artículo 16 fracción VI de la LMV.

La Compañía no tiene conocimiento de la existencia de fideicomisos o acuerdos que limiten los derechos corporativos que confieren las acciones entre los accionistas.

En los antecedentes de la escritura 64,577 que contiene la última compulsa de estatutos de la Compañía, se señalan las modificaciones que han tenido los estatutos.

El Consejo de Administración de la Compañía está integrado por un Presidente, dos Vicepresidentes y 12 consejeros propietarios. Con relación a la facultades del Consejo de Administración en establecer planes de compensación para los ejecutivos y consejeros, para tomar decisiones donde pueda existir algún interés personal no requiere estar incluida expresamente en los estatutos, sino que deriva de la ley, dado que esta facultad, los accionistas de la Compañía decidieron no incluirla en los estatutos.

El Consejo de Administración cuenta con un Comité de Operaciones que analiza las estrategias de la Compañía y las somete al Consejo de Administración para su aprobación.

La Asamblea Ordinaria de Accionistas se considera legítimamente instalada con cuando menos el 70% de las acciones serie 1. La Asamblea Extraordinaria se instala con cuando menos el 75% de las acciones serie 1. Cada acción otorga derecho a un voto.

Los consejeros durarán en su cargo un año y podrán ser reelectos. No podrán ser electos o reelectos quienes cumplan 71 años o más en el ejercicio que se trate. Los consejeros serán designados por la Asamblea por simple mayoría de votos. El Consejo de Administración se reúne una vez cada mes.

En cuanto a los órganos intermedios de Administración cabe señalar las funciones y responsabilidades que cada uno de ellos desempeña:

Comité de Operaciones

El Comité de Operaciones tiene la responsabilidad de la compensación y evaluación del equipo directivo de la Compañía, así como la definición de la política general de sueldos. Al efecto, cuando menos una de sus reuniones al año, se dedica al análisis de la actuación de cada uno de los ejecutivos de primero y segundo nivel de la Compañía, para definir su evaluación, que es la base para la fijación de su compensación, asegurándose que ésta sea justa y competitiva en el entorno del mercado laboral del país, basado en encuestas que se elaboran ex profeso, mismas que se usan también para proponer los aumentos en los niveles de sueldo del personal general de la Compañía. Con base en esta actividad se preparan las recomendaciones que se presentan al Consejo.

Consejo Patrimonial

La responsabilidad del Consejo Patrimonial radica en emitir opiniones y recomendaciones al Consejo de Administración sobre aspectos de índole estratégica, asegurando la correcta toma de decisiones de la Compañía las cuales tienen como finalidad el cumplir con los objetivos planteados por la misma para el desarrollo interno y externo de la Compañía.

Comité de Auditoría y Prácticas Societarias

El Comité consta de tres consejeros independientes, que se reúnen periódicamente con el Director de Auditoría Interna y el Director de Finanzas y Administración de la Compañía, así como con los Auditores Externos. Los consejeros que integran el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, son los siguientes:

NOMBRE	CARGO
Jorge Salgado	Presidente
Juan Miguel Gandoulf	Miembro
Pedro Velasco	Miembro

Algunos de los miembros de este Comité a lo largo de sus carreras han desempeñado importantes cargos en áreas financieras, y por lo tanto son expertos en dichas áreas.

El objetivo de este órgano intermedio es: i) apoyar al Consejo de Administración en la verificación del cumplimiento de la función de auditoría; ii) asegurarse que las auditorías interna y externa se realicen con la mayor objetividad y efectividad posible; iii) revisar que la información financiera sea útil, oportuna y confiable; es decir que la información que llegue al Consejo de Administración, a los Accionistas y al público en general, sea transparente, suficiente y refleje razonablemente la posición financiera y el resultado de operación de la Compañía; iv) evaluar que la Compañía cuente con los mecanismos internos y externos que garanticen el cumplimiento de las leyes y reglamentos que le son aplicables; v) conocer el estatus de los juicios y litigios en proceso y el resultado de los concluidos y vi) conocer el programa de trabajo y remuneración de los auditores externos.

Para cumplir con esta función, se apoya en las estructuras internas de la sociedad en el área de auditoría interna y los auditores externos.

En general, su apoyo al Consejo de Administración se realiza a través de opiniones, recomendaciones y orientaciones que se deriven del análisis del desempeño de la Compañía, a efecto de que las decisiones que adopte, se encuentren debidamente sustentadas en criterios profesionales y de personal calificado que cuente con un enfoque más amplio e independiente respecto de la operación de la Compañía.

Información adicional Administradores y accionistas

La emisora no considera relevante proporcionar información adicional de administradores y accionistas

[429000-N] Mercado de capitales

Estructura accionaria:

a) ESTRUCTURA ACCIONARIA

A partir del año de 1992 la Compañía colocó en los mercados europeos de Cedel y Euroclear un programa de GDS (Global Depositary Shares). Cada GDS está compuesto por 20 acciones de la Serie C-1, las condiciones de este programa establecen que la cotización de la acción se lleva a cabo en su bolsa de valores de origen, en este caso la Bolsa Mexicana de Valores BMV.

Comportamiento de la acción en el mercado de valores:

b) COMPORTAMIENTO DE LA ACCION EN EL MERCADO DE VALORES

LIVEPOL 1

LIVEPOL 1	2017	2016	2015	2014	2013
Máximo	168.57	224.50	244.00	180.00	163.00
Mínimo	127.80	160.00	158.00	133.20	130.00
Cierre	127.80	166.00	231.83	153.00	149.00
Volumen	2,493,710	135,287	65,905	2,499,872	2,497,160

LIVEPOL 1	1T18	4T17	3T17	2T17	1T17	4T16	3T16	2T16	1T16
Máximo	135.00	150.00	168.00	165.00	168.57	210.51	203.95	210.51	224.50
Mínimo	125.00	127.80	146.00	140.50	138.05	160.00	185.00	192.70	200.50
Cierre	135.00	127.80	165.10	149.90	164.00	166.00	202.00	192.70	210.51
Volumen	613,325	1,445,180	290,561	422,840	335,129	27,357	86,903	6,503	14,524

LIVEPOL 1	4T15	3T15	2T15	1T15
Máximo	244.00	218.00	179.50	184.00
Mínimo	221.00	184.00	158.00	168.00
Cierre	231.83	218.00	179.50	184.00
Volumen	6,693	9,790	11,253	38,169

LIVEPOL 1	Mar-18	Feb-18	Ene 18	Dec-17	Nov-17	Oct-17	Sep-17	Aug-17	Jul-17
Máximo	135.00	133.00	133.00	128.00	132.50	150.00	167.00	168.00	150.00
Mínimo	135.00	125.00	127.80	127.80	132.50	132.50	165.10	158.62	146.00
Cierre	135.00	131.00	133.00	127.80	132.50	132.50	165.10	167.00	150.00
Volumen	10,247	601,381	1,727	428	534,526	910,231	12,889	11,764	265,928

LIVEPOL C1

LIVEPOL C1	2017	2016	2015	2014	2013
Máximo	168.59	216.36	247.63	159.88	164.15
Mínimo	115.59	149.37	140.23	129.97	130.13
Cierre	124.30	149.55	210.11	147.85	149.07
Volumen	163,404,984	149,670,480	106,777,600	83,244,424	110,497,125

LIVEPOL C1	1T18	4T17	3T17	2T17	1T17	4T16	3T16	2T16	1T16
Máximo	140.77	148.22	168.59	154.75	155.88	209.71	209.18	205.29	216.36
Mínimo	125.21	115.59	140.75	141.15	130.91	149.37	179.71	184.84	193.74
Cierre	135.50	124.30	147.00	143.17	146.14	149.55	203.24	193.02	204.26
Volumen	26,540,062	39,468,970	37,731,205	46,847,179	39,357,630	39,201,415	44,700,238	36,199,353	29,588,474

LIVEPOL C1	4T15	3T15	2T15	1T15
Máximo	247.63	219.53	185.01	180.01
Mínimo	206.78	180.11	168.53	140.23
Cierre	210.11	219.53	181.54	180.01
Volumen	25,397,974	37,235,624	19,619,895	24,524,307

LIVEPOL C1	Mar-18	Feb-18	Ene 18	Dec-17	Nov-17	Oct-17	Sep-17	Aug-17	Jul-17
Máximo	139.13	138.88	140.77	127.88	132.90	148.22	162.21	168.59	161.98
Mínimo	126.37	128.70	125.21	115.59	125.07	130.60	146.63	156.93	140.75
Cierre	135.50	128.70	137.76	124.30	126.40	130.60	147.00	160.18	160.09
Volumen	8,389,652	8,734,864	9,415,546	11,989,970	13,123,283	14,365,717	9,176,249	12,842,809	15,712,147

Denominación de cada formador de mercado que haya prestado sus servicios durante el año inmediato anterior

La emisora no cuenta con formador de mercado

Identificación de los valores con los que operó el formador de mercado

No aplica

Inicio de vigencia, prórroga o renovación del contrato con el formador de mercado, duración del mismo y, en su caso, la terminación o rescisión de las contrataciones correspondientes

No aplica

Descripción de los servicios que prestó el formador de mercado; así como los términos y condiciones generales de contratación, en el caso de los contratos vigentes

No aplica

Descripción general del impacto de la actuación del formador de mercado en los niveles de operación y en los precios de los valores de la emisora con los que opere dicho intermediario

No aplica

Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir la verdad que, en el ámbito de nuestras respectivas funciones, preparamos la información relativa a la emisora contenida en el presente reporte anual 2017, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación.

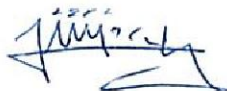
Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en este reporte anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

ATENTAMENTE

EL PUERTO DE LIVERPOOL, S.A.B. DE C.V.



Graciano F. Guichard González
Director General



Enrique Güijosa Hidalgo
Director de Finanzas



Norberto Aranzabal Rivera
Director de Jurídico

Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir verdad, que los estados financieros consolidados adjuntos de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V y subsidiarias, que comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015 y los estados consolidados del resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo que le son relativos por los años que terminaron en esa fecha, que contiene el presente Reporte Anual, fueron dictaminados con fecha 14 de marzo de 2018, 28 de Febrero de 2017 y 29 de Febrero de 2016, respectivamente; de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría.

Asimismo, manifestamos que hemos leído el presente Reporte Anual y basados en nuestra lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tenemos conocimiento de errores relevantes o inconsistencias en la información financiera que se incluye y cuya fuente proviene de los estados financieros consolidados dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información financiera que haya sido omitida o falseada en este Reporte Anual, o que el mismo contenga información financiera que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, los suscritos no fuimos contratados, y no realizamos procedimientos adicionales con el objeto de expresar nuestra opinión respecto de la otra información, contenida en el presente Reporte Anual, que no provenga de los estados financieros consolidados por nosotros dictaminados.



C.P.C. José Luis Guzmán Ortiz
Socio de Auditoría



Lic. Eduardo Carpizo Castro
Representante Legal

[432000-N] Anexos

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los últimos tres ejercicios:



Denominación social y nombre comercial o, en su caso, nombre de la persona física, así como una descripción del negocio en el que participe

No aplica

Cualquier otra información que se considere relevante para evaluar el riesgo de crédito de que se trate del aval o garante

No aplica

En caso de garantes especificar las diferencias relevantes con la IFRS

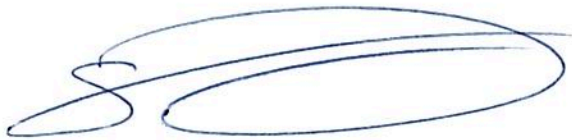
No aplica

Nombre y cargo de personas responsables (PDF)

Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir la verdad que, en el ámbito de nuestras respectivas funciones, preparamos la información relativa a la emisora contenida en el presente reporte anual 2017, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación.

Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en este reporte anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

ATENTAMENTE
EL PUERTO DE LIVERPOOL, S.A.B. DE C.V.



Graciano F. Guichard González
Director General



Enrique Güijosa Hidalgo
Director de Finanzas



Norberto Aranzabal Rivera
Director de Jurídico

Asimismo, manifestamos que hemos leído el presente Reporte Anual y basados en nuestra lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tenemos conocimiento de errores relevantes o inconsistencias en la información financiera que se incluye y cuya fuente proviene de los estados financieros consolidados dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información financiera que haya sido omitida o falseada en este Reporte Anual, o que el mismo contenga información financiera que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, los suscritos no fuimos contratados, y no realizamos procedimientos adicionales con el objeto de expresar nuestra opinión respecto de la otra información, contenida en el presente Reporte Anual, que no provenga de los estados financieros consolidados por nosotros dictaminados.



C.P.C. José Luis Guzmán Ortiz
Socio de Auditoría



Lic. Eduardo Carpizo Castro
Representante Legal

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y
opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los
últimos tres ejercicios

***El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.
y subsidiarias***

Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Índice
31 de diciembre de 2017 y 2016

<u>Contenido</u>	<u>Página</u>
Informe de los Auditores Independientes.....	1 a 6
Estados financieros:	
Estados consolidados de situación financiera	7
Estados consolidados de resultado integral por función de gastos	8
Estados consolidados de cambios en el capital contable.....	9
Estados consolidados de flujos de efectivo	10
Notas sobre los estados financieros consolidados	11 a 66



Informe de los Auditores Independientes

A los accionistas y consejeros de
El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (la Compañía) que comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2017 y los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, así como las notas explicativas a los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board (IFRS).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades de los Auditores en relación con la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados" de este informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con el Código de Ética Profesional del Instituto Mexicano de Contadores Públicos A. C., junto con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestras auditorías de estados financieros consolidados en México, y hemos cumplido con las demás responsabilidades éticas de conformidad con esos requerimientos y dicho Código. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para sustentar nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido las de mayor importancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del ejercicio actual. Estas cuestiones han sido consideradas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y al formarnos nuestra opinión sobre éstos, por lo tanto, no expresamos una opinión por separado sobre estas cuestiones.



Cuestión clave de auditoría

Reconocimiento de la adquisición de un negocio

Como se menciona en la Nota 1 a los estados financieros consolidados, el 4 de abril de 2017, la Compañía adquirió el control de Suburbia, S. de R. L. de C. V. (Suburbia) cuya principal actividad es el diseño y comercialización de ropa y accesorios, a través de una cadena de tiendas departamentales ubicadas en México. La contraprestación total ascendió a \$18,205 millones, y el valor razonable de los activos adquiridos, pasivos asumidos y el crédito mercantil, determinados y reconocidos a la fecha de adquisición ascendieron a \$15,431, \$4,708 y \$7,482 millones, respectivamente.

Durante nuestra auditoría nos enfocamos en esta adquisición debido a la importancia del valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos, así como a la del crédito mercantil resultante y a que la determinación de los valores razonables requiere la aplicación de juicios significativos basados en variables complejas.

En particular, concentramos nuestros esfuerzos de auditoría en los activos más relevantes identificados, cuyo valor razonable requirió el uso de juicios significativos que fueron i) marcas propias operadas por Suburbia por \$3,668 millones; ii) el intangible derivado del conocimiento del proceso operativo del negocio adquirido por \$2,109 millones; y iii) los inmuebles y propiedades adquiridas por \$5,319 millones. Los supuestos, premisas o variables más relevantes en estos rubros fueron: flujos de efectivo, tasa de descuento, betas, tasa de regalías, beneficios por amortización fiscal (TAB), factores de demérito y determinación de la vida útil. También la determinación del valor razonable de la contraprestación requirió el uso de juicios significativos, específicamente proyectar los diferentes escenarios posibles.

Cómo nuestra auditoría abordó la cuestión

Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron los siguientes:

Debido a los juicios significativos empleados por la Administración en los modelos de valuación para la determinación de la contraprestación de los valores razonables de los activos adquiridos y pasivos asumidos, particularmente para el caso de las marcas, activos intangibles y propiedades, mobiliario y equipo, involucramos a nuestros expertos en valuación para evaluar selectivamente las premisas y criterios utilizados por la Administración y su experto independiente en dichos modelos. En específico:

Evaluamos la capacidad y objetividad del experto independiente.

Con el apoyo de nuestros expertos en valuación, cotejamos que los modelos utilizados por la Administración para la determinación de los valores razonables, fueran los utilizados y reconocidos para valorar activos de características similares en la industria. Asimismo, verificamos que se utilizaran métodos igualmente reconocidos para el cálculo del valor terminal en aquellos casos donde aplicó (valor de negocio adquirido), el cual está basado en un flujo normalizado.

Desafiamos las proyecciones financieras de la Administración, incluyendo el valor terminal determinado por la Administración, comparándolas con el desempeño y tendencias históricas de los negocios de la Compañía, y en su caso obteniendo explicaciones de la Administración.

Corroboramos que las proyecciones de la Administración fueran consistentes con los presupuestos aprobados por el Consejo de Administración de la Compañía.

Comparamos las cifras presupuestadas con los resultados reales para identificar si algún supuesto en las proyecciones pudiera considerarse muy optimista.

Comparamos los supuestos de valuación más relevantes (tasa de descuento, betas, tasa de regalías, beneficios por amortización fiscal (TAB), factores de demérito, así como la determinación de la vida útil de los

activos), con fuentes independientes de mercado que contienen los comúnmente usados y aceptados para activos de estas características para la industria en la que se desarrolla cada entidad que comprende la Compañía.

Comparamos, con bases selectivas, los valores de reposición de los activos fijos determinados por los peritos independientes con información disponible en el mercado.

Provisión para el deterioro de la cartera de créditos

Como se describe en las Notas 3.3.2 y 8 sobre los estados financieros, la cartera de créditos por un importe de \$38,145 millones de pesos, se origina de los bienes y servicios adquiridos a crédito por los tarjetahabientes de la Compañía y se compone de los saldos de dos tarjetas de crédito: 1) “Liverpool” y 2) “Liverpool Premium Card”, la recuperabilidad de la cartera se evalúa periódicamente reconociendo las provisiones para deterioro correspondientes a cada grupo de créditos, de acuerdo con las IFRS.

La provisión para el deterioro de la cartera de créditos por un importe de \$3,086 millones de pesos se basa en un modelo de pérdida incurrida, cuya metodología de cálculo considera principalmente: 1) exposición al incumplimiento, 2) probabilidad de incumplimiento de pago y 3) pérdida estimada una vez presentado el incumplimiento.

Durante nuestra auditoría nos enfocamos en este rubro principalmente por la importancia del valor de la cartera de créditos y de la provisión para el deterioro de la cartera, y porque el proceso para determinar la provisión es complejo al involucrar diversas variables que se describen en el párrafo anterior.

En particular, concentramos nuestros esfuerzos de auditoría en los supuestos empleados por la Administración tales como, la clasificación de los saldos de cartera por segmento de antigüedad, la probabilidad de que las cuentas incurran en incumplimiento y sean irrecuperables.

Como parte de nuestra auditoría realizamos los siguientes procedimientos:

Con el apoyo de nuestros expertos en valuación analizamos la metodología utilizada por la Administración para la determinación de la provisión para el deterioro de la cartera de créditos.

Debido a la relevancia que tiene el reporte de antigüedad de la cartera para el cálculo y evaluación de la reserva de deterioro, se evaluaron los controles sobre el sistema de información que lo genera, en particular, para una muestra de clientes se reprocesó su clasificación al cierre del ejercicio para considerar la adecuada clasificación de las cuentas según su antigüedad.

Reprocesamos mediante pruebas selectivas la determinación de los cálculos generados por el sistema considerando la exposición al incumplimiento, la probabilidad de incumplimiento de pago y la pérdida estimada una vez presentado el incumplimiento, cotejándolos contra la metodología de cálculo.

Evalúamos sobre bases selectivas los supuestos utilizados por la Administración considerando los indicadores del comportamiento histórico de la cartera y de las cancelaciones reales ocurridas dentro de los siguientes 12 meses al cierre del ejercicio.



Información adicional

La Administración de la Compañía es responsable de la información adicional presentada. Esta información adicional comprende el Reporte Anual presentado a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) y el Informe Anual presentado a los Accionistas (pero no incluye los estados financieros consolidados ni este informe de los auditores independientes), los cuales se emitirán después de la fecha de este informe.

Esta información adicional no está cubierta por esta opinión sobre los estados financieros consolidados y no expresaremos ninguna opinión de auditoría sobre la misma.

Sin embargo, en relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados de la Compañía, nuestra responsabilidad es leer esta información adicional cuando se encuentre disponible y evaluar si dicha información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o nuestro conocimiento adquirido a través de nuestra auditoría, o aparenta contener un error material por otras circunstancias.

Cuando leamos la información adicional que aún no hemos recibido, debemos emitir la declaratoria sobre el Reporte Anual requerida por la CNBV y si detectamos que existe un error material en la misma, debemos comunicarlo a los responsables del gobierno de la Compañía y en dicho informe, de corresponder.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la Compañía en relación con los estados financieros consolidados

La Administración de la Compañía es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados, de conformidad con las IFRS, y del control interno que consideró necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de errores materiales, ya sea por fraude o error.

Al preparar los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha; revelando, en su caso, las cuestiones relativas a negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene la intención de liquidar la Compañía o de cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista que hacerlo.

Los responsables del gobierno de la Compañía son responsables de la supervisión del proceso de reporte financiero de la Compañía.

Responsabilidades de los auditores en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea por fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que



una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte un error material, cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influirán en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Durante la realización de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de error material en los estados financieros consolidados, ya sea por fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos, y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para sustentar nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error material debido a un fraude es más elevado que uno que resulte de un error no intencional, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas o la elusión de los controles internos.
- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y de las revelaciones relativas presentadas por la Administración.
- Evaluamos si es adecuado que la Administración utilice la base contable de negocio en marcha para preparar los estados financieros consolidados, y si, basados en la evidencia de auditoría obtenida, existe incertidumbre material con base en hechos o condiciones que puedan generar dudas significativas sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos en su conjunto, la presentación, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluyendo las revelaciones relativas incluidas en las notas, y si los estados financieros consolidados representan razonablemente las transacciones y hechos subyacentes.
- Obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades de negocio que conforman el grupo económico para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría de los estados financieros consolidados. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Comunicamos a los responsables del gobierno de la Compañía entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría y los hallazgos significativos de la auditoría, así como, cualquier deficiencia significativa de control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.



También, proporcionamos a los responsables del gobierno de la Compañía una declaración manifestando que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables sobre independencia y les comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente pudieran influir en nuestra independencia, y en su caso, las correspondientes salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones comunicadas a los responsables del gobierno de la Compañía, determinamos las que han sido de mayor importancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del ejercicio actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelarlas públicamente o, en circunstancias extremadamente raras, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público.

El nombre del socio a cargo de la auditoría se informa a continuación.

PricewaterhouseCoopers, S. C.

A handwritten signature in black ink that reads 'José Luis Guzmán'.

C.P.C. José Luis Guzmán
Socio de Auditoría

Ciudad de México, 14 de marzo de 2018

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados de Situación Financiera

(Notas 1, 2 y 3)

Cifras expresadas en miles de pesos

Activo	Nota	31 de diciembre de		1 de enero de
		2017	2016	2016
			Reformulado (*)	
ACTIVO CIRCULANTE:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 16,635,078	\$ 25,574,230	\$ 8,583,219
Cartera de créditos a corto plazo - Neto	8	25,770,575	23,557,486	22,762,580
Impuesto al valor agregado por recuperar		2,305,640	2,922,699	1,319,231
Otras cuentas por cobrar - Neto	9	2,183,187	1,092,800	916,278
Instrumentos financieros derivados	10	56,593	-	-
Inventarios		18,486,423	16,127,451	13,849,931
Pagos anticipados		<u>1,913,794</u>	<u>1,908,003</u>	<u>1,304,704</u>
Total del activo circulante		67,351,290	71,182,669	48,735,943
ACTIVOS NO CIRCULANTES:				
Cartera de créditos a largo plazo - Neto	8	9,288,273	8,879,363	7,981,563
Otras cuentas por cobrar a largo plazo - Neto	9	264,681	224,759	210,664
Instrumentos financieros derivados	10	3,495,929	4,028,255	1,516,534
Inversión en acciones de asociadas	11 y 24	7,414,960	7,228,797	6,028,798
Propiedades de inversión - Neto	12	18,922,292	17,594,019	16,305,027
Propiedades, mobiliario y equipo - Neto	13	43,855,877	35,463,511	31,924,823
Intangibles - Neto	14	16,274,581	2,666,831	2,321,350
Impuesto sobre la renta diferido	21.2	1,398,238	719,297	297,764
Beneficios a los empleados - Neto	17	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>164,020</u>
Tota del activo		<u>\$ 168,266,121</u>	<u>\$ 147,987,501</u>	<u>\$ 115,486,486</u>
Pasivo				
PASIVO A CORTO PLAZO:				
Proveedores		\$ 22,535,802	\$ 19,106,919	\$ 15,210,743
Acreedores		9,652,309	8,406,002	6,992,277
Provisiones	15	2,074,419	1,606,127	1,555,440
Deuda a corto plazo	16	2,858,956	2,100,000	-
Ingresos diferidos		2,060,342	1,927,445	1,760,558
Instrumentos financieros derivados	10	20,486	-	-
Impuesto sobre la renta por pagar		<u>131,435</u>	<u>1,052,249</u>	<u>724,583</u>
Total del pasivo a corto plazo		39,333,749	34,198,742	26,243,601
Deuda a largo plazo	16	33,358,545	28,471,826	14,096,066
Instrumentos financieros derivados	10	-	31,802	102,050
Beneficios a los empleados - Neto	17	1,494,031	787,231	526,405
Impuesto sobre la renta diferido	21.2 y 24	<u>3,997,418</u>	<u>3,162,404</u>	<u>3,173,552</u>
Total del pasivo		<u>78,183,743</u>	<u>66,652,005</u>	<u>44,141,674</u>
Capital contable				
Capital social	20	3,374,282	3,374,282	3,374,282
Utilidades acumuladas		82,963,786	74,474,249	65,864,825
Reservas de capital	20.2	<u>3,520,023</u>	<u>3,483,220</u>	<u>2,100,449</u>
Capital contable atribuible a los propietarios de la controladora		89,858,091	81,331,751	71,339,556
Participación no controladora		<u>224,287</u>	<u>3,745</u>	<u>5,256</u>
Total del capital contable		<u>90,082,378</u>	<u>81,335,496</u>	<u>71,344,812</u>
Total del pasivo y capital contable		<u>\$ 168,266,121</u>	<u>\$ 147,987,501</u>	<u>\$ 115,486,486</u>

(*) Véase Nota 24

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados de Resultado Integral por función de gastos

(Notas 1, 2 y 3)

*Cifras expresadas en miles de pesos,
excepto utilidad por acción*

		Año que terminó el 31 de diciembre de	
	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u> Reformulado (*)
Ingresos de operación:			
Ventas netas de mercancía		\$ 107,207,837	\$ 87,463,880
Intereses ganados de clientes		10,480,928	9,365,108
Ingresos por arrendamientos		3,104,213	3,179,298
Servicios y otros		<u>1,375,301</u>	<u>433,250</u>
Total de ingresos	2.22	<u>122,168,279</u>	<u>100,441,536</u>
Costos y gastos:			
Costo de ventas		73,387,487	60,107,806
Gastos de administración		<u>33,549,108</u>	<u>26,927,339</u>
Costos y gastos totales	23	<u>106,936,595</u>	<u>87,035,145</u>
Utilidad de operación		15,231,684	13,406,391
Intereses a cargo		(2,770,722)	(1,344,225)
Pérdida cambiaria		<u>(4,366,841)</u>	<u>(324,047)</u>
Costos financieros		(7,137,563)	(1,668,272)
Utilidad cambiaria		3,471,895	1,073,848
Rendimientos sobre inversiones		681,631	335,426
Participación en los resultados de asociadas	11 y 24	<u>628,030</u>	<u>715,672</u>
Utilidad antes de impuestos		12,875,677	13,863,065
Impuestos a la utilidad	21 y 24	<u>2,989,340</u>	<u>3,724,156</u>
Utilidad neta consolidada		9,886,337	10,138,909
Otras partidas de la utilidad integral, netas de impuestos:			
<u>Partidas que serán reclasificadas a resultados:</u>			
Valuación de instrumentos financieros contratados como coberturas de flujo de efectivo netas de impuestos		539,908	652,371
Efecto de conversión por inversión en asociadas - Neto		<u>(503,105)</u>	<u>730,400</u>
<u>Partidas que no serán reclasificadas a resultados:</u>			
Remediones del pasivo por beneficios definidos - Netas de impuestos	17	<u>(130,520)</u>	<u>(242,488)</u>
Utilidad integral consolidada		<u>\$ 9,792,620</u>	<u>\$ 11,279,192</u>
Utilidad neta atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$ 9,885,690	\$ 10,140,432
Participación no controladora		<u>647</u>	<u>(1,523)</u>
		<u>\$ 9,886,337</u>	<u>\$ 10,138,909</u>
Utilidad por acción básica y diluida	20.4	<u>\$ 7.37</u>	<u>\$ 7.55</u>
Utilidad integral atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$ 9,791,382	\$ 11,280,703
Participación no controladora		<u>1,238</u>	<u>(1,511)</u>
		<u>\$ 9,792,620</u>	<u>\$ 11,279,192</u>
Utilidad integral por acción básica y diluida		<u>\$ 7.30</u>	<u>\$ 8.40</u>

(*) Véase Nota 24

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados de Cambios en el Capital Contable

(Notas 1, 2, 3, 20 y 24)

Cifras expresadas en miles de pesos, excepto dividendos pagados por acción

	Capital social	Utilidades retenidas	Reservas de capital	Total capital contable atribuible a los propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total capital contable
Saldos al 1 de enero de 2016 originalmente reportados	\$ 3,374,282	\$ 66,227,239	\$ 2,100,449	\$ 71,701,970	\$ 5,256	\$ 71,707,226
Ajustes por reformulación (neto de impuestos) Nota 24	-	(362,414)	-	(362,414)	-	(362,414)
Saldos reexpresados al inicio del ejercicio	<u>3,374,282</u>	<u>65,864,825</u>	<u>2,100,449</u>	<u>71,339,556</u>	<u>5,256</u>	<u>71,344,812</u>
Utilidad integral:						
Utilidad neta	-	10,191,128	-	10,191,128	(1,523)	10,189,605
Remediones del pasivo por beneficios definidos, netas de impuestos	-	(242,500)	-	(242,500)	12	(242,488)
Efecto por conversión de inversión en asociadas	-	-	730,400	730,400	-	730,400
Coberturas de flujos de efectivo, netas de impuestos	-	-	652,371	652,371	-	652,371
Total utilidad integral	-	<u>9,948,628</u>	<u>1,382,771</u>	<u>11,331,399</u>	<u>(1,511)</u>	<u>11,329,888</u>
Transacciones con los propietarios:						
Dividendos pagados (\$0.96 pesos por acción)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)
Total transacciones con los accionistas	-	<u>(1,288,508)</u>	-	<u>(1,288,508)</u>	-	<u>(1,288,508)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2016 originalmente reportados (Nota 24)	<u>3,374,282</u>	<u>74,524,945</u>	<u>3,483,220</u>	<u>81,382,447</u>	<u>3,745</u>	<u>81,386,192</u>
Ajustes por reformulación (neto de impuestos)	-	(50,696)	-	(50,696)	-	(50,696)
Saldos reexpresados	<u>3,374,282</u>	<u>74,474,249</u>	<u>3,483,220</u>	<u>81,331,751</u>	<u>3,745</u>	<u>81,335,496</u>
Utilidad integral:						
Utilidad neta	-	9,885,690	-	9,885,690	647	9,886,337
Remediones del pasivo por beneficios definidos, netas de impuestos	-	(131,111)	-	(131,111)	591	(130,520)
Efecto por conversión de inversión en asociadas	-	-	(503,105)	(503,105)	-	(503,105)
Coberturas de flujos de efectivo, netas de impuestos	-	-	539,908	539,908	-	539,908
Total utilidad integral	-	<u>9,754,579</u>	<u>36,803</u>	<u>9,791,382</u>	<u>1,238</u>	<u>9,792,620</u>
Transacciones con los propietarios:						
Transacciones con la participación no controladora	-	23,466	-	23,466	219,304	242,770
Dividendos pagados (\$0.96 pesos por acción)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)
Total transacciones con los accionistas	-	<u>(1,265,042)</u>	-	<u>(1,265,042)</u>	<u>219,304</u>	<u>(1,045,738)</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2017	<u>\$ 3,374,282</u>	<u>\$ 82,963,786</u>	<u>\$ 3,520,023</u>	<u>\$ 89,858,091</u>	<u>\$ 224,287</u>	<u>\$ 90,082,378</u>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

(Notas 1, 2 y 3)

Cifras expresadas en miles de pesos

		Año que terminó el 31 de diciembre de	
Actividades de operación	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Resultado antes de impuestos		\$ 12,875,677	\$ 13,863,065
Ajustes por partidas que no implican flujo de efectivo:			
Depreciación y amortización		3,423,103	2,644,521
Provisión por deterioro de cartera de créditos	8	3,081,018	2,337,642
Merma de inventarios		832,139	786,735
Participación de la Compañía en las utilidades de asociadas	11.2	(628,030)	(715,672)
Utilidad en venta de propiedades, mobiliario y equipo		(370,588)	(11,578)
Utilidad en venta de propiedades de inversión		-	(57,512)
Costo neto del periodo por obligaciones laborales	17	183,151	84,526
Intereses devengados a favor		(5,708,985)	(4,754,420)
Intereses devengados a cargo		<u>2,770,722</u>	<u>1,338,235</u>
		3,582,530	1,652,477
(Aumento) disminución en:			
Intereses cobrados a clientes		5,672,913	4,780,945
Cartera de créditos a corto plazo		(5,258,035)	(3,159,073)
Inventarios		(921,726)	(3,064,255)
Impuesto al valor agregado por recuperar		1,296,974	(1,603,468)
Otras cuentas por cobrar		(908,773)	(176,522)
Pagos anticipados		133,095	(603,299)
Cartera de créditos a largo plazo		(408,910)	(897,800)
Otras cuentas por cobrar a largo plazo		(39,922)	(14,095)
Aumento (disminución) en:			
Proveedores		2,041,505	3,896,176
Provisiones		6,954	50,687
Ingresos diferidos		129,180	166,887
Acreedores		(451,761)	944,592
Beneficios a los empleados		48,949	97,832
Impuestos a la utilidad pagados		<u>(4,438,208)</u>	<u>(3,678,173)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación		13,360,442	12,255,976
Actividades de inversión:			
Adquisición de subsidiarias - neto de efectivo		(17,532,852)	-
Dividendos recibidos de asociadas		120,102	246,069
Adquisición de propiedades, mobiliario y equipo	13	(5,807,501)	(5,701,018)
Adquisición de propiedades de inversión	12	(1,558,595)	(1,356,248)
Venta de propiedades, mobiliario y equipo		815,193	124,768
Venta de propiedades de inversión		-	84,847
Inversión en nuevos desarrollos informáticos	14	<u>(1,051,703)</u>	<u>(900,941)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión		<u>(25,015,356)</u>	<u>(7,502,523)</u>
Efectivo para aplicar en actividades de financiamiento		(11,654,914)	4,753,453
Actividades de financiamiento			
Dividendos pagados	20.1	(1,288,292)	(1,288,366)
Intereses pagados		(2,645,946)	(1,020,240)
Pago de deuda		(3,350,000)	-
Recursos obtenidos de deudas contratadas		<u>10,000,000</u>	<u>14,546,164</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento		<u>2,715,762</u>	<u>12,237,558</u>
(Disminución) aumento de efectivo y equivalentes de efectivo		(8,939,152)	16,991,011
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo		<u>24,818,261</u>	<u>7,759,790</u>
Fluctuación cambiaria del efectivo		<u>755,969</u>	<u>823,429</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo		<u>\$ 16,635,078</u>	<u>\$ 25,574,230</u>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Cifras expresadas en miles de pesos, excepto que se indique lo contrario

Nota 1 - Información general:

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y sus compañías subsidiarias (la Compañía o el Grupo), operan una cadena de tiendas departamentales fundada en 1847, que vende una amplia variedad de productos como ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo. La Compañía se encuentra inscrita en la Bolsa Mexicana de Valores y tiene presencia en toda la República Mexicana. Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía operaba un total de 131 tiendas departamentales, 90 con el nombre de Liverpool, 41 con el nombre de Fábricas de Francia y además de 121 boutiques especializadas y 124 tiendas con el nombre de Suburbia. En 2017 iniciaron operaciones once tiendas, cuatro con formato Liverpool (Tlaxcala, Tlaxcala; Tuxtla Oriente, Chiapas; Parque Puebla, Puebla y Parque Toreo, Edo. de México), siete con el formato Fábricas de Francia (Buenavista, Cd. de México; Apizaco, Tlaxcala; Tonalá Plaza Lomas, Jalisco; Saltillo, Coahuila; Chalco, Edo. de México; Oaxaca Plaza Bella, Oaxaca y Comitán, Chiapas) y dos más bajo el formato Suburbia. En tanto, en 2016 iniciaron operaciones diez tiendas, cuatro con formato Liverpool (Monterrey, Nuevo León; Tampico, Tamaulipas; Hermosillo, Sonora y Zamora Michoacán) y seis con el formato Fábricas de Francia (Los Mochis en Sinaloa, Tijuana en Baja California, dos en el Estado de México, (Nicolás Romero y Tecámac), Tuxtepec en Oaxaca y Uriangato en Guanajuato; además de 20 boutiques especializadas. Tras el sismo del 19 de septiembre de 2017, el Centro Comercial Galerías Coapa, así como los almacenes Liverpool y Suburbia Coapa permanecen cerrados en tanto se realizan las reparaciones necesarias.

La Compañía otorga financiamiento a sus clientes a través de la “Tarjeta de Crédito Liverpool”, con la cual los clientes pueden comprar exclusivamente en las tiendas de la Compañía. Adicionalmente, la Compañía opera la tarjeta de crédito “Liverpool Premium Card (LPC)”, con la cual, los tarjetahabientes pueden adquirir bienes y servicios tanto en las tiendas y boutiques de la cadena como en cualquiera de los establecimientos afiliados mundialmente al sistema VISA.

Adicionalmente, la Compañía administra, es socia, accionista o copropietaria en centros comerciales y mantiene participación en 27 de ellos, mediante los cuales arrienda espacios comerciales a inquilinos dedicados a una amplia variedad de negocios.

El domicilio de la sociedad y principal lugar de negocios es:

Mario Pani 200
Col. Santa Fe Cuajimalpa,
Ciudad de México
C.P. 05348

Combinación de negocios

Suburbia

El 10 de agosto de 2016, la Compañía llegó a un acuerdo con Wal-Mart de México, S. A. B. de C. V. (Wal-Mex), para adquirir su negocio minorista de prendas de vestir en México bajo la marca Suburbia, que incluye (i) el 100% de las acciones de cuatro entidades jurídicas, (ii) los derechos de propiedad intelectual de la marca “Suburbia” y (iii) 122 tiendas, (iv) el conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (denominado CATMex), y (v) un centro de distribución ubicado en una propiedad rentada a un tercero. Suburbia cuenta con más de 45 años de experiencia en México, y con un capital humano constituido por aproximadamente 8,500 empleados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

La operación fue aprobada en definitiva y sin imposición de condición alguna por la Comisión Federal de Competencia (“COFECE”) el 10 de marzo de 2017, concretándose la adquisición el 4 de abril de 2017. La Compañía celebró una serie de contratos de servicios de transición con Wal-Mex para servicios de administración, financieros, contables, de tecnología de la información, lo cual garantizará la continuidad de las operaciones de Suburbia. Estos acuerdos permanecerán vigentes hasta por los 12 meses siguientes al cierre de la adquisición a elección de la Compañía.

De acuerdo a los requerimientos de IFRS, la Compañía adquirió el control de Suburbia desde el 4 de abril de 2017, fecha en la que tuvo la capacidad para dirigir sus actividades relevantes.

Con base a lo establecido en la Norma Internacional de Información Financiera 3 “Combinaciones de Negocios” (NIIF 3), la adquisición se registró utilizando el método de compra distribuyendo el total de la contraprestación pagada a los activos adquiridos y pasivos asumidos, con base en los valores justos, y el diferencial de los activos adquiridos y pasivos asumidos se registró como crédito mercantil.

El crédito mercantil se compone principalmente de la participación de mercado obtenida en un segmento de mercado que representa un alto potencial de crecimiento para la Compañía, surge de la adquisición y representa el exceso de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a la fecha de adquisición. El crédito mercantil registrado no es deducible para efectos fiscales.

La transacción se concretó al valor de mercado de los activos adquiridos, conforme a datos derivados de la valuación y estudios realizados por expertos independientes. La contraprestación total pagada ascendió a \$18,205 millones, y el valor razonable de los activos adquiridos, pasivos asumidos y el crédito mercantil, determinados y reconocidos a la fecha de adquisición ascendieron a \$15,431 millones, \$4,708 millones y \$7,482 millones, respectivamente.

Los activos y pasivos reconocidos como resultado de la adquisición son los siguientes:

Cifras expresadas en millones de pesos

	Al 4 de abril de 2017
Activos circulantes ⁽¹⁾	\$ 4,335
Propiedades, mobiliario y equipo	5,319
Activos intangibles ⁽²⁾	5,777
Pasivos circulantes ⁽³⁾	(3,042)
Beneficios a los empleados	(341)
Impuesto a la utilidad diferido	<u>(1,325)</u>
Total de activos netos identificables adquiridos	10,723
Menos: Precio de compra	<u>(18,205)</u>
Crédito mercantil	<u>\$ 7,482</u>

⁽¹⁾ Los activos circulantes consisten de efectivo por \$672 millones, otras cuentas por cobrar por \$326 millones, inventarios por \$2,349 millones, impuesto al valor agregado por \$783 millones, pagos anticipados por \$141 millones e impuestos por recuperar por \$64 millones.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

(2) Los activos intangibles consisten de marcas por \$3,668 millones y otros intangibles (CATMex) por \$2,109 millones. Véase Nota 14.

(3) Los pasivos circulantes consisten de proveedores y cuentas por pagar por \$2,225 millones, impuestos por pagar y contribuciones por \$469 millones y acreedores diversos por \$348 millones.

La contraprestación de la adquisición fue pagada en efectivo y los costos relacionados con la compra de Suburbia ascendieron a \$119 millones al 31 de diciembre de 2017, los cuales se registraron en el rubro de gastos de administración en el estado de resultados.

La Compañía tiene celebrados contratos de arrendamiento de terrenos con Wal-Mex, en los que se encuentran ubicadas algunas de las tiendas Suburbia que adquirió. Los plazos de dichos arrendamientos son variados y las rentas pactadas se encuentran pactadas a valor de mercado.

La Compañía comenzó a consolidar los activos netos de Suburbia en su estado de situación financiera consolidado al 30 de abril de 2017 y por lo tanto, en el estado de resultados consolidado al 31 de diciembre de 2017, se incluye la utilidad neta de Suburbia por los nueve meses terminados en esa fecha. Las entidades de Suburbia adquiridas de Wal-Mex aportaron ingresos de \$12,764 millones y una utilidad neta de \$745 millones durante el periodo comprendido del 4 de abril al 31 de diciembre de 2017.

Si la adquisición de Suburbia hubiera ocurrido el 1 de enero de 2017 los ingresos totales y la utilidad neta consolidada proforma de la Compañía por el año terminado el 31 de diciembre de 2017 habrían sido de \$126,368 y \$10,813 millones, respectivamente.

A la fecha de adquisición, la Compañía reconoció un pasivo contingente de \$62 millones de pesos derivado de una demanda interpuesta en contra de Suburbia por New Fairsel (proveedor de ropa) previo a la adquisición.

Ripley

Con fecha 5 de julio de 2016, la Compañía suscribió un Contrato de Asociación con Inversiones R Matriz Limitada, Inversiones Familiares Sociedad Civil, Inversiones R III Limitada y International Funds Limitada, con la Familia Calderón Volochinsky (Controladoras). El 19 de mayo de 2017, la Compañía y las Controladoras acordaron poner término al Contrato de Asociación, liberando a las partes de todos los derechos y obligaciones estipulados en dicho contrato, sin penalización alguna para ninguna de las partes.

Nota 2 - Resumen de las principales políticas contables:

Las políticas contables han sido aplicadas consistentemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario. Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación:

2.1 Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera [NIIF] (IFRS, por sus siglas en inglés) y sus Interpretaciones, emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB, por sus siglas en inglés). De conformidad con las modificaciones a las Reglas para Compañías Públicas y Otros Participantes del Mercado de Valores Mexicanos, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía está obligada a preparar sus estados financieros utilizando como marco normativo contable las IFRS.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable.

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucren un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen en la Nota 4.

2.1.1 Negocio en marcha

La Compañía hace frente a sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de las utilidades generadas anualmente, así como mediante la contratación de líneas de crédito de corto y largo plazos, pero respetando el límite de endeudamiento aprobado por el Consejo de Administración. La estructura financiera de la Compañía le ha permitido operar con liquidez, a pesar de las importantes inversiones en bienes de capital que anualmente se realizan para ampliar el piso de ventas, a través de la apertura de nuevas tiendas y centros comerciales. El pago de intereses está cubierto en más de 5 veces por la utilidad de operación y se ubica dentro de los objetivos fijados por el Consejo de Administración. El presupuesto y las proyecciones de la Compañía, tomando en cuenta las posibles variaciones en el desempeño operacional, muestran que la Compañía es capaz de operar con su actual nivel de financiamiento. La Compañía se encuentra al corriente en sus obligaciones de pago, así como en las de hacer o no hacer, establecidas por los financiamientos contratados.

La Administración tiene una expectativa razonable de que la Compañía cuenta con los recursos suficientes para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, la Compañía consideró la base de negocio en marcha para preparar sus estados financieros consolidados.

2.1.2 Cambios en políticas y revelaciones

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones efectivas para los periodos que comienzan en o después del 1 de enero 2017, de 2018 y de 2019.

Normas aplicables vigentes a partir del 1 de enero de 2017, las cuales no tuvieron un impacto significativo en la presentación de los estados financieros consolidados de la Compañía.

Iniciativas de revelación - Modificaciones a la NIC 7. Requiere explicar los cambios en pasivos surgidos por actividades por financiamiento, incluyendo cambios surgidos de flujos de efectivo (recursos obtenidos y pagos de préstamos), y los cambios no monetarios, tales como adquisiciones, disposiciones, acumulación de intereses, y diferencias por tipo de cambio no realizadas.

Normas aplicables vigentes a partir del 1 de enero de 2018 y 2019

a. NIIF 9 “Instrumentos financieros”

Naturaleza del cambio

La NIIF 9 trata la clasificación, medición y baja de activos y pasivos financieros, introduce nuevas reglas para la contabilidad de cobertura y un nuevo modelo de deterioro para activos financieros.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Impacto

El nuevo modelo de deterioro requiere estimaciones de deterioro con base en pérdidas crediticias esperadas, en lugar de pérdidas crediticias incurridas bajo NIC 39. De acuerdo a las evaluaciones realizadas por la Compañía respecto a la nueva norma, se tuvo un aumento poco significativo en la estimación de pérdidas para clientes en aproximadamente un 0.4% con respecto a la provisión actual.

La Compañía no espera que la nueva norma tenga un impacto en la clasificación y medición de los activos financieros, ya que actualmente se encuentran medidos a costo amortizado y con base en el análisis efectuado continuarán siendo medidos de esta forma. Con respecto a la contabilidad de coberturas, esta norma no tendrá efecto en la Compañía porque continuarán usando las guías de IAS 39.

Fecha de adopción de la Compañía

La Compañía aplicará las nuevas reglas de forma retrospectiva a partir del 1 de enero de 2018, con los recursos prácticos permitidos por la norma, y los comparativos de 2017 no se reexpresarán.

b. NIIF 15 “Ingresos procedentes de contratos con clientes”

Naturaleza del cambio

El IASB emitió una nueva norma para el reconocimiento de ingresos. Ésta reemplazará a la NIC 18, que cubre los contratos de bienes y servicios, y a la NIC 11, que cubre los contratos de construcción. La nueva norma se basa en el principio de que los ingresos se reconocen cuando se transfiere el control de un bien o servicio a un cliente. La norma permite para su adopción un enfoque retrospectivo completo, así como un enfoque retrospectivo modificado.

Impacto

Con base en el análisis realizado sobre los tipos de ingresos de la Compañía, los efectos de la adopción de la nueva NIIF 15, no tendrán un impacto significativo en la contabilización de la Compañía ya que sus principales ingresos, cumplen con las 5 condiciones para el reconocimiento de ingreso de manera puntual, y en aquellos casos cuyos ingresos, que son menores, tienen un impacto, se trata de efectos de presentación en el estado de resultado integral, por lo tanto serán reclasificados al rubro respectivo.

Fecha de adopción de la Compañía

Es obligatoria para los ejercicios iniciados en, o después del, 1 de enero de 2018. La Compañía tiene la intención de adoptar la norma utilizando el enfoque retrospectivo modificado, lo que significa que el impacto acumulativo de la adopción se reconocerá en las utilidades acumuladas a partir del 1 de enero de 2018 y que los comparativos no se reexpresarán.

c. NIIF 16 “Arrendamientos”

Naturaleza del cambio

La NIIF 16 se publicó en enero de 2016. El resultado será que casi todos los contratos de arrendamiento se reconocerán en el estado de situación financiera, ya que se elimina la distinción entre el arrendamiento financiero y el operativo. De acuerdo con la nueva norma, se reconoce un activo (el derecho de uso del bien arrendado) y un pasivo financiero para pagar rentas. Las únicas excepciones son los arrendamientos a corto plazo y de valor poco significativo. La contabilidad de los arrendadores no cambiará de forma significativa.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Impacto

La norma afectará principalmente a la contabilidad de arrendamientos operativos de la Compañía. A la fecha la Administración de la Compañía se encuentra en proceso de determinar en qué medida estos compromisos por arrendamiento operativo tendrán como resultado un activo y un pasivo para futuros pagos, y cómo esto afectará las utilidades y la clasificación de los flujos de efectivo de la Compañía. Véase Nota 18.

Fecha de adopción de la Compañía

Es obligatoria para los ejercicios iniciados en, o después del, 1 de enero de 2019. En esta etapa, la Compañía no tiene intención de adoptar la norma antes de su fecha efectiva.

No hay otras normas que aún no sean efectivas y de las que se podría esperar tengan un impacto significativo sobre la Compañía en los periodos de reporte actual o futuro, y en transacciones futuras previsibles.

2.2 Consolidación

a. Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades (incluyendo las entidades estructuradas) sobre las cuales el Grupo tiene control. El Grupo controla una entidad cuando está expuesto, o tiene derechos, a rendimientos variables debido a su involucramiento en la entidad y tiene la facultad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido al Grupo. Son desconsolidadas desde la fecha en que se pierde el control.

Los saldos y las utilidades o pérdidas no realizadas en operaciones intercompañías se eliminan en el proceso de consolidación. Las políticas contables de las subsidiarias han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se tenía la siguiente participación en subsidiarias:

<u>Compañía</u>	<u>Participación</u>	<u>Actividad</u>
Operadora Liverpool, S. A. de C. V.	100%	Subtenedora de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. y otras empresas que operan las tiendas departamentales.
Bodegas Liverpool, S. A. de C. V. y Almacénadora Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Almacenamiento y distribución de mercancías.
Servicios Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Prestación de servicios de asesoría y administración a las subsidiarias de la Compañía.
Banlieue, S. A. de C. V.	99.99%	Tenedora de Suburbia, S. de R. L. de C.V. y otras empresas prestadoras de servicios e inmobiliarias.
Diez compañías inmobiliarias	99.93%	Desarrollo de proyectos inmobiliarios, particularmente centros comerciales.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Adicionalmente, la Compañía consolida un fideicomiso en el cual se tiene control con base en los indicadores mencionados en la NIIF 10 “Estados financieros consolidados”. Este fideicomiso se describe en la Nota 12 de estos estados financieros consolidados.

b. Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las que la Compañía ejerce influencia significativa pero no control, generalmente estas entidades son aquellas en las que se mantiene una participación de entre 20% y 50% de los derechos a voto. Las inversiones en asociadas se registran a través del método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en las asociadas incluye el crédito mercantil (neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro, si lo hubiera) identificado al momento de la adquisición. La participación de la Compañía en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de las asociadas se reconoce en el estado de resultados y su participación en los otros resultados integrales de la asociada, posteriores a la adquisición, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral de la Compañía. Los movimientos acumulados posteriores a la adquisición se ajustan contra el valor en libros de la inversión. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de una asociada es igual o excede su participación en la misma, incluyendo cualquier cuenta por cobrar no garantizada, la Compañía no reconoce una pérdida mayor, a menos que haya incurrido en obligaciones o efectuado pagos en nombre de la asociada. Las políticas contables de las asociadas han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía.

2.3 Información por segmentos

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados al Comité de Operaciones, que es el órgano responsable de la toma de decisiones operativas, de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos de operación.

2.4 Transacciones en moneda extranjera

a. Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros consolidados de cada una de las subsidiarias de la Compañía se expresan en la moneda del entorno económico primario donde opera cada entidad (moneda funcional).

La moneda en que se presentan los estados financieros consolidados de la Compañía es el peso mexicano, que a su vez es también la moneda funcional.

b. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas se redimen. Las utilidades y pérdidas por diferencias en cambios que resulten de tales transacciones y de la conversión a los tipos de cambio al cierre del año de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen como utilidad o pérdida cambiaria dentro del estado consolidado de resultados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

2.5. Activos financieros

2.5.1 Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros como préstamos y cuentas por cobrar y a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos financieros. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

a. Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se presentan en el activo circulante, excepto por aquellos cuyo vencimiento es mayor a 12 meses contados desde la fecha de cierre del ejercicio reportado, los cuales se clasifican como activos no circulantes.

b. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, son activos financieros mantenidos para negociación. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de venderlo en el corto plazo. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que sean designados como de cobertura. Los activos de esta categoría se clasifican como circulantes si se espera sean recuperados dentro de un periodo menor a doce meses, de otra forma, se clasifican como no circulantes.

2.5.2 Reconocimiento y medición

- a. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son las inversiones en valores gubernamentales de alta liquidez a plazos máximos de 28 días. Dichas inversiones se encuentran dentro del rubro de “Efectivo y equivalentes de efectivo” y se valúan a su valor razonable y las fluctuaciones en su valor se reconocen en los resultados del periodo.
- b. Las cuentas por cobrar comprenden los créditos que la Compañía ha otorgado a sus clientes para adquirir bienes y servicios en sus tiendas departamentales o en los establecimientos afiliados al sistema VISA. Si se espera recuperarlas en un año o menos, se clasifican como activos circulantes; de lo contrario, se presentan como activos no circulantes.
- c. Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro.
- d. Los préstamos y cuentas por cobrar se dejan de reconocer cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo de las inversiones expiran o se transfieren y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconocerá su participación en el activo y la obligación asociada por los montos que tendría que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un pasivo por los recursos recibidos.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

2.6. Deterioro de activos financieros

2.6.1 Activos valuados a costo amortizado

La Compañía evalúa al final de cada periodo de reporte si existe evidencia objetiva de deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros. El deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros y la pérdida por deterioro se reconocen solo si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo y que el evento o eventos tengan un impacto sobre los flujos de efectivo estimados del activo financiero que pueda ser estimado confiablemente.

La Compañía registra una provisión por deterioro de su cartera de créditos con base en el análisis individual de cada cuenta y de los resultados de la evaluación del comportamiento de la cartera. Los incrementos a esta provisión se registran dentro de los gastos de administración en el estado de resultados. La metodología utilizada por la Compañía para determinar el saldo de esta provisión ha sido suficiente históricamente para cubrir los quebrantos de los próximos doce meses por créditos irrecuperables. Véase Nota 3.3.2.

2.7. Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son medidos subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son designados como instrumentos de cobertura, y si es así, la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de la administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

Los valores razonables de los instrumentos financieros derivados utilizados como instrumentos de cobertura se revelan en la Nota 10. El total del valor razonable de los instrumentos financieros derivados usados como instrumentos de cobertura se clasifica como activo o pasivo no circulante cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es mayor a 12 meses, y se clasifica como activo o pasivo circulante cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Cuando un instrumento financiero derivado vence o en caso de que este ya no cumpliera los requisitos para ser registrado como cobertura, la utilidad o pérdida acumulada en el capital a esa fecha, se reconoce en el estado consolidado de resultados.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como cobertura de flujos de efectivo se reconocen en los otros resultados integrales. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva es reconocida inmediatamente en el estado de resultados dentro de otros gastos o ingresos.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

2.8. Efectivo y equivalentes de efectivo

Para efectos de presentación en el estado de flujos de efectivo, el efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos a la vista en instituciones financieras, otras inversiones de corto plazo, de alta liquidez con vencimientos originales de tres meses o menos que sean fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios de valor, y sobregiros bancarios. Los equivalentes de efectivo están representados por inversiones en reportos sobre instrumentos gubernamentales. Véase Nota 7.

2.9. Inventarios

Los inventarios se registran a su costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo incluye el costo de la mercancía más los costos de importación, fletes, maniobras, embarque, almacenaje en aduanas y centros de distribución, disminuido del valor de las devoluciones respectivas. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones menos los costos estimados para realizar la venta. El costo se determina usando el método de costo promedio, excepto por el negocio de Suburbia que están valuados a costo detallista.

Los inventarios físicos se toman periódicamente en las tiendas, boutiques y centros de distribución y los registros de inventarios se ajustan a los resultados del inventario físico. Históricamente los faltantes y merma han sido inateriales debido a que la Compañía ha implementado estrictos programas de prevención de pérdidas y procedimientos de control.

2.10. Propiedades de inversión

Las propiedades de inversión son aquellos bienes inmuebles (terrenos y edificios) que se mantienen para obtener beneficios económicos a través del cobro de rentas o para obtener el incremento en su valor y se valúan inicialmente al costo, incluyendo los costos de la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se continúan valuando a su costo menos depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas, en su caso.

La Compañía es propietaria de centros comerciales en los que mantiene tiendas propias y locales comerciales arrendados a terceros. En estos casos, solo la porción arrendada a terceros se considera Propiedades de Inversión y las tiendas propias se reconocen como propiedades, mobiliario y equipo, en el estado de situación financiera. Véase Nota 12.

La depreciación se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles económicas estimadas como sigue:

Edificios:

Obra gris	75 años
Obra negra	75 años
Instalaciones fijas y accesorios	35 años

2.11. Propiedades, mobiliario y equipo

Las partidas de propiedades, mobiliario y equipo se reconocen al costo menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la Administración. El costo incluye para los activos califi-

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

cables los costos de préstamos capitalizados de acuerdo con las políticas de la Compañía (Nota 2.12).

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado consolidado de resultados en el periodo en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se reemplazan, llevando todo el efecto al estado consolidado de resultados.

Las obras en proceso representan las tiendas en construcción e incluyen las inversiones y costos directamente atribuibles para ponerlas en operación. La capitalización de estas inversiones se realiza con la apertura de la tienda y se inicia el cómputo de su depreciación.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de otros activos reconocida en gastos de Administración, se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles estimadas como se muestra a continuación:

Edificios:

Obra gris	75 años
Obra negra	75 años
Instalaciones fijas y accesorios	35 años

Otros activos:

Equipo de operación, comunicación y seguridad	10 años
Mobiliario y equipo	10 años
Equipo de cómputo	3 años
Equipo de transporte	4 años
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato de arrendamiento.

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de propiedades, mobiliario y equipo en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

Los valores residuales y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. Véase Nota 13.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado, véase Nota 2.14.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de ingresos por servicios y otros.

2.12. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo de tiempo substancial hasta que están listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificables, se deducen de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no hubo capitalización de costos de financiamiento debido a que durante estos periodos no hubo activos que, de acuerdo con las políticas de la Compañía, calificaran al requerir un periodo de construcción superior a un año.

2.13. Intangibles

i. Crédito mercantil

El crédito mercantil en adquisiciones de subsidiarias se incluye en los activos intangibles y no se amortiza pero revisiones de deterioro se llevan a cabo anualmente o con mayor frecuencia si los acontecimientos o cambios en las circunstancias indican un posible deterioro, y se registra al costo menos las pérdidas por deterioro acumuladas. Las ganancias y pérdidas en la disposición de una Compañía incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la Compañía vendida.

Con el propósito de comprobar el deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna a cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE), que se espera se beneficien de las sinergias de la combinación. Cada unidad a la que se ha asignado el crédito mercantil representa el nivel más bajo dentro de la entidad a la que se controla el crédito mercantil para efectos de gestión interna. El crédito mercantil se controla a nivel de segmento operativo.

ii. Marcas

Las marcas adquiridas individualmente se muestran al costo histórico, en tanto que las adquiridas a través de combinaciones de negocios se reconocen a su valor razonable a la fecha de la adquisición. Las marcas no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. A la fecha no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos. Las marcas se consideran de vida útil indefinida por el posicionamiento que tienen en el mercado, algunas de ellas, por más de 30 años y porque la experiencia de la Compañía y la evidencia en el mercado indican que continuarán generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida. Adicionalmente la Compañía estima que no existen consideraciones de índole legal, regulatorio o contractual que limiten las vidas útiles de dichas marcas.

iii. Desarrollo de sistemas y programas de cómputo

Las actividades de desarrollo de sistemas y programas de cómputo involucran el plan o diseño y la producción de un software o sistema de cómputo nuevo o sustancialmente mejorado. Los gastos de desarrollo de programas son capitalizados únicamente cuando se cumplen los siguientes criterios:

- Técnicamente es posible completar el programa de cómputo para que esté disponible para su uso;
- La Administración tiene la intención de terminar el programa de cómputo y usarlo;
- Se tiene la capacidad para usar el programa de cómputo;
- Es demostrable que el programa de cómputo generará probables beneficios económicos futuros;
- Se cuenta con los recursos técnicos, financieros y otros recursos necesarios para completar el desarrollo del programa de cómputo que permita su uso, y
- El gasto relacionado con el desarrollo del programa de cómputo se puede medir de manera confiable.

Las licencias adquiridas para el uso de programas, software y otros sistemas son capitalizadas al valor de los costos incurridos para su adquisición y preparación para usarlas. Otros costos de desarrollo que no

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

cumplen estos criterios y los gastos de investigación, así como los de mantenimiento, se reconocen como gastos conforme se incurren. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como gastos no se reconocen como un activo en periodos subsecuentes.

Los costos incurridos en el desarrollo de programas de cómputo reconocidos como activos se amortizan con base en sus vidas útiles estimadas, reconocidas en gastos de administración, las que fluctúan entre cinco (en el caso de licencias y derechos) y diez años (en el caso de nuevos desarrollos informáticos). Véase Nota 14.

iv. Otros intangibles

Como resultado de la adquisición de Suburbia la Compañía reconoció un intangible derivado del conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (CATMex). Este intangible se reconoció a su valor razonable a la fecha de la adquisición y se consideró de vida indefinida con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros, y está sujeto a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro.

2.14. Deterioro de activos no financieros

Los activos no financieros que están sujetos a depreciación se sujetan a pruebas de deterioro cuando existen eventos o cambios en las circunstancias que indican que el valor en libros puede ser recuperable. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor de recuperación. El valor de recuperación de los activos es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos incurridos para su venta y su valor en uso. Para efectos de la evaluación de deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros que sean objeto de castigos por deterioro se evalúan a cada fecha de reporte para identificar posibles reversiones de dicho deterioro.

El crédito mercantil y los activos intangibles de vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten anualmente a pruebas de deterioro, o con mayor frecuencia si existen eventos o circunstancias que indiquen que podrían verse afectados. Otros activos se someten a pruebas de deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indiquen que el valor en libros puede no ser recuperado. Se reconoce una pérdida por deterioro por el valor en libros del activo que exceda su valor recuperable. El valor recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos sus costos de disposición y su valor en uso. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos para los que existan flujos de efectivo identificables por separado, que son en gran medida independientes de los flujos de efectivo de otros activos o Grupos de activos (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros deteriorados distintos al crédito mercantil se revisan para determinar la posible reversión del deterioro al final de cada periodo de reporte.

2.15. Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de los proveedores en el curso normal del negocio. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos circulantes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos (o en el ciclo operativo normal del negocio si es mayor). De lo contrario, se presentan como pasivos no circulantes.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se remiden al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

2.16. Préstamos de instituciones financieras, emisiones de certificados bursátiles y Senior Notes.

Estos financiamientos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción y posteriormente se registran a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el periodo del financiamiento utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

2.17 Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o expiran.

2.18. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación legal presente o asumida como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera la salida de flujos de efectivo para pagar la obligación y el monto pueda ser estimado confiablemente. El importe reconocido como provisión es la mejor estimación, sobre el periodo que se informa, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, el desembolso viene constituido por el importe, evaluado de forma racional, que la Compañía tiene que pagar para cancelar la obligación al final del periodo sobre el que se informa, o para transferirla a un tercero en esa fecha. Véase Nota 15.

2.19. Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas directamente en otras partidas de la utilidad integral o en el capital contable. En este caso, el impuesto también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en el capital contable, respectivamente.

El ISR diferido se reconoce, sobre las diferencias temporales que surgen de comparar los valores contables y fiscales de todos los activos y pasivos del Grupo. Sin embargo, los pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil; ni tampoco se reconoce el ISR diferido si surge del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una operación distinta a una combinación de negocios y que al momento de la operación no afecta ni al resultado contable ni al fiscal. El ISR diferido se determina utilizando las tasas de impuesto (y leyes) que han sido promulgadas o estén sustancialmente promulgadas al cierre del año y se espera apliquen cuando el ISR diferido activo se realice o el ISR diferido pasivo se liquide.

El cargo por impuesto a las utilidades causado se calcula con base en las leyes fiscales aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del estado de situación financiera en México y en los países en los que las asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La Administración evalúa periódicamente la posición asumida en relación con las devoluciones de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes fiscales son objeto de interpretación, conforme a esta evaluación al 31 de diciembre de 2017 y 2016, no existen posiciones fiscales inciertas.

El impuesto a las ganancias diferido activo solo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan utilizar las diferencias temporales pasivas.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

El impuesto a las ganancias diferido se genera sobre la base de las diferencias temporales de las inversiones en subsidiarias y en asociadas, excepto cuando la posibilidad de que se revertirán las diferencias temporales se encuentra bajo el control de la Compañía y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los saldos de impuesto a las ganancias diferido activo y pasivo se compensan cuando existe el derecho legal exigible a compensar impuestos corrientes activos con impuestos corrientes pasivos y cuando los impuestos a las ganancias diferidos activos y pasivos son relativos a la misma autoridad fiscal o sea la misma entidad fiscal o distintas entidades fiscales en donde exista la intención de liquidar los saldos sobre bases netas. Véase Nota 21.

2.20. Beneficios a los empleados

a. Pensiones y prima de antigüedad

Las subsidiarias de la Compañía operan planes de pensiones y prima de antigüedad que por lo general se fondean a través de pagos a fondos administrados por fideicomisos, con base en cálculos actuariales anuales. La Compañía tiene plan de beneficios definidos y un plan de pensiones de beneficios definidos es un plan que define el monto de los beneficios por pensión que recibirá un empleado a su retiro, los que usualmente dependen de uno o más factores, tales como edad del empleado, años de servicio y compensación.

El pasivo o activo reconocido en el estado consolidado de situación financiera respecto de los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación del beneficio definido a la fecha del estado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan, junto con los ajustes por remediciones del pasivo por beneficios definidos (neto) no reconocidas y los costos por servicios pasados, los cuales son reconocidos directamente en el estado de resultados. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método del crédito unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensiones.

Las remediciones del pasivo por beneficios definidos neto que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan al capital contable en otras partidas de la utilidad integral en el periodo en el que surgen.

- b. Los planes en México generalmente exponen a la Compañía a riesgos actuariales, tales como riesgo de inversión, riesgo de tasa de interés, riesgo de longevidad y riesgo de salario, de acuerdo con lo siguiente:

Riesgo de inversión: La tasa de rendimiento esperado para los fondos de inversión es equivalente a la tasa de descuento, la cual se calcula utilizando una tasa de descuento determinada por referencia a bonos gubernamentales de largo plazo; si el rendimiento de los activos es menor a dicha tasa, esto creará un déficit en el plan. Actualmente el plan tiene una inversión equilibrada en instrumentos de renta fija y acciones. Debido a la naturaleza a largo plazo del plan, la Compañía considera apropiado que una porción razonable de los activos del plan se inviertan en acciones para apalancar el rendimiento generado por el fondo, siempre teniendo como mínimo una inversión en instrumentos de gobierno del 30% como lo estipula la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Riesgo de tasa de interés: Un decremento en la tasa de interés incrementará el pasivo del plan; la volatilidad en las tasas depende exclusivamente del entorno económico.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Riesgo de longevidad: El valor presente de la obligación por beneficios definidos se calcula por referencia a la mejor estimación de la mortalidad de los participantes del plan. Un incremento en la esperanza de vida de los participantes del plan incrementará el pasivo.

Riesgo de salario: El valor presente de la obligación por beneficios definidos se calcula por referencia a los salarios futuros de los participantes. Por lo tanto, un aumento en la expectativa del salario de los participantes incrementará el pasivo del plan.

c. Bono anual para retención de ejecutivos

Algunos ejecutivos de la Compañía reciben un bono anual de retención calculado como porcentaje de su remuneración anual y dependiendo del grado de cumplimiento en las metas establecidas para cada funcionario al inicio del año. La Compañía tiene registrada una provisión de \$263,946 al 31 de diciembre de 2017 (\$276,525, al 31 de diciembre de 2016) que se encuentra incluida en la Nota 15 dentro de la provisión de bonos y gratificaciones a empleados.

d. Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades con base en un cálculo que toma en cuenta la utilidad fiscal después de ciertos ajustes. La Compañía reconoce una provisión cuando está obligada contractualmente o cuando existe una práctica pasada que genera una obligación asumida.

e. Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido

La Compañía otorga un beneficio al personal que después de 20 años de servicio termina su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la IAS 19 (modificada) “Beneficios a los empleados”, esta práctica constituye una obligación asumida por la Compañía con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes. Véase Nota 17.

f. Beneficios pagados al personal por indemnizaciones establecidas en las leyes laborales

La Compañía reconoce y paga las indemnizaciones en la primera de las siguientes fechas: a) cuando la Compañía no puede retirar la oferta sobre esos beneficios y b) cuando la Compañía reconoce los costos por reestructura que está dentro del alcance del IAS 37 e implica pago por los beneficios por terminación.

2.21. Capital social

Las acciones comunes se clasifican como capital.

2.22. Reconocimiento de ingresos

Los ingresos representan el valor razonable del efectivo cobrado o por cobrar derivado de la venta de bienes y prestación de servicios en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se muestran netos de las rebajas y descuentos otorgados a clientes.

La Compañía reconoce sus ingresos cuando su importe se puede medir confiablemente, es probable que los beneficios económicos fluyan a la entidad en el futuro y la transacción cumple los criterios específicos para cada una de las actividades de la Compañía, como se describe en la página siguiente.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

a. Venta de mercancía

Los ingresos por ventas de mercancías se reconocen cuando el cliente compra en las tiendas, por teléfono o en internet y toma posesión del bien en el momento en que se le entrega la mercancía. De acuerdo con el IAS 18 “Ingresos”, en las promociones de ventas de mercancía a meses sin intereses el efectivo a recibir se difiere en el tiempo y; por lo tanto, su valor razonable puede ser menor que la cantidad nominal de la venta. En estos casos la Compañía determina el valor razonable del efectivo a recibir, descontando todos los flujos futuros utilizando una tasa de interés imputada tomando como referencia la tasa vigente en el mercado para un instrumento similar.

La diferencia entre el valor nominal de la venta a meses sin intereses y el valor descontado según el párrafo anterior se reconoce como ingreso por intereses. Véase inciso c. de esta misma nota.

La política de la Compañía es vender varios de sus productos con el derecho a devolverlos. Las devoluciones de clientes son normalmente por cambios de talla, color, etc.; sin embargo, en los casos en que definitivamente el cliente desea devolver el producto, la Compañía ofrece a sus clientes la posibilidad de acreditar a su cuenta, si la compra se hizo con las tarjetas propias, o devolverle el importe de su compra en un monedero electrónico o acreditando a su tarjeta bancaria, si la compra se realizó en efectivo o con tarjetas externas, respectivamente. La experiencia acumulada demuestra que las devoluciones sobre ventas no son representativas en relación con el total de ventas, motivo por el cual la Compañía no crea una estimación al respecto.

b. Monederos electrónicos y certificados de regalo

- **Monederos electrónicos**

La Compañía lleva a cabo promociones, algunas de las cuales involucran el otorgamiento de beneficios para sus clientes representados por monederos electrónicos, cuyo valor está referido a un porcentaje del precio de venta. Los monederos electrónicos otorgados pueden ser utilizados por los clientes para liquidar compras futuras en las tiendas departamentales de la Compañía. La Compañía deduce de los ingresos el importe otorgado a sus clientes en monederos electrónicos. La experiencia histórica de la Compañía demuestra que la posibilidad de que los monederos electrónicos que no han tenido movimientos después de 24 meses se rediman, es remota. Por lo tanto los monederos electrónicos que cumplen estas características se cancelan acreditando a las ventas.

- **Certificados de regalo**

La Compañía ofrece a sus clientes certificados de regalo sin fecha de vencimiento específica. Al momento que se venden los certificados de regalo se reconocen dentro de la cuenta de ingresos diferidos en el estado de situación financiera consolidado. Esta cuenta es cancelada cuando el cliente redime el certificado de regalo parcial o totalmente a través de la adquisición de mercancía, reconociendo un ingreso por el mismo monto. La experiencia histórica de la Compañía demuestra que la posibilidad de que los certificados de regalo que no han tenido movimientos después de 24 meses se rediman, es remota. Por lo tanto, los certificados que cumplen estas características se cancelan contra ingresos por servicios y otros.

c. Intereses ganados de clientes

De acuerdo con el IAS 18 “Ingresos”, los ingresos por intereses se reconocen usando el método de la tasa de interés efectiva. Véase Nota 4.1.1.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Los intereses moratorios se registran como ingresos conforme se incurren y se suspende su registro a los noventa días de que el crédito ha permanecido vencido.

Los ingresos por recuperación de créditos que fueron previamente cancelados se registran dentro de ingresos por servicios.

d. Ingresos por arrendamiento

La política de la Compañía para el reconocimiento de ingresos por arrendamientos operativos se describe en la Nota 2.25.1

e. Servicios y otros

Los ingresos provenientes de contratos de servicios se determinan de la siguiente manera:

- Los ingresos por servicios se reconocen en el momento en que el cliente recibe el beneficio del servicio como: salón de belleza, agencia de viajes, óptica o diseño de interiores.

2.23. Ingresos diferidos

La Compañía registra ingresos diferidos por diversas transacciones en las cuales recibe efectivo, pero que las condiciones para el reconocimiento de ingresos descrito en el párrafo 2.22, b) no se han cumplido. Los ingresos diferidos se presentan por separado en el estado consolidado de situación financiera.

2.24. Otras cuentas por cobrar

La Compañía clasifica como otras cuentas por cobrar a todos los créditos o anticipos otorgados a empleados y otras personas o empresas diferentes al público en general. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos se realizarán dentro de los 12 meses siguientes al cierre del ejercicio se clasifican en el corto plazo, en caso contrario se incluyen dentro del largo plazo.

2.25. Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

2.25.1 Arrendador

El ingreso por rentas surge de las Propiedades de Inversión de la Compañía y se reconoce empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. Los costos directos iniciales incurridos al negociar y acordar un arrendamiento operativo se adicionan al valor en libros del activo arrendado, y se reconocen empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. La Compañía no tiene activos arrendados mediante esquemas de arrendamiento financiero.

2.25.2 Arrendatario

Los pagos por rentas de arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento. Las rentas variables se reconocen como gastos en los periodos en los que se incurren.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

2.26. Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. La utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Compañía para emitir o intercambiar sus propias acciones. La utilidad básica es igual a la utilidad diluida debido a que no existen transacciones que pudieran potencialmente diluir la utilidad. Véase Nota 20.

2.27. Bonificaciones de proveedores

La Compañía recibe algunas bonificaciones de proveedores como reembolso de descuentos otorgados a clientes. Los reembolsos de los proveedores relativos a descuentos otorgados por la Compañía a sus clientes, con respecto a la mercancía que ha sido vendida, son negociados y documentados por las áreas de compras y se acreditan al costo de ventas en el periodo en que se reciben.

2.28. Pagos anticipados

La Compañía registra como pagos anticipados los pagos de publicidad en televisión y las primas pagadas por seguros. Estos montos se registran por el valor contratado y se llevan a resultados conforme se transmite la publicidad y se devengan los seguros. En ningún caso los importes contratados exceden de un año.

2.29. Combinación de negocios

La Compañía utiliza el método de compra para reconocer las adquisiciones de negocios. La contraprestación por la adquisición de una subsidiaria se determina con base en el valor razonable de los activos netos transferidos, los pasivos asumidos y el capital emitido por la Compañía. La contraprestación de una adquisición también incluye el valor razonable de aquellos pasivos y activos resultado de un acuerdo de consideración contingente. Los activos identificables adquiridos y los pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios se reconocen inicialmente a su valor razonable a la fecha de la adquisición. La Compañía reconoce la participación no controladora en la entidad adquirida ya sea a su valor razonable a la fecha de adquisición o al valor proporcional de los activos netos identificables de la entidad adquirida.

Los costos relacionados con la adquisición se registran como gasto conforme se incurren.

Cualquier consideración contingente a ser pagada por la Compañía se reconoce a su valor razonable a la fecha de adquisición. Los cambios posteriores al valor razonable de la consideración contingente reconocida como un activo o pasivo se reconocen de conformidad con la NIC 39, ya sea en resultados o en ORI. La contraprestación contingente que se clasifica como capital no requiere ajustarse, y su liquidación posterior se registra dentro del capital.

2.30. Combinación de negocios o adquisición de activos

Una entidad determinará si una transacción es una combinación de negocios mediante la aplicación de la definición de la NIIF 3 “Combinaciones de negocios” NIIF, que requiere que los activos adquiridos y los pasivos asumidos constituyan un negocio, siempre y cuando se tengan los siguientes tres elementos; 1) insumo: todo recurso económico que elabora, o tiene la capacidad de elaborar, productos si se les aplica uno o más procesos; 2) proceso: todo sistema, norma, protocolo, convención o regla que aplicado a un

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

insumo o insumos, elabora o tiene la capacidad de elaborar productos, y 3) producto: el resultado de insumos y procesos aplicados a éstos que proporcionan o tienen la capacidad de proporcionar una rentabilidad en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversores u otros propietarios, miembros o partícipes. Cuando los activos adquiridos no sean un negocio, la entidad contabilizará la transacción como la adquisición de un activo, y distribuirá el costo de la transacción entre los activos individualmente identificables y los pasivos sobre la base de sus valores razonables relativos en la fecha de la compra. Esta transacción no dará lugar a un crédito mercantil, y en caso de incurrir en costos durante el proceso de la adquisición, estos se reconocen como parte del activo.

Nota 3 - Administración de riesgos:

Los principales riesgos a los que está sujeta la Compañía son:

- 3.1. Riesgo inmobiliario
- 3.2. Riesgos de mercado
 - 3.2.1. Riesgo de tipo de cambio
 - 3.2.2. Riesgo de tasa de interés
 - 3.2.3. Riesgo de inflación
- 3.3. Riesgos financieros
 - 3.3.1. Riesgo de liquidez
 - 3.3.2. Riesgo de crédito

3.1 Riesgo inmobiliario

La Compañía es propietaria de tiendas departamentales y propietaria o copropietaria de 26 centros comerciales. El Consejo de Administración es responsable de autorizar la compra de terrenos e inmuebles. Para cada inversión inmobiliaria se estiman las ventas por metro cuadrado y el retorno sobre la inversión que generará. La Compañía no tiene una concentración de riesgo en las cuentas por cobrar a arrendatarios, ya que cuenta con una base diversificada de propiedades inmobiliarias y periódicamente evalúa su capacidad de pago, especialmente antes de renovar los contratos de arrendamiento. Aunque los valores de las propiedades inmobiliarias en México son relativamente estables, el desarrollo económico y cambios estructurales en el país son factores de riesgo que podrían afectar la oferta y demanda de propiedades inmobiliarias, así como influir en los niveles de rentas y el riesgo de desocupación de locales comerciales. Comúnmente los precios de las propiedades inmobiliarias en México se cotizan en dólares americanos, por lo que un alza desmedida en el tipo de cambio del peso contra el dólar o en los precios de las propiedades disponibles para la Compañía o en los materiales para construcción podría limitar los planes de expansión de la Compañía. La tasa de incobrabilidad relacionada con las rentas se ha mantenido históricamente en un nivel inferior al 2%, por lo que el riesgo de crédito asociado a contratos de arrendamiento se considera bajo. La Compañía cuenta con seguros que cubren adecuadamente sus activos contra los riesgos de incendio, sismo y otros causados por desastres naturales. Todos los seguros han sido contratados con compañías líderes en el mercado asegurador.

3.2 Riesgos de mercado

La Compañía contrata instrumentos financieros derivados para reducir la incertidumbre en el retorno de sus proyectos. Los instrumentos financieros derivados que se contratan son designados para fines contables de cobertura y se encuentran vinculados estrechamente a los financiamientos contratados por la Compañía.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Las políticas de control interno de la Compañía establecen que la contratación de financiamientos y operaciones con instrumentos financieros derivados requiere del análisis colegiado de los representantes de las áreas de finanzas y jurídico, en forma previa a su autorización. En la evaluación del uso de derivados para cubrir los riesgos del financiamiento se realizan análisis de sensibilidad a los diferentes niveles posibles de las variables pertinentes y se realizan pruebas de efectividad para determinar el tratamiento contable que llevará el instrumento financiero derivado una vez contratado.

3.2.1 Riesgo de tipo de cambio

Con excepción de lo mencionado en la Nota 16, la Compañía no tiene contratados financiamientos en otro tipo de moneda que no sea el peso mexicano, la Compañía está expuesta a riesgos asociados a movimientos en el tipo de cambio del peso mexicano respecto del dólar estadounidense y del euro por las importaciones de mercancía que efectúa de Europa y Asia, principalmente. Las compras de mercancías pagadas en monedas diferentes al peso mexicano representan aproximadamente el 20% del total de las compras.

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la Compañía tenía una exposición al riesgo de tipo de cambio de US\$1,054,179, €121 y US\$535,031, €2,043 respectivamente. De presentarse un incremento de 10% en la paridad del peso con relación al dólar estadounidense resultaría en una pérdida de aproximadamente \$2,073,107 y \$1,107,650. El 10% representa la tasa de sensibilidad utilizada cuando se reporta el riesgo cambiario internamente al Comité de operaciones, y representa la evaluación de la Administración sobre el posible cambio en los tipos de cambio. El análisis de sensibilidad incluye únicamente las partidas monetarias pendientes de liquidación denominadas en moneda extranjera al cierre del ejercicio.

Adicionalmente, la Compañía mantiene una inversión en Unicomer y los flujos de efectivo que recibe están denominados en dólares estadounidenses. El riesgo de conversión es el riesgo de que las variaciones en el tipo de cambio provoquen volatilidad en el valor en pesos de estos flujos de efectivo. La Compañía no cuenta con ningún tipo de cobertura para los flujos que recibe de esta inversión.

La Compañía tiene los siguientes activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>En miles de dólares estadounidenses:</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Activos monetarios	US\$ 48,726	US\$ 565,641
Pasivos monetarios	<u>(1,102,905)</u>	<u>(1,100,672)</u>
Posición neta pasiva	<u>(US\$1,054,179)</u>	<u>(US\$ 535,031)</u>
Equivalente en pesos	<u>(\$ 20,728,216)</u>	<u>(\$ 11,032,007)</u>
<u>En miles de euros:</u>		
Activos monetarios	€ 10,555	€ 9,717
Pasivos monetarios	<u>(10,676)</u>	<u>(11,760)</u>
Posición neta pasiva	<u>(€ 121)</u>	<u>(€ 2,043)</u>
Equivalente en pesos	<u>(\$ 2,852)</u>	<u>(\$ 44,491)</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Los tipos de cambio, en pesos, vigentes a la fecha de los estados financieros consolidados y a la fecha del dictamen, fueron como sigue:

	14 de marzo de 2018	31 de diciembre de 2017
Dólar estadounidense	\$ 18.8610	\$ 19.6629
Euro	\$ 22.9850	\$ 23.5729

3. 2.2 Riesgo de tasa de interés

Los financiamientos contratados están sujetos a tasas de interés tanto fijas como variables y exponen a la Compañía al riesgo de variabilidad en las tasas de interés y por ende a sus flujos de efectivo. La política de la Compañía, consiste en cubrir la mayoría de sus financiamientos hacia un perfil de tasa fija. El principal objetivo de la utilización de instrumentos financieros derivados es conocer con certeza los flujos de efectivo que la Compañía pagará para cumplir con obligaciones contraídas. Con los swaps de tasas de interés, la Compañía conviene con otras partes en entregar o recibir mensualmente la diferencia existente entre el importe de los intereses de las tasas variables pactadas en los contratos de deuda y el importe de los intereses de las tasas fijas contratadas en los instrumentos financieros derivados. El 86% de la deuda es a tasa fija y el restante a tasa variable.

La Compañía analiza en forma permanente su exposición a las tasas de interés. Se simulan diversos escenarios en los que se considera el refinanciamiento, la renovación de las posiciones existentes, el financiamiento alternativo y la cobertura. Con base en esos escenarios, la Compañía calcula el impacto que tendría en sus resultados o situación financiera.

Análisis de sensibilidad para las tasas de interés

Los siguientes análisis de sensibilidad han sido determinados considerando los instrumentos financieros derivados vigentes al 31 de diciembre de 2017 y asumiendo lo siguiente:

Si las tasas de interés variables hubieran estado 10 puntos base por abajo y todas las otras variables permanecieran constantes:

Las otras partidas de utilidad integral por el año que terminó el 31 de diciembre de 2017 y 2016 hubieran aumentado en \$172,623 y \$155,690 neto de impuestos diferidos, respectivamente, principalmente como resultado de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura contratados para cubrir la exposición a cambios en la tasa de interés.

La información correspondiente a los instrumentos financieros derivados de tasa de interés que se han contratado, se muestra en la Nota 10 de estos estados financieros consolidados.

3.2.3 Riesgo de inflación

Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cuenta con un financiamiento denominado en Unidades de Inversión (UDIs - que es la unidad monetaria ligada a la inflación en México). La Compañía ha contratado un swap para cubrir la exposición al riesgo de que el valor de la emisión de certificados bursátiles pudiera verse afectado por el incremento en la tasa de inflación en México. Al asumir una inflación proyectada en un 10% mayor en 2017 y menor en 2016 respectivamente en México y manteniendo todas las demás variables constantes, el efecto de las UDIs en el valor del swap dentro de otras partidas de utilidad integral, neta de impuestos diferidos, sería aproximadamente de \$72,956 y \$66,324, respectivamente.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

3.3. Riesgos financieros

3.3.1. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no sea capaz de satisfacer sus requerimientos de fondos. La Administración de la Compañía ha establecido políticas, procedimientos y límites de autoridad que rigen la función de Tesorería. La Tesorería de la Compañía tiene la responsabilidad de asegurar la liquidez y de administrar el capital de trabajo con el fin de garantizar los pagos a proveedores, el servicio de la deuda, y fondear los costos y gastos de la operación.

La Compañía financia sus operaciones a través de la combinación de: 1) la reinversión de una parte significativa de sus utilidades y 2) la contratación de financiamientos y arrendamientos denominados en pesos.

La Compañía cuenta con líneas de crédito disponibles inmediatamente no utilizadas por aproximadamente \$10,350,000 así como líneas de sobregiro para poder acceder inmediatamente a instrumentos de deuda de corto plazo.

En la tabla que se muestra a continuación se detallan los vencimientos contractuales de la Compañía de sus pasivos financieros de acuerdo con los periodos de vencimiento. La tabla ha sido elaborada sobre la base de flujos de efectivo sin descontar, desde la primera fecha en que la Compañía podrá ser obligada a pagar. La tabla incluye los intereses contractuales y los principales flujos de efectivo.

	<u>Entre 1 mes y 1 año</u>	<u>Entre 1 y 5 años</u>	<u>Más de 5 años</u>
<u>31 de diciembre de 2017</u>			
Proveedores y acreedores	\$ 34,836,910	\$ -	\$ -
Emisiones de deuda e intereses contractuales	3,362,993	14,871,696	28,566,444
Préstamos de instituciones financieras	2,184,210	3,652,521	-
Instrumentos financieros derivados	<u>20,486</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>\$ 40,404,599</u>	<u>\$ 18,524,217</u>	<u>\$ 28,566,444</u>
<u>31 de diciembre de 2016</u>			
Proveedores y acreedores	\$ 29,119,048	\$ -	\$ -
Emisiones de deuda e intereses contractuales	4,139,863	11,365,989	27,407,474
Préstamos de instituciones financieras	85,788	964,350	-
Instrumentos financieros derivados	<u>-</u>	<u>31,802</u>	<u>-</u>
	<u>\$ 33,344,699</u>	<u>\$ 12,362,141</u>	<u>\$ 27,407,474</u>

3.3.2. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de que la Compañía pueda sufrir pérdidas como consecuencia del incumplimiento de pago de los clientes, instituciones financieras en las que se mantienen inversiones o las contrapartes con las que se tienen contratados instrumentos financieros derivados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Cartera de créditos

Las cuentas por cobrar están formadas por los créditos otorgados a clientes vía el uso de las tarjetas de crédito emitidas por la Compañía para adquirir mercancía, bienes y servicios en nuestras tiendas o en los establecimientos afiliados al sistema Visa.

Debido a que las ventas de la Compañía se realizan al público en general, no se tiene concentración de riesgos en un cliente o grupo de clientes.

La Compañía cuenta con un sistema de administración de riesgos para la cartera de créditos que incluye: 1) los procesos de otorgamiento de crédito, autorización de transacciones de compra y gestión de la cobranza; 2) la seguridad de la información, la infraestructura tecnológica y los procesos y procedimientos en tienda y corporativos; 3) aspectos relacionados con el cumplimiento de las disposiciones de la Procuraduría Federal del Consumidor y las regulaciones para prevenir el lavado de dinero, y 4) el riesgo de fraude.

La evaluación y aprobación de las solicitudes de crédito se realiza a través de procedimientos automatizados que tienen parametrizados los *scorecards* (factores de puntuación) definidos por la Compañía. Los límites de crédito iniciales son igualmente calculados en forma individual y automática por los sistemas de la Compañía y son monitoreados periódicamente por el área de crédito corporativo para incrementarlos o disminuirlos con base en el historial del tarjetahabiente. La Compañía cuenta con procesos de revisión de calidad crediticia de sus clientes para la identificación temprana de potenciales cambios en la capacidad de pago, toma de acciones correctivas oportunas y determinación de pérdidas actuales y potenciales.

A través de sistemas automatizados cada mes se realizan los cortes de cuentas y se identifican aquellas que no presentaron el pago requerido. Las cuentas que no reciben pago son bloqueadas inmediatamente para prevenir que su saldo siga creciendo y se inicia el cómputo automático de intereses moratorios. Con base en la evaluación de ciertas variables se determinan los riesgos de morosidad de las diferentes cuentas que incurrieron en mora y las acciones a seguir, las cuales incluyen entre otras: llamadas telefónicas a los clientes, envío de cartas y telegramas, visitas domiciliarias, etc. Las cuentas que después de 150 días no presentan pago se asignan de forma automática a los despachos de cobranza para continuar las gestiones de cobro, y al llegar a 240 días son canceladas de la contabilidad.

La Compañía monitorea permanentemente la recuperación de su cartera basándose en diversos factores que incluyen tendencias históricas en la antigüedad de la cartera, historial de cancelaciones y expectativas futuras de desempeño. Durante las épocas de crisis económica o con altos índices de desempleo, la Compañía restringe la aprobación de solicitudes y de crédito y la ampliación de los límites de crédito para clientes actuales. Dado el giro de la Compañía, no existen garantías reales asociadas a las cuentas por cobrar. La mejor forma de representar la máxima exposición al riesgo de crédito es el valor en libros de las cuentas por cobrar.

Instituciones financieras y contrapartes en operaciones de derivados

La inversión de los excedentes de efectivo se realiza en instituciones de crédito con alta calificación crediticia y se invierte en instrumentos gubernamentales de alta disponibilidad. Igualmente, las contrapartes en operaciones de derivados son instituciones financieras con alta calidad crediticia. Cabe destacar que ninguno de los contratos firmados para operar instrumentos financieros derivados establece la obligación para la Compañía de mantener efectivo depositado en cuentas de margen que garanticen estas operaciones.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

3.4. Estimación del valor razonable

Los instrumentos financieros registrados a su valor razonable en el estado consolidado de situación financiera se clasifican con base en la forma de obtención de su valor razonable:

- Nivel 1 valor razonable derivado de precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 valor razonable derivado de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1 pero que incluyen indicadores que son observables directamente a precios cotizados o indirectamente, es decir, derivados de estos precios, y
- Nivel 3 valor razonable derivado de técnicas de valuación que incluyen indicadores para los activos o pasivos que no se basan en información observable del mercado.

<u>31 de diciembre de 2017</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Nivel 1</u>	<u>Nivel 2</u>	<u>Nivel 3</u>
Activos por instrumentos financieros derivados de cobertura	\$ 3,253,940	\$ -	\$ 3,253,940	\$ -
Equivalentes de efectivo	13,381,138	13,381,138	-	-
Pasivos por instrumentos financieros derivados de cobertura	<u>(20,486)</u>	<u>-</u>	<u>(20,486)</u>	<u>-</u>
Total	<u>\$16,614,592</u>	<u>\$13,381,138</u>	<u>\$ 3,233,454</u>	<u>\$ -</u>

31 de diciembre de 2016

Activos por instrumentos financieros derivados de cobertura	\$ 4,028,255	\$ -	\$ 4,028,255	\$ -
Equivalentes de efectivo	12,336,687	12,336,687	-	-
Pasivos por instrumentos financieros derivados de cobertura	<u>(31,802)</u>	<u>-</u>	<u>(31,802)</u>	<u>-</u>
Total	<u>\$16,333,140</u>	<u>\$12,336,687</u>	<u>\$ 3,996,453</u>	<u>\$ -</u>

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 no hubo transferencias entre los niveles 1 y 2. El importe en libros de los instrumentos financieros a corto plazo se asemeja a su valor razonable debido a que se materializan a corto plazo.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura que se encuentran catalogados en el nivel 2, para la determinación de su valor razonable, se utilizó el modelo técnico de valuación reconocido en el ámbito financiero, (flujos futuros estimados traídos a valor presente) utilizando información de mercado disponible a la fecha de valuación. Los supuestos claves de mercado utilizados fueron los siguientes insumos:

a) Curva de futuros de bonos del Gobierno estadounidense y b) Curva de futuros del Gobierno mexicano.

Nota 4 - Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones:

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, las cuales se describen en la Nota 2, la Administración de la Compañía debe hacer juicios, estimados y supuestos sobre los importes en libros de los activos y pasivos. Los estimados y supuestos relativos se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales podrían diferir de dichos estimados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Los estimados y supuestos subyacentes se revisan de manera continua. Las revisiones a los estimados contables se reconocen en el periodo de la revisión y periodos futuros si la revisión afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

4.1. Juicios contables críticos

A continuación se presentan juicios esenciales, aparte de aquellos que involucran las estimaciones (véase Nota 4.2), hechos por la Administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía y que tienen un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados.

4.1.1. Reconocimiento de ingresos - Ventas a meses sin intereses

El registro contable de las ventas a meses sin intereses implica que la administración de la Compañía determine el valor presente aplicando la tasa de descuento similar a la que cobran los bancos comerciales (entre 3% y 12%) en promociones similares.

Para determinar los flujos descontados la Compañía utiliza una tasa de interés imputada, considerando la tasa que mejor se pueda determinar entre: i) la tasa prevaleciente en el mercado para un instrumento similar disponible para los clientes de la Compañía con una calificación crediticia similar, o ii) la tasa de interés que iguale el valor nominal de la venta, debidamente descontado, al precio de contado de la mercancía vendida.

Al efectuar su juicio, la Administración consideró las tasas de interés utilizadas por las principales instituciones bancarias en México para financiar programas de ventas a meses sin intereses.

4.2. Fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

A continuación se presentan las fuentes de incertidumbre clave en las estimaciones efectuadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera, y que tienen un riesgo significativo de derivar en un ajuste a los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero.

4.2.1. Provisión por deterioro de cartera de créditos

La metodología que aplica la Compañía para determinar el saldo de esta provisión se describe en la Nota 2.6.1, adicionalmente véase la Nota 8.

4.2.2. Estimación de vidas útiles y valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo

Como se describe en la Nota 2.14, la Compañía revisa la vida útil estimada y los valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo al final de cada periodo anual. Durante el periodo, no se determinó que la vida y valores residuales deban modificarse, ya que de acuerdo con la evaluación de la Administración, las vidas útiles y los valores residuales reflejan las condiciones económicas del entorno operativo de la Compañía.

4.2.3 Deterioro estimado de activos intangibles de vida útil indefinida

La identificación y medición de deterioro de activos intangibles con vidas indefinidas involucra la estimación de valores razonables. Estas estimaciones y supuestos pudieran tener un impacto significativo en la decisión de reconocer o no un cargo por deterioro y también en la magnitud de tal cargo. La Compañía realiza un análisis de valuación y considera información interna relevante, así como otra información

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

pública de mercado. Las estimaciones de valor razonable son principalmente determinadas utilizando flujos de efectivo descontados y comparaciones de mercado. Estos enfoques usan las estimaciones y supuestos significativos, incluyendo flujos de efectivo futuros proyectados (incluyendo plazos), tasas de descuento que reflejan el riesgo inherente en flujos de efectivo futuros, múltiplos de flujo de efectivo de salida, tasas de crecimiento perpetuas, determinación de comparables de mercado apropiados y la determinación de si una prima o descuento debe aplicarse a los comparables.

4.2.4 Combinaciones de negocios - asignaciones del precio de compra

Para las combinaciones de negocios, las NIIF requieren que se lleve a cabo un cálculo de valor razonable asignando el precio de compra al valor razonable de los activos y pasivos adquiridos. Cualquier diferencia entre la contraprestación pagada y el valor razonable de los activos netos adquiridos identificables se reconoce como crédito mercantil o ingresos en resultados en caso de que fuera una ganga. El cálculo del valor razonable se lleva a cabo en la fecha de adquisición.

Como resultado de la naturaleza de la evaluación del valor razonable a la fecha de adquisición, la asignación del precio de compra y las determinaciones del valor razonable requieren de juicios significativos basados en un amplio rango de variables complejas en cierto tiempo. La Administración usa toda la información disponible para hacer las determinaciones del valor razonable. Al 31 de diciembre de 2017, la Administración ha determinado los valores de los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la adquisición de Suburbia, como se muestra en la Nota 1.

4.2.5 Estimación de vidas útiles de marcas y otros activos intangibles de vida indefinida

Las marcas adquiridas como parte de Suburbia han demostrado su longevidad al haber tenido éxito en el mercado por varias décadas y son bien reconocidas en México. El conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (denominado CATMex) es único en el mercado mexicano y ha generado beneficios económicos para Suburbia por varias décadas. Con base en la experiencia propia, durante 170 años de operar en México, la Compañía considera que CATMex continuará generando flujos de efectivo para la Compañía en forma indefinida.

A la fecha no se han identificado factores que limiten la vida útil de los activos intangibles antes mencionados y no existen consideraciones de índole legal, regulatorio o contractual que los limiten, por lo que a juicio de la Administración de la Compañía se determinó designar a las marcas de Suburbia y a CATMex como de vida útil indefinida.

Nota 5 - Categorías de los instrumentos financieros:

	<u>Préstamos y cuentas por cobrar</u>	<u>Activos a valor razo- nable a través de resultados</u>	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Total</u>
<u>31 de diciembre de 2017</u>				
Activos financieros:				
Efectivo y depósitos en bancos	\$ 3,253,940	\$ -	\$ -	\$ 3,253,940
Inversiones	13,381,138	-	-	13,381,138
Cartera de créditos a corto y largo plazos	35,058,848	-	-	35,058,848
Otras cuentas por cobrar a corto y largo plazos	3,004,945	-	-	3,004,945
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	-	-	3,552,522	3,552,522

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Otros pasivos financieros a costo amortizado</u>	<u>Total</u>
Pasivos financieros:			
Emisión de certificados bursátiles y Senior Notes a corto y largo plazo	\$ -	\$ 31,546,045	\$ 31,546,045
Préstamos de instituciones financieras a corto y largo plazo	-	4,671,456	4,671,456
Proveedores y acreedores	-	30,533,068	30,533,068
Instrumentos financieros derivados a corto plazo	20,486	-	20,486

	<u>Préstamos y cuentas por cobrar</u>	<u>Activos a valor razo- nable a través de resultados</u>	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2016				
Activos financieros:				
Efectivo y depósitos en bancos	\$ 13,237,543	\$ -	\$ -	\$ 13,237,543
Inversiones	12,336,687	-	-	12,336,687
Cartera de créditos a corto y largo plazos	32,436,849	-	-	32,436,849
Otras cuentas por cobrar a corto y largo plazos	1,317,559	-	-	1,317,559
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	-	-	4,028,255	4,028,255

	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Otros pasivos financieros a costo amortizado</u>	<u>Total</u>
Pasivos financieros:			
Emisión de certificados bursátiles y Senior Notes a corto y largo plazo	\$ -	\$ 29,650,370	\$ 29,650,370
Préstamos de instituciones financieras a largo plazo	-	921,456	921,456
Proveedores y acreedores	-	25,785,414	25,785,414
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	31,802	-	31,802

Nota 6 - Calidad crediticia de los instrumentos financieros:

La calidad crediticia de los activos financieros que no están ni vencidos ni deteriorados es evaluada con referencia a calificaciones de riesgo externas, cuando existen, o sobre la base de información histórica de los índices de incumplimiento de las contrapartes:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Cuentas por cobrar		
Contrapartes sin calificaciones de riesgo externas:		
Grupo 1 - Clientes con tarjeta de crédito Liverpool	\$ 26,350,076	\$ 25,156,363
Grupo 2 - Clientes con tarjeta de crédito Visa	<u>7,437,316</u>	<u>6,180,174</u>
Total cuentas por cobrar no deterioradas	<u>33,787,392</u>	<u>31,336,537</u>
Efectivo en bancos y depósitos bancarios a corto plazo ¹		
AAA	16,601,908	25,551,295
AA	-	-
A	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>16,601,908</u>	<u>25,551,295</u>
A la página siguiente	<u>\$ 50,389,300</u>	<u>\$ 56,887,832</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
De la página anterior	\$ 50,389,300	\$ 56,887,832
Activos financieros - instrumentos financieros derivados ²		
AAA	3,552,522	4,028,255
AA	-	-
	<u>3,552,522</u>	<u>4,028,255</u>
	<u>\$ 53,941,822</u>	<u>\$ 60,916,087</u>

- Grupo 1 - Para la Compañía, los créditos otorgados por medio de la tarjeta de crédito Liverpool representan un menor riesgo debido a que su uso es esporádico y estacional y está restringida a los productos comercializados en las tiendas de la Compañía.
 - Grupo 2 - Las tarjetas de crédito Visa operadas por la Compañía implican un nivel de riesgo diferente debido principalmente a que pueden ser usadas en un número muy amplio de establecimientos, permiten a sus tenedores disponer de efectivo en cajeros automáticos y son de uso continuo.
- ^{1.} El resto de los equivalentes de efectivo en el estado consolidado de situación financiera corresponde a efectivo en caja.
- ^{2.} La Compañía no considera que existan factores de riesgo por incumplimiento de las obligaciones a cargo de las contrapartes por lo que no ha sido necesario reconocer reservas por este concepto al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Nota 7 - Efectivo y equivalentes de efectivo:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Efectivo en caja y bancos	\$ 3,253,940	\$ 13,237,543
Inversiones	<u>13,381,138</u>	<u>12,336,687</u>
Total	<u>\$ 16,635,078</u>	<u>\$ 25,574,230</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

Nota 8 - Cartera de créditos a corto y largo plazos - Neto:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Créditos vigentes	\$ 33,787,392	\$ 31,336,537
Créditos vencidos	<u>4,357,137</u>	<u>3,616,455</u>
	38,144,529	34,952,992
Provisión por deterioro de cartera de créditos	<u>(3,085,681)</u>	<u>(2,516,143)</u>
Saldo a final del año	<u>\$35,058,848</u>	<u>\$32,436,849</u>
Total a corto plazo	<u>\$25,770,575</u>	<u>\$23,557,486</u>
Total a largo plazo	<u>\$ 9,288,273</u>	<u>\$ 8,879,363</u>

El valor razonable de la cartera de créditos a corto plazo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es similar a su valor en libros.

8.1. Movimientos en la provisión por deterioro de cartera de créditos:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo al inicio del año	\$ 2,516,143	\$ 2,219,573
Provisiones por deterioro	3,081,018	2,337,642
Aplicaciones de cartera	<u>(2,511,480)</u>	<u>(2,041,072)</u>
Saldo al final del año	<u>\$ 3,085,681</u>	<u>\$ 2,516,143</u>

8.2. La antigüedad de los créditos vencidos entre 1 y 89 días es la siguiente:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
De 1 a 29 días	\$ 1,586,397	\$ 1,357,258
De 30 a 89 días	<u>1,068,952</u>	<u>865,202</u>
Total	<u>\$2,655,349</u>	<u>\$2,222,460</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

Nota 9 - Otras cuentas por cobrar - Neto:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>Cuentas por cobrar a corto plazo:</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Otros deudores ⁽¹⁾	\$ 1,388,367	\$ 1,028,359
Prestaciones Universales, S. A. de C. V. ⁽²⁾	156,099	-
IB Enterprises, S. A. de C. V.	261,234	-
Compañías aseguradoras ⁽³⁾	324,174	9,661
Préstamos al personal a corto plazo	<u>53,313</u>	<u>54,780</u>
	2,183,187	1,092,800
<u>Cuentas por cobrar a largo plazo:</u>		
Préstamos al personal a largo plazo	<u>264,681</u>	<u>224,759</u>
Total	<u>\$ 2,447,868</u>	<u>\$ 1,317,559</u>

(1) Incluye cuentas por cobrar a inquilinos, a compañías emisoras de vales y otros impuestos por recuperar.

(2) Incluye cuentas por cobrar por vales del Gobierno de la Cd. de México

(3) Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía ha recibido por parte de las aseguradoras reembolsos por \$180 millones de pesos en relación con los sismos de septiembre 2017. La Compañía cuenta con seguros tanto para recuperar sus propiedades como la interrupción de sus operaciones.

Nota 10 - Instrumentos financieros derivados:

La Compañía utiliza Instrumentos Financieros Derivados (IFD) de cobertura con la finalidad de reducir el riesgo de movimientos adversos en las tasas de interés de su deuda a largo plazo e incrementos inflacionarios en México y para asegurar la certeza en los flujos de efectivo que pagará para cumplir con las obligaciones contraídas. Los principales instrumentos usados son los swaps de tasa de interés y las posiciones contratadas al cierre de cada año se muestran en la página siguiente.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Activos

Monto nominal ¹	Fechas de		Tasa de interés		Valor razonable al 31 de diciembre de	
	Contratación	Vencimiento	Contratada por IFD	Pactada en la deuda	2017	2016
1,000,000	Septiembre 2008	Agosto 2018	TIIE + 0.18%	9.36%	\$ 34,274	\$ 58,572
750,000	Junio 2010	Mayo 2020	8.48%	4.22%	266,836	233,672
USD\$ 300,000	Octubre 2014	Octubre 2024	6.81%	3.95%	2,611,903	2,860,017
USD\$ 250,000	Septiembre 2016	Octubre 2026	8.88%	3.88%	169,305	279,092
USD\$ 350,000	Septiembre 2016	Octubre 2026	8.59%	3.88%	270,015	414,335
USD\$ 50,000	Octubre 2016	Octubre 2026	8.87%	3.88%	34,726	54,002
USD\$ 50,000	Octubre 2016	Octubre 2026	8.76%	3.88%	35,320	54,721
USD\$ 50,000	Octubre 2016	Octubre 2026	8.84%	3.88%	53,731	73,844
1,500,000	Septiembre 2017	Agosto 2022	7.84%	TIIE + 0.25%	54,093	-
USD\$ 38,800	Varias (2017)	Varias (2018)	Varias	N/A	22,319	-
Total					3,552,522	4,028,255
Menos IFD a largo plazo					(3,495,929)	(4,028,255)
Porción circulante (corto plazo)					\$ 56,593	\$ -

Pasivos

Monto nominal ¹	Fechas de		Tasa de interés		Valor razonable al 31 de diciembre de	
	Contratación	Vencimiento	Contratada por IFD	Pactada en la deuda	2017	2016
\$ 1,000,000	Abril 2009	Agosto 2018	TIIE + 0.18%	7.95%	(\$ 20,486)	(\$ 31,802)
Menos IFD a largo plazo					-	31,802
Porción circulante (corto plazo)					(\$ 20,486)	\$ -

¹ Los montos nominales relacionados con los instrumentos financieros derivados reflejan el volumen de referencia contratado; sin embargo, no reflejan los importes en riesgo en lo que respecta a los flujos futuros. Los montos en riesgo se encuentran generalmente limitados a la utilidad o pérdida no realizada por valuación a mercado de estos instrumentos, la cual puede variar de acuerdo con los cambios en el valor del mercado del bien subyacente, su volatilidad y la calidad crediticia de las contrapartes.

Nota 11 - Inversiones en acciones de asociadas:

Concepto	Actividad principal	Lugar de constitución y operaciones	Proporción de participación accionaria y poder de voto			
			31 de diciembre de		31 de diciembre de	
			2017	2016	2017	2016 Reformulado (*)
Inversiones en asociadas (i) y (ii)	Comercializadora	México y Centroamérica	50%	50%	\$ 6,631,287	\$ 6,447,968
Otras inversiones en asociadas (iii)	Centros comerciales	México	Varios	Varios	783,673	780,829
					<u>\$ 7,414,960</u>	<u>\$ 7,228,797</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

(i) Grupo Unicomer Co. Ltd. (Unicomer)

Unicomer es una compañía privada que opera una cadena comercializadora de muebles y aparatos electrodomésticos a través de más de 1,099 tiendas con diversos formatos en Centro y Sudamérica y el Caribe. La Compañía posee el 50% del capital de Unicomer, en cuya adquisición se originó un crédito mercantil de \$757,623, el cual se incluye como parte del valor de la inversión. La Compañía no posee control conjunto sobre Unicomer debido a que no se cumplen los requisitos para considerarla como tal, bajo las NIIF ejerce influencia significativa en Unicomer debido a que posee el 50% de los derechos de voto y tiene derecho a designar 2 miembros en su Consejo de Administración. Véase Nota 24.

(ii) Moda Joven Sfera México, S. A. de C. V.

En 2006 la Compañía constituyó esta entidad en asociación con El Corte Inglés, S. A. con el 49% del capital (la cadena de almacenes líder en España), a través de la cual se opera en México una cadena de 45 tiendas especializadas en ropa y accesorios para toda la familia bajo el nombre comercial de Sfera.

(iii) Otras inversiones

Corresponden principalmente a la participación de la Compañía en los centros comerciales Angelópolis en la ciudad de Puebla, Plaza Satélite en el Estado de México y Galerías Querétaro en la ciudad de Querétaro. 11.1 La información financiera combinada de las asociadas de la Compañía se resume a continuación:

(*) Véase nota 24.

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
		<u>Reformulado (*)</u>
Total activos	\$ 37,650,965	\$ 40,662,017
Total pasivos	<u>26,219,580</u>	<u>28,156,419</u>
Activos netos	<u>\$ 11,431,385</u>	<u>\$ 12,505,598</u>
Participación de la Compañía en los activos netos de asociadas	<u>\$ 6,024,028</u>	<u>\$ 6,252,823</u>
Ingresos totales	<u>\$ 33,113,789</u>	<u>\$ 30,018,507</u>
Utilidad neta del año	<u>\$ 1,333,035</u>	<u>\$ 1,451,160</u>
Participación de la Compañía en las utilidades de asociadas	<u>\$ 628,030</u>	<u>\$ 715,672</u>

(*) Véase nota 24.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

11.2 La conciliación de movimientos de las inversiones en acciones de asociadas es como sigue:

Saldo al 1 de enero de 2016	\$ 6,028,798
Efecto de conversión	730,400
Método de participación	715,672
Otros	<u>(246,073)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2016	7,228,797
Efecto de conversión	(503,105)
Método de participación	628,030
Otros	<u>61,238</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2017	<u>\$ 7,414,960</u>

Nota 12 - Propiedades de inversión - Neto:

	<u>Importe</u>
Saldo al 1 de enero de 2016	\$ 16,305,027
Adquisiciones	1,595,322
Bajas	(54,105)
Depreciación	<u>(252,225)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2016	<u>17,594,019</u>
Adquisiciones	1,760,723
Bajas	-
Depreciación	<u>(432,450)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2017	<u>\$ 18,922,292</u>

Las propiedades de inversión incluyen los centros comerciales, obras en ejecución y demás terrenos que serán destinados para construir futuros centros comerciales.

En mayo de 2008 la Compañía realizó la venta de sus derechos sobre los centros comerciales de Mérida, Yucatán y Puerto Vallarta, Jalisco a un Fideicomiso creado para este fin. De acuerdo con la NIIF 10, este Fideicomiso se consideró como una entidad estructurada en la cual la Compañía tiene control y por lo tanto, se consolidó.

El valor razonable de las propiedades de inversión de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016 asciende a \$52,475,781 y \$41,168,273, respectivamente, a través de flujos de efectivo descontados, los supuestos claves, utilizados fue el crecimiento anual del negocio esperado y la vida útil proyectada, utilizando una tasa de descuento promedio del 6.04% (3.50% para 2016), catalogados de Nivel 2.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Los costos operativos directamente relacionados con la generación de ingresos por arrendamiento de las Propiedades de Inversión se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Servicios de reparación y mantenimiento	\$ 593,531	\$ 766,546
Publicidad	136,056	127,157
Predial y agua	78,039	75,444
Sueldos y salarios	73,151	68,053
Otros gastos	7,660	6,879
Energía eléctrica	5,616	4,630
Gastos de viaje	3,901	3,371
Alquiler de equipo	<u>3,572</u>	<u>3,117</u>
Total	<u>\$ 901,526</u>	<u>\$ 1,055,197</u>

Nota 13 - Propiedades, mobiliario y equipo - Neto:

	<u>Terrenos</u>	<u>Edificios</u>	<u>Mobiliario y equipo</u>	<u>Mejoras a locales arrendados</u>	<u>Equipo de cómputo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Obras en proceso</u>	<u>Total</u>
<u>Al 31 de diciembre 2017</u>								
Saldo inicial	\$ 3,674,933	\$ 20,896,005	\$ 4,184,501	\$ 2,174,213	\$ 722,151	\$ 152,777	\$ 3,658,931	\$ 35,463,511
Adquisiciones por combinación de negocios (Nota 1)	1,025,565	1,809,985	1,451,449	921,603	59,794	25,953	24,903	5,319,252
Adquisiciones	1,955,715	1,108,488	518,024	2,277,109	479,802	38,805	(570,444)	5,807,499
Bajas	(1,524)	(285,402)	(116,660)	-	(5,297)	(35,722)	-	(444,605)
Depreciación	-	(292,016)	(446,477)	(1,187,948)	(319,961)	(43,378)	-	(2,289,780)
Saldo final	<u>6,654,689</u>	<u>23,237,060</u>	<u>5,590,837</u>	<u>4,184,977</u>	<u>936,489</u>	<u>138,435</u>	<u>3,113,390</u>	<u>43,855,877</u>
<u>Al 31 de diciembre 2017</u>								
Costo	6,654,689	27,568,611	13,258,124	7,012,775	2,953,988	392,478	3,113,390	60,954,055
Depreciación acumulada	-	(4,331,551)	(7,667,287)	(2,827,798)	(2,017,499)	(254,043)	-	(17,098,178)
Saldo final	<u>\$ 6,654,689</u>	<u>\$ 23,237,060</u>	<u>\$ 5,590,837</u>	<u>\$ 4,184,977</u>	<u>\$ 936,489</u>	<u>\$ 138,435</u>	<u>\$ 3,113,390</u>	<u>\$ 43,855,877</u>
<u>Al 31 de diciembre 2016</u>								
Saldo inicial	\$ 3,576,462	\$ 19,961,599	\$ 3,851,466	\$ 1,921,005	\$ 643,551	\$ 147,569	\$ 1,823,171	\$ 31,924,823
Adquisiciones	108,497	1,375,475	1,077,528	574,423	362,795	60,594	1,835,760	5,395,072
Bajas	(10,026)	(152,442)	(90,606)	(122,594)	(12,777)	(49,375)	-	(437,820)
Depreciación	-	(288,627)	(653,887)	(198,621)	(271,418)	(6,011)	-	(1,418,564)
Saldo final	<u>3,674,933</u>	<u>20,896,005</u>	<u>4,184,501</u>	<u>2,174,213</u>	<u>722,151</u>	<u>152,777</u>	<u>3,658,931</u>	<u>35,463,511</u>
<u>Al 31 de diciembre 2016</u>								
Costo	3,674,933	24,935,540	11,405,311	3,814,063	2,419,689	363,442	3,658,931	50,271,909
Depreciación acumulada	-	(4,039,535)	(7,220,810)	(1,639,850)	(1,697,538)	(210,665)	-	(14,808,398)
Saldo final	<u>\$ 3,674,933</u>	<u>\$ 20,896,005</u>	<u>\$ 4,184,501</u>	<u>\$ 2,174,213</u>	<u>\$ 722,151</u>	<u>\$ 152,777</u>	<u>\$ 3,658,931</u>	<u>\$ 35,463,511</u>

El saldo de obras en proceso al cierre del ejercicio 2017 corresponde a diversos proyectos en donde la Compañía está construyendo algunas tiendas o centros comerciales y remodelando algunos ya existentes.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Nota 14 - Intangibles - Neto:

	Vida indefinida ^(*)			Vida definida		
	Crédito mercantil	Marcas ⁽¹⁾	Otros intangibles ⁽¹⁾	Licencias y derechos	Nuevos desarrollos informáticos	Total
Movimientos de 2017:						
Inversiones	\$ 7,481,553	\$ 3,668,021	\$ 2,108,566	\$ 571,182	\$ 467,190	\$ 14,296,512
Bajas	-	-	-	-	-	-
Amortización	-	-	-	(181,624)	(507,140)	(688,764)
Saldo del año	<u>7,481,553</u>	<u>3,668,021</u>	<u>2,108,566</u>	<u>389,558</u>	<u>(39,950)</u>	<u>13,607,748</u>
Saldos acumulados al 31 de diciembre de 2017:						
Costo	7,481,553	3,668,021	2,108,566	2,147,873	4,496,425	19,902,438
Amortización acumulada	-	-	-	(1,188,438)	(2,439,419)	(3,627,857)
Saldo final	<u>\$ 7,481,553</u>	<u>\$ 3,668,021</u>	<u>\$ 2,108,566</u>	<u>\$ 959,435</u>	<u>\$ 2,057,006</u>	<u>\$ 16,274,581</u>
				Licencias y derechos	Nuevos desarrollos informáticos	Total
Movimientos de 2016:						
Inversiones				\$ 195,680	\$ 679,370	\$ 875,050
Bajas				-	-	-
Amortización				(125,203)	(404,366)	(529,569)
Saldo del año				<u>70,477</u>	<u>275,004</u>	<u>345,481</u>
Saldos acumulados al 31 de diciembre de 2016:						
Costo				1,576,689	4,029,236	5,605,925
Amortización acumulada				(1,006,814)	(1,932,280)	(2,939,094)
Saldo final				<u>\$ 569,875</u>	<u>\$ 2,096,956</u>	<u>\$ 2,666,831</u>

(*) Los intangibles de vida indefinida se adquirieron a través de la combinación de negocios con Suburbia (véase Nota 1). Los otros intangibles de vida indefinida están representados por el conocimiento del proceso operativo de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (denominado CATMex).

(1) Corresponde a la adquisición de Suburbia. Véase Nota 1.

Prueba de deterioro del crédito mercantil y las marcas

La Compañía realiza pruebas anuales para determinar si el crédito mercantil y los derechos de sus marcas han sufrido algún deterioro en su valor. Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía realizó las pruebas respectivas sin determinar algún ajuste por deterioro.

El valor recuperable de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) se basa en cálculos de valor razonable menos costo de disposición, los cuales se preparan con base en los resultados históricos y expectativas sobre el desarrollo del mercado en el futuro incluido en el plan de negocio. La determinación del valor razonable menos costo de disposición requiere el uso de estimaciones que considera los supuestos que se mencionan en la página siguiente.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Tasa de descuento después de impuestos	10.74%
Margen de EBITDA (promedio presupuestado)	12.80%
La tasa de crecimiento de mediano plazo esperada utilizada para calcular los resultados futuros planeados	9.1%
Tasa de crecimiento residual	3.5%

Si las tasas de descuento en el año terminado el 31 de diciembre de 2017, fuera 1 punto porcentual mayor/menor, no resultaría un deterioro.

Si el EBITDA para el año terminado el 31 de diciembre de 2017 fuera 1 punto porcentual mayor/menor, no resultaría un reconocimiento por provisión de deterioro.

Nota 15 - Provisiones:

	Bonos y gratificaciones a empleados ⁽¹⁾	Otras provisiones ⁽²⁾	Total
Al 1 de enero de 2016	\$ 1,294,051	\$ 261,389	\$ 1,555,440
Cargado a resultados	2,899,263	651,274	3,550,537
Utilizado en el año	<u>(2,835,653)</u>	<u>(664,197)</u>	<u>(3,499,850)</u>
Al 31 de diciembre de 2016	1,357,661	248,466	1,606,127
Cargado a resultados	2,534,214	552,848	3,087,062
Utilizado en el año	<u>(2,349,274)</u>	<u>(269,496)</u>	<u>(2,618,770)</u>
Al 31 de diciembre de 2017	<u>\$ 1,542,601</u>	<u>\$ 531,818</u>	<u>\$ 2,074,419</u>

⁽¹⁾ Incluye las provisiones de aguinaldo, comisiones sobre ventas, vacaciones, reparto garantizado y otras.

⁽²⁾ Las otras provisiones incluyen principalmente pasivos por servicios prestados por consultores, así como por mantenimiento de tiendas y oficinas.

Nota 16 - Deuda:

La deuda de la Compañía se integra como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>Deuda a corto plazo:</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Préstamos de instituciones financieras	\$ 1,858,956	\$ -
Emisión de certificados bursátiles	<u>1,000,000</u>	<u>2,100,000</u>
	<u>\$ 2,858,956</u>	<u>\$ 2,100,000</u>
<u>Deuda a largo plazo:</u>		
Préstamos de instituciones financieras	\$ 2,812,500	\$ 921,456
Emisión de certificados bursátiles	9,900,000	5,900,000
Senior Notes	<u>20,646,045</u>	<u>21,650,370</u>
	<u>\$ 33,358,545</u>	<u>\$ 28,471,826</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

16.1 Préstamos de instituciones financieras

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Préstamo Sindicado otorgado por Citibanamex, pagadero de marzo de 2018 a diciembre 2021 sujeto a un tasa de interés variable TIIE 28 días + 0.85% anual. ⁽²⁾	\$ 3,750,000	\$ -
Préstamo recibido por el Fideicomiso F/789 mencionado en la Nota 12, otorgado por Credit Suisse, pagadero en junio de 2018 sujeto a una tasa de interés fija del 9.31% anual. ⁽¹⁾	<u>921,456</u>	<u>921,456</u>
Menos - Pasivo a largo plazo	<u>(2,812,500)</u>	<u>(921,456)</u>
Porción circulante	<u>\$ 1,858,956</u>	<u>\$ -</u>

¹ El valor razonable del préstamo recibido por el Fideicomiso F/789 al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es de \$980,429 y \$955,690, respectivamente, catalogado en nivel 1.

² En noviembre de 2016, la Compañía celebró con Citibanamex y otros bancos un contrato para ejercer un crédito sindicado hasta por \$10,000,000. En marzo de 2017 la Compañía dispuso \$5,000,000 de esta línea de crédito y el 28 de julio de 2017 acordó con el sindicato de bancos cancelar el remanente de dicha línea. El 21 de diciembre de 2017 la Compañía liquidó anticipadamente \$1,250,000, equivalentes al 25% de la porción ejercida del préstamo y el 22 de enero de 2018 realizó otro prepago por la misma cantidad. Dicho préstamo se empezará a amortizar a partir del 20 de marzo de 2018 en forma trimestral consecutiva. El préstamo es quirografario y tiene covenants financieros usuales a este tipo de financiamientos como restricciones de endeudamiento, deuda a EBITDA menor a 2.75 veces y cobertura de intereses mayor a 3 veces. Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía cumplió con estos covenants.

16.2 Emissiones de certificados bursátiles

Con base en un Programa de Certificados Bursátiles con carácter revolvente, autorizado por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) la Compañía podrá realizar emisiones de certificados bursátiles de deuda hasta por la cantidad de \$30,000 millones de pesos, por un plazo de hasta 5 años a partir del 21 de julio de 2017. Actualmente, la Compañía tiene colocadas las siguientes emisiones quirografarias:

			<u>31 de diciembre de</u>	
<u>Vencimiento</u>	<u>Intereses pagaderos</u>	<u>Tasa de interés</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Mzo 2017	Mensualmente	TIIE a 28 días más 0.35 puntos	\$ -	\$ 2,100,000
Ago 2018	Semestralmente	Fija de 9.36%	1,000,000	1,000,000
May 2020	Semestralmente	Fija de 4.22%	750,000	750,000 (*)
May 2020	Semestralmente	Fija de 8.53%	2,250,000	2,250,000
Mzo 2022	Semestralmente	Fija de 7.64%	1,900,000	1,900,000
Ago 2022	Mensualmente	TIIE a 28 días más 0.25 puntos	1,500,000	-
Ago 2027	Semestralmente	Fija de 7.94%	<u>3,500,000</u>	<u>-</u>
			10,900,000	8,000,000
Menos - Emisiones de certificados bursátiles a largo plazo			<u>(9,900,000)</u>	<u>(5,900,000)</u>
Porción a corto plazo			<u>\$ 1,000,000</u>	<u>\$ 2,100,000</u>

(*) Emisión equivalente a 169,399,100 UDIs.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Los vencimientos de la porción a corto y largo plazo de este pasivo al 31 de diciembre de 2017 son:

<u>Vencimiento</u>	<u>Importe</u>
2018	\$ 1,000,000
2020	3,000,000
2022	3,400,000
2026	<u>3,500,000</u>
	<u>\$ 10,900,000</u>

Las emisiones de certificados bursátiles y otros financiamientos contratados por la Compañía no establecen la obligación de mantener determinadas proporciones en su estructura financiera ni el cumplimiento de razones financieras; sin embargo, requieren que la Compañía y las subsidiarias significativas definidas en los contratos respectivos, cumplan con ciertas restricciones para el pago de dividendos, fusiones, escisiones, cambio de objeto social, emisión y venta de capital social, inversiones de capital y gravámenes. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 la Compañía cumplió con las condiciones antes mencionadas.

La Compañía tiene contratado un swap para cubrir la exposición al tipo de cambio de la UDI sobre la emisión de certificados bursátiles denominada en UDIs y tiene contratados swaps de tasas de interés sobre las emisiones sujetas a una tasa de interés variable. Véase Nota 10.

El valor razonable de las emisiones de certificados bursátiles es el siguiente:

<u>31 de diciembre de</u>				
	<u>2017</u>		<u>2016</u>	
<u>Vencimiento</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>
Mzo 2017	\$ -	\$ -	\$ 2,100,000	\$ 2,100,901
Ago 2018	1,000,000	1,007,432	1,000,000	1,027,059
May 2020	750,000	1,002,524	750,000	969,316
May 2020	2,250,000	2,255,522	2,250,000	2,287,757
Mzo 2022	1,900,000	1,827,678	1,900,000	1,845,979
Ago 2022	1,500,000	1,498,778	-	-
Ago 2027	<u>3,500,000</u>	<u>3,311,448</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>\$ 10,900,000</u>	<u>\$ 10,903,382</u>	<u>\$ 8,000,000</u>	<u>\$ 8,231,012</u>

16.3 Senior Notes

A continuación se presentan los detalles de los Senior Notes vigentes al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

			<u>31 de diciembre de</u>	
<u>Vencimiento</u>	<u>Intereses pagaderos</u>	<u>Tasa de interés</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Oct. 2024	Semestralmente	Fija de 3.95%	\$ 5,898,870	\$ 6,185,820 ⁽¹⁾
Oct. 2026	Semestralmente	Fija de 3.875%	<u>14,747,175</u>	<u>15,464,550</u> ⁽²⁾
			<u>\$ 20,646,045</u>	<u>\$ 21,650,370</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

- (1) En septiembre de 2014 la Compañía ofertó Senior Notes por un monto US\$300 millones con una tasa de interés de 3.95% anual y con vencimiento en 2024. Los valores constituyen obligaciones a cargo de la Compañía y cuentan con la garantía incondicional de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. (subsidiaria).
- (2) En septiembre de 2016 la Compañía ofertó Senior Notes por un monto US\$750 millones con una tasa de interés de 3.875% anual y con vencimiento en 2026. Los valores constituyen obligaciones a cargo de la Compañía y cuentan con la garantía incondicional de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. (subsidiaria). La Compañía utilizó estos recursos para el pago del precio de compra de Suburbia. Una parte significativa de la pérdida cambiaria de 2017 se debió a que estos recursos se mantuvieron invertidos en dólares y durante los primeros meses de 2017 el precio se apreció con respecto al dólar americano.

Los valores fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales en los Estados Unidos de América y otros mercados extranjeros de conformidad con la Regla 144A (Rule 144A) y la Regulación S (Regulation S) de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América (U.S. Securities Act of 1933).

El valor razonable de los Senior Notes es el siguiente:

<u>31 de diciembre de</u>				
	<u>2017</u>		<u>2016</u>	
<u>Vencimiento</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>
Oct. 2024	\$ 5,898,870	\$ 5,942,994	\$ 6,185,820	\$ 5,925,706
Oct. 2026	<u>14,747,175</u>	<u>14,490,132</u>	<u>15,464,550</u>	<u>14,338,731</u>
	<u>\$ 20,646,045</u>	<u>\$ 20,433,126</u>	<u>\$ 21,650,370</u>	<u>\$ 20,264,437</u>

A continuación se presenta la conciliación de la deuda requerida por el IAS 7 “Estado de flujos de efectivo”:

	<u>31 de diciembre de 2017</u>
Saldo inicial de deuda e intereses	\$ 31,050,082
Deuda contratada en el año	10,000,000
Pagos realizados	(3,350,000)
Efecto por tipo de cambio	(1,004,325)
Intereses devengados	2,770,722
Intereses pagados	<u>(2,645,946)</u>
Saldo final de la deuda e intereses	<u>\$ 36,820,533</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

Nota 17 - Beneficios a los empleados:

El valor de las obligaciones por beneficios adquiridos al 31 de diciembre de 2017 y 2016 ascendió a \$1,494,031 y \$787,231 respectivamente tal y como se muestran a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Plan de pensiones	(\$ 492,589)	(\$ 216,304)
Prima de antigüedad	(212,322)	(133,798)
Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido	<u>(789,120)</u>	<u>(437,129)</u>
	<u>(\$ 1,494,031)</u>	<u>(\$ 787,231)</u>

El costo neto del periodo de los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Plan de pensiones	\$ 60,817	(\$ 18,235)
Prima de antigüedad	46,048	40,071
Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido	<u>76,286</u>	<u>62,690</u>
	<u>\$ 183,151</u>	<u>\$ 84,526</u>

Las hipótesis económicas en términos nominales y reales utilizadas fueron:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tasa de descuento	9.00%	9.00%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%
Tasa de incremento de salarios	4.75%	4.75%

El importe incluido como pasivo en los estados consolidados de posición financiera se integra como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Obligaciones por beneficios definidos	(\$ 2,069,030)	(\$ 1,539,854)
Valor razonable de los activos del plan	<u>574,999</u>	<u>752,623</u>
Pasivo en el estado de posición financiera consolidado	<u>(\$ 1,494,031)</u>	<u>(\$ 787,231)</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

El movimiento de la obligación por beneficios definidos fue como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo inicial al 1 de enero	(\$ 1,928,583)	(\$ 1,502,918)
Costo laboral	(129,718)	(104,071)
Costo financiero	(155,071)	(113,535)
Pérdidas actuariales	24,271	33,009
Beneficios pagados	<u>120,071</u>	<u>147,661</u>
Saldo final al 31 de diciembre	<u>(\$ 2,069,030)</u>	<u>(\$ 1,539,854)</u>

El movimiento del pasivo neto proyectado fue como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo inicial al 1 de enero	(\$ 1,128,297)	(\$ 362,386)
Provisión del año	(183,152)	(120,996)
Remediciones actuariales	(131,137)	(242,489)
Aportaciones efectuadas por la Compañía	(74,931)	(70,808)
Beneficios pagados	<u>23,486</u>	<u>9,448</u>
Saldo final al 31 de diciembre	<u>(\$ 1,494,031)</u>	<u>(\$ 787,231)</u>

El movimiento de los activos del plan fue como sigue:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo inicial al 1 de enero	\$ 800,286	\$ 1,140,532
Rendimientos financieros sobre activos	(68,048)	(130,941)
Transferencia de activos	(74,931)	(129,457)
Beneficios pagados	<u>(82,308)</u>	<u>(127,511)</u>
Saldo final al 31 de diciembre	<u>\$ 574,999</u>	<u>\$ 752,623</u>

Las principales categorías de los activos del plan al final del periodo sobre el que se informa son:

	<u>Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Instrumentos de deuda	\$ 143,750	\$ 248,017
Instrumentos de capital	<u>431,249</u>	<u>504,606</u>
	<u>\$ 574,999</u>	<u>\$ 752,623</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

La tasa general esperada de rendimiento representa un promedio ponderado de los rendimientos de las diversas categorías de los activos del plan. La evaluación de la administración sobre los rendimientos esperados se basa en las tendencias de rendimiento históricas y las predicciones de los analistas sobre el mercado para los activos sobre la vida de la obligación relacionada.

Nota 18 - Arrendamientos operativos:

18.1 La Compañía como arrendatario:

La Compañía ha celebrado contratos de arrendamiento operativo de 154 tiendas, 4 centros de distribución y 78 locales comerciales para las boutiques que opera. Adicionalmente, ha celebrado contratos de arrendamiento de tractocamiones y remolques para el surtido de mercancía a todos los almacenes, así como de equipo de cómputo y servidores. Los periodos de arrendamiento son de uno a cinco años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a cinco años contienen cláusulas para revisión de rentas de mercado cada cinco años. La Compañía no tiene la opción de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los periodos de arrendamiento.

A continuación se muestran los gastos por arrendamiento reconocidos en 2017 y 2016:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Rentas fijas	\$ 709,938	\$ 383,477
Rentas variables	<u>1,063,374</u>	<u>415,744</u>
	<u>\$ 1,773,312</u>	<u>\$ 799,221</u>

A continuación se incluye un análisis de los pagos mínimos anuales convenidos en los contratos de arrendamiento celebrados a plazo mayor de un año:

	<u>Importe</u>
Hasta 1 año	\$ 884,984
De 1 a 5 años	5,309,908
Más de 5 años	<u>6,637,384</u>
Total de pagos mínimos convenidos	<u>\$ 12,832,276</u>

18.2 La Compañía como arrendador:

Los arrendamientos operativos se relacionan con arrendamientos de locales comerciales. Los periodos de arrendamiento son de uno a cinco años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a cinco años contienen cláusulas para revisión de rentas de mercado cada dos años. Los contratos no establecen la opción para los inquilinos de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los periodos de arrendamiento.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

A continuación se presenta un análisis de los ingresos por arrendamiento:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Rentas fijas	<u>\$ 2,090,980</u>	<u>\$2,053,465</u>

A continuación se incluye un análisis de los pagos mínimos anuales convenidos con los arrendatarios en los contratos de arrendamiento celebrados a plazo mayor de un año:

	<u>Importe</u>
Hasta 1 año	\$ 2,242,932
De 1 a 5 años	6,754,386
Más de 5 años	<u>5,493,847</u>
Total de pagos mínimos convenidos	<u>\$ 14,491,165</u>

Nota 19 - Saldos y transacciones con partes relacionadas:

Durante 2017 y 2016 Grupo Financiero Invex, S. A. de C. V. (Invex) proporcionó a la Compañía servicios de administración de planes de pensiones, fondo de ahorro de los empleados y servicios fiduciarios. Algunos de los accionistas de Invex lo son también de la Compañía. Los honorarios pagados a Invex por estos servicios ascendieron a \$6,500 y \$14,526 en 2017 y 2016, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos. Durante 2017 y 2016 la Compañía contrató servicios de viaje corporativos para sus empleados con Orión Tours, S. A. de C. V. (Orión), cuya Directora general y accionista es Vicepresidente del Consejo de Administración de la Compañía. Estos servicios se contrataron utilizando condiciones de mercado. Los honorarios pagados a Orión por estos servicios ascendieron a \$67,604, y \$66,940 en 2017 y 2016, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016 no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos.

La compensación a los directores y otros miembros clave de la gerencia durante el año fue la siguiente:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Beneficios a corto plazo	\$ 36,200	\$28,958
Beneficios post empleo	-	-
Otros beneficios a largo plazo	-	-
Beneficios por terminación	-	-
Pagos basados en acciones	<u>-</u>	<u>-</u>
Total de beneficios a corto y largo plazo	<u>\$ 36,200</u>	<u>\$28,958</u>

La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada por el Comité de Operaciones con base en su desempeño y las tendencias del mercado.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Nota 20 - Capital contable:

20.1. El capital social al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se integra como sigue:

	<u>Importe del capital mínimo fijo</u>
1,144,750,000 acciones Serie "1", sin expresión de valor nominal, suscritas y pagadas 197,446,100 acciones ordinarias y nominativas y Serie "C-1" sin expresión de valor nominal, suscritas y pagadas	\$ 269,112
Incremento acumulado por actualización al 31 de diciembre de 1997	<u>3,105,170</u>
Total	<u>\$ 3,374,282</u>

El Consejo de Administración aprobó el 2 de marzo de 2017 el pago de dividendos provenientes de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta ("CUFIN") por la cantidad de \$1,288,508, de los cuales se pagaron \$778,474 el 26 de mayo y \$510,034, el 6 de octubre del mismo año, a través de la Sociedad para el Depósito de Valores.

El Consejo de Administración aprobó el 3 de marzo de 2016 el pago de dividendos provenientes de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta ("CUFIN") por la cantidad de \$1,288,508, de los cuales se pagaron \$778,392 el 27 de mayo y \$509,974, el 14 de octubre del mismo año, a través de la Sociedad para el Depósito de Valores.

De acuerdo con la IAS 29 "Hiperinflación" una entidad debe reconocer los efectos de la inflación en la información financiera cuando una economía tenga el 100% de inflación acumulada en 3 años. México fue una economía hiperinflacionaria hasta 1997, por lo que la Compañía reconoció todos los efectos de inflación acumulada hasta dicho año.

Las sociedades y fideicomisos que se mencionan a continuación mantienen una participación de aproximadamente el 79% de la Serie 1 del capital social de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016:

<u>Accionista</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>Porcentaje de participación (%)</u>
Banco Nacional de México, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banamex-Trust No. 15228-3	278,691,361	20.8
Banco INVEX, S.A., Institución de Banca Múltiple, INVEX Grupo Financiero-Trust No. 0327	218,019,750	16.2
UBS-ZURICH	123,165,000	9.2
Banco Nacional de México, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banamex-Trust No. 504288-5	109,114,664	8.1
Banco INVEX, S.A., Institución de Banca Múltiple, INVEX Grupo Financiero-Trust No. 0387	101,178,030	7.5
BBVA Bancomer Servicios, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA Bancomer-Trust No. 25078-7	76,362,567	5.7
Pictet Bank & Trust Limited	57,137,573	4.4
Scotiabank Inverlat S. A., Institución de Banca Múltiple-Trust No. 11033735	36,839,656	2.7
Banco Credit Suisse (México), S. A., Institución de Banca Múltiple	18,097,934	1.3
Pittec and Cie	5,617,040	0.4
Citiacciones Flexible, S. A. de C. V. Sociedad de Inversión de Renta Variable	3,151,182	0.2
Otros	<u>314,821,343</u>	<u>23.5</u>
Total	<u>1,342,196,100</u>	<u>100%</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

20.2 Reservas de capital

Las reservas de capital se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Reserva para efecto de conversión	\$ 1,080,542	\$ 1,583,647
Reserva legal	582,500	582,500
Reserva para adquisición de acciones propias	467,432	467,432
Reserva de inversión	94,319	94,319
Reserva para valuación de instrumentos financieros derivados	<u>1,295,230</u>	<u>755,322</u>
	<u>\$ 3,520,023</u>	<u>\$ 3,483,220</u>

20.3 La conciliación de la reserva para valuación de instrumentos financieros se muestra a continuación:

Saldo al 1 de enero de 2016	\$ 102,951
Efecto de valuación	<u>652,371</u>
Saldo al 1 de enero de 2017	755,322
Efecto de valuación	<u>539,908</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2017	<u>\$ 1,295,230</u>

La reserva para adquisición de acciones propias representa la reserva autorizada por la Asamblea de Accionistas para que la Compañía pueda adquirir sus propias acciones cumpliendo con ciertos criterios establecidos en los estatutos y en la Ley del Mercado de Valores.

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, anualmente debe separarse de las utilidades netas del ejercicio un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la Compañía, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

20.4. Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable son:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Cuenta de capital de aportación	\$ 70,984,102	\$ 38,157,605
CUFIN	103,120,964	89,602,140
Cuenta de Utilidad Fiscal Neta Reinvertida (CUFINRE)	<u>142,820</u>	<u>133,764</u>
Total	<u>\$ 174,247,886</u>	<u>\$ 127,893,509</u>
Número promedio ponderado de acciones ordinarias para determinar la utilidad básica por acción al 31 de diciembre de 2017 y 2016	<u>1,342,196,100</u>	<u>1,342,196,100</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

20.5. Disposiciones fiscales relacionadas con el capital contable:

Los dividendos que se paguen estarán libres del ISR si provienen de la CUFIN. Los dividendos que excedan de CUFIN y CUFINRE causarán un impuesto equivalente al 42.86% si se pagan en 2017. El impuesto causado será a cargo de la Compañía y podrá acreditarse contra el ISR del ejercicio. Los dividendos pagados que provengan de utilidades previamente gravadas por el ISR no estarán sujetos a ninguna retención o pago adicional de impuestos.

A partir de 2014, la LISR establece un impuesto adicional del 10% por las utilidades generadas a partir de 2014 a los dividendos que se distribuyan a residentes en el extranjero y a personas físicas mexicanas. Asimismo, la LISR otorga un estímulo fiscal a las personas físicas residentes en México que se encuentren sujetas al pago adicional del 10% sobre los dividendos o utilidades distribuidos.

En caso de reducción de capital, los procedimientos establecidos por la LISR disponen que se dé a cualquier excedente del capital contable sobre los saldos de las cuentas del capital contribuido, el mismo tratamiento fiscal que el aplicable a los dividendos.

Nota 21 - Impuestos a la utilidad:

21.1. Los impuestos a la utilidad se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
		<u>Reformulado (*)</u>
ISR causado	\$ 4,106,309	\$ 4,161,336
ISR diferido	<u>(1,116,969)</u>	<u>(437,180)</u>
	<u>\$ 2,989,340</u>	<u>\$ 3,724,156</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

21.2. El saldo de impuestos diferidos se integra como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>ISR diferido activo:</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u> <u>Reformulado (*)</u>
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 276,511	\$ 118,407
Provisión por deterioro de la cartera de créditos	1,233,543	999,152
Provisiones	1,691,540	1,362,830
Inventarios	234,183	169,019
Otras partidas	<u>96,469</u>	<u>76,538</u>
	<u>3,532,246</u>	<u>2,725,946</u>
<u>ISR diferido pasivo:</u>		
Propiedades de inversión, propiedades mobiliario y equipo	3,269,318	3,624,548
Inversión en acciones de asociadas	265,171	316,872
Activos intangibles	1,964,403	625,704
Otras partidas	<u>670,106</u>	<u>654,793</u>
	<u>6,168,998</u>	<u>5,221,917</u>
ISR diferido	2,636,752	2,495,971
Impuesto al activo por recuperar	<u>(37,572)</u>	<u>(52,864)</u>
Total pasivo por ISR diferido	<u>\$ 2,599,180</u>	<u>\$ 2,443,107</u>

(*) Véase Nota 24.

El movimiento neto del impuesto diferido activo y pasivo durante el año se explica a continuación:

	<u>Pérdidas fiscales</u>	<u>Provisión por deterioro de cartera de créditos</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Propiedades de inversión, propiedades mobiliario y equipo</u>	<u>Inversiones en acciones de asociadas</u>	<u>Inventarios</u>	<u>Intangibles</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Al 1 de enero de 2016 reformulado (*)	\$ 123,077	\$ 872,743	\$ 1,018,983	(\$ 3,829,595)	(\$ 266,176)	\$ 148,004	(\$ 592,278)	(\$ 407,908)	(\$ 2,933,150)
Cargado o abonado al estado de resultados	<u>(4,670)</u>	<u>126,409</u>	<u>343,847</u>	<u>205,047</u>	<u>(50,696)</u>	<u>21,015</u>	<u>(33,427)</u>	<u>(170,346)</u>	<u>437,179</u>
Al 31 de diciembre de 2016 reformulado	<u>\$ 118,407</u>	<u>\$ 999,152</u>	<u>\$ 1,362,830</u>	<u>(\$ 3,624,548)</u>	<u>(\$ 316,872)</u>	<u>\$ 169,019</u>	<u>(\$ 625,705)</u>	<u>(\$ 578,254)</u>	<u>(\$ 2,495,971)</u>
Cargado o abonado al estado de resultados	<u>\$ 158,104</u>	<u>\$ 234,391</u>	<u>\$ 328,710</u>	<u>\$ 355,230</u>	<u>\$ 51,701</u>	<u>\$ 65,164</u>	<u>(\$ 1,338,698)</u>	<u>(\$ 4,617)</u>	<u>(\$ 140,781)</u>
Al 31 de diciembre de 2017	<u>\$ 276,511</u>	<u>\$ 1,233,543</u>	<u>\$ 1,691,540</u>	<u>(\$ 3,269,318)</u>	<u>(\$ 265,171)</u>	<u>\$ 234,183</u>	<u>(\$ 1,964,403)</u>	<u>(\$ 573,637)</u>	<u>(\$ 2,636,752)</u>

No se ha reconocido el impuesto diferido por la existencia de ganancias no distribuidas en las subsidiarias debido a que la Compañía es capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales asociadas con las inversiones o dichas ganancias no están sujetas al pago de ISR al provenir de la CUFIN.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía tiene pérdidas fiscales por amortizar para efectos del ISR, que se indexarán hasta el año en que se apliquen, por un monto actualizado de:

<u>Año</u>	<u>Pérdida fiscal amortizable</u>
2018	\$ 45
2019	18,303
2020	12,421
2021	13,867
2022	25,481
2023	199,502
2024	13,756
2025	8,838
2026	45,915
2027	<u>528,872</u>
	<u>\$867,000</u>

Para la determinación del ISR diferido al 31 de diciembre de 2017 y 2016, la Compañía aplicó a las diferencias temporales las tasas aplicables de acuerdo a su fecha estimada de reversión.

21.3. La conciliación de la tasa legal del ISR y la tasa efectiva expresada como un porcentaje de la utilidad antes de ISR es:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u> <u>Reformulado (*)</u>
Utilidad antes de impuestos	\$ 12,875,677	\$ 13,863,065
Tasa legal	<u>30%</u>	<u>30%</u>
ISR a la tasa legal	<u>3,862,703</u>	<u>4,158,919</u>
Más (menos) efecto de impuestos de las siguientes partidas:		
Gastos no deducibles	328,364	157,959
Ingresos no acumulables	(91,416)	(85,483)
Ajuste anual por inflación acumulable (deducible)	95,440	(72,492)
Participación en resultados de asociadas	(188,409)	(214,701)
Propiedades de Inversión, propiedades mobiliario y equipo - Neto	(866,975)	(257,985)
Actualización del costo de ventas	(96,539)	-
Otras partidas	<u>(53,828)</u>	<u>37,939</u>
ISR reconocido en resultados	<u>\$ 2,989,340</u>	<u>\$ 3,724,156</u>
Tasa efectiva de ISR	<u>23%</u>	<u>27%</u>

(*) Véase Nota 24.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

21.4. Tasas de impuesto aplicables

La LISR establece que la tasa del ISR aplicable para el ejercicio 2014 y los ejercicios subsecuentes es del 30% sobre la utilidad fiscal gravable.

Nota 22 - Información por segmentos:

La información por segmentos es reportada con base en la información utilizada por los órganos de gobierno de la Compañía para la toma de decisiones estratégicas y operativas. Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente.

La NIIF 8 requiere la revelación de los activos y pasivos de un segmento si la medición es regularmente proporcionada al órgano que toma las decisiones, sin embargo, en el caso de la Compañía, los órganos de gobierno únicamente evalúan el desempeño de los segmentos operativos basado en el análisis de los ingresos y la utilidad de operación, pero no de los activos y los pasivos de cada segmento.

Derivado de la adquisición de Suburbia en 2017, la Compañía modificó la presentación de su información por segmentos como sigue:

Segmento comercial Liverpool

Incluye la comercialización de ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo a través de los almacenes departamentales que operan bajo el nombre “Liverpool, Fábricas de Francia, Liverpool Duty Free y boutiques especializadas como “Banana Republic”, “Chico’s”, “GAP” “Pottery Barn”, “West Elm” y “Williams-Sonoma”. También incluye las operaciones de nuestro sitio web www.liverpool.com.mx. Los formatos de tienda de este segmento están principalmente enfocados en la población de ingresos A, B y C+, según el criterio del Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI).

Asimismo, con el objetivo de incentivar la venta de productos de este segmento, la Compañía otorga financiamiento a sus clientes a través de las tarjetas de crédito “Liverpool” y “Fábricas de Francia”, con las cuales los clientes pueden comprar exclusivamente en las tiendas de la Compañía. Adicionalmente la Compañía opera la tarjeta de crédito “Liverpool Premium Card (LPC)”, con la cual los tarjetahabientes pueden adquirir bienes y servicios tanto en los grandes almacenes y boutiques de la cadena como en cualquiera de los establecimientos afiliados mundialmente al sistema de pagos VISA.

Segmento comercial Suburbia

Incluye las tiendas Suburbia y la división operativa de compras, planificación comercial, diseño de productos y comercialización (CATMex). Suburbia ofrece una amplia selección de productos pero principalmente de sus marcas propias como Weekend, Non Stop, Contempo, La Mode, Metrópolis y Gianfranco Dunna, enfocadas en la población de ingresos C y D+, según el criterio del INEGI.

Segmento inmobiliario

El segmento inmobiliario es un importante complemento para el segmento comercial Liverpool. La Compañía opera centros comerciales conocidos como “Galerías”, a través de los cuales arrienda espacios comerciales a inquilinos dedicados a una amplia variedad de negocios que aportan un mayor número de clientes potenciales para los almacenes departamentales.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

22.1. Ingresos y resultados por segmento

La Compañía controla sus resultados por cada uno de los segmentos operativos al nivel de ingresos, costos y gastos y utilidad de operación. Los demás conceptos del estado de resultados no son asignados debido a que son administrados en forma corporativa. A continuación se presenta un análisis de los ingresos y resultados de la Compañía de los segmentos a informar:

<u>Comercial</u>				
<u>31 de diciembre de 2017</u>	<u>Liverpool</u>	<u>Suburbia</u>	<u>Inmobiliaria</u>	<u>Consolidado</u>
Ingresos netos	\$ 106,300,236	\$ 12,763,830	\$ 3,104,213	\$ 122,168,279
Costos y gastos	<u>(94,081,081)</u>	<u>(11,501,430)</u>	<u>(1,354,084)</u>	<u>(106,936,595)</u>
Utilidad de operación	<u>\$ 12,219,155</u>	<u>\$ 1,262,400</u>	<u>\$ 1,750,129</u>	<u>\$ 15,231,684</u>

<u>Comercial</u>				
<u>31 de diciembre de 2016</u>	<u>Liverpool</u>	<u>Suburbia</u>	<u>Inmobiliaria</u>	<u>Consolidado</u>
Ingresos netos	\$ 97,262,238	\$ -	\$ 3,179,298	\$ 100,441,536
Costos y gastos	<u>(85,584,861)</u>	<u>-</u>	<u>(1,450,284)</u>	<u>(87,035,145)</u>
Utilidad de operación	<u>\$ 11,677,377</u>	<u>\$ -</u>	<u>\$ 1,729,014</u>	<u>\$ 13,406,391</u>

La información revelada en cada segmento se presenta neta de las eliminaciones correspondientes a las transacciones realizadas entre las empresas del Grupo. Los resultados y transacciones inter segmentos son eliminados a nivel total, formando parte del consolidado final del Grupo. Esta forma de presentación es la misma utilizada por la administración en los procesos de revisión periódica sobre el desempeño de la Compañía.

Los impuestos y costos financieros son manejados a nivel Grupo y no dentro de cada uno de los segmentos reportados. Como resultado de esto, dicha información no se presenta distribuida en cada uno de los segmentos reportados. La utilidad de operación es el indicador de desempeño clave para la administración de la Compañía, la cual se reporta mensualmente a los órganos de gobierno.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

22.2. Información geográfica

La información por segmentos geográficos de la Compañía se reporta únicamente por el segmento comercial utilizando las siguientes zonas.

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Ciudad de México y Estado de México	\$ 39,133,121	\$ 30,562,019
Hidalgo, Puebla, Morelos, Guerrero, Veracruz y Tlaxcala	16,813,712	13,920,009
Nuevo León, Tamaulipas, Chihuahua, Coahuila, Sinaloa, Sonora y Durango	15,599,033	12,860,987
Jalisco, Michoacán, Colima y Nayarit	12,433,188	10,425,493
Chiapas, Tabasco, Quintana Roo, Yucatán, Campeche y Oaxaca	10,917,215	9,352,431
Guanajuato, Querétaro, Aguascalientes, Zacatecas y San Luis	10,722,088	8,968,295
Otros	<u>13,445,709</u>	<u>11,173,004</u>
Total	<u>\$ 119,064,066</u>	<u>\$ 97,262,238</u>

Nota 23 - Costos y gastos por naturaleza:

El costo de ventas y los gastos de administración se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Costo de mercancía	\$ 70,150,818	\$ 57,414,444
Costo de distribución y logístico	2,404,530	1,906,627
Remuneraciones y beneficios al personal	13,292,947	11,133,712
Servicios contratados	4,694,951	3,787,312
Depreciación y amortización	3,423,103	2,616,018
Provisión de deterioro de cartera de créditos	3,081,018	2,337,642
Arrendamientos	2,051,036	1,172,568
Reparaciones y mantenimiento	1,420,770	1,877,482
Energía eléctrica y suministros	1,013,845	686,721
Merma de inventarios	832,139	786,735
Otros ¹	<u>4,571,438</u>	<u>3,315,884</u>
Total	<u>\$ 106,936,595</u>	<u>\$ 87,035,145</u>

¹ Incluye entre otros, primas de seguros, gastos de viaje, impuesto predial, gastos relativos a la adquisición de Suburbia y el proyecto de asociación con Ripley (\$173 millones de pesos - véase Nota 1), gastos adicionales (\$285 millones de pesos) para cubrir los deducibles y otros gastos incurridos para apoyar a nuestro personal derivados de los sismos de septiembre 2017.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Las remuneraciones y beneficios al personal se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Sueldos y gratificaciones	\$10,864,521	\$ 8,947,444
Comisiones a vendedores	2,143,767	1,973,150
Otras remuneraciones	<u>284,659</u>	<u>213,118</u>
	<u>\$13,292,947</u>	<u>\$ 11,133,712</u>

Nota 24 - Reformulación de estados financieros consolidados:

Como se menciona en la Nota “11”, Liverpool posee el 50% del capital social de Grupo Unicomer Ltd. (Unicomer) y contabiliza esta inversión por el método de participación debido a que no se tiene control.

Durante 2017 Unicomer reformuló sus estados financieros debido a los siguientes errores:

- a. Durante 2017, Unicomer detectó un fraude en su subsidiaria Wisdom Products, S. A. E. C. A. (Wisdom) ubicada en Paraguay, resultante de activos inexistentes a la fecha en que adquirió Wisdom (24 de diciembre de 2015). Unicomer ajustó el valor neto de los activos netos previamente reconocidos y deterioró en su totalidad el crédito mercantil correspondiente. Como resultado de dicho fraude, la inversión en acciones de asociadas de Liverpool estaba sobre valuada en sus estados financieros previamente emitidos por \$327 millones.
- b. Las cuentas por cobrar de la subsidiaria de Unicomer en Guatemala se reformularon para corregir una sobre valuación de ingresos por intereses para ciertos tipos de transacciones relacionadas con la cartera de créditos, causadas por limitaciones del sistema de cómputo. Este error de años anteriores provocó que la inversión en acciones de asociadas de Liverpool estuviera sobre valuada en \$71 millones.
- c. Los ingresos diferidos por garantías extendidas de las operaciones de Unicomer en El Salvador se reformularon para contabilizar adecuadamente el reconocimiento de ingresos de años anteriores lo cual derivó en que la inversión en acciones de asociadas de Liverpool estuviera sobre valuada en \$54 millones.
- d. El beneficio fiscal de \$136 millones de los errores descritos anteriormente, compensado por errores de \$51 y \$45 millones en el año 2016 y al 31 de diciembre de 2015 como resultado de una sub valuación de los pasivos por impuestos diferidos relacionados con la inversión de Liverpool en Unicomer.

Lo anterior implicó que Liverpool también reformulara sus estados financieros de 2015 para ajustar el valor de su inversión en Unicomer, reconociendo un cargo a la cuenta de utilidades acumuladas y un crédito a inversiones en acciones de asociadas por \$452 millones y su correspondiente efecto de impuestos en 2015 y 2016 por \$90 y \$51 millones, respectivamente.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas sobre los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2017 y 2016

Los efectos de esta reformulación se muestran a continuación:

Cifras expresadas en millones de pesos

<u>Estados consolidados de situación financiera</u>	Saldo originalmente reportado al 31 de diciembre de 2016	Ajustes por reformulación	Saldo reformulado al 31 de diciembre de 2016
<u>Activo</u>			
Activo circulante	\$ 71,183	\$ -	\$ 71,183
Inversión en acciones de asociadas	7,681	(452)	7,229
Impuesto sobre la renta diferido	680	39	719
Otros activos no circulante	<u>68,857</u>	<u>-</u>	<u>68,857</u>
Tota del activo	<u>\$ 148,401</u>	<u>(\$ 413)</u>	<u>\$ 147,988</u>
<u>Pasivo</u>			
Pasivo a corto plazo	\$ 34,199	\$ -	\$ 34,199
Pasivo a largo plazo	<u>32,453</u>	<u>-</u>	<u>32,453</u>
Total del pasivo	66,652	-	66,652
<u>Capital contable</u>			
Capital contable	<u>81,749</u>	<u>(413)</u>	<u>81,336</u>
Total del pasivo y capital contable	<u>\$ 148,401</u>	<u>(\$ 413)</u>	<u>\$ 147,988</u>
<u>Estados consolidados de resultado</u>			
Ingresos de operación	\$ 100,442	\$ -	\$ 100,442
Costos y gastos	<u>87,035</u>	<u>-</u>	<u>87,035</u>
Utilidad de operación	13,407	-	13,407
Costos de financiamiento	(259)	-	(259)
Participación en resultados de asociadas	<u>716</u>	<u>-</u>	<u>716</u>
Utilidad antes de impuestos	13,864	-	13,864
Impuestos a la utilidad	<u>3,673</u>	<u>51</u>	<u>3,724</u>
Utilidad neta consolidada	<u>\$ 10,191</u>	<u>(\$ 51)</u>	<u>\$ 10,140</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

Estados consolidados de situación financiera

<u>Activo</u>	Saldo originalmente reportado al 31 de diciembre de 2015	Ajustes por reformulación	Saldo reformulado al 31 de diciembre de 2015
Activo circulante	\$ 48,736	\$ -	\$ 48,736
Inversión en acciones de asociadas	6,481	(452)	6,029
Impuesto sobre la renta diferido	208	90	298
Otros activos no circulantes	<u>60,424</u>	<u>-</u>	<u>60,424</u>
Tota del activo	<u>\$ 115,849</u>	<u>(\$ 362)</u>	<u>\$ 115,487</u>
<u>Pasivo</u>			
Pasivo a corto plazo	\$ 26,244	\$ -	\$ 26,244
Pasivo a largo plazo	<u>17,898</u>	<u>-</u>	<u>17,898</u>
Total del pasivo	44,142	-	44,142
<u>Capital contable</u>			
Capital contable	<u>71,707</u>	<u>(362)</u>	<u>71,345</u>
Total del pasivo y capital contable	<u>\$ 115,849</u>	<u>(\$ 362)</u>	<u>\$ 115,487</u>

Nota 25 - Contingencias y compromisos:

25.1 Contingencias

La Compañía se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados del curso normal de sus operaciones, ninguno de los cuales se considera de importancia, tanto en lo individual como en lo agregado, por lo que no se espera que tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

Derivado de lo mencionado en la Nota 24, el 30 de junio de 2017 Wisdom recibió de las autoridades tributarias una liquidación con respecto al impuesto sobre la renta y el IVA para el año fiscal 2015 por \$6 millones de dólares. La administración de Wisdom logró reducir dicho monto a \$3.9 millones de dólares, los cuales espera liquidar con los recursos depositados en el escrow establecido en el contrato de compra de acciones por \$3.5 millones de dólares. Wisdom podría enfrentar una auditoría de las autoridades tributarias con respecto al IVA y al impuesto sobre la renta de los años 2012 a 2014 y 2016. En este momento, Unicomer no puede estimar la posible contingencia que pueda surgir, en caso de que la hubiera.

25.2 Compromisos

La Compañía ha otorgado "Stand by letters" a ciertos proveedores por un monto de \$934,653 (\$1,056,608 en 2016). Estas cartas son utilizadas por los proveedores para conseguir el financiamiento necesario que les permita satisfacer la producción y/o adquisición de mercancías ordenadas por la Compañía. En caso de incumplimiento de los proveedores con las instituciones financieras que les otorgaron el financiamiento, la Compañía estaría obligada a liquidar el monto antes mencionado. Durante 2017, 2016 y a la fecha

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas sobre los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2017 y 2016

de emisión de los estados financieros consolidados la Compañía no ha sido notificada de ningún incumplimiento por parte de estos proveedores. Las cartas vigentes al 31 de diciembre 2017 vencen entre abril y julio 2018.

25.3 Inversiones de capital

La Compañía ha celebrado diversos contratos con terceros para adquirir terrenos e inmuebles y por los cuales se tiene pendiente de liquidar un total de \$275,376 (\$152,061 en 2016), de acuerdo con los términos establecidos en dichos contratos.

Nota 26 - Autorización de la emisión de los estados financieros consolidados:

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión el 16 de febrero de 2018 por el Consejo de Administración de la Compañía y están sujetos a la aprobación de la Asamblea de Accionistas.

* * * * *

Ciudad de México, a 16 de febrero de 2018

**Al Consejo de Administración de
El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.**

Los suscritos, designados para integrar el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias de la Sociedad, presentamos el informe de las actividades desarrolladas, en cumplimiento del artículo 43 de la Ley del Mercado de Valores.

Celebramos cuatro sesiones del Comité y en ellas se trataron, entre otros, los siguientes puntos:

La Asamblea General de Accionistas de la Sociedad, celebrada el 2 de marzo de 2017, designó presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias al Sr. Jorge Antonio Salgado Martínez, por el ejercicio 2017.

En materia de auditoría:

Se evaluó el plan de auditoría externa y la propuesta de servicios profesionales aceptada por la Administración, y se recomendó al Consejo de Administración se designara a la firma PricewaterhouseCoopers como auditor externo para dictaminar los estados financieros de la Sociedad y sus Subsidiarias, correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2017.

Se evaluó que la Sociedad cuente con los mecanismos internos y externos que den seguridad razonable al cumplimiento de las Leyes y Reglamentos que le son aplicables.

Se conocieron las políticas de registro contable de la Sociedad, así como su impacto en las cifras de los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 y 2016, cerciorándonos de que la información financiera está debidamente presentada.

Se dio seguimiento a la organización y funcionamiento de la Dirección de Auditoría Interna de la Sociedad; se conoció su informe anual de actividades del año 2017, los hallazgos relevantes y su plan de auditoría para el año 2018.

Se evaluó que la Sociedad cuenta con sistemas, políticas y procedimientos de operación que permiten considerar que tiene un adecuado ambiente de control interno y de registro contable.

Se conoció el grado de adhesión de la Sociedad al Código de Mejores Prácticas Corporativas, recomendado por la Bolsa Mexicana de Valores, según reporte con información al 31 de diciembre de 2016, presentado el 31 de mayo de 2017.

Se nos informó de los juicios y litigios en proceso, y el resultado de los concluidos.

Se revisaron los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2017, las notas que les son relativas y el dictamen sobre los mismos, emitido por los Auditores Externos.

Se conoció el estatus de las reservas y estimaciones que incluyen los estados financieros al 31 de diciembre de 2017.

Se conocieron las observaciones y recomendaciones de los Auditores Externos, relativas al examen de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2016.

Se conocieron las estadísticas de transacciones reportadas a las autoridades en cumplimiento de la normatividad para la prevención de lavado de dinero.

En materia de prácticas societarias:

En relación con el desempeño de la alta dirección, consideramos que este ha sido adecuado y eficiente, tomando en cuenta las circunstancias bajo las cuales han llevado a cabo su gestión.

Se nos informó de las transacciones con partes relacionadas, evaluando que sus montos no son significativos en relación con las operaciones de la Sociedad y que se apegan a condiciones de mercado.

Conocimos en términos generales, cuáles fueron los criterios de asignación de las remuneraciones integrales a los directivos relevantes de la Organización; consideramos que son razonables y se ajustan a las condiciones del mercado.

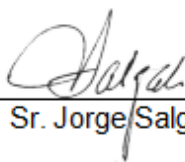
Como resultado de las actividades desarrolladas por este Comité, y de la opinión de los Auditores Externos de la Sociedad, estamos en aptitud de recomendar al Consejo de Administración, se presenten a la Asamblea General de Accionistas para su aprobación, los estados financieros de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2017, en los términos en que han sido preparados y presentados por la Administración de la Sociedad.

Atentamente.

Comité de Auditoría y Prácticas Societarias



Sr. Juan Miguel Gandoulf



Sr. Jorge Salgado



Lic. Pedro Velasco

***El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.
y subsidiarias***

Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Índice
31 de diciembre de 2016 y 2015

<u>Contenido</u>	<u>Página</u>
Informe de los Auditores Independientes.....	1 a 5
Estados financieros:	
Estados consolidados de situación financiera	6
Estados consolidados de resultado integral por función de gastos	7
Estados consolidados de cambios en el capital contable.....	8
Estados consolidados de flujos de efectivo	9
Notas a los estados financieros consolidados	10 a 59

Informe de los Auditores Independientes

A la Asamblea General de Accionistas de
El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias ("la Compañía") que comprenden el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2016 y los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, así como las notas explicativas a los estados financieros consolidados que incluyen un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board ("IFRS").

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría ("NIA"). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección "Responsabilidades de los Auditores en relación con la Auditoría de los Estados Financieros Consolidados" de este informe. Somos independientes de la Compañía de conformidad con el Código de Ética Profesional del Instituto Mexicano de Contadores Públicos A. C., junto con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestras auditorías de estados financieros consolidados en México, y hemos cumplido con el resto de nuestras responsabilidades éticas de conformidad con esos requerimientos y dicho Código. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para sustentar nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido las de mayor importancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido consideradas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y al formarnos nuestra opinión sobre éstos, por lo tanto, no expresamos una opinión por separado sobre estas cuestiones.



Cuestión clave de Auditoría

Provisión para el deterioro de la cartera de créditos

Como se menciona en la Nota 3.3.2 a los estados financieros, la Compañía registra cuentas por cobrar “cartera de créditos”, relacionada con créditos otorgados a los clientes por las adquisiciones de mercancías, bienes o servicios utilizando las tarjetas de crédito que les otorgó la Compañía. Al cierre de cada periodo, la compañía evalúa la recuperabilidad estimada de la cartera de créditos y registra una provisión para su deterioro cuando los créditos superan los 90 días de vencidos considerando además, un análisis individual de cada cuenta, una evaluación del comportamiento de la cartera y de la estacionalidad del negocio.

Nos hemos enfocado en este rubro en nuestra auditoría debido a la importancia del saldo de cuentas por cobrar que asciende a \$32,436,849 representando uno de los activos más importantes de la Compañía y, porque las cuentas por cobrar se encuentran expuestas al riesgo de crédito, el cual se considera al estimar la provisión por deterioro.

En particular, concentramos nuestros esfuerzos de auditoría en la metodología utilizada para determinar la provisión para el deterioro de la cartera de créditos, la cual considera, entre otros factores, la antigüedad de la cartera, los riesgos de morosidad y el historial de cancelaciones y las tendencias históricas de los supuestos mencionados.

Información adicional

La Administración de la Compañía es responsable de la información adicional presentada. Esta información adicional comprende el Reporte Anual presentado a la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (la CNBV), el cual se emitirá después de la fecha de este informe.

Cómo nuestra auditoría abordó la cuestión

Hemos evaluado y considerado los controles establecidos por la Compañía para la evaluación y aprobación de las solicitudes de crédito así como el funcionamiento de los límites de crédito establecidos a los clientes.

Evaluamos y consideramos la metodología utilizada por la Compañía para estimar la provisión por el deterioro de la cartera de créditos.

Obtuvimos el reporte de la antigüedad de la cartera del sistema de cómputo, del cual evaluamos y consideramos los controles generales de información. Por una muestra de clientes reprocesamos su clasificación para evaluar las partidas según su antigüedad.

Evaluamos el comportamiento histórico de las cancelaciones por saldos declarados no recuperables y su consideración previa en la provisión por deterioro, para evaluar si los supuestos en años anteriores pudieran considerarse muy optimistas.

Seleccionamos una muestra de clientes y evaluamos si durante el ejercicio registraron morosidad en los pagos mensuales estipulados. Nos entrevistamos con la administración para evaluar la consideración de estas tendencias de morosidad al determinar la provisión y, asimismo, lo comparamos con las tendencias históricas.

Hemos recalculado para una muestra de clientes vencidos a más de 90 días, la provisión, considerando la antigüedad de sus cuentas, el riesgo de morosidad determinado y la probabilidad de incumplimiento por cancelaciones.



Esta información adicional no se incluye en nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados y no expresaremos ninguna opinión de auditoría sobre la misma.

Sin embargo, en relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados de la Compañía, nuestra responsabilidad es leer esta información adicional cuando se encuentre disponible y evaluar si dicha información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o nuestro conocimiento adquirido a través de nuestra auditoría, o aparenta contener un error material por otras circunstancias. Cuando leamos la información adicional que aún no hemos recibido, debemos emitir la declaratoria sobre el Reporte Anual requerida por la CNBV, y si detectamos que existe un error material en la misma, debemos comunicarlo a los responsables del gobierno de la Compañía y en dicho informe de corresponder.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la Compañía en relación con los estados financieros consolidados

La Administración de la Compañía y subsidiarias es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados, de conformidad con las IFRS, y del control interno que consideró necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de errores materiales, ya sea por fraude o error.

Al preparar los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de evaluar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha; revelar, en su caso, las cuestiones relativas a negocio en marcha y utilizar la base contable de negocio en marcha, a menos que la Administración tenga la intención de liquidar la Compañía o de cesar operaciones, o bien no exista otra alternativa más realista que hacerlo.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de reporte financiero de la Compañía.

Responsabilidades de los auditores en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de errores materiales, ya sea por fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto nivel de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte un error material, cuando éste exista. Los errores pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influirán en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Durante la realización de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional. Asimismo, también:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de error material en los estados financieros consolidados, ya sea por fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos ries-

gos, y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para sustentar nuestra opinión. El riesgo de no detectar un error material derivado de un fraude es más elevado que uno que resulte de un error no intencional, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionalmente erróneas o la elusión de los controles internos.

- Obtenemos un entendimiento del control interno relevante para la auditoría, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía.
- Evaluamos la propiedad de las políticas contables aplicadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y de la correspondiente información revelada por la Administración.
- Evaluamos si es adecuado que la Administración utilice la presunción de negocio en marcha para preparar los estados financieros consolidados, y si, basados en la evidencia de auditoría obtenida, existe incertidumbre material en relación a eventos o condiciones que generan duda significativa sobre la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones son inadecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que la Compañía deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos en su conjunto, la presentación, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes logrando una presentación razonable.
- Obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades de negocio que conforman el grupo económico para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría de los estados financieros consolidados. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Comunicamos al Comité de Auditoría entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría y los hallazgos significativos de la auditoría, así como, cualquier deficiencia significativa de control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También, proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración manifestando que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables sobre independencia y les comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente pudieran influir en nuestra independencia, y en su caso, las correspondientes salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido más significativas en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría a me-



nos que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelarlas públicamente o, en circunstancias extremadamente raras, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público.

El nombre del socio a cargo de la auditoría de la Compañía es Antonio Mansilla Ávila.

PricewaterhouseCoopers, S. C.

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Antonio Mansilla Ávila", written over a horizontal line.

C.P.C. Antonio Mansilla Ávila
Socio de Auditoría

Ciudad de México, 28 de febrero de 2017

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados de Situación Financiera

(Notas 1, 2 y 3)

Cifras expresadas en miles de pesos

		31 de diciembre de	
Activo	Nota	2016	2015
ACTIVO CIRCULANTE:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 25,574,230	\$ 8,583,219
Cartera de créditos a corto plazo – Neto	8	23,557,486	22,762,580
Impuesto al valor agregado por recuperar		2,922,699	1,319,231
Otras cuentas por cobrar - Neto	9	1,092,800	916,278
Inventarios	10	16,127,451	13,849,931
Pagos anticipados		<u>1,908,003</u>	<u>1,304,704</u>
Total del activo circulante		71,182,669	48,735,943
ACTIVOS NO CIRCULANTES:			
Cartera de créditos a largo plazo - Neto	8	8,879,363	7,981,563
Otras cuentas por cobrar a largo plazo – Neto	9	224,759	210,664
Instrumentos financieros derivados	11	4,028,255	1,516,534
Inversión en acciones de asociadas	12	7,681,280	6,481,281
Propiedades de inversión – Neto	13	17,594,019	16,305,027
Propiedades, mobiliario y equipo – Neto	14	35,463,511	31,924,823
Intangibles – Neto	15	2,666,831	2,321,350
Impuesto sobre la renta diferido	22.2	679,924	207,695
Beneficios a los empleados – Neto	19	<u>-</u>	<u>164,020</u>
Tota del activo		\$ 148,400,611	\$ 115,848,900
Pasivo			
PASIVO A CORTO PLAZO:			
Proveedores		\$ 19,106,919	\$ 15,210,743
Acreedores		6,678,495	5,881,751
Provisiones	16	3,333,634	2,665,966
Emisión de certificados bursátiles a corto plazo	18	2,100,000	-
Ingresos diferidos		1,927,445	1,760,558
Impuesto sobre la renta por pagar		<u>1,052,249</u>	<u>724,583</u>
Total del pasivo a corto plazo		34,198,742	26,243,601
Préstamos de instituciones financieras a largo plazo	17	921,456	921,456
Emisión de certificados bursátiles a largo plazo	18	27,550,370	13,174,610
Instrumentos financieros derivados	11	31,802	102,050
Beneficios a los empleados – Neto	19	787,231	526,405
Impuesto sobre la renta diferido	22.2	<u>3,162,404</u>	<u>3,173,552</u>
Total del pasivo		66,652,005	44,141,674
Capital contable			
Capital social	23	3,374,282	3,374,282
Utilidades retenidas:			
De años anteriores		64,696,231	57,016,510
Del ejercicio		10,191,128	9,210,729
Reservas de capital	23.2	<u>3,483,220</u>	<u>2,100,449</u>
Capital contable atribuible a los propietarios de la controladora		81,744,861	71,701,970
Participación no controladora		<u>3,745</u>	<u>5,256</u>
Total del capital contable		81,748,606	71,707,226
Total del pasivo y capital contable		\$ 148,400,611	\$ 115,848,900

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados del Resultado Integral por función de gastos

(Notas 1, 2 y 3)

*Cifras expresadas en miles de pesos,
excepto utilidad por acción*

		Año que terminó el 31 de diciembre de	
	<u>Nota</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Ingresos de operación:			
Ventas netas de mercancía		\$ 87,463,880	\$ 78,547,671
Intereses ganados de clientes		9,365,108	9,029,746
Ingresos por arrendamientos		3,179,298	3,020,831
Servicios y otros		<u>433,250</u>	<u>694,641</u>
Total de ingresos	2.22	<u>100,441,536</u>	<u>91,292,889</u>
Costos y gastos:			
Costo de ventas		60,107,806	54,148,772
Gastos de administración		<u>26,927,339</u>	<u>24,488,810</u>
Costos y gastos totales	21	<u>87,035,145</u>	<u>78,637,582</u>
Utilidad de operación		13,406,391	12,655,307
Costos de financiamiento		(1,344,225)	(970,015)
Rendimientos sobre inversiones		335,426	259,016
Fluctuación cambiaria – Neta		749,801	(167,534)
Participación en los resultados de asociadas	12	<u>715,672</u>	<u>699,290</u>
Utilidad antes de impuestos		13,863,065	12,476,064
Impuestos a la utilidad	22	<u>3,673,460</u>	<u>3,263,165</u>
Utilidad neta consolidada		10,189,605	9,212,899
Otras partidas de la utilidad integral, netas de impuestos:			
<u>Partidas que serán reclasificadas a resultados:</u>			
Valuación de instrumentos financieros contratados como coberturas de flujo de efectivo netas de impuestos		652,371	(19,482)
Efecto de conversión por inversión en asociadas-neto		730,400	612,150
<u>Partidas que no serán reclasificadas a resultados:</u>			
Remediones del pasivo por beneficios definidos-netas de impuestos	19	<u>(242,488)</u>	<u>93,368</u>
Utilidad integral consolidada		<u>\$ 11,329,888</u>	<u>\$ 9,898,935</u>
Utilidad neta atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$ 10,191,128	\$ 9,210,729
Participación no controladora		<u>(1,523)</u>	<u>2,170</u>
		<u>\$ 10,189,605</u>	<u>\$ 9,212,899</u>
Utilidad por acción básica y diluida	23.4	<u>\$ 7.59</u>	<u>\$ 6.86</u>
Utilidad integral atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$ 11,331,399	\$ 9,896,857
Participación no controladora		<u>(1,511)</u>	<u>2,078</u>
		<u>\$ 11,329,888</u>	<u>\$ 9,898,935</u>
Utilidad integral por acción básica y diluida		<u>\$ 8.44</u>	<u>\$ 7.37</u>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias **Estados Consolidados de Cambios en el Capital Contable** **(Notas 1, 2, 3 y 23)**

Cifras expresadas en miles de pesos, excepto dividendos pagados por acción

	Capital social	Utilidades retenidas	Reservas de capital	Total capital contable atribuible a los propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total capital contable
Saldos al 1 de enero de 2015	\$ 3,374,282	\$ 58,010,229	\$ 1,507,781	\$ 62,892,292	\$ 3,178	\$ 62,895,470
Utilidad integral:						
Utilidad neta	-	9,210,729	-	9,210,729	2,170	9,212,899
Remediones del pasivo por beneficios definidos, netas de impuestos	-	93,460	-	93,460	(92)	93,368
Efecto por conversión de inversión en asociadas-neto	-		612,150	612,150		612,150
Coberturas de flujos de efectivo, netas de impuestos	-		(19,482)	(19,482)	-	(19,482)
Total utilidad integral	-	9,304,189	592,668	9,896,857	2,078	9,898,935
Transacciones con los propietarios:						
Dividendos pagados (\$0.82 pesos por acción)	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)
Total transacciones con los accionistas	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)
Saldos al 31 de diciembre de 2015	3,374,282	66,227,239	2,100,449	71,701,970	5,256	71,707,226
Utilidad integral:						
Utilidad neta	-	10,191,128	-	10,191,128	(1,523)	10,189,605
Remediones del pasivo por beneficios definidos, netas de impuestos	-	(242,500)	-	(242,500)	12	(242,488)
Efecto por conversión de inversión en asociadas-neto	-		730,400	730,400	-	730,400
Coberturas de flujos de efectivo, netas de impuestos	-		652,371	652,371	-	652,371
Total utilidad integral	-	9,948,628	1,382,771	11,331,399	(1,511)	11,329,888
Transacciones con los propietarios:						
Dividendos pagados (\$0.96 pesos por acción)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)
Total transacciones con los accionistas	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)	-	(1,288,508)
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 3,374,282	\$ 74,887,359	\$ 3,483,220	\$ 81,744,861	\$ 3,745	\$ 81,748,606

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados Consolidados de Flujos de Efectivo

(Notas 1, 2 y 3)

Cifras expresadas en miles de pesos

		Año que terminó el 31 de diciembre de	
	Nota	2016	2015
Actividades de operación			
Resultado antes de impuestos		\$ 13,863,065	\$ 12,476,064
Ajustes por partidas que no implican flujo de efectivo:			
Depreciación y amortización incluidas en el gasto y costo		2,644,521	2,215,082
Provisión por deterioro de cartera de créditos	8	2,337,642	1,959,842
Participación de la Compañía en las utilidades de asociadas	12.2	(715,672)	(699,290)
Utilidad en venta de propiedades, mobiliario y equipo		(11,578)	(58,651)
Utilidad en venta de propiedades de inversión		(57,512)	(28,712)
Costo neto del periodo por obligaciones laborales	19	84,526	18,162
Intereses devengados a favor		(4,754,420)	(4,445,309)
Intereses devengados a cargo		<u>1,338,235</u>	<u>970,015</u>
		865,742	(68,861)
(Aumento) disminución en:			
Intereses cobrados a clientes		4,780,945	4,442,729
Cartera de créditos a corto plazo		(3,159,073)	(3,670,142)
Inventarios		(2,277,520)	(2,095,467)
Impuesto al valor agregado por recuperar		(1,603,468)	(232,029)
Otras cuentas por cobrar		(176,522)	(185,767)
Pagos anticipados		(603,299)	(343,794)
Cartera de créditos a largo plazo		(897,800)	(336,256)
Otras cuentas por cobrar a largo plazo		<u>(14,095)</u>	<u>(12,255)</u>
Aumento (disminución) en:			
Proveedores		3,896,176	2,260,756
Provisiones		667,668	760,210
Ingresos diferidos		166,887	135,938
Acreedores		327,609	494,212
Beneficios a los empleados		97,832	188,188
Recuperación de impuestos		-	3,784
Impuestos a la utilidad pagados		<u>(3,678,173)</u>	<u>(4,748,610)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación		12,255,974	9,068,700
Actividades de inversión:			
Rendimientos sobre inversiones		246,071	259,016
Adquisición de propiedades, mobiliario y equipo-Neto	14	(5,701,018)	(3,011,333)
Adquisición de propiedades de inversión- Neto	13	(1,356,248)	(1,166,856)
Venta de propiedades, mobiliario y equipo		124,768	100,855
Venta de propiedades de inversión		84,847	193,457
Inversión en nuevos desarrollos informáticos	15	<u>(900,941)</u>	<u>(694,894)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión		<u>(7,502,521)</u>	<u>(4,319,755)</u>
Efectivo para aplicar en actividades de financiamiento		4,753,453	4,748,945
Actividades de financiamiento			
Dividendos pagados	23.1	(1,288,366)	(1,087,179)
Intereses pagados		(1,020,240)	(970,015)
Emisión de certificados bursátiles		<u>14,546,164</u>	<u>-</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento		<u>12,237,558</u>	<u>(2,057,194)</u>
Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo		16,991,011	2,691,751
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo		<u>7,759,790</u>	<u>5,933,384</u>
Fluctuación cambiaria del efectivo		<u>823,429</u>	<u>(41,916)</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo		<u>\$ 25,574,230</u>	<u>\$ 8,583,219</u>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Cifras expresadas en miles de pesos, excepto que se indique lo contrario

Nota 1 - Información general:

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y sus compañías subsidiarias (“la Compañía” o “el Grupo”), operan una cadena de tiendas departamentales fundada en 1847, que vende una amplia variedad de productos como ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo. La Compañía se encuentra inscrita en la Bolsa Mexicana de Valores y tiene una importante presencia en la Ciudad de México y en 30 estados de la República Mexicana. Al 31 de diciembre de 2016 la Compañía operaba un total de 122 tiendas departamentales, 83 con el nombre de Liverpool, 35 con el nombre de Fábricas de Francia y cuatro Duty Free además de 88 boutiques especializadas. En 2016 iniciaron operaciones diez tiendas, cuatro con formato Liverpool (Monterrey, Nuevo León; Tampico, Tamaulipas; Hermosillo, Sonora y Zamora Michoacán) y seis con el formato Fábricas de Francia (Los Mochis en Sinaloa, Tijuana en Baja California, dos en el Estado de México, (Nicolás Romero y Tecámac), Tuxtepec en Oaxaca y Uriangato en Guanajuato; además de 20 boutiques especializadas. En tanto, en 2015 iniciaron operaciones siete nuevas tiendas, dos en el Estado de México, con el formato Liverpool (Coacalco y Tlalnepantla) y cinco con el formato Fábricas de Francia (Chimalhuacán, Zumpango, Texcoco en el Estado de México, Cuautla en Morelos, y Salamanca en Guanajuato), así como 24 boutiques especializadas.

La Compañía otorga financiamiento a sus clientes a través de la “Tarjeta de Crédito Liverpool”, con la cual los clientes pueden comprar exclusivamente en las tiendas de la Compañía. Adicionalmente, la Compañía opera la tarjeta de crédito “Liverpool Premium Card (“LPC””, con la cual, los tarjetahabientes pueden adquirir bienes y servicios tanto en las tiendas y boutiques de la cadena como en cualquiera de los establecimientos afiliados mundialmente al sistema VISA.

Adicionalmente, la Compañía administra, es socia, accionista o copropietaria en centros comerciales y mantiene participación en 25 de ellos, mediante los cuales arrienda espacios comerciales a inquilinos dedicados a una amplia variedad de negocios. En 2015 inició operaciones el centro Comercial Galerías Polanco.

El domicilio de la sociedad y principal lugar de negocios es:

Mario Pani 200
Col. Santa Fe Cuajimalpa,
Ciudad de México
C.P. 05348

Nota 2 - Resumen de las principales políticas contables:

Las políticas contables han sido aplicadas consistentemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario. Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación:

2.1 Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera [NIIF] (IFRS, por sus siglas en inglés) y sus Interpretaciones, emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB, por sus siglas en inglés). De

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

conformidad con las modificaciones a las Reglas para Compañías Públicas y Otros Participantes del Mercado de Valores Mexicanos, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía está obligada a preparar sus estados financieros utilizando como marco normativo contable las IFRS.

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los equivalentes de efectivo y los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable.

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen en la Nota 4.

2.1.1 Negocio en marcha

La Compañía hace frente a sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de las utilidades generadas anualmente, así como mediante la contratación de líneas de crédito de corto y largo plazos, pero respetando el límite de endeudamiento aprobado por el Consejo de Administración. La estructura financiera de la Compañía le ha permitido operar con liquidez, a pesar de las importantes inversiones en bienes de capital que anualmente se realizan para ampliar el piso de ventas, a través de la apertura de nuevas tiendas y centros comerciales. El pago de intereses está cubierto en más de 9 veces por la utilidad de operación y se ubica dentro de los objetivos fijados por el Consejo de Administración. El presupuesto y las proyecciones de la Compañía, tomando en cuenta las posibles variaciones en el desempeño operacional, muestran que la Compañía es capaz de operar con su actual nivel de financiamiento. La Compañía se encuentra al corriente en sus obligaciones de pago, así como en las de hacer o no hacer, establecidas por los financiamientos contratados.

La administración tiene una expectativa razonable de que la Compañía cuenta con los recursos suficientes para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, la Compañía consideró la base de negocio en marcha para preparar sus estados financieros consolidados.

2.1.2 Cambios en políticas y revelaciones

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones emitidas y vigentes a partir del 1 de enero de 2016, y que fueron adoptadas por la Compañía, las cuales no tuvieron un impacto significativo en la presentación de los estados financieros consolidados:

- NIC 1 - Clarifica revelaciones en relación a 1) La determinación de la materialidad, 2) Agrupación de partidas y presentación de subtotales, 3) Políticas contables y 4) Guía sobre la estructura del estado financiero (ajustando el formato de sus estados financieros a su medida, circunstancias particulares y a la necesidad de sus usuarios).
- NIC 16 e NIC 38 - Clarifica que para el cálculo de la depreciación o amortización no es adecuado el uso de métodos basados en los ingresos, ya que no se basa en el consumo de los beneficios económicos.
- NIC 19 - Se aclara que la determinación de la tasa de descuento es con referencia a la moneda en la que se pacta y se pagarán los beneficios.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

La Compañía se encuentra en proceso de evaluar el impacto que las siguientes normas emitidas, pero no vigentes al 1 de enero de 2016, en los estados financieros consolidados:

1. NIIF 9 “Instrumentos Financieros y modificaciones asociadas a otras normas”. La NIIF 9 reemplaza los modelos de clasificación y medición de la NIC 39 “Instrumentos financieros: Medición y reconocimiento” con un solo modelo que inicialmente tiene dos categorías de clasificación: Costo amortizado y Valor razonable.

La clasificación de activos de deuda será conducida por el modelo de negocios en la entidad para administrar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales de los activos financieros. Un instrumento de deuda es medido a costo amortizado si: a) el objetivo del modelo de negocio es mantener el activo financiero para la obtención de flujos de efectivo contractuales y b) los flujos de efectivo contractuales del instrumento meramente representan pagos del principal e intereses.

El resto de los instrumentos de deuda y capital, incluyendo inversiones en instrumentos de deuda y de capital complejos, deben ser reconocidos a valor razonable.

Todos los movimientos en activos financieros pasan por el estado de resultados, excepto por los instrumentos de capital que no son mantenidos para su venta, los cuales pueden ser registrados en el estado de resultados o en las reservas (sin poderse reciclar posteriormente al estado de resultados).

Por los pasivos financieros que son medidos a valor razonable, las entidades necesitarán reconocer parte de los cambios en el valor razonable que se deben a los cambios en el riesgo de crédito en los otros resultados integrales en lugar del estado de resultados.

Las nuevas reglas de la contabilidad de cobertura (emitidas en diciembre de 2014) alinean la contabilidad de cobertura con prácticas de administración de riesgos comunes. Como regla general, será más fácil aplicar la contabilidad de cobertura. La nueva norma también introduce requerimientos revelaciones adicionales y cambios de presentación.

En diciembre de 2015, la IASB hizo cambios adicionales a las reglas de medición y clasificación y también introdujo un nuevo modelo de deterioro. Con estas modificaciones, la NIIF ya está completa. Los cambios introducen:

- Una tercera categoría de medición (valor razonable a través de Otros Resultados Integrales [ORI]) para ciertos activos financieros que son instrumentos de capital.
- Dentro de los principales elementos a evaluar por la Compañía, se encuentra, un nuevo modelo de pérdidas de crédito esperadas que involucra un enfoque de 3 etapas por lo cual los activos financieros pasan por las tres etapas al cambiarse su calidad de crédito. La etapa dicta cómo una entidad mide pérdidas por deterioro y aplica el método de tasa de interés efectiva. Un enfoque simplificado es permitido para activos financieros que no tienen un componente financiero significativo (ej. Cuentas por cobrar). En el reconocimiento inicial, las entidades registrarán las pérdidas del día uno igual a las pérdidas de crédito esperadas de 12 meses (o la vida de las pérdidas de crédito esperadas por las cuentas por cobrar), al menos que los activos se consideren deteriorados de crédito.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Para periodos financieros comenzando antes del 1 de febrero de 2016, las entidades pueden elegir la aplicación anticipada de NIIF 9 por las siguientes:

- Los requerimientos de riesgos de crédito para pasivos financieros.
- Requerimientos de clasificación y medición para activos y pasivos financieros y contabilidad de cobertura.

Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2018.

2. NIIF 15 “Ingresos por contratos con clientes y modificaciones asociadas con otras normas”. El IASB emitió una nueva norma para el reconocimiento de ingresos. Esta reemplaza la NIC 18 que cubre los contratos de bienes y servicios y la NIC 11 que cubre los contratos de construcción.

La nueva norma se basa en el principio que los ingresos son reconocidos cuando se transfiere el control del bien o servicio al cliente; así que la noción de control reemplaza la noción actual de riesgos y beneficios.

Se prevé que los principales cambios o afectaciones en la adopción de esta Norma, consista en lo referente al componente financiero, debido a que la compañía dentro de sus operaciones que tiene con sus clientes tiene los beneficios de vender a largo plazo a meses sin intereses (12 ó 18 meses) y los cambios en la Norma contienen modificaciones en el registro y determinación en este tipo de operaciones.

Un proceso de 5 pasos debe ser aplicado antes de que los ingresos puedan ser reconocidos:

- Identificar contratos con los clientes.
- Identificar la obligación de desempeño separada.
- Determinar el precio de la transacción en el contrato.
- Asignar el precio de las transacciones de cada obligación de desempeño, y
- Reconocer los ingresos cuando se cumple con cada obligación de desempeño.

Cambios clave a la práctica actual:

- Los ingresos se pueden reconocer antes de las normas actuales si la contraprestación varía por cualquier razón (ej. Incentivos, rebajas, cargos por desempeño, regalías, éxito en el resultado, etc.) se deben reconocer montos mínimos si no están en riesgo de reversarse.
- El punto en el que los ingresos se pueden reconocer puede variar, parte de los ingresos que se reconocen actualmente en un punto en el tiempo al término de un contrato se pudieron haber reconocido a lo largo del plazo del contrato y viceversa.
- Hay nuevas reglas específicas en licencias, garantías, pagos anticipados no reembolsables, acuerdos de consignación, por nombrar algunos.
- Como en cualquier nueva norma, se requieren revelaciones adicionales.

Estos cambios de contabilidad quizás tengan efectos en las prácticas del negocio con relación a los sistemas, proceso y controles, planes de bonos y compensaciones, contratos, planeación fiscal y comunicación con inversionistas.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Las entidades tienen opción de la aplicación retrospectiva completa, o prospectiva con revelaciones adicionales. Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2018.

La Compañía ha decidido no adoptar de forma anticipada esta Norma.

3. Contabilidad para la adquisición de participaciones en negocios conjuntos - Modificaciones a la NIIF 11, aclaran la contabilidad para las adquisiciones de participaciones en negocios conjuntos donde las actividades de la operación constituyen un negocio. Requieren a un inversionista aplicar los principios de la contabilidad de combinaciones de negocios cuando adquiere participación en un negocio conjunto que constituye un negocio.

Esto incluye:

- Medir activos y pasivos identificables a valor razonable.
- Mandar a gastos los costos de adquisición.
- Reconocer el impuesto diferido, y
- Reconocer el residual como crédito mercantil y hacer pruebas de deterioro anuales.

Participaciones existentes en los negocios conjuntos no son remedidas en la adquisición de participaciones adicionales, considerando que se mantiene el control.

Las modificaciones también aplican cuando se forma un negocio y un negocio existente es contribuido. Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2016.

4. Clasificación de métodos de depreciación y amortización aceptables – Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38.- Las modificaciones aclaran que el método de depreciación o amortización basado en ingresos generalmente no es apropiado.

Las IASB modificó la NIC 16 “Propiedad, planta y equipo” para aclarar que un método basado en ingresos no debe ser usado para calcular la depreciación de partidas de PP&E.

La NIC 38 “Activos intangibles” ahora incluye la presunción refutable de que la amortización de activos intangibles basada en ingresos es inapropiada, esta presunción puede ser superada si el activo intangible es expresado como una medida de ingresos (ej: cuando la medida de ingresos es el factor determinante para el valor del activo), o se puede demostrar que los ingresos y el consumo de los beneficios económicos generados por el activo están altamente correlacionados. Esta modificación se efectúa a partir del 1 de enero de 2016.

5. Adicionalmente la NIF 16 “Arrendamientos” fue emitida en enero de 2016; esto hará que casi todos los arrendamientos sean reconocidos en el balance general (aplicable al arrendatario), se elimina la distinción entre arrendamientos operativos financieros. Bajo la nueva Norma, se reconoce un activo (el derecho de usar el artículo arrendado) y un pasivo financiero para pagar alquileres. Las únicas excepciones son los arrendamientos a corto plazo de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores no cambiara significativamente. La compañía está en el proceso de revisión de los impactos que tendrá. La Norma es obligatoria para los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2019.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

2.1.3 Eventos Recientes

Suburbia

El 10 de agosto de 2016, la Compañía realizó un acuerdo con Wal-Mart de México, S.A.B. de C.V. o Wal-Mex, para adquirir su negocio minorista de prendas de vestir en México bajo la marca Suburbia, que incluye (i) el 100% de las participaciones en cuatro entidades jurídicas, (ii) los derechos de propiedad intelectual de la marca “Suburbia” y (iii) 119 tiendas, de las cuales siete se encuentran en propiedades que la empresa adquirirá de Wal-Mex, 78 están ubicadas en propiedades arrendadas de terceros y 34 se encuentran en propiedades arrendadas de Wal-Mex, (iv) la división de vestuario de Wal-Mex para tiendas, compras, planificación comercial, diseño de productos, mercadeo y adquisición (CATMex), y (v) un centro de distribución ubicado en una propiedad alquilada de un tercero. El cierre de la operación está sujeto a la aprobación de la Comisión Federal de Competencia (“COFECE”) y a otras condiciones habituales para este tipo de operaciones.

Suburbia es una importante cadena minorista en México con más de 45 años de experiencia en el mercado. Sus 119 tiendas están ubicadas en 30 de los 32 estados de México, incluyendo la Ciudad de México. Suburbia ofrece una amplia selección de productos de calidad para los clientes. Una parte significativa de la oferta comercial de Suburbia incluye sus marcas como “Weekend”, “Contempo”, “Non Stop”, “La Mode” y “Metropolis”.

La Compañía se compromete a pagar un precio de compra total de aproximadamente \$15,700 millones de pesos (sujeto a los ajustes acostumbrados para este tipo de transacciones), incluyendo la asunción del endeudamiento bajo arrendamientos de capital por un monto de \$1,400 millones. Antes del cierre de esta transacción, las entidades adquiridas distribuirán a sus actuales accionistas, en conjunto, un monto equivalente a \$3,300 millones a través de dividendos y reducciones de capital. La adquisición de Suburbia se financiará con una combinación de efectivo y deuda a largo plazo para la cual, la Compañía ya tiene compromisos de diferentes instituciones financieras.

Además, la Compañía celebrará un contrato de servicios de transición con Wal-Mex para servicios de administración, financieros y contables, así como procesos de tecnología de la información, todo lo cual garantizará la continuidad de las operaciones de Suburbia. Este acuerdo permanecerá vigente durante los 12 meses siguientes al cierre de esta adquisición.

Suburbia representa una oportunidad atractiva para ampliar la base de consumidores de la compañía y mejorar la estrategia multiformato de la Compañía. Con la integración de las tiendas de Suburbia, la Compañía espera fortalecer significativamente la presencia de ésta en la región central de México. Esta transacción representa una de las adquisiciones más importantes en la historia de la Compañía y un paso más en la estrategia de crecimiento de la Compañía para consolidar su plataforma y reafirmar su posición de la compañía como la cadena líder en México.

Ripley

Con fecha 5 de julio de 2016, la Compañía suscribió un Contrato de Asociación con Inversiones R Matriz Limitada, Inversiones Familiares Sociedad Civil, Inversiones R III Limitada y International Funds Limitada, con la Familia Calderón Volochinsky.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

De conformidad con el Contrato de Asociación, la Compañía acordó, directa o indirectamente, realizar una oferta pública de adquisición en efectivo por la totalidad de las acciones ordinarias de Ripley a un precio de compra de 420 pesos chilenos (\$11.96 pesos) por acción, Lo que representa una prima del 25.5% al precio de la acción inmediatamente anterior al anuncio de la operación y un 51.0% al precio promedio de los doce meses previos a dicha fecha. La oferta está condicionada a la adquisición de acciones que representen al menos el 25.5% de las acciones en circulación de Ripley en el momento de la oferta y otras condiciones habituales para este tipo de operaciones, incluyendo sin limitación, la ausencia de órdenes o acciones gubernamentales que limiten o prohíban la consumación de la transacción, de ningún conflicto con leyes y acuerdos, de la exactitud de las representaciones y garantías de las otras partes del contrato de asociación, de la ausencia de cambio material adverso (tal como se define en el contrato de asociación) y de la entrega de las aprobaciones gubernamentales necesarias.

Dicho contrato incluye ciertas disposiciones que sólo entrarán en vigor si la oferta pública se ha consumado, incluyendo, sin limitación, las siguientes restricciones sobre la transferencia de las acciones de Ripley: (i) por un período de dos años contados a partir de la fecha del contrato, la Familia Calderón Volochinsky tendrá, en conjunto, al menos el 50.0% del capital social de Ripley, (ii) por un período de cinco años a partir de la fecha del contrato, cada uno de los miembros de la familia Calderón Volochinsky, y la Compañía tendrá al menos el 25.1% del capital social de Ripley, (iii) los derechos de primera oferta y (iv) los derechos de tag along. Además, en virtud del contrato la Compañía ha otorgado a la Familia Calderón Volochinsky una opción de venta para vender todas sus acciones representativas del capital social de Ripley en cualquier momento posterior al quinto año del contrato.

La adquisición aún está sujeta a aprobación regulatoria (incluyendo la aprobación de la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras de Chile).

2.2 Consolidación

a. Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades (incluyendo las entidades estructuradas) sobre las cuales el Grupo tiene control. El Grupo controla una entidad cuando está expuesto, o tiene derechos, a rendimientos variables debido a su involucramiento en la entidad y tiene la facultad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido al Grupo. Son desconsolidadas desde la fecha en que se pierde el control.

Los saldos y las utilidades o pérdidas no realizadas en operaciones intercompañías se eliminan en el proceso de consolidación. Las políticas contables de las subsidiarias han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 se tenía la siguiente participación en subsidiarias:

<u>Compañía</u>	<u>Participación</u>	<u>Actividad</u>
Operadora Liverpool, S. A. de C. V.	100%	Subtenedora de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. y otras empresas que operan las tiendas departamentales.
Bodegas Liverpool, S. A. de C. V. y Almacenadora Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Almacenamiento y distribución de mercancías.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

<u>Compañía</u>	<u>Participación</u>	<u>Actividad</u>
Servicios Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Prestación de servicios de asesoría y administración a las subsidiarias de la Compañía.
Nueve compañías inmobiliarias	99.93%	Desarrollo de proyectos inmobiliarios, particularmente centros comerciales.

Adicionalmente, la Compañía consolida dos fideicomisos en los cuales se tiene control con base en los indicadores mencionados en la IFRS 10 “Estados financieros consolidados”. Estos fideicomisos se describen en la Nota 13 de estos estados financieros consolidados.

b. Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las que la Compañía ejerce influencia significativa pero no control, generalmente estas entidades son aquellas en las que se mantiene una participación de entre 20% y 50% de los derechos a voto. Las inversiones en asociadas se registran a través del método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en las asociadas incluye el crédito mercantil (neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro, si lo hubiera) identificado al momento de la adquisición. La participación de la Compañía en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de las asociadas se reconoce en el estado de resultados y su participación en los otros resultados integrales de la asociada, posteriores a la adquisición, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral de la Compañía. Los movimientos acumulados posteriores a la adquisición se ajustan contra el valor en libros de la inversión. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de una asociada es igual o excede su participación en la misma, incluyendo cualquier cuenta por cobrar no garantizada, la Compañía no reconoce una pérdida mayor, a menos que haya incurrido en obligaciones o efectuado pagos en nombre de la asociada. Las políticas contables de las asociadas han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía.

2.3 Información por segmentos

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados al Comité de Operaciones, que es el órgano responsable de la toma de decisiones operativas, de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos de operación.

2.4 Transacciones en moneda extranjera

a. Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros consolidados de cada una de las subsidiarias de la Compañía se expresan en la moneda del entorno económico primario donde opera cada entidad (moneda funcional).

La moneda en que se presentan los estados financieros consolidados de la Compañía es el peso mexicano, que a su vez es la moneda funcional de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y de todas sus subsidiarias.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

b. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas se redimen. Las utilidades y pérdidas por diferencias en cambios que resulten de tales transacciones y de la conversión a los tipos de cambio al cierre del año de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen como fluctuación cambiaria dentro de fluctuación cambiaria neta en el estado consolidado de resultados.

2.5. Activos financieros

2.5.1 Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros como préstamos y cuentas por cobrar y a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos financieros. La administración determina la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

a. Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se presentan en el activo circulante, excepto por aquellos cuyo vencimiento es mayor a 12 meses contados desde la fecha de cierre del ejercicio reportado, los cuales se clasifican como activos no circulantes.

b. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, son activos financieros mantenidos para negociación. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de venderlo en el corto plazo. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que sean designados como de cobertura. Los activos de esta categoría se clasifican como circulantes si se espera sean recuperados dentro de un periodo menor a doce meses, de otra forma, se clasifican como no circulantes.

2.5.2 Reconocimiento y medición

- a. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son las inversiones en valores gubernamentales de alta liquidez a plazos máximos de 28 días. Dichas inversiones se encuentran dentro del rubro de “Efectivo y equivalentes de efectivo” y se valúan a su valor razonable y las fluctuaciones en su valor se reconocen en los resultados del periodo.
- b. Las cuentas por cobrar comprenden los créditos que la Compañía ha otorgado a sus clientes para adquirir bienes y servicios en sus tiendas departamentales o en los establecimientos afiliados al sistema VISA. Si se espera recuperarlas en un año o menos, se clasifican como activos circulantes; de lo contrario, se presentan como activos no circulantes.
- c. Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

- d. Los préstamos y cuentas por cobrar se dejan de reconocer cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo de las inversiones expiran o se transfieren y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconocerá su participación en el activo y la obligación asociada por los montos que tendría que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un pasivo por los recursos recibidos.

2.6. Deterioro de activos financieros

2.6.1 Activos valuados a costo amortizado

La Compañía evalúa al final de cada periodo de reporte si existe evidencia objetiva de deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros. El deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros y la pérdida por deterioro se reconocen solo si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo y que el evento o eventos tengan un impacto sobre los flujos de efectivo estimados del activo financiero que pueda ser estimado confiablemente.

La Compañía registra una provisión por deterioro de su cartera de créditos cuando estos superan los 90 días de no haber recibido el pago exigible, y se incrementa el saldo de esta provisión con base en el análisis individual de cada cuenta y de los resultados de la evaluación del comportamiento de la cartera y la estacionalidad del negocio. Los incrementos a esta provisión se registran dentro de los gastos de administración en el estado de resultados. La metodología utilizada por la Compañía para determinar el saldo de esta provisión se ha aplicado consistentemente durante al menos los últimos diez años e históricamente ha sido suficiente para cubrir los quebrantos de los próximos doce meses por créditos irrecuperables. Véase Nota 3.3.2.

2.7. Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son medidos subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son designados como instrumentos de cobertura, y si es así, la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de la administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

Los valores razonables de los instrumentos financieros derivados utilizados como instrumentos de cobertura se revelan en la Nota 11. El total del valor razonable de los instrumentos financieros derivados usados como instrumentos de cobertura se clasifica como activo o pasivo no circulante cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es mayor a 12 meses, y se clasifica como activo o pasivo circulante cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es menor a 12 meses.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Cuando un instrumento financiero derivado vence o en caso de que este ya no cumpliera los requisitos para ser registrado como cobertura, la utilidad o pérdida acumulada en el capital a esa fecha, se reconoce en el estado consolidado de resultados.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como cobertura de flujos de efectivo se reconocen en la utilidad integral. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva es reconocida inmediatamente en el estado de resultados dentro de otros gastos o ingresos.

2.8. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos bancarios en cuentas de cheques, depósitos bancarios en moneda extranjera e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo, con vencimientos menores a 28 días a partir de la fecha de su adquisición y sujetos a riesgos poco importantes de cambios en valor. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable; las fluctuaciones en su valor se reconocen en los resultados del periodo (dentro de rendimientos sobre inversiones). Los equivalentes de efectivo están representados principalmente por inversiones en instrumentos gubernamentales. Véase Nota 7.

2.9. Inventarios

Los inventarios se registran a su costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo incluye el costo de la mercancía más los costos de importación, fletes, maniobras, embarque, almacenaje en aduanas y centros de distribución, disminuido del valor de las devoluciones respectivas. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones menos los costos estimados para realizar la venta. El costo se determina usando el método de costo promedio.

Los inventarios físicos se toman periódicamente en las tiendas, boutiques y centros de distribución y los registros de inventarios se ajustan a los resultados del inventario físico. Históricamente los faltantes y merma han sido inateriales debido a que la Compañía ha implementado estrictos programas de prevención de pérdidas y procedimientos de control.

2.10. Propiedades de inversión

Las Propiedades de inversión son aquellos bienes inmuebles (terrenos y edificios) que se mantienen para obtener beneficios económicos a través del cobro de rentas o para obtener el incremento en su valor y se valúan inicialmente al costo, incluyendo los costos de la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se continúan valuando a su costo menos depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas, en su caso.

La Compañía es propietaria de centros comerciales en los que mantiene tiendas propias y locales comerciales arrendados a terceros. En estos casos, solo la porción arrendada a terceros se considera Propiedades de Inversión y las tiendas propias se reconocen como propiedades, mobiliario y equipo, en el estado de situación financiera. Véase Nota 13.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

La depreciación se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles económicas estimadas como sigue:

Edificios:

Obra gris	75 años
Obra negra	75 años
Instalaciones fijas y accesorios	35 años

2.11. Propiedades, mobiliario y equipo

Las partidas de propiedades, mobiliario y equipo se reconocen al costo menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la administración. El costo incluye para los activos calificables los costos de préstamos capitalizados de acuerdo con las políticas de la Compañía (Nota 2.12).

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado consolidado de resultados en el periodo en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se reemplazan, llevando todo el efecto al estado consolidado de resultados.

Las obras en proceso representan las tiendas en construcción e incluyen las inversiones y costos directamente atribuibles para ponerlas en operación. La capitalización de estas inversiones se realiza con la apertura de la tienda y se inicia el cómputo de su depreciación.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de otros activos reconocida en gastos de administración, se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles estimadas como sigue:

Edificios:

Obra gris	75 años
Obra negra	75 años
Instalaciones fijas y accesorios	35 años

Otros activos:

Equipo de operación, comunicación y seguridad	10 años
Mobiliario y equipo	10 años
Equipo de cómputo	3 años
Equipo de transporte	4 años
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato de arrendamiento.

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de propiedades, mobiliario y equipo en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Los valores residuales y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. Véase Nota 14.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado, Véase Nota 2.14.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Estas se incluyen en el estado de resultados dentro de ingresos por servicios y otros.

2.12. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción o de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo de tiempo substancial hasta que están listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificados, se deducen de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 no hubo capitalización de costo integral de financiamiento debido a que durante estos periodos no hubo activos que, de acuerdo con las políticas de la Compañía, calificaran al requerir un periodo de construcción superior a un año.

2.13. Intangibles

Las actividades de desarrollo de sistemas y programas de cómputo involucran el plan o diseño y la producción de un software o sistema de cómputo nuevo o sustancialmente mejorado. Los gastos de desarrollo de programas son capitalizados únicamente cuando se cumplen los siguientes criterios:

- Técnicamente es posible completar el programa de cómputo para que esté disponible para su uso;
- La administración tiene la intención de terminar el programa de cómputo y usarlo;
- Se tiene la capacidad para usar el programa de cómputo;
- Es demostrable que el programa de cómputo generará probables beneficios económicos futuros;
- Se cuenta con los recursos técnicos, financieros y otros recursos necesarios para completar el desarrollo del programa de cómputo que permita su uso, y
- El gasto relacionado con el desarrollo del programa de cómputo se puede medir de manera confiable.

Las licencias adquiridas para el uso de programas, software y otros sistemas son capitalizadas al valor de los costos incurridos para su adquisición y preparación para usarlas. Otros costos de desarrollo que no cumplen estos criterios y los gastos de investigación, así como los de mantenimiento, se reconocen como gastos conforme se incurren. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como gastos no se reconocen como un activo en periodos subsecuentes.

Los costos incurridos en el desarrollo de programas de cómputo reconocidos como activos se amortizan con base en sus vidas útiles estimadas, reconocidas en gastos de administración, las que fluctúan entre cinco (en el caso de licencias y derechos) y diez años (en el caso de nuevos desarrollos informáticos). Véase Nota 15.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

2.14. Deterioro de activos no financieros

Los activos no financieros que están sujetos a depreciación se sujetan a pruebas de deterioro cuando existen eventos o cambios en las circunstancias que indican que el valor en libros puede ser recuperable. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor de recuperación. El valor de recuperación de los activos es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos incurridos para su venta y su valor en uso. Para efectos de la evaluación de deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros que sean objeto de castigos por deterioro se evalúan a cada fecha de reporte para identificar posibles reversiones de dicho deterioro.

2.15. Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de los proveedores en el curso normal del negocio. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos circulantes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos (o en el ciclo operativo normal del negocio si es mayor). De lo contrario, se presentan como pasivos no circulantes.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se remiden al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva.

2.16. Préstamos de instituciones financieras y emisiones de certificados bursátiles

Los préstamos de instituciones financieras y las emisiones de certificados bursátiles se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Estos financiamientos se registran posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el periodo del financiamiento utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Los honorarios incurridos para obtener estos financiamientos se reconocen como costos de la transacción en la medida que sea probable que una parte o todo el préstamo se recibirán.

2.17 Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o expiran.

2.18. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación legal presente o asumida como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera la salida de flujos de efectivo para pagar la obligación y el monto pueda ser estimado confiablemente. El importe reconocido como provisión es la mejor estimación, sobre el periodo que se informa, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, el desembolso viene constituido por el importe, evaluado de forma racional, que la Compañía tiene que pagar para cancelar la obligación al final del periodo sobre el que se informa, o para transferirla a un tercero en esa fecha. Véase Nota 16.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

2.19. Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas directamente en otras partidas de la utilidad integral o en el capital contable. En este caso, el impuesto también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en el capital contable, respectivamente.

El ISR diferido se reconoce, sobre las diferencias temporales que surgen de comparar los valores contables y fiscales de todos los activos y pasivos del Grupo. Sin embargo, los pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil; ni tampoco se reconoce el ISR diferido si surge del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una operación distinta a una combinación de negocios y que al momento de la operación no afecta ni al resultado contable ni al fiscal. El ISR diferido se determina utilizando las tasas de impuesto (y leyes) que han sido promulgadas o estén sustancialmente promulgadas al cierre del año y se espera apliquen cuando el ISR diferido activo se realice o el ISR diferido pasivo se liquide.

El cargo por impuesto a las utilidades causado se calcula con base en las leyes fiscales aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del estado de situación financiera en México y en los países en los que las asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La administración evalúa periódicamente la posición asumida en relación con las devoluciones de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes fiscales son objeto de interpretación, conforme a esta evaluación al 31 de diciembre de 2016 y 2015, no existen posiciones fiscales inciertas.

El impuesto a las ganancias diferido activo solo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan utilizar las diferencias temporales pasivas.

El impuesto a las ganancias diferido se genera sobre la base de las diferencias temporales de las inversiones en subsidiarias y en asociadas, excepto cuando la posibilidad de que se revertirán las diferencias temporales se encuentra bajo el control de la Compañía y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los saldos de impuesto a las ganancias diferido activo y pasivo se compensan cuando existe el derecho legal exigible a compensar impuestos corrientes activos con impuestos corrientes pasivos y cuando los impuestos a las ganancias diferidos activos y pasivos son relativos a la misma autoridad fiscal o sea la misma entidad fiscal o distintas entidades fiscales en donde exista la intención de liquidar los saldos sobre bases netas. Véase Nota 22.

2.20. Beneficios a los empleados

a. Pensiones y prima de antigüedad

Las subsidiarias de la Compañía operan planes de pensiones y prima de antigüedad que por lo general se fondean a través de pagos a fondos administrados por fideicomisos, con base en cálculos actuariales anuales. La Compañía tiene plan de beneficios definidos y un plan de pensiones de beneficios definidos es un plan que define el monto de los beneficios por pensión que recibirá un empleado a su retiro, los que usualmente dependen de uno o más factores, tales como edad del empleado, años de servicio y compensación.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

El pasivo o activo reconocido en el estado consolidado de situación financiera respecto de los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación del beneficio definido a la fecha del estado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan, junto con los ajustes por remediciones del pasivo por beneficios definidos (neto) no reconocidas y los costos por servicios pasados, los cuales son reconocidas directamente en el estado de resultados. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método del crédito unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensiones.

Las remediciones del pasivo por beneficios definidos neto que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan al capital contable en otras partidas de la utilidad integral en el periodo en el que surgen.

- b. Los planes en México generalmente exponen a la Compañía a riesgos actuariales, tales como riesgo de inversión, riesgo de tasa de interés, riesgo de longevidad y riesgo de salario, de acuerdo con lo siguiente:

Riesgo de inversión: La tasa de rendimiento esperado para los fondos de inversión es equivalente a la tasa de descuento, la cual se calcula utilizando una tasa de descuento determinada por referencia a bonos gubernamentales de largo plazo; si el rendimiento de los activos es menor a dicha tasa, esto creará un déficit en el plan. Actualmente el plan tiene una inversión equilibrada en instrumentos de renta fija y acciones. Debido a la naturaleza a largo plazo del plan, la Compañía considera apropiado que una porción razonable de los activos del plan se inviertan en acciones para apalancar el rendimiento generado por el fondo, siempre teniendo como mínimo una inversión en instrumentos de gobierno del 30% como lo estipula la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Riesgo de tasa de interés: Un decremento en la tasa de interés incrementará el pasivo del plan; la volatilidad en las tasas depende exclusivamente del entorno económico.

Riesgo de longevidad: El valor presente de la obligación por beneficios definidos se calcula por referencia a la mejor estimación de la mortalidad de los participantes del plan. Un incremento en la esperanza de vida de los participantes del plan incrementará el pasivo.

Riesgo de salario: El valor presente de la obligación por beneficios definidos se calcula por referencia a los salarios futuros de los participantes. Por lo tanto, un aumento en la expectativa del salario de los participantes incrementará el pasivo del plan.

- c. Bono anual para retención de ejecutivos

Algunos ejecutivos de la Compañía reciben un bono anual de retención calculado como porcentaje de su remuneración anual y dependiendo del grado de cumplimiento en las metas establecidas para cada funcionario al inicio del año. La Compañía tiene registrada una provisión de \$276,525 al 31 de diciembre de 2016 (\$286,670, al 31 de diciembre de 2015) que se encuentra incluida en la Nota 16 dentro de la provisión de bonos y gratificaciones a empleados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

d. Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades con base en un cálculo que toma en cuenta la utilidad fiscal después de ciertos ajustes. La Compañía reconoce una provisión cuando está obligada contractualmente o cuando existe una práctica pasada que genera una obligación asumida.

e. Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido

La Compañía otorga un beneficio al personal que después de 20 años de servicio termina su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la IAS 19 (modificada) “Beneficios a los empleados”, esta práctica constituye una obligación asumida por la Compañía con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes. Véase Nota 19.

f. Beneficios pagados al personal por indemnizaciones establecidas en las leyes laborales

La Compañía reconoce y paga las indemnizaciones en la primera de las siguientes fechas: a) cuando la Compañía no puede retirar la oferta sobre esos beneficios y b) cuando la Compañía reconoce los costos por reestructura que está dentro del alcance del IAS 37 e implica pago por los beneficios por terminación.

2.21. Capital social

Las acciones comunes se clasifican como capital.

2.22. Reconocimiento de ingresos

Los ingresos representan el valor razonable del efectivo cobrado o por cobrar derivado de la venta de bienes y prestación de servicios en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se muestran netos de las rebajas y descuentos otorgados a clientes.

La Compañía reconoce sus ingresos cuando su importe se puede medir confiablemente, es probable que los beneficios económicos fluyan a la entidad en el futuro y la transacción cumple los criterios específicos para cada una de las actividades de la Compañía, como se describe más adelante.

a. Venta de mercancía

Los ingresos por ventas de mercancías se reconocen cuando el cliente compra en las tiendas, por teléfono o en internet y toma posesión del bien en el momento en que se le entrega de la mercancía. Aproximadamente la mitad de las ventas de mercancía son liquidadas por los clientes con las tarjetas operadas por la Compañía y, el remanente se liquida en efectivo o por medio de tarjetas bancarias de débito y crédito.

De acuerdo con el IAS 18 “Ingresos”, en las promociones de ventas de mercancía a meses sin intereses el efectivo a recibir se difiere en el tiempo y; por lo tanto, su valor razonable puede ser menor que la cantidad nominal de la venta. En estos casos la Compañía determina el valor razonable del efectivo a recibir, descontando todos los flujos futuros utilizando una tasa de interés imputada tomando como referencia la tasa vigente en el mercado para un instrumento similar.

La diferencia entre el valor nominal de la venta a meses sin intereses y el valor descontado según el párrafo anterior se reconoce como ingreso por intereses. Véase inciso c. de esta misma nota.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

La política de la Compañía es vender varios de sus productos con el derecho a devolverlos. Las devoluciones de clientes son normalmente por cambios de talla, color, etc.; sin embargo, en los casos en que definitivamente el cliente desea devolver el producto, la Compañía ofrece a sus clientes la posibilidad de acreditar a su cuenta, si la compra se hizo con las tarjetas propias, o devolverle el importe de su compra en un monedero electrónico o acreditando a su tarjeta bancaria, si la compra se realizó en efectivo o con tarjetas externas, respectivamente. La experiencia acumulada demuestra que las devoluciones sobre ventas no son representativas en relación con el total de ventas, motivo por el cual la Compañía no crea una estimación al respecto.

b. Monederos electrónicos y certificados de regalo

• Monederos electrónicos

La Compañía lleva a cabo promociones, algunas de las cuales involucran el otorgamiento de beneficios para sus clientes representados por monederos electrónicos, cuyo valor está referido a un porcentaje del precio de venta. Los monederos electrónicos otorgados pueden ser utilizados por los clientes para liquidar compras futuras en las tiendas departamentales de la Compañía. La Compañía deduce de los ingresos el importe otorgado a sus clientes en monederos electrónicos. La experiencia histórica de la Compañía demuestra que la posibilidad de que los monederos electrónicos que no han tenido movimientos después de 24 meses se rediman, es remota. Por lo tanto los monederos electrónicos que cumplen estas características se cancelan acreditando a las ventas, las mismos se encuentran dentro del estado consolidado de situación financiera en el rubro de ingresos diferidos.

• Certificados de regalo

La Compañía ofrece a sus clientes certificados de regalo sin fecha de vencimiento específica. Al momento que se venden los certificados de regalo se reconocen dentro de la cuenta de ingresos diferidos en el estado de situación financiera. Esta cuenta es cancelada cuando el cliente redime el certificado de regalo parcial o totalmente a través de la adquisición de mercancía, reconociendo un ingreso por el mismo monto. La experiencia histórica de la Compañía demuestra que la posibilidad de que los certificados de regalo que no han tenido movimientos después de 24 meses se rediman, es remota. Por lo tanto, los certificados que cumplen estas características se cancelan contra ingresos por servicios.

c. Intereses ganados de clientes

De acuerdo con el IAS 18 “Ingresos”, los ingresos por intereses se reconocen usando el método de la tasa de interés efectiva. Véase Nota 4.1.1.

Los intereses moratorios se registran como ingresos conforme se incurren y se suspende su registro a los noventa días de que el crédito ha permanecido vencido.

Los ingresos por recuperación de créditos que fueron previamente cancelados se registran dentro de ingresos por servicios.

d. Ingresos por arrendamiento

La política de la Compañía para el reconocimiento de ingresos por arrendamientos operativos se describe en la Nota 2.25.1

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

e. Servicios y otros

Los ingresos provenientes de contratos de servicios se determinan de la siguiente manera:

- Los ingresos por comisiones correspondientes a la venta de pólizas de seguros se registran como ingresos conforme se incurren.
- Los ingresos por servicios se reconocen en el momento en que el cliente recibe el beneficio del servicio como: salón de belleza, agencia de viajes, óptica o diseño de interiores.

2.23. Ingresos diferidos

La Compañía registra ingresos diferidos por diversas transacciones en las cuales recibe efectivo, pero que las condiciones para el reconocimiento de ingresos descrito en el párrafo 2.22, b) no se han cumplido. Los ingresos diferidos se presentan por separado, en el estado consolidado de situación financiera.

2.24. Otras cuentas por cobrar

La Compañía clasifica como otras cuentas por cobrar a todos los créditos o anticipos otorgados a empleados y otras personas o empresas diferentes al público en general. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos se realizarán dentro de los 12 meses siguientes al cierre del ejercicio se clasifican en el corto plazo, en caso contrario se incluyen dentro del largo plazo.

2.25. Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

2.25.1 Arrendador

El ingreso por rentas surge de las Propiedades de Inversión de la Compañía y se reconoce empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. Los costos directos iniciales incurridos al negociar y acordar un arrendamiento operativo se adicionan al valor en libros del activo arrendado, y se reconocen empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. La Compañía no tiene activos arrendados mediante esquemas de arrendamiento financiero.

2.25.2 Arrendatario

Los pagos por rentas de arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento. Las rentas variables se reconocen como gastos en los periodos en los que se incurren.

2.26. Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. La utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Compañía para emitir o intercambiar sus propias acciones. La utilidad básica es igual a la utilidad diluida debido a que no existen transacciones que pudieran potencialmente diluir la utilidad. Véase Nota 23.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

2.27. Bonificaciones de proveedores

La Compañía recibe algunas bonificaciones de proveedores como reembolso de descuentos otorgados a clientes. Los reembolsos de los proveedores relativos a descuentos otorgados por la Compañía a sus clientes, con respecto a la mercancía que ha sido vendida, son negociados y documentados por las áreas de compras y se acreditan al costo de ventas en el periodo en que se reciben.

2.28. Pagos anticipados

La Compañía registra como pagos anticipados los pagos de publicidad en televisión y las primas pagadas por seguros. Estos montos se registran por el valor contratado y se llevan a resultados conforme se transmite la publicidad y se devengan los seguros. En ningún caso los importes contratados exceden de un año.

Nota 3 - Administración de riesgos:

Los principales riesgos a los que está sujeta la Compañía son:

3.1. Riesgo inmobiliario

3.2. Riesgos de mercado

3.2.1. Riesgo de tipo de cambio

3.2.2. Riesgo de tasa de interés

3.2.3. Riesgo de inflación

3.3. Riesgos financieros

3.3.1. Riesgo de liquidez

3.3.2. Riesgo de crédito

3.1 Riesgo inmobiliario

La Compañía es propietaria de tiendas departamentales y propietaria o copropietaria de 25 centros comerciales. El Consejo de Administración es responsable de autorizar la compra de terrenos e inmuebles. Para cada inversión inmobiliaria se estiman las ventas por metro cuadrado y el retorno sobre la inversión que generará. La Compañía no tiene una concentración de riesgo en las cuentas por cobrar a arrendatarios, ya que cuenta con una base diversificada de propiedades inmobiliarias y periódicamente evalúa su capacidad de pago, especialmente antes de renovar los contratos de arrendamiento. Aunque los valores de las propiedades inmobiliarias en México son relativamente estables, el desarrollo económico y cambios estructurales en el país son factores de riesgo que podrían afectar la oferta y demanda de propiedades inmobiliarias, así como influir en los niveles de rentas y el riesgo de desocupación de locales comerciales. Comúnmente los precios de las propiedades inmobiliarias en México se cotizan en dólares americanos, por lo que un alza desmedida en el tipo de cambio del peso contra el dólar o en los precios de las propiedades disponibles para la Compañía o en los materiales para construcción podría limitar los planes de expansión de la Compañía. La tasa de incobrabilidad relacionada con las rentas se ha mantenido históricamente en un nivel inferior al 2%, por lo que el riesgo de crédito asociado a contratos de arrendamiento se considera bajo. La Compañía cuenta con seguros que cubren adecuadamente sus activos contra los riesgos de incendio, sismo y otros causados por desastres naturales. Todos los seguros han sido contratados con compañías líderes en el mercado asegurador.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

3.2 Riesgos de mercado

La administración de riesgos de la Compañía se lleva cabo a través de su Comité de Operaciones, incluyendo el riesgo de las tasas de interés, el uso de los instrumentos financieros derivados de cobertura y la inversión de los excedentes de tesorería.

La Compañía contrata instrumentos financieros derivados para reducir la incertidumbre en el retorno de sus proyectos. Los instrumentos financieros derivados que se contratan son designados para fines contables de cobertura y se encuentran vinculados estrechamente a los financiamientos contratados por la Compañía. Las políticas de la Compañía requieren cotizar la contratación de cualquier instrumento financiero derivado con tres instituciones financieras diferentes para garantizar las mejores condiciones de mercado.

Las políticas de control interno de la Compañía establecen que la contratación de financiamientos y operaciones con instrumentos financieros derivados requiere del análisis colegiado de los representantes de las áreas de finanzas y jurídico, en forma previa a su autorización. En la evaluación del uso de derivados para cubrir los riesgos del financiamiento se realizan análisis de sensibilidad a los diferentes niveles posibles de las variables pertinentes y se realizan pruebas de efectividad para determinar el tratamiento contable que llevará el instrumento financiero derivado una vez contratado.

3.2.1 Riesgo de tipo de cambio

Con excepción de lo mencionado en la Nota 18, la Compañía no tiene contratados financiamientos en otro tipo de moneda que no sea el peso mexicano, la Compañía está expuesta a riesgos asociados a movimientos en el tipo de cambio del peso mexicano respecto del dólar estadounidense y del euro por las importaciones de mercancía que efectúa de Europa y Asia, principalmente. Las compras de mercancías pagadas en monedas diferentes al peso mexicano representan aproximadamente el 20% del total de las compras.

Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 la Compañía tenía una exposición al riesgo de tipo de cambio de US\$535,031, €2,043 y US\$353,483, €15,671 respectivamente. De presentarse un incremento de 20% en la paridad del peso con relación al dólar estadounidense resultaría en una pérdida de aproximadamente \$210,915 y \$184,502. El 20% representa la tasa de sensibilidad utilizada cuando se reporta el riesgo cambiario internamente al Comité de operaciones, y representa la evaluación de la administración sobre el posible cambio en los tipos de cambio. El análisis de sensibilidad incluye únicamente las partidas monetarias pendientes de liquidación denominadas en moneda extranjera al cierre del ejercicio.

Adicionalmente, la Compañía mantiene una inversión en Regal Forest Holding (RFH) y los flujos de efectivo que recibe están denominados en dólares estadounidenses. El riesgo de conversión es el riesgo de que las variaciones en el tipo de cambio provoquen volatilidad en el valor en pesos de estos flujos de efectivo. La Compañía no cuenta con ningún tipo de cobertura para los flujos que recibe de esta inversión.

La Compañía tiene los siguientes activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>En miles de dólares estadounidenses:</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Activos monetarios	US\$ 565,641	US\$ 15,942
Pasivos monetarios	<u>(1,100,672)</u>	<u>(369,425)</u>
Posición neta pasiva	<u>(US\$ 535,031)</u>	<u>(US\$ 353,483)</u>
Equivalente en pesos	<u>(\$ 11,032,007)</u>	<u>(\$ 6,097,122)</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>En miles de euros:</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Activos monetarios	€ 9,717	€ 1,296
Pasivos monetarios	<u>(11,760)</u>	<u>(16,967)</u>
Posición neta pasiva	(€ 2,043)	(€ 15,671)
Equivalente en pesos	(\$ 44,491)	(\$ 294,416)

Los tipos de cambio, en pesos, vigentes a la fecha de los estados financieros consolidados y a la fecha del dictamen, fueron como sigue:

	<u>28 de febrero de 2017</u>	<u>31 de diciembre de 2016</u>
Dólar estadounidense	\$20.4163	\$20.6194
Euro	\$21.8056	\$21.7741

3. 2.2 Riesgo de tasa de interés

Los préstamos y emisiones de certificados bursátiles a largo plazo están sujetos a tasas de interés tanto fijas como variables y exponen a la Compañía al riesgo de variabilidad en las tasas de interés y por ende a sus flujos de efectivo. La política de la Compañía, consiste en cubrir la mayoría de sus préstamos y emisiones de certificados bursátiles hacia un perfil de tasa fija. El principal objetivo de la utilización de instrumentos financieros derivados es conocer con certeza los flujos de efectivo que la Compañía pagará para cumplir con obligaciones contraídas. Con los swaps de tasas de interés, la Compañía conviene con otras partes en entregar o recibir mensualmente la diferencia existente entre el importe de los intereses de las tasas variables pactadas en los contratos de deuda y el importe de los intereses de las tasas fijas contratadas en los instrumentos financieros derivados. El 93% de la deuda es a tasa fija y el restante a tasa variable. El 100 % de la deuda a tasa variable está cubierto por IFD.

La Compañía analiza en forma permanente su exposición a las tasas de interés. Se simulan diversos escenarios en los que se considera el refinanciamiento, la renovación de las posiciones existentes, el financiamiento alternativo y la cobertura. Con base en esos escenarios, la Compañía calcula el impacto que tendría en sus resultados o situación financiera.

Análisis de sensibilidad para las tasas de interés

Los siguientes análisis de sensibilidad han sido determinados considerando los instrumentos financieros derivados vigentes al 31 de diciembre de 2016 y asumiendo lo siguiente:

Si las tasas de interés variables hubieran estado 10 puntos base por abajo y todas las otras variables permanecieran constantes:

Las otras partidas de utilidad integral por el año que terminó el 31 de diciembre de 2016 y 2015 hubieran aumentado en \$155,690 y \$130,418 neto de impuestos diferidos, respectivamente, principalmente como resultado de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura contratados para cubrir la exposición a cambios en la tasa de interés.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

La información correspondiente a los instrumentos financieros derivados de tasa de interés que se han contratado, se muestra en la Nota 11 de estos estados financieros consolidados.

3.2.3 Riesgo de inflación

Al 31 de diciembre de 2016 la Compañía cuenta con un financiamiento denominado en Unidades de Inversión (UDIs - que es la unidad monetaria ligada a la inflación en México). La Compañía ha contratado un swap para cubrir la exposición al riesgo de que el valor de la emisión de certificados bursátiles pudiera verse afectado por el incremento en la tasa de inflación en México. Al asumir una inflación proyectada en un 10% mayor en 2016 y menor en 2015 respectivamente en México y manteniendo todas las demás variables constantes, el efecto de las UDIs en el valor del swap dentro de otras partidas de utilidad integral, neta de impuestos diferidos, sería aproximadamente de \$66,324 y \$57,315, respectivamente.

3.3. Riesgos financieros

3.3.1. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no sea capaz de satisfacer sus requerimientos de fondos. La administración de la Compañía ha establecido políticas, procedimientos y límites de autoridad que rigen la función de Tesorería. La Tesorería de la Compañía tiene la responsabilidad de asegurar la liquidez y de administrar el capital de trabajo con el fin de garantizar los pagos a proveedores, el servicio de la deuda, y fondear los costos y gastos de la operación.

La Compañía financia sus operaciones a través de la combinación de: 1) la reinversión de una parte significativa de sus utilidades y 2) la contratación de financiamientos y arrendamientos denominados en pesos.

La Compañía cuenta con líneas de crédito disponibles inmediatamente no utilizadas por aproximadamente \$22,850,000 así como líneas de sobregiro para poder acceder inmediatamente a instrumentos de deuda de corto plazo.

En la siguiente tabla se detallan los vencimientos contractuales de la Compañía de sus pasivos financieros de acuerdo con los periodos de vencimiento. La tabla ha sido elaborada sobre la base de flujos de efectivo sin descontar, desde la primera fecha en que la Compañía podrá ser obligada a pagar. La tabla incluye los intereses contractuales y los principales flujos de efectivo.

	<u>Entre 1 mes y 1 año</u>	<u>Entre 1 y 5 años</u>	<u>Más de 5 años</u>
<u>31 de diciembre de 2016</u>			
Proveedores y acreedores	\$ 29,119,048	\$ -	\$ -
Emisiones de certificados bursátiles e intereses contractuales	4,139,863	11,365,989	27,407,474
Préstamos de instituciones financieras	85,788	964,350	-
Avales otorgados	1,056,608	-	-
Instrumentos financieros derivados - Neto	-	31,802	-
	<u>\$ 34,401,307</u>	<u>\$ 12,362,141</u>	<u>\$ 27,407,474</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

	<u>Entre 1 mes y 1 año</u>	<u>Entre 1 y 5 años</u>	<u>Más de 5 años</u>
<u>31 de diciembre de 2015</u>			
Proveedores y acreedores	\$ 23,758,460	\$ -	\$ -
Emisiones de certificados bursátiles e intereses contractuales	884,543	8,836,018	8,276,758
Préstamos de instituciones financieras	86,979	1,051,567	-
Avales otorgados	413,130	794,467	68,994
Instrumentos financieros derivados-neto	<u>-</u>	<u>102,050</u>	<u>-</u>
	<u>\$ 25,143,112</u>	<u>\$ 10,784,102</u>	<u>\$ 8,345,752</u>

3.3.2. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de que la Compañía pueda sufrir pérdidas como consecuencia del incumplimiento de pago de los clientes, instituciones financieras en las que se mantienen inversiones o las contrapartes con las que se tienen contratados instrumentos financieros derivados.

Cartera de créditos

Las cuentas por cobrar están formadas por los créditos otorgados a clientes vía el uso de las tarjetas de crédito emitidas por la Compañía para adquirir mercancía, bienes y servicios en nuestras tiendas o en los establecimientos afiliados al sistema Visa.

Debido a que las ventas de la Compañía se realizan al público en general, no se tiene concentración de riesgos en un cliente o grupo de clientes.

La Compañía cuenta con un sistema de administración de riesgos para la cartera de créditos que incluye: 1) los procesos de otorgamiento de crédito, autorización de transacciones de compra y gestión de la cobranza; 2) la seguridad de la información, la infraestructura tecnológica y los procesos y procedimientos en tienda y corporativos; 3) aspectos relacionados con el cumplimiento de las disposiciones de la Procuraduría Federal del Consumidor y las regulaciones para prevenir el lavado de dinero, y 4) el riesgo de fraude.

La evaluación y aprobación de las solicitudes de crédito se realiza a través de procedimientos automatizados que tienen parametrizados los *scorecards* (factores de puntuación) definidos por la Compañía. Los límites de crédito iniciales son igualmente calculados en forma individual y automática por los sistemas de la Compañía y son monitoreados periódicamente por el área de crédito corporativo para incrementarlos o disminuirlos con base en el historial del tarjetahabiente. La Compañía cuenta con procesos de revisión de calidad crediticia de sus clientes para la identificación temprana de potenciales cambios en la capacidad de pago, toma de acciones correctivas oportunas y determinación de pérdidas actuales y potenciales.

A través de sistemas automatizados cada mes se realizan los cortes de cuentas y se identifican aquellas que no presentaron el pago requerido. Las cuentas que no reciben pago son bloqueadas inmediatamente para prevenir que su saldo siga creciendo y se inicia el cómputo automático de intereses moratorios. Con base en la evaluación de ciertas variables se determinan los riesgos de morosidad de las diferentes cuentas

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

que incurrieron en mora y las acciones a seguir, las cuales incluyen entre otras: llamadas telefónicas a los clientes, envío de cartas y telegramas, visitas domiciliarias, etc. Las cuentas que después de 150 días no presentan pago se asignan de forma automática a los despachos de cobranza para continuar las gestiones de cobro, y al llegar a 240 días son canceladas de la contabilidad.

La Compañía monitorea permanentemente la recuperación de su cartera basándose en una amplia gama de herramientas y modelos matemáticos, así como considerando diversos factores que incluyen tendencias históricas en la antigüedad de la cartera, historial de cancelaciones y expectativas futuras de desempleo, incluyendo tendencias en las tasas de desempleo en México. Durante las épocas de crisis económica o con altos índices de desempleo, la Compañía restringe la aprobación de solicitudes y de crédito y la ampliación de los límites de crédito para clientes actuales. Dado el giro de la Compañía, no existen garantías reales asociadas a las cuentas por cobrar. La mejor forma de representar la máxima exposición al riesgo de crédito es el valor en libros de las cuentas por cobrar.

Instituciones financieras y contrapartes en operaciones de derivados

La inversión de los excedentes de efectivo se realiza en instituciones de crédito con alta calificación crediticia y se invierte en instrumentos gubernamentales de alta disponibilidad. Igualmente, las contrapartes en operaciones de derivados son instituciones financieras con alta calidad crediticia. Cabe destacar que ninguno de los contratos firmados para operar instrumentos financieros derivados establece la obligación para la Compañía de mantener efectivo depositado en cuentas de margen que garanticen estas operaciones.

3.4. Estimación del valor razonable

Los instrumentos financieros registrados a su valor razonable en el estado consolidado de situación financiera se clasifican con base en la forma de obtención de su valor razonable:

- Nivel 1 valor razonable derivado de precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 valor razonable derivado de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1 pero que incluyen indicadores que son observables directamente a precios cotizados o indirectamente, es decir, derivados de estos precios, y
- Nivel 3 valor razonable derivado de técnicas de valuación que incluyen indicadores para los activos o pasivos que no se basan en información observable del mercado.

<u>31 de diciembre de 2016</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Nivel 1</u>	<u>Nivel 2</u>	<u>Nivel 3</u>
Activos por instrumentos financieros				
derivados de cobertura	\$ 4,028,255	\$ -	\$ 4,028,255	\$ -
Equivalentes de efectivo	12,336,687	12,336,687	-	-
Pasivos por instrumentos financieros				
derivados de cobertura	<u>(31,802)</u>	<u>-</u>	<u>(31,802)</u>	<u>-</u>
Total	<u>\$16,333,140</u>	<u>\$ 12,336,687</u>	<u>\$ 3,996,453</u>	<u>\$ -</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

<u>31 de diciembre de 2015</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Nivel 1</u>	<u>Nivel 2</u>	<u>Nivel 3</u>
Activos por instrumentos financieros				
derivados de cobertura	\$ 1,516,534	\$ -	\$ 1,516,534	\$ -
Equivalentes de efectivo	7,904,161	7,904,161	-	-
Pasivos por instrumentos financieros				
derivados de cobertura	(102,050)	-	(102,050)	-
Total	<u>\$ 9,318,645</u>	<u>\$ 7,904,161</u>	<u>\$ 1,414,484</u>	<u>\$ -</u>

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015 no hubo transferencias entre los niveles 1 y 2. El importe en libros de los instrumentos financieros a corto plazo se asemeja a su valor razonable debido a que se materializan a corto plazo.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura que se encuentran catalogados en el nivel 2, para la determinación de su valor razonable, se utilizó el modelo técnico de valuación reconocido en el ámbito financiero, (flujos futuros estimados traídos a valor presente) utilizando información de mercado disponible a la fecha de valuación. Los supuestos claves de mercado utilizados fueron los siguientes insumos: a) Curva de futuros de bonos del Gobierno estadounidense y b) Curva de futuros del Gobierno mexicano.

Nota 4 - Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones:

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, las cuales se describen en la Nota 2, la administración de la Compañía debe hacer juicios, estimados y supuestos sobre los importes en libros de los activos y pasivos. Los estimados y supuestos relativos se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales podrían diferir de dichos estimados.

Los estimados y supuestos subyacentes se revisan de manera continua. Las revisiones a los estimados contables se reconocen en el periodo de la revisión y periodos futuros si la revisión afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

4.1. Juicios contables críticos

A continuación se presentan juicios esenciales, aparte de aquellos que involucren las estimaciones (véase Nota 4.2), hechos por la administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía y que tienen un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados.

4.1.1. Reconocimiento de ingresos - ventas a meses sin intereses

Las Notas 2.22. a. y c. describen la política de la Compañía para el registro contable de las ventas a meses sin intereses. Lo anterior implica que la administración de la Compañía aplique su juicio para identificar la tasa de descuento similar a la que cobran los bancos comerciales en promociones a meses sin intereses, aplicable (las tasas utilizadas se encuentran entre 3% y 12%, en función a los meses de plazo de la venta) para determinar el valor presente de las ventas a meses sin intereses.

Para determinar los flujos descontados la Compañía utiliza una tasa de interés imputada, considerando la tasa que mejor se pueda determinar entre: i) la tasa prevaleciente en el mercado para un instrumento similar disponible para los clientes de la Compañía con una calificación crediticia similar, o ii) la tasa de interés que iguale el valor nominal de la venta, debidamente descontado, al precio de contado de la mercancía vendida.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Al efectuar su juicio, la administración consideró las tasas de interés utilizadas por las principales instituciones bancarias en México para financiar programas de ventas a meses sin intereses.

4.1.2. Consolidación de entidades estructuradas.

La Compañía evalúa los indicadores de control establecidos por la IFRS 10 “Estados financieros consolidados” para la consolidación de los fideicomisos en los cual no se tiene participación accionaria; sin embargo, las actividades, toma de decisiones y aspectos económicos, indican que la Compañía ejerce control sobre los mismos.

Estos fideicomisos se describen en la Nota 13 de estos estados financieros consolidados.

4.2. Fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

A continuación se presentan las fuentes de incertidumbre clave en las estimaciones efectuadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera, y que tienen un riesgo significativo de derivar en un ajuste a los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero.

4.2.1. Provisión por deterioro de cartera de créditos

La metodología que aplica la Compañía para determinar el saldo de esta provisión se describe en la Nota 2.6.1, adicionalmente véase la Nota 8.

4.2.2. Estimación de vidas útiles y valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo

Como se describe en la Nota 2.14, la Compañía revisa la vida útil estimada y los valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo al final de cada periodo anual. Durante el periodo, no se determinó que la vida y valores residuales deban modificarse, ya que de acuerdo con la evaluación de la administración, las vidas útiles y los valores residuales reflejan las condiciones económicas del entorno operativo de la Compañía.

4.2.3. Valor razonable de instrumentos financieros derivados

Como se describe en la Nota 2.7, la Compañía determina el valor de sus instrumentos financieros derivados usando técnicas de valuación normalmente utilizadas por las contrapartes con las que mantiene operaciones vigentes, y que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables al utilizar supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas del estado consolidado de situación financiera. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Compañía podría realizar en un intercambio de mercado real. El uso de los métodos de estimación podría dar como resultado montos diferentes a los que se tengan al vencimiento.

4.2.4 Beneficios a los empleados

El costo de los beneficios a empleados que califican como planes de beneficios definidos de acuerdo con la IAS 19 (modificada) “Beneficios a los empleados”, es determinado usando valuaciones actuariales. La valuación actuarial involucra supuestos respecto de tasas de descuento, futuros aumentos de sueldo, tasas de rotación de personal y tasas de mortalidad, entre otros. Debido a la naturaleza de largo plazo de estos planes, tales estimaciones están sujetas a una cantidad significativa de incertidumbre.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 5 - Categorías de los instrumentos financieros:

<u>31 de diciembre de 2016</u>	<u>Préstamos y cuentas por cobrar</u>	<u>Activos a valor razo- nable a través de resultados</u>	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Total</u>
Activos financieros:				
Efectivo y depósitos en bancos	\$ 13,237,543	\$ -	\$ -	\$ 13,237,543
Inversiones	12,336,687	-	-	12,336,687
Cartera de créditos a corto y largo plazos	32,436,849	-	-	32,436,849
Otras cuentas por cobrar a corto y largo plazos	1,317,559	-	-	1,317,559
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	-	-	4,028,255	4,028,255

	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Otros pasivos financieros a costo amortizado</u>	<u>Total</u>
Pasivos financieros:			
Emisión de certificados bursátiles a corto y largo plazos	\$ -	\$ 29,650,370	\$ 29,650,370
Préstamos de instituciones financieras a largo plazo	-	921,456	921,456
Proveedores y acreedores	-	25,785,414	25,785,414
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	31,802	-	31,802

<u>31 de diciembre de 2015</u>	<u>Préstamos y cuentas por cobrar</u>	<u>Activos a valor razo- nable a través de resultados</u>	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Total</u>
Activos financieros:				
Efectivo y depósitos en bancos	\$ 679,058	\$ -	\$ -	\$ 679,058
Inversiones	7,904,161	-	-	7,904,161
Cartera de créditos a corto y largo plazos	30,744,143	-	-	30,744,143
Otras cuentas por cobrar a corto y largo plazos	1,126,942	-	-	1,126,942
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	-	-	1,516,534	1,516,534

	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Otros pasivos financieros a costo amortizado</u>	<u>Total</u>
Pasivos financieros:			
Emisión de certificados bursátiles a corto y largo plazos	\$ -	\$ 13,174,610	\$ 13,174,610
Préstamos de instituciones financieras a largo plazo	-	921,456	921,456
Proveedores y acreedores	-	21,092,494	21,092,494
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	102,050	-	102,050

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 6 - Calidad crediticia de los instrumentos financieros:

La calidad crediticia de los activos financieros que no están ni vencidos ni deteriorados es evaluada con referencia a calificaciones de riesgo externas, cuando existen, o sobre la base de información histórica de los índices de incumplimiento de las contrapartes:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Cuentas por cobrar		
Contrapartes sin calificaciones de riesgo externas:		
Grupo 1 - Clientes con tarjeta de crédito Liverpool	\$ 25,156,363	\$ 24,467,277
Grupo 2 - Clientes con tarjeta de crédito Visa	<u>6,180,174</u>	<u>5,306,995</u>
Total cuentas por cobrar no deterioradas	<u>31,336,537</u>	<u>29,774,272</u>
Efectivo en bancos y depósitos bancarios a corto plazo ¹		
AAA	25,551,295	8,563,996
AA	-	-
A	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>25,551,295</u>	<u>8,563,996</u>
Activos financieros - instrumentos financieros derivados ²		
AAA	4,028,255	1,516,534
AA	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>4,028,255</u>	<u>1,516,534</u>
	<u>\$ 60,916,087</u>	<u>\$ 39,854,802</u>

- Grupo 1 - Para la Compañía, los créditos otorgados por medio de la tarjeta de crédito Liverpool representan un menor riesgo debido a que su uso es esporádico y estacional y está restringida a los productos comercializados en las tiendas de la Compañía.
- Grupo 2 - Las tarjetas de crédito Visa operadas por la Compañía implican un nivel de riesgo diferente debido principalmente a que pueden ser usadas en un número muy amplio de establecimientos, permiten a sus tenedores disponer de efectivo en cajeros automáticos y son de uso continuo.

¹. El resto de los equivalentes de efectivo en el estado consolidado de situación financiera corresponde a efectivo en caja.

². La Compañía no considera que existan factores de riesgo por incumplimiento de las obligaciones a cargo de las contrapartes por lo que no ha sido necesario reconocer reservas por este concepto al 31 de diciembre de 2016 y 2015.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 7 - Efectivo y equivalentes de efectivo:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Efectivo en caja y bancos	\$ 13,237,543	\$ 679,058
Inversiones	<u>12,336,687</u>	<u>7,904,161</u>
Total	<u>\$ 25,574,230</u>	<u>\$ 8,583,219</u>

Nota 8 - Cartera de créditos a corto y largo plazos - Neto:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Créditos vigentes	\$ 31,336,537	\$ 29,774,272
Créditos vencidos	<u>3,616,455</u>	<u>3,189,444</u>
	34,952,992	32,963,716
Provisión por deterioro de cartera de créditos	<u>(2,516,143)</u>	<u>(2,219,573)</u>
Saldo a final del año	<u>\$ 32,436,849</u>	<u>\$ 30,744,143</u>
Total a corto plazo	<u>\$ 23,557,486</u>	<u>\$ 22,762,580</u>
Total a largo plazo	<u>\$ 8,879,363</u>	<u>\$ 7,981,563</u>

El valor razonable de la cartera de créditos a corto plazo al 31 de diciembre de 2016 y 2015 es similar a su valor en libros.

8.1. Movimientos en la provisión por deterioro de cartera de créditos:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Saldo al inicio del año	\$ 2,219,573	\$ 2,216,048
Provisiones por deterioro	2,337,642	1,959,842
Aplicaciones de cartera	<u>(2,041,072)</u>	<u>(1,956,317)</u>
Saldo al final del año	<u>\$ 2,516,143</u>	<u>\$ 2,219,573</u>

8.2. Antigüedad de saldos vencidos

Las cuentas por cobrar al cierre de cada año incluyen importes vencidos por \$3,616,455 y \$3,189,444 al 31 de diciembre de 2016 y 2015. Los importes vencidos a más de 30 días se encuentran totalmente cubiertos por la provisión por deterioro.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

8.3. La antigüedad de los créditos vencidos no deteriorados es la siguiente:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Hasta 1 mes	\$ 1,357,258	\$ 1,227,064
De 1 a 3 meses	<u>865,202</u>	<u>741,791</u>
Total	<u>\$ 2,222,460</u>	<u>\$ 1,968,855</u>

Nota 9 – Otras cuentas por cobrar - Neto:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
<u>Cuentas por cobrar a corto plazo:</u>		
Otros deudores ⁽¹⁾	\$ 1,028,359	\$ 794,065
Préstamos al personal a corto plazo	54,780	121,565
Compañías aseguradoras	<u>9,661</u>	<u>648</u>
	<u>1,092,800</u>	<u>916,278</u>
<u>Cuentas por cobrar a largo plazo:</u>		
Préstamos al personal a largo plazo	<u>224,759</u>	<u>210,664</u>
Total	<u>\$ 1,317,559</u>	<u>\$ 1,126,942</u>

⁽¹⁾ Incluye cuentas por cobrar a inquilinos, a compañías emisoras de vales y otros impuestos por recuperar.

Nota 10 - Inventarios:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Mercancías para venta	<u>\$16,127,451</u>	<u>\$13,849,931</u>

El costo de ventas incluye al 31 de diciembre de 2016 y 2015 \$786,735 y \$664,556, respectivamente, relacionados con castigos de inventarios.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 11 - Instrumentos financieros derivados:

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados ("IFD") de cobertura con la finalidad de reducir el riesgo de movimientos adversos en las tasas de interés de su deuda a largo plazo e incrementos inflacionarios en México y para asegurar la certeza en los flujos de efectivo que pagará para cumplir con las obligaciones contraídas. Los principales instrumentos usados son los swaps de tasa de interés y las posiciones contratadas al cierre de cada año son las siguientes:

Activos

Monto nominal ¹	Fechas de		Tasa de interés		Valor razonable al 31 de diciembre de	
	Contratación	Vencimiento	Contratada por IFD	Pactada en la deuda	2016	2015
1,000,000	Septiembre 2008	Agosto 2018	TIIE + 0.18%	9.36%	\$ 58,572	\$ 142,279
750,000	Junio 2010	Mayo 2020	8.48%	4.22%	233,672	113,457
USD\$ 300,000	Octubre 2014	Agosto 2024	6.81%	3.95%	2,860,017	1,260,798
USD\$ 250,000	Septiembre 2016	Octubre 2026	8.88%	3.88%	279,092	-
USD\$ 350,000	Septiembre 2016	Octubre 2026	8.59%	3.88%	414,335	-
USD\$ 50,000	Octubre 2016	Octubre 2026	8.87%	3.88%	54,002	-
USD\$ 50,000	Octubre 2016	Octubre 2026	8.76%	3.88%	54,721	-
USD\$ 50,000	Octubre 2016	Octubre 2026	8.84%	3.88%	73,844	-
Total					\$ 4,028,255	\$ 1,516,534
Menos IFD a largo plazo					(4,028,255)	(1,516,534)
Porción circulante (corto plazo)					\$ -	\$ -

Pasivos

Monto nominal ¹	Fechas de		Tasa de interés		Valor razonable al 31 de diciembre de	
	Contratación	Vencimiento	Contratada por IFD	Pactada en la deuda	2016	2015
\$ 1,000,000	Abril 2009	Agosto 2018	TIIE + 0.18%	7.95%	(\$ 31,802)	(\$ 102,050)
Menos IFD a largo plazo					31,802	102,050
Porción circulante (corto plazo)					\$ -	\$ -

¹ Los montos nominales relacionados con los instrumentos financieros derivados reflejan el volumen de referencia contratado; sin embargo, no reflejan los importes en riesgo en lo que respecta a los flujos futuros. Los montos en riesgo se encuentran generalmente limitados a la utilidad o pérdida no realizada por valuación a mercado de estos instrumentos, la cual puede variar de acuerdo con los cambios en el valor del mercado del bien subyacente, su volatilidad y la calidad crediticia de las contrapartes.

Nota 12 - Inversiones en acciones de asociadas:

Concepto	Actividad principal	Lugar de constitución y operaciones	Proporción de participación accionaria y poder de voto			
			31 de diciembre de		31 de diciembre de	
			2016	2015	2016	2015
Inversiones en asociadas (i) y (ii)	Comercializadora	México y Centroamérica	50%	50%	\$ 6,900,451	\$ 5,739,786
Otras inversiones en asociadas (iii)	Centros comerciales	México	Varios	Varios	780,829	741,495
					<u>\$ 7,681,280</u>	<u>\$ 6,481,281</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

(i) RFH

RFH es una compañía privada que opera una cadena comercializadora de muebles y aparatos electrodomésticos que opera más de 946 tiendas con diversos formatos en Centro y Sudamérica y el Caribe. La Compañía posee el 50% del capital de RFH, en cuya adquisición se originó un crédito mercantil de \$757,623, el cual se incluye como parte del valor de la inversión. La Compañía no posee control conjunto sobre RFH debido a que no se cumplen los requisitos para considerarla como tal, bajo las IFRS ejerce influencia significativa en RFH debido a que posee el 50% de los derechos de voto y tiene derecho a designar 2 miembros en su Consejo de Administración.

(ii) Moda Joven Sfera México, S. A. de C. V.

En 2006 la Compañía constituyó esta entidad en asociación con El Corte Inglés, S. A. con el 49% del capital (la cadena de almacenes líder en España), a través de la cual se opera en México una cadena de 39 tiendas especializadas en ropa y accesorios para toda la familia bajo el nombre comercial de Sfera.

(iii) Otras inversiones

Corresponden principalmente a la participación de la Compañía en los centros comerciales Angelópolis en la ciudad de Puebla, Plaza Satélite en el Estado de México y Galerías Querétaro en la ciudad de Querétaro.

12.1 La información financiera combinada de las asociadas de la Compañía se resume a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Total activos	\$ 40,662,017	\$31,512,011
Total pasivos	<u>28,156,419</u>	<u>21,516,231</u>
Activos netos	<u>\$ 12,505,598</u>	<u>\$ 9,995,780</u>
Participación de la Compañía en los activos netos de asociadas	<u>\$ 6,252,823</u>	<u>\$ 4,545,932</u>
Ingresos totales	<u>\$ 30,018,507</u>	<u>\$24,889,063</u>
Utilidad neta del año	<u>\$ 1,451,160</u>	<u>\$ 1,409,722</u>
Participación de la Compañía en las utilidades de asociadas	<u>\$ 715,672</u>	<u>\$ 699,290</u>

12.2 La conciliación de movimientos de las inversiones en acciones de asociadas es como sigue:

Saldo al 1 de enero de 2015	\$ 5,027,798
Efecto de conversión-neto	754,193
Método de participación	<u>699,290</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2015	6,481,281
Efecto de conversión-neto	484,327
Método de participación	<u>715,672</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2016	<u>\$ 7,681,280</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 13 - Propiedades de inversión - Neto:

	<u>Importe</u>
Saldo al 1 de enero de 2015	\$ 15,641,205
Adquisiciones	1,098,436
Bajas	(168,173)
Depreciación	<u>(266,441)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2015	<u>16,305,027</u>
Adquisiciones	1,595,322
Bajas	(54,105)
Depreciación	<u>(252,225)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2016	<u>\$ 17,594,019</u>

Las propiedades de inversión incluyen los centros comerciales, obras en ejecución y demás terrenos que serán destinados para construir futuros centros comerciales.

En mayo de 2008 la Compañía realizó la venta de sus derechos sobre los centros comerciales de Mérida, Yucatán y Puerto Vallarta, Jalisco a un Fideicomiso creado para este fin. De acuerdo con la IFRS 10, este Fideicomiso se consideró como una entidad estructurada en la cual la Compañía tiene control y por lo tanto, se consolidó.

El valor razonable de las propiedades de inversión de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y 2015 asciende a \$41,168,273 y \$41,639,702, respectivamente, a través de flujos de efectivo descontados, los supuestos claves, utilizados fue el crecimiento anual del negocio esperado y la vida útil proyectada, utilizando una tasa de descuento promedio del 3.50% (3% para 2015), catalogados de Nivel 2.

Los costos operativos directamente relacionados con la generación de ingresos por arrendamiento de las Propiedades de Inversión se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Reparación y mantenimiento	\$ 596,637	\$ 596,206
Servicios contratados	169,909	6,743
Publicidad	127,157	119,568
Predial y agua	75,444	63,511
Sueldos y salarios	68,053	62,779
Otros gastos	6,879	6,551
Energía eléctrica	4,630	6,396
Gastos de viaje	3,371	3,672
Alquiler de equipo	<u>3,117</u>	<u>2,556</u>
Total	<u>\$1,055,197</u>	<u>\$ 867,982</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 14 - Propiedades, mobiliario y equipo - Neto:

	Terrenos	Edificios	Mobiliario y equipo	Mejoras a locales arrendados	Equipo de cómputo	Equipo de transporte	Obras en proceso	Total
<u>Al 31 de diciembre 2016</u>								
Saldo inicial	\$ 3,576,462	\$ 19,961,599	\$ 3,851,466	\$ 1,921,005	\$ 643,551	\$ 147,569	\$ 1,823,171	\$ 31,924,823
Adquisiciones	108,497	1,375,475	1,077,528	574,423	362,795	60,594	1,835,760	5,395,072
Bajas	(10,026)	(152,442)	(90,606)	(122,594)	(12,777)	(49,375)	-	(437,820)
Depreciación	-	(288,627)	(653,887)	(198,621)	(271,418)	(6,011)	-	(1,418,564)
Saldo final	<u>3,674,933</u>	<u>20,896,005</u>	<u>4,184,501</u>	<u>2,174,213</u>	<u>722,151</u>	<u>152,777</u>	<u>3,658,931</u>	<u>35,463,511</u>
<u>Al 31 de diciembre 2016</u>								
Costo	3,674,933	24,935,540	11,405,311	3,814,063	2,419,689	363,442	3,658,931	50,271,909
Depreciación acumulada	-	(4,039,535)	(7,220,810)	(1,639,850)	(1,697,538)	(210,665)	-	(14,808,398)
Saldo final	<u>\$ 3,674,933</u>	<u>\$ 20,896,005</u>	<u>\$ 4,184,501</u>	<u>\$ 2,174,213</u>	<u>\$ 722,151</u>	<u>\$ 152,777</u>	<u>\$ 3,658,931</u>	<u>\$ 35,463,511</u>
<u>Al 31 de diciembre 2015</u>								
Saldo inicial	\$ 3,636,834	\$ 19,441,521	\$ 3,811,550	\$ 1,712,726	\$ 536,427	\$ 134,930	\$ 1,116,295	\$ 30,390,283
Adquisiciones	80,827	811,748	757,042	429,469	376,694	57,775	706,876	3,220,431
Bajas	(141,199)	(6,072)	(29,699)	(37,935)	(11,449)	(2,064)	-	(228,418)
Depreciación	-	(285,598)	(687,427)	(183,255)	(258,121)	(43,072)	-	(1,457,473)
Saldo final	<u>3,576,462</u>	<u>19,961,599</u>	<u>3,851,466</u>	<u>1,921,005</u>	<u>643,551</u>	<u>147,569</u>	<u>1,823,171</u>	<u>31,924,823</u>
<u>Al 31 de diciembre 2015</u>								
Costo	3,576,462	23,712,507	10,418,391	3,362,234	2,069,671	352,223	1,823,171	45,314,659
Depreciación acumulada	-	(3,750,908)	(6,566,925)	(1,441,229)	(1,426,120)	(204,654)	-	(13,389,836)
Saldo final	<u>\$ 3,576,462</u>	<u>\$ 19,961,599</u>	<u>\$ 3,851,466</u>	<u>\$ 1,921,005</u>	<u>\$ 643,551</u>	<u>\$ 147,569</u>	<u>\$ 1,823,171</u>	<u>\$ 31,924,823</u>

El saldo de obras en proceso al cierre del ejercicio 2016 corresponde a diversos proyectos en donde la Compañía está construyendo algunas tiendas o centros comerciales y remodelando algunos ya existentes.

Nota 15 - Intangibles - Neto:

	Licencias y derechos	Nuevos desarrollos informáticos	Total
31 de diciembre de 2016:			
Inversiones	\$ 195,680	\$ 679,370	\$ 875,050
Bajas	-	-	-
Amortización	<u>(125,203)</u>	<u>(404,366)</u>	<u>(529,569)</u>
Saldo final	<u>70,477</u>	<u>275,004</u>	<u>345,481</u>
31 de diciembre de 2016:			
Costo	1,576,689	4,029,236	5,605,925
Amortización acumulada	<u>(1,006,814)</u>	<u>(1,932,280)</u>	<u>(2,939,094)</u>
Saldo final	<u>\$ 569,875</u>	<u>\$ 2,096,956</u>	<u>\$ 2,666,831</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

	<u>Licencias y derechos</u>	<u>Nuevos desarrollos informáticos</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2015:			
Inversiones	\$ 74,658	\$ 597,651	\$ 672,309
Bajas	-	-	-
Amortización	<u>(116,805)</u>	<u>(302,815)</u>	<u>(419,620)</u>
Saldo final	<u>(42,147)</u>	<u>294,836</u>	<u>252,689</u>
31 de diciembre de 2015:			
Costo	1,381,009	3,349,865	4,730,874
Amortización acumulada	<u>(881,611)</u>	<u>(1,527,913)</u>	<u>(2,409,524)</u>
Saldo final	<u>\$ 499,398</u>	<u>\$1,821,952</u>	<u>\$2,321,350</u>

Nota 16 - Provisiones:

	<u>Bonos y gratificaciones a empleados</u>	<u>Publicidad</u>	<u>Otras provisiones</u>	<u>Total</u>
Al 1 de enero de 2015	\$ 1,201,639	\$ 219,276	\$ 484,840	\$ 1,905,755
Cargado a resultados	2,671,606	1,228,088	1,577,878	5,477,572
Utilizado en el año	<u>(2,579,194)</u>	<u>(1,085,319)</u>	<u>(1,052,848)</u>	<u>(4,717,361)</u>
Al 31 de diciembre de 2015	<u>1,294,051</u>	<u>362,045</u>	<u>1,009,870</u>	<u>2,665,966</u>
Cargado a resultados	2,899,263	1,294,204	1,835,101	6,028,568
Utilizado en el año	<u>(2,835,653)</u>	<u>(1,257,312)</u>	<u>(1,267,935)</u>	<u>(5,360,900)</u>
Al 31 de diciembre de 2016	<u>\$ 1,357,661</u>	<u>\$ 398,937</u>	<u>\$ 1,577,036</u>	<u>\$ 3,333,634</u>

Las otras provisiones incluyen principalmente pasivos por servicios prestados por consultores, así como por mantenimiento de tiendas y oficinas.

Nota 17 - Préstamos de instituciones financieras:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Préstamo recibido por el Fideicomiso F/789 mencionado en la Nota 13, a cargo de Credit Suisse, pagadero en junio de 2018 sujeto a una tasa de interés fija del 9.31% mensual. ¹	\$ 921,456	\$ 921,456
Menos - Pasivo a largo plazo	<u>(921,456)</u>	<u>(921,456)</u>
Porción circulante	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

¹ El valor razonable del préstamo recibido por el Fideicomiso F/789 al 31 de diciembre de 2016 y 2015 es de \$955,690, y \$937,510, respectivamente, catalogado en nivel 1.

Nota 18 - Emisiones de certificados bursátiles:

<u>Vencimiento</u>	<u>Intereses pagaderos</u>	<u>Tasa de interés</u>	<u>31 de diciembre de</u>	
			<u>2016</u>	<u>2015</u>
Mzo 2017	Mensualmente	TIE a 28 días más 0.35 puntos	\$ 2,100,000	\$ 2,100,000 ⁽²⁾
Ago 2018	Semestralmente	Fija de 9.36%	1,000,000	1,000,000 ⁽²⁾
May 2020	Semestralmente	Fija de 4.22%	750,000	750,000 ^{(2) (*)}
May 2020	Semestralmente	Fija de 8.53%	2,250,000	2,250,000 ⁽²⁾
Mzo 2022	Semestralmente	Fija de 7.64%	1,900,000	1,900,000 ⁽²⁾
Oct 2024	Semestralmente	Fija de 3.95%	6,185,820	5,174,610 ⁽¹⁾
Oct 2026	Semestralmente	Fija de 3.875%	<u>15,464,550</u>	<u>-</u> ⁽³⁾
			\$ 29,650,370	\$ 13,174,610
Menos - Emisiones de certificados bursátiles a largo plazo			<u>(27,550,370)</u>	<u>(13,174,610)</u>
Porción a corto plazo			<u>\$ 2,100,000</u>	<u>\$ -</u>

Los vencimientos de la porción a corto y largo plazo de este pasivo al 31 de diciembre de 2016 son:

<u>Vencimiento</u>	<u>Importe</u>
2017	\$ 2,100,000
2018	1,000,000
2020	3,000,000
2022	1,900,000
2024	6,185,820
2026	<u>15,464,550</u>
	<u>\$29,650,370</u>

(*) Emisión equivalente a 169,399,100 UDIs.

- (1) Durante septiembre de 2015 la Compañía ofertó valores de deuda en la forma de notas (Senior Notes) por un monto US\$300,000, con una tasa de interés de 3.95% anual y con vencimiento en 2024. Los valores constituyen obligaciones a cargo de la Compañía y cuentan con la garantía incondicional de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. (subsidiaria).
- (2) Deuda contratada en pesos.
- (3) Durante septiembre de 2016 la Compañía ofertó valores de deuda en la forma de notas (Senior Notes) por un monto US\$750,000, con una tasa de interés de 3.875% anual y con vencimiento en 2026. Los valores constituyen obligaciones a cargo de la Compañía y cuentan con la garantía incondicional de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. (subsidiaria).

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Los valores fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales en los Estados Unidos de América y otros mercados extranjeros de conformidad con la Regla 144A (Rule 144A) y la Regulación S (Regulation S) de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América (U.S. Securities Act of 1933, según la misma ha sido modificada a la fecha, la “Ley de Valores de US”), y la normatividad aplicable de los demás mercados en que dicha oferta se llevó a cabo. Finalmente, la Compañía ha presentado una solicitud de listado de los Valores en el Listado Oficial de la Bolsa de Valores de Irlanda (Official List of the Irish Stock Exchange OLISE, por sus siglas en inglés).

Las emisiones de certificados bursátiles requieren que la Compañía y las subsidiarias significativas definidas en los contratos respectivos, cumplan con ciertas restricciones para el pago de dividendos, fusiones, escisiones, cambio de objeto social, emisión y venta de capital social, inversiones de capital y gravámenes. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 la Compañía cumplió con las condiciones antes mencionadas.

La Compañía tiene contratado un “cross currency swap” sobre la emisión de certificados bursátiles denominada en UDIs y tiene contratados swaps de tasas de interés sobre las emisiones sujetas a una tasa de interés variable. Véase Nota 11.

El valor razonable de las emisiones de certificados bursátiles es el siguiente:

<u>Vencimiento</u>	<u>31 de diciembre de</u>			
	<u>2016</u>		<u>2015</u>	
	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>
Mzo 2017	\$ 2,100,000	\$ 2,100,901	\$ 2,100,000	\$ 2,104,798
Ago 2018	1,000,000	1,027,059	1,000,000	1,100,695
May 2020	750,000	969,316	750,000	909,850
May 2020	2,250,000	2,287,757	2,250,000	2,425,493
Mzo 2022	1,900,000	1,845,979	1,900,000	1,961,309
Oct 2024	6,185,820	5,925,706	5,174,610	5,063,925
Oct 2026	<u>15,464,550</u>	<u>14,338,731</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>\$ 29,650,370</u>	<u>\$ 28,495,449</u>	<u>\$ 13,174,610</u>	<u>\$ 13,566,070</u>

Nota 19 - Beneficios a los empleados:

El valor de las obligaciones por beneficios adquiridos al 31 de diciembre de 2016 y 2015 ascendió a \$787,231 y \$362,385 respectivamente tal y como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Plan de pensiones	(\$ 216,304)	\$ 164,020
Prima de antigüedad	(133,798)	(105,270)
Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido	<u>(437,129)</u>	<u>(421,135)</u>
	<u>(\$ 787,231)</u>	<u>(\$ 362,385)</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

El costo neto del periodo de los años terminados el 31 de diciembre de 2016 y 2015 se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Plan de pensiones	(\$ 18,235)	(\$ 78,036)
Prima de antigüedad	40,071	33,415
Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido	<u>62,690</u>	<u>62,783</u>
	<u>\$ 84,526</u>	<u>\$ 18,162</u>

Las hipótesis económicas en términos nominales y reales utilizadas fueron:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Tasa de descuento	9.00%	8.00%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%
Tasa de incremento de salarios	4.75%	4.75%

Las principales categorías de los activos del plan al final del periodo sobre el que se informa son:

	<u>Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Instrumentos de deuda	\$ 248,016	\$ 664,228
Instrumentos de capital	<u>504,606</u>	<u>476,304</u>
	<u>\$752,622</u>	<u>\$1,140,532</u>

La tasa general esperada de rendimiento representa un promedio ponderado de los rendimientos de las diversas categorías de los activos del plan. La evaluación de la administración sobre los rendimientos esperados se basa en las tendencias de rendimiento históricas y las predicciones de los analistas sobre el mercado para los activos sobre la vida de la obligación relacionada.

Nota 20 - Saldos y transacciones con partes relacionadas:

Durante 2016 y 2015 Grupo Financiero Invex, S. A. de C. V. ("Invex") proporcionó a la Compañía servicios de administración de planes de pensiones, fondo de ahorro de los empleados y servicios fiduciarios. Algunos de los accionistas de Invex lo son también de la Compañía. Los honorarios pagados a Invex por estos servicios ascendieron a \$14,526 y \$11,022 en 2016 y 2015, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos. Durante 2016 y 2015 la Compañía contrató servicios de viaje corporativos para sus empleados con Orión Tours, S. A. de C. V. ("Orión"), cuya

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Directora general y accionista es Vicepresidente del Consejo de Administración de la Compañía. Estos servicios se contrataron utilizando condiciones de mercado. Los honorarios pagados a Orión por estos servicios ascendieron a \$66,940, y \$63,311 en 2016 y 2015, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2016 y 2015 no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos.

La compensación a los directores y otros miembros clave de la gerencia durante el año fue la siguiente:

	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Beneficios a corto plazo	\$ 28,958	\$ 39,205
Beneficios post empleo	-	-
Otros beneficios a largo plazo	-	-
Beneficios por terminación	-	-
Pagos basados en acciones	-	-
	<u>-</u>	<u>-</u>
Total de beneficios a corto y largo plazo	<u>\$ 28,958</u>	<u>\$ 39,205</u>

La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada por el Comité de Operaciones con base en su desempeño y las tendencias del mercado.

Nota 21 - Costos y gastos por naturaleza:

El costo de ventas y los gastos de administración se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Costo de mercancía	\$ 58,201,179	\$ 52,574,718
Costo de distribución y logístico	1,906,627	1,574,054
Remuneraciones y beneficios al personal	11,133,712	10,109,489
Servicios contratados	3,787,312	3,403,823
Depreciación y amortización	2,616,018	2,086,042
Provisión de deterioro de cartera de créditos	2,337,642	1,959,842
Reparaciones y mantenimiento	1,877,482	1,779,286
Arrendamientos	1,172,568	940,569
Energía eléctrica y suministros	686,721	695,906
Otros ¹	<u>3,315,884</u>	<u>3,513,853</u>
Total	<u>\$ 87,035,145</u>	<u>\$ 78,637,582</u>

¹ Incluye primas de seguros, gastos de viaje, impuesto predial y otros conceptos menores.

Las remuneraciones y beneficios al personal se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Sueldos y gratificaciones	\$ 8,947,444	\$ 8,228,438
Comisiones a vendedores	1,973,150	1,682,240
Otras remuneraciones	<u>213,118</u>	<u>198,811</u>
	<u>\$ 11,133,712</u>	<u>\$ 10,109,489</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

Nota 22 - Impuestos a la utilidad:

22.1. Los impuestos a la utilidad se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
ISR causado	\$ 4,161,336	\$ 3,648,242
ISR diferido	<u>(487,876)</u>	<u>(385,077)</u>
	<u>\$ 3,673,460</u>	<u>\$ 3,263,165</u>

22.2. El saldo de impuestos diferidos se integra como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
<u>ISR diferido activo:</u>		
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 118,407	\$ 123,077
Provisión por deterioro de la cartera de créditos	999,152	872,743
Provisiones	1,362,830	1,018,983
Inventarios	169,019	148,004
Otras partidas	<u>76,538</u>	<u>26,754</u>
	<u>2,725,946</u>	<u>2,189,561</u>
<u>ISR diferido pasivo:</u>		
Propiedades de inversión, propiedades mobiliario y equipo	3,624,548	3,829,595
Inversiones en acciones de asociadas	452,617	401,921
Otras partidas	<u>1,184,125</u>	<u>981,265</u>
	<u>5,261,290</u>	<u>5,212,781</u>
ISR diferido	2,535,344	3,023,220
Impuesto al activo por recuperar	<u>(52,864)</u>	<u>(57,363)</u>
Total pasivo por ISR diferido	<u>\$ 2,482,480</u>	<u>\$ 2,965,857</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Los impuestos diferidos activos y pasivos se analizan a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>Impuesto diferido activo:</u>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Impuesto diferido activo recuperable dentro de los siguientes 12 meses	\$ 2,725,946	\$ 2,189,561
Impuesto diferido activo recuperable después de 12 meses	-	-
	<u>2,725,946</u>	<u>2,189,561</u>
<u>Impuesto diferido pasivo:</u>		
Impuesto diferido pasivo pagadero dentro de los siguientes 12 meses	476,284	323,537
Impuesto diferido pasivo pagadero después de 12 meses	<u>4,785,006</u>	<u>4,889,244</u>
	<u>5,261,290</u>	<u>5,212,781</u>
Impuesto al activo recuperable después de 12 meses	<u>(52,864)</u>	<u>(57,363)</u>
Pasivo neto por ISR diferido	<u>\$ 2,482,480</u>	<u>\$ 2,965,857</u>

El movimiento neto del impuesto diferido activo y pasivo durante el año se explica a continuación:

	<u>Pérdidas fiscales</u>	<u>Provisión por deterioro de cartera de créditos</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Propiedades de inversión, propiedades mobiliario y equipo</u>	<u>Inversiones en acciones de asociadas</u>	<u>Inventarios</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Al 1 de enero de 2015	\$ 277,214	\$ 822,117	\$ 467,595	(\$ 3,910,128)	(\$ 356,246)	\$ 105,911	(\$ 814,760)	(\$ 3,408,297)
Cargado ó abonado al estado de resultados	<u>(154,137)</u>	<u>50,626</u>	<u>551,388</u>	<u>80,533</u>	<u>(45,675)</u>	<u>42,093</u>	<u>(139,751)</u>	<u>385,077</u>
Al 31 de diciembre de 2015	<u>\$ 123,077</u>	<u>\$ 872,743</u>	<u>\$ 1,018,983</u>	<u>(\$ 3,829,595)</u>	<u>(\$ 401,921)</u>	<u>\$ 148,004</u>	<u>(\$ 954,511)</u>	<u>(\$ 3,023,220)</u>
Cargado ó abonado al estado de resultados	<u>(\$ 4,670)</u>	<u>\$ 126,409</u>	<u>\$ 343,847</u>	<u>\$ 205,047</u>	<u>(\$ 50,696)</u>	<u>\$ 21,015</u>	<u>(\$ 153,076)</u>	<u>\$ 487,876</u>
Al 31 de diciembre de 2016	<u>\$ 118,407</u>	<u>\$ 999,152</u>	<u>\$ 1,362,830</u>	<u>(\$ 3,624,548)</u>	<u>(\$ 452,617)</u>	<u>\$ 169,019</u>	<u>(\$ 1,107,587)</u>	<u>(\$ 2,535,344)</u>

Al 31 de diciembre de 2016 la Compañía tiene pérdidas fiscales por amortizar para efectos del ISR, que se indexarán hasta el año en que se apliquen, por un monto actualizado de:

<u>Año</u>	<u>Pérdida fiscal amortizable</u>
2017	\$ 68
2019	3,221
2020	17,978
2021	11,633
2022	12,987
2023	15,139
2024	256,989
2025	490
2026	698
2027	<u>74,236</u>
	<u>\$ 393,439</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Para la determinación del ISR diferido al 31 de diciembre de 2016 y 2015, la Compañía aplicó a las diferencias temporales las tasas aplicables de acuerdo a su fecha estimada de reversión.

22.3. La conciliación de la tasa legal del ISR y la tasa efectiva expresada como un porcentaje de la utilidad antes de ISR es:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Utilidad antes de impuestos	\$ 13,863,065	\$ 12,476,064
Tasa legal	<u>30%</u>	<u>30%</u>
ISR a la tasa legal	<u>4,158,919</u>	<u>3,742,819</u>
Más (menos) efecto de impuestos de las siguientes partidas :		
Gastos no deducibles	157,959	218,999
Ingresos no acumulables	(85,483)	(22,017)
Ajuste anual por inflación (deducible) acumulable	(72,492)	(37,987)
Participación en resultados de asociadas	(214,701)	(209,787)
Propiedades de Inversión, propiedades mobiliario y equipo - Neto	(257,985)	(144,073)
Otras partidas	<u>(12,757)</u>	<u>(284,789)</u>
ISR reconocido en resultados	<u>\$ 3,673,460</u>	<u>\$ 3,263,165</u>
Tasa efectiva de ISR	<u>26%</u>	<u>26%</u>

22.4. Tasas de impuesto aplicables

En octubre de 2013 las Cámaras de Diputados y Senadores aprobaron reformas importantes en nuestro marco tributario que entraron en vigor el 1 de enero de 2014. Las principales modificaciones a leyes fiscales y el impacto que tendrán en nuestras operaciones se describen a continuación:

Se abrogó la Ley del Impuesto sobre la Renta ("LISR") emitida en 2002 y se emitió una nueva que modifica la mecánica para acumular los ingresos de ventas a plazos conforme se realicen, en lugar de cuando se cobren. El esquema anterior le permitía a la Compañía acumular fiscalmente los montos efectivamente cobrados y ahora tendrá que pagar el impuesto desde el momento de realizar las ventas, independientemente de cuándo se cobren, lo cual tendrá un impacto en el flujo de efectivo de la Compañía al tener que anticipar el pago del impuesto aun sin haber cobrado los ingresos a sus clientes. Respecto a las ventas a plazos realizadas hasta el 31 de diciembre de 2013, las autoridades hacendarias otorgaron un plazo de tres años a las empresas para que le paguen el ingreso correspondiente a los montos que serían acumulables en 2014, 2015 y 2016.

Elimina la deducción inmediata en activos fijos y limita las deducciones en aportaciones a fondos de pensiones y salarios exentos, arrendamiento de automóviles y cuotas de seguridad social. La eliminación de estas deducciones, sobre todo la deducción inmediata de activos fijos, también impactará el flujo de efectivo que la Compañía deberá destinar al pago de impuestos, ya que en lugar de deducir aceleradamente las inversiones realizadas en nuevas tiendas, remodelaciones y otros activos, ahora deberá hacerlo en los plazos normales establecidos en la nueva LISR, los cuales son significativamente más largos.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Modifica el procedimiento para determinar la base gravable para la Participación de los Trabajadores en las Utilidades (“PTU”).

Establece una tasa del ISR aplicable para 2015 y los siguientes ejercicios del 30%; a diferencia de la anterior LISR que establecía una tasa del 30, 29 y 28% para 2013, 2014 y 2015, respectivamente.

Se abrogó la Ley del Impuesto Empresarial a Tasa Única (“LIETU”) publicada el 1 de octubre de 2007, sin embargo, la Compañía era causante de ISR, por lo que no tenía reconocido ningún IETU corriente o diferido y, en consecuencia, dicha abrogación no tuvo repercusión en los estados financieros de la Compañía.

Se abrogó la Ley a los Depósitos en Efectivo la cual no tuvo efecto en los resultados de la Compañía debido a que este impuesto se acreditaba contra el ISR a pagar.

Nota 23 - Capital contable:

23.1. El capital social al 31 de diciembre de 2016 y 2015 se integra como sigue:

	<u>Importe del capital mínimo fijo</u>
1,144,750,000 acciones Serie “1”, sin expresión de valor nominal, suscritas y pagadas 197,446,100 acciones ordinarias y nominativas y Serie “C-1” sin expresión de valor nominal, suscritas y pagadas	\$ 269,112
Incremento acumulado por actualización al 31 de diciembre de 1997	<u>3,105,170</u>
Total	<u>\$3,374,282</u>

El Consejo de Administración aprobó el 3 de marzo de 2016 el pago de dividendos provenientes de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (“CUFIN”) por la cantidad de \$1,288,508, de los cuales se pagaron \$778,392 el 27 de mayo y \$509,974, el 14 de octubre del mismo año, a través de la Sociedad para el Depósito de Valores.

El Consejo de Administración aprobó el 5 de marzo de 2015 el pago de dividendos provenientes de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (“CUFIN”) por la cantidad de \$1,087,179, de los cuales se pagaron \$657,676 el 29 de mayo y los \$429,503 restantes, el 16 de octubre del mismo año, a través de la Sociedad para el Depósito de Valores.

De acuerdo con la IAS 29 “Hiperinflación” una entidad debe reconocer los efectos de la inflación en la información financiera cuando una economía tenga el 100% de inflación acumulada en 3 años. México fue una economía hiperinflacionaria hasta 1997, por lo que la Compañía reconoció todos los efectos de inflación acumulada hasta dicho año.

La Compañía tiene identificado a un grupo de control integrado por aproximadamente 10 personas no consideradas como gran público inversionista, quienes en su conjunto detentan 80,897,219 títulos de acciones serie 1 y 11,314,218 títulos de acciones de serie C-1 sumando un 6.87% del total de acciones en circulación. Adicionalmente, las sociedades y fideicomisos que se mencionan a continuación mantienen una participación de aproximadamente el 79% de la Serie 1 del capital social de la Compañía al 31 de diciembre de 2016 y 2015.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2016 y 2015

<u>Accionista</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>Porcentaje de participación (%)</u>
Banco Nacional de México, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banamex-Trust No. 15228-3	278,772,661	20.8
Banco INVEX, S.A., Institución de Banca Múltiple, INVEX Grupo Financiero-Trust No. 0327	217,169,450	16.2
UBS-ZURICH	123,165,000	9.2
Banco Nacional de México, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banamex-Trust No. 504288-5	109,114,664	8.1
Banco INVEX, S.A., Institución de Banca Múltiple, INVEX Grupo Financiero-Trust No. 0387	101,169,450	7.5
BBVA Bancomer Servicios, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA Bancomer-Trust No. 25078-7	76,047,567	5.7
Pictet Bank & Trust Limited	59,617,452	4.4
Scotiabank Inverlat S. A., Institución de Banca Múltiple-Trust No. 11033735	36,839,656	2.7
Pittec and Cie	5,617,040	0.4
Citiacciones Flexible, S. A. de C. V. Sociedad de Inversión de Renta Variable	13,761,238	1.0
Banco Credit Suisse (México), S. A., Institución de Banca Múltiple	1,880,072	0.1
Otros	<u>319,041,850</u>	<u>23.9</u>
Total	<u>1,342,196,100</u>	<u>100%</u>

23.2 Reservas de capital

Las reservas de capital se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Reserva para efectos de conversión	\$ 1,583,647	\$ 853,247
Reserva legal	\$ 582,500	\$ 582,500
Reserva para adquisición de acciones propias	467,432	467,432
Reserva de inversión	94,319	94,319
Reserva para valuación de instrumentos financieros derivados	<u>755,322</u>	<u>102,951</u>
	<u>\$ 3,483,220</u>	<u>\$ 2,100,449</u>

23.3 La conciliación de la reserva para valuación de instrumentos financieros se muestra a continuación:

Saldo al 1 de enero de 2015	\$ 122,433
Efecto de valuación	<u>(19,482)</u>
Saldo al 1 de enero de 2016	102,951
Efecto de valuación	<u>652,371</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2016	<u>\$ 755,322</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

La reserva para adquisición de acciones propias representa la reserva autorizada por la Asamblea de Accionistas para que la Compañía pueda adquirir sus propias acciones cumpliendo con ciertos criterios establecidos en los estatutos y en la Ley del Mercado de Valores.

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, anualmente debe separarse de las utilidades netas del ejercicio un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la Compañía, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

23.4. Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable son:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Cuenta de capital de aportación	\$ 38,157,605	\$ 32,579,214
CUFIN	89,602,140	77,893,053
Cuenta de Utilidad Fiscal Neta Reinvertida (CUFINRE)	<u>133,764</u>	<u>129,416</u>
Total	<u>\$ 127,893,509</u>	<u>\$ 110,601,683</u>
Número promedio ponderado de acciones ordinarias para determinar la utilidad básica por acción al 31 de diciembre de 2016 y 2015	<u>1,342,196,100</u>	<u>1,342,196,100</u>

23.5. Disposiciones fiscales relacionadas con el capital contable:

Los dividendos que se paguen estarán libres del ISR si provienen de la CUFIN y estarán gravados a una tasa que fluctúa entre 4.62 y 7.69% si provienen de la CUFINRE. Los dividendos que excedan de dicha CUFIN causarán un impuesto equivalente al 42.86% si se pagan en 2016. El impuesto causado será a cargo de la Compañía y podrá acreditarse contra el ISR del ejercicio o el de los dos ejercicios inmediatos siguientes o en su caso contra el IETU del ejercicio. Los dividendos pagados que provengan de utilidades previamente gravadas por el ISR no estarán sujetos a ninguna retención o pago adicional de impuestos.

En caso de reducción de capital, los procedimientos establecidos por la LISR disponen que se dé a cualquier excedente del capital contable sobre los saldos de las cuentas del capital contribuido, el mismo tratamiento fiscal que el aplicable a los dividendos.

Nota 24 - Contingencias y compromisos:

24.1 Contingencias

La Compañía se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados del curso normal de sus operaciones, ninguno de los cuales es de importancia, tanto en lo individual como en lo agregado, por lo que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

24.2 Compromisos

La Compañía ha otorgado “Stand by letters” a ciertos proveedores por un monto de \$1,056,608 (\$1,276,591 en 2015). Estas cartas son utilizadas por los proveedores para conseguir el financiamiento necesario que les permita satisfacer la producción y/o adquisición de mercancías ordenadas por la Compañía. En caso de incumplimiento de los proveedores con las instituciones financieras que les otorgaron el financiamiento, la Compañía estaría obligada a liquidar el monto antes mencionado. A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados la Compañía no ha sido notificada de ningún incumplimiento por parte de estos proveedores.

Durante el mes de noviembre de 2016, la Compañía celebró un contrato de línea de crédito con Banamex, S.A, la cual no ha sido utilizada a la fecha de los estados financieros consolidados, por un monto de \$10,000,000, la cual se utilizará para la adquisición de Suburbia. Como se menciona en la Nota 2.1.3 dicha adquisición se encuentra en proceso de autorización por parte de la COFECE.

24.3 Inversiones de capital

La Compañía ha celebrado diversos contratos con terceros para adquirir terrenos e inmuebles y por los cuales se tiene pendiente de liquidar un total de \$152,061 (\$315,427 en 2015), de acuerdo con los términos establecidos en dichos contratos.

Nota 25 - Arrendamientos operativos:

25.1 La Compañía como arrendatario:

La Compañía ha celebrado contratos de arrendamiento operativo de 29 tiendas departamentales, cuatro Duty Free y 75 locales comerciales para las boutiques que opera. Adicionalmente, también ha celebrado contratos de arrendamiento de tractocamiones y remolques para el surtido de mercancía a todos los almacenes y también ha celebrado contratos de arrendamiento de equipo de cómputo y servidores. Los periodos de arrendamiento son de uno a cinco años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a cinco años contienen cláusulas para revisión de rentas de mercado cada cinco años. La Compañía no tiene la opción de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los periodos de arrendamiento.

A continuación se muestran los gastos por arrendamiento reconocidos en 2016 y 2015:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Rentas fijas	\$383,477	\$343,639
Rentas variables	<u>415,744</u>	<u>345,718</u>
	<u>\$799,221</u>	<u>\$689,357</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

A continuación se incluye un análisis de los pagos mínimos anuales convenidos en los contratos de arrendamiento celebrados a plazo mayor de un año:

	<u>Importe</u>
Hasta 1 año	\$ 387,772
De 1 a 5 años	2,326,634
Más de 5 años	<u>2,908,292</u>
Total de pagos mínimos convenidos	<u>\$5,622,698</u>

25.2 La Compañía como arrendador:

Los arrendamientos operativos se relacionan con arrendamientos de locales comerciales. Los periodos de arrendamiento son de uno a cinco años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a cinco años contienen cláusulas para revisión de rentas de mercado cada dos años. Los contratos no establecen la opción para los inquilinos de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los periodos de arrendamiento.

A continuación se presenta un análisis de los ingresos por arrendamiento:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Rentas fijas	<u>\$ 2,053,465</u>	<u>\$1,995,818</u>

A continuación se incluye un análisis de los pagos mínimos anuales convenidos con los arrendatarios en los contratos de arrendamiento celebrados a plazo mayor de un año:

	<u>Importe</u>
Hasta 1 año	\$ 2,108,019
De 1 a 5 años	6,348,107
Más de 5 años	<u>5,163,390</u>
Total de pagos mínimos convenidos	<u>\$13,619,516</u>

Nota 26 - Información por segmentos:

La información por segmentos es reportada con base en la información utilizada por el Comité de Operaciones para la toma de decisiones estratégicas y operativas. Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente. Los ingresos de los segmentos de la Compañía derivan principalmente de la venta de productos al menudeo (segmento comercial) y de las actividades inmobiliarias por la renta de locales comerciales (segmento inmobiliario).

La IFRS 8 requiere la revelación de los activos y pasivos de un segmento si la medición es regularmente proporcionada al órgano que toma las decisiones, sin embargo, en el caso de la Compañía, el Comité de operaciones únicamente evalúa el desempeño de los segmentos operativos basado en el análisis de los ingresos y la utilidad de operación, pero no de los activos y los pasivos de cada segmento.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

Los ingresos que reporta la Compañía representan los ingresos generados por clientes externos.

Segmento comercial

Debido a que la Compañía se especializa en la comercialización de mercancía al menudeo entre el público en general, no cuenta con clientes principales que concentren un porcentaje significativo de las ventas totales ni tiene dependencia de un solo producto que represente el 10% de sus ventas consolidadas. Igualmente, la Compañía opera con una amplia base de proveedores de tamaño diverso, por lo que tampoco tiene dependencia de algún proveedor en cuanto a productos se refiere.

Segmento inmobiliario

La Compañía es dueña o copropietaria, administradora y arrendadora de locales comerciales ubicados en centros comerciales ubicados en México. Este segmento se ocupa de diseñar y realizar las obras de ampliación y remodelación de almacenes, centros comerciales y otras instalaciones.

26.1. Ingresos y resultados por segmento

La Compañía controla sus resultados por cada uno de los segmentos operativos al nivel de ingresos, costos y gastos y utilidad de operación. Los demás conceptos del estado de resultados no son asignados debido a que son administrados en forma corporativa. A continuación se presenta un análisis de los ingresos y resultados de la Compañía de los segmentos a informar:

<u>31 de diciembre de 2016</u>	<u>Comercial</u>	<u>Inmobiliario</u>	<u>Consolidado</u>
Ingresos netos	\$ 97,262,238	\$ 3,179,298	\$ 100,441,536
Costos y gastos	(85,584,861)	(1,450,284)	(87,035,145)
Utilidad de operación	<u>11,677,377</u>	<u>1,729,014</u>	<u>13,406,391</u>
Costos de financiamiento, rendimientos de inversiones, fluctuación cambiaria y resultados de asociadas	-	-	456,674
Impuestos a la utilidad	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(3,673,460)</u>
Utilidad neta consolidada	<u>\$ 11,677,377</u>	<u>\$ 1,729,014</u>	<u>\$ 10,189,605</u>
<u>31 de diciembre de 2015</u>	<u>Comercial</u>	<u>Inmobiliario</u>	<u>Consolidado</u>
Ingresos netos	\$ 88,272,058	\$ 3,020,831	\$ 91,292,889
Costos y gastos	(77,394,354)	(1,243,228)	(78,637,582)
Utilidad de operación	<u>10,877,704</u>	<u>1,777,603</u>	<u>12,655,307</u>
Costos de financiamiento, rendimientos de inversiones, fluctuación cambiaria y resultados de asociadas	-	-	(179,243)
Impuestos a la utilidad	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(3,263,165)</u>
Utilidad neta consolidada	<u>\$ 10,877,704</u>	<u>\$ 1,777,603</u>	<u>\$ 9,212,899</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2016 y 2015

La información revelada en cada segmento se presenta neta de las eliminaciones correspondientes a las transacciones realizadas entre las empresas del Grupo. Los resultados y transacciones inter segmentos son eliminados a nivel total, formando parte del consolidado final del Grupo. Esta forma de presentación es la misma utilizada por la administración en los procesos de revisión periódica sobre el desempeño de la Compañía.

Los impuestos y costos financieros son manejados a nivel Grupo y no dentro de cada uno de los segmentos reportados. Como resultado de esto, dicha información no se presenta distribuida en cada uno de los segmentos reportados. La utilidad de operación es el indicador de desempeño clave para la administración de la Compañía, la cual se reporta mensualmente al Comité de Operaciones.

26.2. Información geográfica

Todos los ingresos de la Compañía provenientes de terceros se realizan en México, por lo que no se revela información por segmentos geográficos.

Nota 27 - Autorización de la emisión de los estados financieros consolidados:

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión el 17 de febrero de 2017 por el Consejo de Administración de la Compañía y están sujetos a la aprobación de la Asamblea de Accionistas.

* * * * *

Ciudad de México, a 17 de febrero de 2017

**Al Consejo de Administración de
El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.**

Los suscritos, designados para integrar el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias de la Sociedad, presentamos el informe de las actividades desarrolladas, en cumplimiento del artículo 43 de la Ley del Mercado de Valores.

Celebramos cuatro sesiones del Comité y en ellas se trataron, entre otros, los siguientes puntos:

- I. La Asamblea General de Accionistas de la Sociedad, celebrada el 3 de marzo de 2016, designó presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias al Sr. Jorge Antonio Salgado Martínez, por el ejercicio 2016.
- II. En materia de auditoría:
 - a) Se evaluó el plan de auditoría externa y la propuesta de servicios profesionales aceptada por la Administración, y se recomendó al Consejo de Administración se designara a la firma PricewaterhouseCoopers como auditor externo para dictaminar los estados financieros de la Sociedad y sus Subsidiarias, correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2016.
 - b) Se evaluó que la Sociedad cuente con los mecanismos internos y externos que den seguridad razonable al cumplimiento de las Leyes y Reglamentos que le son aplicables.
 - c) Se conocieron las políticas de registro contable de la Sociedad, así como su impacto en las cifras de los estados financieros al 31 de diciembre de 2016 y 2015, cerciorándonos de que la información financiera está debidamente presentada.
 - d) Se dio seguimiento a la organización y funcionamiento de la Dirección de Auditoría Interna de la Sociedad; se conoció su informe anual de actividades del año 2016, los hallazgos relevantes y su plan de auditoría para el año 2017.

- e) Se evaluó que la Sociedad cuenta con sistemas, políticas y procedimientos de operación que permiten considerar que tiene un adecuado ambiente de control interno y de registro contable.
- f) Se conoció el grado de adhesión de la Sociedad al Código de Mejores Prácticas Corporativas, recomendado por la Bolsa Mexicana de Valores, según reporte con información al 31 de diciembre de 2015, presentado el 30 de junio de 2016.
- g) Se nos informó de los juicios y litigios en proceso, y el resultado de los concluidos.
- h) Se revisaron los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2016, las notas que les son relativas y el dictamen sobre los mismos, emitido por los Auditores Externos.
- i) Se conoció el estatus de las reservas y estimaciones que incluyen los estados financieros al 31 de diciembre de 2016.
- j) Se conocieron las observaciones y recomendaciones de los Auditores Externos, relativas al examen de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2015.
- k) Se conocieron las estadísticas de transacciones reportadas a las autoridades en cumplimiento de la normatividad para la prevención de lavado de dinero.

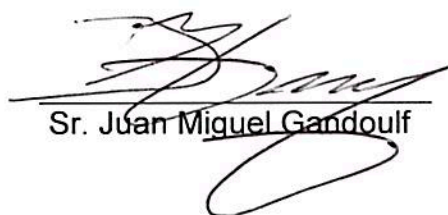
III. En materia de prácticas societarias:

- a) En relación con el desempeño de la alta dirección, consideramos que este ha sido adecuado y eficiente, tomando en cuenta las circunstancias bajo las cuales han llevado a cabo su gestión.
- b) Se nos informó de las transacciones con partes relacionadas, evaluando que sus montos no son significativos en relación con las operaciones de la Sociedad y que se apegan a condiciones de mercado.
- c) Conocimos en términos generales, cuáles fueron los criterios de asignación de las remuneraciones integrales a los directivos relevantes de la Organización; consideramos que son razonables y se ajustan a las condiciones del mercado.

Como resultado de las actividades desarrolladas por este Comité, y de la opinión de los Auditores Externos de la Sociedad, estamos en aptitud de recomendar al Consejo de Administración, se presenten a la Asamblea General de Accionistas para su aprobación, los estados financieros de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2016, en los términos en que han sido preparados y presentados por la Administración de la Sociedad.

Atentamente.

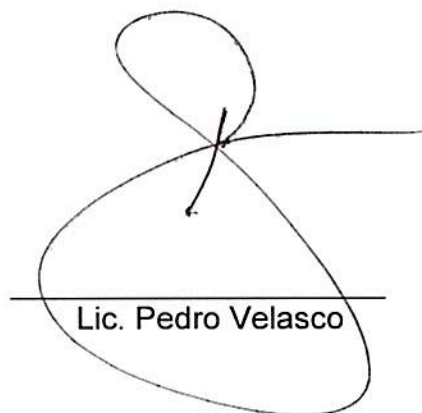
Comité de Auditoría y Prácticas Societarias



Sr. Juan Miguel Gandoulf



Sr. Jorge Salgado



Lic. Pedro Velasco

***El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.
y subsidiarias***

Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Índice
31 de diciembre de 2015 y 2014

<u>Contenido</u>	<u>Página</u>
Dictamen de los Auditores Independientes	1 y 2
Estados financieros:	
Estados consolidados de situación financiera	3
Estados consolidados de resultado integral por función de gastos.....	4
Estados consolidados de cambios en el capital contable.....	5
Estados consolidados de flujos de efectivo.....	6
Notas a los estados financieros consolidados.....	7 a 55

Dictamen de los Auditores Independientes

A la Asamblea de Accionistas de
El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.:

Hemos auditado los estados financieros consolidados de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (“la Compañía”) que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2015 y los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo que le son relativos por el año terminado en esa fecha, así como un resumen de las principales políticas contables y otras notas relacionadas.

Responsabilidad de la administración sobre los estados financieros consolidados

La administración es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (IFRS, por sus siglas en inglés) y del control interno que la administración determine necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados que estén libres de errores significativos, ya sea como resultado de fraude o error.

Responsabilidad del auditor

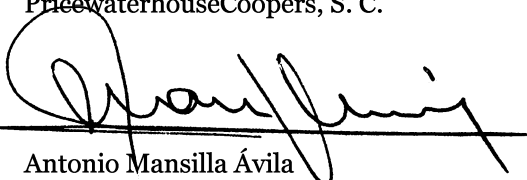
Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados basada en nuestra auditoría. Nuestros exámenes fueron realizados de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría. Dichas normas requieren que cumplamos los requerimientos éticos, así como planear y efectuar la auditoría de tal manera que permita obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados no contienen errores importantes.

La auditoría consiste en el examen, con base en pruebas selectivas, de la evidencia que soporta las cifras y revelaciones de los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de riesgos de error material de los estados financieros consolidados, ya sea por fraude o error. Al realizar la evaluación de riesgos, el auditor considera el control interno relevante para la preparación y presentación de los estados financieros consolidados, con el fin de diseñar procedimientos de auditoría apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también incluye la evaluación de lo apropiado de las políticas contables utilizadas y lo razonable de las estimaciones contables hechas por la administración, así como la evaluación de la presentación de los estados financieros consolidados en su conjunto. Consideramos que la evidencia de auditoría que obtuvimos es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera consolidada de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias al 31 de diciembre de 2015, y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

PricewaterhouseCoopers, S. C.



Antonio Mansilla Ávila
Socio de Auditoría

Ciudad de México, 29 de febrero de 2016

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Estados Consolidados de Situación Financiera
(Notas 1, 2 y 3)
31 de diciembre de 2015 y 2014

Cifras expresadas en miles de pesos

		31 de diciembre de	
Activo	Nota	2015	2014
ACTIVO CIRCULANTE:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 8,583,219	\$ 5,891,468
Cartera de créditos a corto plazo - Neto	8	22,762,580	21,049,700
Impuesto al valor agregado por recuperar		1,319,231	1,087,202
Otras cuentas por cobrar - Neto	9	916,278	730,511
Inventarios	10	13,849,931	11,754,464
Pagos anticipados		<u>1,304,704</u>	<u>960,909</u>
Total del activo circulante		48,735,943	41,474,254
ACTIVOS NO CIRCULANTES:			
Cartera de créditos a largo plazo - Neto	8	7,981,563	7,645,307
Otras cuentas por cobrar a largo plazo - Neto	9	210,664	198,409
Instrumentos financieros derivados	11	1,516,534	800,127
Inversión en acciones de asociadas	12	5,633,502	5,027,798
Propiedades de inversión - Neto	13	16,305,027	15,641,205
Propiedades, mobiliario y equipo - Neto	14	31,924,823	30,390,283
Intangibles - Neto	15	2,321,350	2,068,661
Beneficios a los empleados - Neto	19	164,020	192,213
Impuesto sobre la renta diferido	22.2	<u>207,695</u>	<u>89,860</u>
Tota del activo		\$ 115,001,121	\$ 103,528,117
Pasivo			
PASIVO A CORTO PLAZO:			
Proveedores		\$ 15,210,743	\$ 12,949,987
Acreedores		5,881,751	5,161,021
Provisiones	16	2,665,966	1,905,755
Ingresos diferidos		1,760,558	1,624,620
Impuesto sobre la renta por pagar		<u>724,583</u>	<u>1,879,462</u>
Total del pasivo a corto plazo		26,243,601	23,520,845
Préstamos de instituciones financieras a largo plazo	17	921,456	921,456
Emisión de certificados bursátiles a largo plazo	18	13,174,610	12,422,420
Instrumentos financieros derivados	11	102,050	118,350
Beneficios a los empleados - Neto	19	526,405	441,616
Impuesto sobre la renta diferido	22.2	<u>3,173,552</u>	<u>3,437,009</u>
Total del pasivo		44,141,674	40,861,696
Capital contable			
Capital social	23	3,374,282	3,374,282
Utilidades retenidas:			
De años anteriores		57,021,978	50,258,797
Del ejercicio		9,210,729	7,763,480
Reservas de capital	23.2	<u>1,247,202</u>	<u>1,266,684</u>
Capital contable atribuible a los propietarios de la controladora		70,854,191	62,663,243
Participación no controladora		<u>5,256</u>	<u>3,178</u>
Total del capital contable		70,859,447	62,666,421
Total del pasivo y capital contable		\$ 115,001,121	\$ 103,528,117

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Estados Consolidados del Resultado Integral por función de gastos
(Notas 1, 2 y 3)
Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014

*Cifras expresadas en miles de pesos,
excepto utilidad por acción*

	<u>Nota</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Ingresos de operación:			
Ventas netas de mercancía		\$ 78,547,671	\$ 69,623,101
Intereses ganados de clientes		9,029,746	8,439,018
Ingresos por arrendamientos		3,020,831	2,707,054
Servicios y otros		<u>694,641</u>	<u>444,416</u>
Total de ingresos	2.22	<u>91,292,889</u>	<u>81,213,589</u>
Costos y gastos:			
Costo de ventas		54,148,772	48,193,962
Gastos de administración		<u>24,488,810</u>	<u>21,906,321</u>
Costos y gastos totales	21	<u>78,637,582</u>	<u>70,100,283</u>
Utilidad de operación		12,655,307	11,113,306
Costos de financiamiento		(970,015)	(1,164,789)
Rendimientos sobre inversiones		259,016	201,761
Fluctuación cambiaria - Neta		(167,534)	(84,589)
Participación en los resultados de asociadas	12	<u>699,290</u>	<u>495,850</u>
Utilidad antes de impuestos		12,476,064	10,561,539
Impuestos a la utilidad	22	<u>3,263,165</u>	<u>2,797,179</u>
Utilidad neta consolidada		9,212,899	7,764,360
Otras partidas de la utilidad integral, netas de impuestos:			
<u>Partidas que serán reclasificadas a resultados:</u>			
Valuación de instrumentos financieros contratados como coberturas de flujo de efectivo netas de impuestos	11	(19,482)	163,765
Otras partidas integrales		(6,580)	20,411
<u>Partidas que no serán reclasificadas a resultados:</u>			
Remediciones del pasivo por beneficios definidos-Netas de impuestos	19	<u>93,368</u>	<u>(109,447)</u>
Utilidad integral consolidada		<u>\$ 9,280,205</u>	<u>\$ 7,839,089</u>
Utilidad neta atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$ 9,210,729	\$ 7,763,480
Participación no controladora		<u>2,170</u>	<u>880</u>
		<u>\$ 9,212,899</u>	<u>\$ 7,764,360</u>
Utilidad por acción básica y diluida	23.4	<u>\$ 6.86</u>	<u>\$ 5.78</u>
Utilidad integral atribuible a:			
Propietarios de la controladora		\$ 9,278,127	\$ 7,838,260
Participación no controladora		<u>2,078</u>	<u>829</u>
		<u>\$ 9,280,205</u>	<u>\$ 7,839,089</u>
Utilidad integral por acción básica y diluida		<u>\$ 6.91</u>	<u>\$ 5.84</u>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Estados Consolidados de Cambios en el Capital Contable
(Notas 1, 2, 3 y 23)
Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014

Cifras expresadas en miles de pesos, excepto dividendos pagados por acción

	Capital social	Utilidades retenidas	Reservas de capital	Total capital contable atribuible a los propietarios de la controladora	Participación no controladora	Total capital contable
Saldos al 1 de enero de 2014	\$ 3,374,282	\$ 50,347,782	\$ 1,102,919	\$ 54,824,983	\$ 2,349	\$ 54,827,332
Utilidad integral:						
Utilidad neta	-	7,763,480	-	7,763,480	880	7,764,360
Remediones del pasivo por beneficios definidos, netas de impuestos	-	(109,396)	-	(109,396)	(51)	(109,447)
Otras partidas integrales	-	20,411	-	20,411	-	20,411
Coberturas de flujos de efectivo, netas de impuestos	-	-	163,765	163,765	-	163,765
Total utilidad integral	-	7,674,495	163,765	7,838,260	829	7,839,089
Saldos al 31 de diciembre de 2014	3,374,282	58,022,277	1,266,684	62,663,243	3,178	62,666,421
Utilidad integral:						
Utilidad neta		9,210,729		9,210,729	2,170	9,212,899
Remediones del pasivo por beneficios definidos, netas de impuestos	-	93,460	-	93,460	(92)	93,368
Otras partidas integrales	-	(6,580)		(6,580)		(6,580)
Coberturas de flujos de efectivo, netas de impuestos	-	-	(19,482)	(19,482)	-	(19,482)
Total utilidad integral	-	9,297,609	(19,482)	9,278,127	2,078	9,280,205
Transacciones con los propietarios:						
Dividendos pagados (\$0.82 pesos por acción)	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)
Total transacciones con los accionistas	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)	-	(1,087,179)
Saldos al 31 de diciembre de 2015	\$ 3,374,282	\$ 66,232,707	\$ 1,247,202	\$ 70,854,191	\$ 5,256	\$ 70,859,447

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Estados Consolidados de Flujos de Efectivo
(Notas 1, 2 y 3)
Por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014

Cifras expresadas en miles de pesos

Actividades de operación	<u>Nota</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Resultado antes de impuestos		\$ 12,476,064	\$ 10,561,539
Ajustes por partidas que no implican flujo de efectivo:			
Depreciación y amortización incluidas en el gasto y costo		2,215,082	1,910,298
Provisión por deterioro de cartera de créditos	8	1,959,842	2,161,867
Participación de la Compañía en las utilidades de asociadas	12	(699,290)	(495,850)
Utilidad en venta de propiedades, mobiliario y equipo		(58,651)	(4,889)
Utilidad en venta de propiedades de inversión		(28,712)	(54,147)
Costo neto del periodo por obligaciones laborales	19	18,162	183,584
Intereses devengados a favor		(4,445,309)	(4,168,647)
Intereses devengados a cargo		<u>970,015</u>	<u>1,164,789</u>
		(68,861)	697,005
(Aumento) disminución en:			
Intereses cobrados a clientes		4,442,729	3,940,078
Cartera de créditos a corto plazo		(3,670,142)	(1,748,051)
Inventarios	10	(2,095,467)	(332,495)
Impuesto al valor agregado por recuperar		(232,029)	(44,145)
Otras cuentas por cobrar		(185,767)	(133,452)
Impuesto sobre la renta a favor		-	814,611
Pagos anticipados		(343,794)	(382,561)
Cartera de créditos a largo plazo		(336,256)	(900,749)
Otras cuentas por cobrar a largo plazo		<u>(12,255)</u>	<u>(57,277)</u>
Aumento (disminución) en:			
Proveedores		2,260,756	1,495,613
Provisiones		760,210	623,120
Ingresos diferidos		135,938	83,588
Acreedores		494,212	(389,752)
Beneficios a los empleados		188,188	84,640
Recuperación de impuestos		3,784	178,518
Impuestos a la utilidad pagados		<u>(4,748,610)</u>	<u>(2,834,674)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación		9,068,700	11,655,556
Actividades de inversión:			
Rendimientos sobre inversiones		259,016	201,761
Adquisición de propiedades, mobiliario y equipo-Neto	14	(3,011,333)	(2,679,676)
Adquisición de propiedades de inversión- Neto	13	(1,166,856)	(1,650,234)
Venta de propiedades, mobiliario y equipo		100,855	43,729
Venta de propiedades de inversión		193,457	96,196
Inversión en nuevos desarrollos informáticos	15	<u>(694,894)</u>	<u>(640,427)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión		<u>(4,319,755)</u>	<u>(4,628,651)</u>
Efectivo para aplicar en actividades de financiamiento		4,748,945	7,026,905
Actividades de financiamiento			
Dividendos pagados	23.1	(1,087,179)	-
Intereses pagados		(970,015)	(1,164,789)
Pago de préstamo a corto plazo		-	(2,011,128)
Pago de emisión de certificados bursátiles		-	(4,000,000)
Emisión de certificados bursátiles		<u>-</u>	<u>4,422,420</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento		<u>(2,057,194)</u>	<u>(2,753,497)</u>
Aumento de efectivo y equivalentes de efectivo		2,691,751	4,273,408
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo		<u>5,933,384</u>	<u>1,663,000</u>
Fluctuación cambiaria del efectivo		<u>(41,916)</u>	<u>(44,940)</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo		<u>\$ 8,583,219</u>	<u>\$ 5,891,468</u>

Las notas adjuntas son parte de los estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Cifras expresadas en miles de pesos, excepto que se indique lo contrario

Nota 1 - Información general:

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y sus compañías subsidiarias (“la Compañía” o “el Grupo”), operan una cadena de tiendas departamentales fundada en 1847, que vende una amplia variedad de productos como ropa y accesorios para caballero, damas y niños, artículos para el hogar, muebles, cosméticos y otros productos de consumo. La Compañía se encuentra inscrita en la Bolsa Mexicana de Valores y tiene una importante presencia en la Ciudad de México y en 30 estados de la República Mexicana. Al 31 de diciembre de 2015 la Compañía operaba un total de 112 tiendas departamentales, 79 con el nombre de Liverpool, 29 con el nombre de Fábricas de Francia y cuatro Duty Free además de 84 boutiques especializadas. En 2015 iniciaron operaciones siete nuevas tiendas, dos en el Estado de México, con el formato Liverpool: (Coacalco y Tlalnepantla), y cinco con el formato Fábricas de Francia (Chimalhuacán, Zumpango, Texcoco en el Estado de México, Cuautla en Morelos, y Salamanca en Guanajuato), así como 24 boutiques especializadas. En tanto, en 2014 iniciaron operaciones cinco nuevas tiendas, tres con el formato Liverpool (Puebla, Puebla; Toluca, Estado de México, y Querétaro, Querétaro) y dos con el formato Fábricas de Francia en el Estado de México, así como 35 boutiques especializadas.

La Compañía otorga financiamiento a sus clientes a través de la “Tarjeta de Crédito Liverpool”, con la cual los clientes pueden comprar exclusivamente en las tiendas de la Compañía. Adicionalmente la Compañía opera la tarjeta de crédito “Liverpool Premium Card (“LPC””, con la cual los tarjetahabientes pueden adquirir bienes y servicios tanto en las tiendas y boutiques de la cadena como en cualquiera de los establecimientos afiliados mundialmente al sistema VISA. Durante 2011 la Compañía inició la operación de una tercera tarjeta de crédito denominada “Galerías Fashion Card”, la cual es muy similar en su operación a la LPC.

Adicionalmente, la Compañía administra, es socia, accionista o copropietaria en centros comerciales y mantiene participación en 25 de ellos con el nombre “Galerías”, mediante los cuales arrienda espacios comerciales a inquilinos dedicados a una amplia variedad de negocios. En 2015 inició operaciones el centro Comercial Galerías Polanco. En tanto en 2014 iniciaron operaciones dos nuevos centros comerciales: Puebla, Puebla y Toluca, Estado de México.

El domicilio de la sociedad y principal lugar de negocios es:

Mario Pani 200
Col. Santa Fe Cuajimalpa,
Ciudad de México
C.P. 05348

Nota 2 - Resumen de las principales políticas contables:

Las políticas contables han sido aplicadas consistentemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario. Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados se detallan a continuación:

2.1 Bases de preparación

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera [NIIF] (IFRS, por sus siglas en inglés) y sus Interpretaciones, emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB, por sus siglas en inglés). De

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

conformidad con las modificaciones a las Reglas para Compañías Públicas y Otros Participantes del Mercado de Valores Mexicanos, emitidas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores el 27 de enero de 2009, la Compañía está obligada a preparar sus estados financieros utilizando como marco normativo contable las IFRS.

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los equivalentes de efectivo y los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable.

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con IFRS requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Las áreas que involucren un mayor grado de juicio o complejidad o las áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros consolidados se describen en la Nota 4.

2.1.1 Negocio en marcha

La Compañía hace frente a sus necesidades de capital de trabajo mediante la reinversión de una parte significativa de las utilidades generadas anualmente, así como mediante la contratación de líneas de crédito de corto y largo plazos, pero respetando el límite de endeudamiento aprobado por el Consejo de Administración. La estructura financiera de la Compañía le ha permitido operar con liquidez, a pesar de las importantes inversiones en bienes de capital que anualmente se realizan para ampliar el piso de ventas, a través de la apertura de nuevas tiendas y centros comerciales. El pago de intereses está cubierto en más de 13 veces por la utilidad de operación y se ubica dentro de los objetivos fijados por el Consejo de Administración. El presupuesto y las proyecciones de la Compañía, tomando en cuenta las posibles variaciones en el desempeño operacional, muestran que la Compañía es capaz de operar con su actual nivel de financiamiento. La Compañía se encuentra al corriente en sus obligaciones de pago, así como en las de hacer o no hacer, establecidas por los financiamientos contratados.

La administración tiene una expectativa razonable de que la Compañía cuenta con los recursos suficientes para continuar operando como negocio en marcha en el futuro previsible. En consecuencia, la Compañía consideró la base de negocio en marcha para preparar sus estados financieros consolidados.

2.1.2 Cambios en políticas y revelaciones

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones emitidas y vigentes a partir del 1 de enero de 2015, y que fueron adoptadas por la Compañía, las cuales no tuvieron un impacto significativo en la presentación de los estados financieros consolidados:

1. Mejoras anuales a NIIF ciclos 2010-2012 y 2011-2013. En diciembre de 2013 el IASB hizo las siguientes modificaciones:
 - NIIF 3 - Aclara que la obligación para pagar una contraprestación contingente se clasifica como un pasivo financiero o capital, sobre la base de las definiciones de la NIC 32. También aclara que todas las contraprestaciones contingentes que no son capital se miden a valor razonable a cada periodo de reporte. Aclara que la norma no aplica a la contabilidad de la creación de cualquier negocio conjunto.
 - NIIF 8 - Requiere revelaciones de los juicios empleados por la administración para agregar segmentos operativos y aclara que una conciliación de activos por segmento solo deben ser revelada si se reportan activos de segmento.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

- NIIF 13 - Confirma que las cuentas por cobrar y por pagar a corto plazo pueden continuar midiéndose a importe factura, cuando el efecto de descuento es inmaterial.
 - NIIF 13 - Aclara que la excepción del portafolio de NIIF 13 (midiendo el valor razonable de un grupo de activos y pasivos financieros en bases netas) aplica para todos los contratos bajo el alcance de la NIF 39 o NIIF 9.
 - NIC 16 ó NIC 38 - Aclara cómo se trata el valor en libros bruto y la depreciación acumulada cuando una entidad mide sus activos con cifras revaluadas.
 - NIC 24 - Cuando una entidad recibe servicios de personal clave de la gerencia de otra entidad, la entidad que reporta debe revelar la contraprestación pagada, pero no las compensaciones pagadas por la otra entidad a sus empleados o directores.
 - NIC 40 - Aclara que la NIF 40 y la NIIF 3 no son mutuamente excluyentes cuando se distingue entre propiedades de inversión y propiedades ocupadas por su dueño y para determinar si la compra de una propiedad de inversión es una combinación de negocios, esta modificación es efectiva a partir del 1 de julio de 2014.
2. Planes de beneficios definidos: Contribuciones de empleados (Modificaciones a la NIC 19). Las modificaciones aclaran la contabilidad para planes de beneficios definidos que requieren a los empleados o terceros a contribuir al costo de los beneficios.

En la versión anterior de la NIC 19, la mayoría de las entidades deducían las contribuciones del costo de los beneficios obtenidos en el año en que fueron pagadas. Sin embargo, el tratamiento de la norma revisada al 2011 no era muy claro. Podría ser un poco compleja de aplicar, ya que requiere una estimación de las contribuciones por recibir futuras y una asignación de servicios en periodos futuros.

Para mayor claridad se realizaron cambios a la NIF 19. Estos permiten contribuciones que se vinculan a servicios, pero no varían con la duración de los servicios del empleado (ej. Un porcentaje fijo del salario), a ser deducidos del costo de los beneficios obtenidos en el periodo en el que el servicio fue proporcionado. Por consiguiente, muchas entidades podrán (de manera no obligada) continuar contabilizando las contribuciones de empleados con su política actual, esta modificación es efectiva a partir del 1 de julio de 2014.

La Compañía se encuentra en proceso de evaluar el impacto que las siguientes normas emitidas, pero no vigentes al 1 de enero de 2015, en los estados financieros consolidados:

1. NIIF 9 “Instrumentos Financieros y modificaciones asociadas a otras normas”. La NIIF 9 reemplaza los modelos de clasificación y medición de la NIC 39 “Instrumentos financieros: Medición y reconocimiento” con un solo modelo que inicialmente tiene dos categorías de clasificación: Costo amortizado y Valor razonable.

La clasificación de activos de deuda será conducida por el modelo de negocios en la entidad para administrar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales de los activos financieros. Un instrumento de deuda es medido a costo amortizado si: a) el objetivo del modelo de negocio es mantener el activo financiero para la obtención de flujos de efectivo contractuales y b) los flujos de efectivo contractuales del instrumento meramente representan pagos del principal e intereses.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

El resto de los instrumentos de deuda y capital, incluyendo inversiones en instrumentos de deuda y de capital complejos, deben ser reconocidos a valor razonable.

Todos los movimientos en activos financieros pasan por el estado de resultados, excepto por los instrumentos de capital que no son mantenidos para su venta, los cuales pueden ser registrados en el estado de resultados o en las reservas (sin poderse reciclar posteriormente al estado de resultados).

Por los pasivos financieros que son medidos a valor razonable, las entidades necesitarán reconocer parte de los cambios en el valor razonable que se deben a los cambios en el riesgo de crédito en los otros resultados integrales en lugar del estado de resultados.

Las nuevas reglas de la contabilidad de cobertura (emitidas en diciembre de 2013) alinean la contabilidad de cobertura con prácticas de administración de riesgos comunes. Como regla general, será más fácil aplicar la contabilidad de cobertura. La nueva norma también introduce requerimientos revelaciones adicionales y cambios de presentación.

En diciembre de 2014, la IASB hizo cambios adicionales a las reglas de medición y clasificación y también introdujo un nuevo modelo de deterioro. Con estas modificaciones, la NIIF ya está completa. Los cambios introducen:

- Una tercera categoría de medición (valor razonable a través de Otros Resultados Integrales [ORI]) para ciertos activos financieros que son instrumentos de capital.
- Dentro de los principales elementos a evaluar por la Compañía, se encuentra, un nuevo modelo de pérdidas de crédito esperadas que involucra un enfoque de 3 etapas por lo cual los activos financieros pasan por las tres etapas al cambiarse su calidad de crédito. La etapa dicta como una entidad mide pérdidas por deterioro y aplica el método de tasa de interés efectiva. Un enfoque simplificado es permitido para activos financieros que no tienen un componente financiero significativo (ej. Cuentas por cobrar). En el reconocimiento inicial, las entidades registrarán las pérdidas del día uno igual a las pérdidas de crédito esperadas de 12 meses (o la vida de las pérdidas de crédito esperadas por las cuentas por cobrar), al menos que los activos se consideren deteriorados de crédito.

Para periodos financieros comenzando antes del 1 de febrero de 2015, las entidades pueden elegir la aplicación anticipada de NIIF 9 por las siguientes:

- Los requerimientos de riesgos de crédito para pasivos financieros.
- Requerimientos de clasificación y medición para activos y pasivos financieros y contabilidad de cobertura.

Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2018.

2. NIIF 15 “Ingresos por contratos con clientes y modificaciones asociadas con otras normas”. El IASB emitió una nueva norma para el reconocimiento de ingresos. Esta reemplaza la NIC 18 que cubre los contratos de bienes y servicios y la NIC 11 que cubre los contratos de construcción.

La nueva norma se basa en el principio que los ingresos son reconocidos cuando se transfiere el control del bien o servicio al cliente; así que la noción de control reemplaza la noción actual de riesgos y beneficios.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Se prevé que los principales cambios o afectaciones en la adopción de esta Norma, consista en lo referente al componente financiero, debido a que la compañía dentro de sus operaciones que tiene con sus clientes tiene los beneficios de vender a largo plazo a meses sin intereses (12 ó 18 meses) y los cambios en la Norma contienen modificaciones en el registro y determinación en este tipo de operaciones.

Un proceso de 5 pasos debe ser aplicado antes de que los ingresos puedan ser reconocidos:

- Identificar contratos con los clientes.
- Identificar la obligación de desempeño separada.
- Determinar el precio de la transacción en el contrato.
- Asignar el precio de las transacciones de cada obligación de desempeño, y
- Reconocer los ingresos cuando se cumple con cada obligación de desempeño.

Cambios clave a la práctica actual:

- Los ingresos se pueden reconocer antes de las normas actuales si la contraprestación varía por cualquier razón (ej. Incentivos, rebajas, cargos por desempeño, regalías, éxito en el resultado, etc.) se deben reconocer montos mínimos si no están en riesgo de reversarse.
- El punto en el que los ingresos se pueden reconocer puede variar, parte de los ingresos que se reconocen actualmente en un punto en el tiempo al término de un contrato se pudieron haber reconocido a lo largo del plazo del contrato y viceversa.
- Hay nuevas reglas específicas en licencias, garantías, pagos anticipados no reembolsables, acuerdos de consignación, por nombrar algunos.
- Como en cualquier nueva norma, se requieren revelaciones adicionales.

Estos cambios de contabilidad quizás tengan efectos en las prácticas del negocio con relación a los sistemas, proceso y controles, planes de bonos y compensaciones, contratos, planeación fiscal y comunicación con inversionistas.

Las entidades tienen opción de la aplicación retrospectiva completa, o prospectiva con revelaciones adicionales. Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2018.

La Compañía ha decidido no adoptar de forma anticipada esta Norma.

3. Contabilidad para la adquisición de participaciones en negocios conjuntos - Modificaciones a la NIIF 11. Las modificaciones a la NIIF 11 aclaran la contabilidad para las adquisiciones de participaciones en negocios conjuntos donde las actividades de la operación constituyen un negocio. Requieren a un inversionista aplicar los principios de la contabilidad de combinaciones de negocios cuando adquiere participación en un negocio conjunto que constituye un negocio.

Esto incluye:

- Medir activos y pasivos identificables a valor razonable.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

- Mandar a gastos los costos de adquisición.
- Reconocer el impuesto diferido, y
- Reconocer el residual como crédito mercantil y hacer pruebas de deterioro anuales.

Participaciones existentes en los negocios conjuntos no son remedidas en la adquisición de participaciones adicionales, considerando que se mantiene el control.

Las modificaciones también aplican cuando se forma un negocio y un negocio existente es contribuido. Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2016.

4. Clasificación de métodos de depreciación y amortización aceptables – Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38.- Las modificaciones aclaran que el método de depreciación o amortización basado en ingresos generalmente no es apropiado.

Las IASB modificó la NIC 16 “Propiedad, planta y equipo” para aclarar que un método basado en ingresos no debe ser usado para calcular la depreciación de partidas de PP&E.

La NIC 38 “Activos intangibles” ahora incluye la presunción refutable de que la amortización de activos intangibles basada en ingresos es inapropiada, esta presunción puede ser superada si el activo intangible es expresado como una medida de ingresos (ej: cuando la medida de ingresos es el factor determinante para el valor del activo), o se puede demostrar que los ingresos y el consumo de los beneficios económicos generados por el activo están altamente correlacionados. Esta modificación se efectiva a partir del 1 de enero de 2016.

5. Mejoras anuales de NIIF al ciclo 2012-2014.- Las mejoras más recientes aclaran:

- NIF 5 - Cuando un activo (o grupo de disposición) se reclasifica de “Mantenido para su venta” a “Mantenido para su distribución” o viceversa, esto no constituye un cambio en el plan de venta o distribución y no debe ser contabilizado como tal.
- NIIF 7 - Guías específicas para activos financieros transferidos para ayudar a la administración determinar si los términos del acuerdo de servicios constituyen “involucramiento continuo” y si por consiguiente el activo califica para su baja.
- NIIF 7 - Que las revelaciones adicionales relacionadas con la compensación o activos y pasivos financieros solo se deben incluir en periodos intermedios si se requiere por la NIC 34.
- NIC 19 - Que cuando se determine la tasa de descuento para obligaciones de beneficios post empleo, es la moneda en la que los pasivos de denominan lo que es importante y no en el país donde se generan.
- NIC 34 - Lo que se refiere por la referencia en la norma a “información revelada en otra parte del reporte intermedio financiero” y adiciona un requerimiento a los cruces de los estados financieros intermedios a la ubicación de esa información. Esta modificación es efectiva el 1 de enero de 2016.

6. Inversiones en entidades: Aplicando la excepción de consolidación - Modificaciones a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 28. Las modificaciones realizadas a la NIIF 10 Estados Financieros consolidados y NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos aclaran que:

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

- La excepción de preparar estados financieros consolidados también se permite para controladoras intermedias que son subsidiarias de entidades de inversión.
- Una entidad de inversión debe consolidar una subsidiaria que no es una entidad de inversión y su principal propósito y actividad es proveer servicios como apoyo de las actividades de inversión de la entidad de inversión.
- Entidades que no son entidades de inversión pero tienen participación en una asociada o negocio conjunto que es una entidad de inversión, tienen una elección de política cuando se aplica el método de participación. El valor razonable aplicando por la entidad de inversión asociada o negocio conjunto puede ser retenido, o se puede realizar una consolidación al nivel de la asociada o negocio conjunto, lo cual después ajustaría la medición del valor razonable. Se permite la aplicación anticipada. Esta modificación es efectiva a partir del 1 de enero de 2016.

2.2 Consolidación

a. Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades (incluyendo las entidades estructuradas) sobre las cuales el Grupo tiene control. El Grupo controla una entidad cuando está expuesto, o tiene derechos, a rendimientos variables debido a su involucramiento en la entidad y tiene la facultad de afectar esos rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido al Grupo. Son desconsolidadas desde la fecha en que se pierde el control.

Los saldos y las utilidades o pérdidas no realizadas en operaciones intercompañías se eliminan en el proceso de consolidación. Las políticas contables de las subsidiarias han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 se tenía la siguiente participación en subsidiarias:

<u>Compañía</u>	<u>Participación</u>	<u>Actividad</u>
Operadora Liverpool, S. A. de C. V.	100%	Subtenedora de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. y otras empresas que operan las tiendas departamentales.
Bodegas Liverpool, S. A. de C. V. y Almacenadora Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Almacenamiento y distribución de mercancías.
Servicios Liverpool, S. A. de C. V.	99.99%	Prestación de servicios de asesoría y administración a las subsidiarias de la Compañía.
Nueve compañías inmobiliarias	99.93%	Desarrollo de proyectos inmobiliarios, particularmente centros comerciales.

Adicionalmente, la Compañía consolida dos fideicomisos en los cuales se tiene control con base en los indicadores mencionados en la IFRS 10 "Estados financieros consolidados". Estos fideicomisos se describen en la Nota 13 de estos estados financieros consolidados.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

b. Asociadas

Las asociadas son todas las entidades sobre las que la Compañía ejerce influencia significativa pero no control, generalmente estas entidades son aquellas en las que se mantiene una participación de entre 20% y 50% de los derechos a voto. Las inversiones en asociadas se registran a través del método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en las asociadas incluye el crédito mercantil (neto de cualquier pérdida acumulada por deterioro, si lo hubiera) identificado al momento de la adquisición. La participación de la Compañía en las utilidades o pérdidas posteriores a la adquisición de las asociadas se reconoce en el estado de resultados y su participación en los otros resultados integrales de la asociada, posteriores a la adquisición, se reconoce en las otras partidas de la utilidad integral de la Compañía. Los movimientos acumulados posteriores a la adquisición se ajustan contra el valor en libros de la inversión. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de una asociada es igual o excede su participación en la misma, incluyendo cualquier cuenta por cobrar no garantizada, la Compañía no reconoce una pérdida mayor, a menos que haya incurrido en obligaciones o efectuado pagos en nombre de la asociada. Las políticas contables de las asociadas han sido modificadas cuando ha sido necesario, para asegurar que exista una consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía.

2.3 Información por segmentos

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados al Comité de Operaciones, que es el órgano responsable de la toma de decisiones operativas, de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos de operación.

2.4 Transacciones en moneda extranjera

a. Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas incluidas en los estados financieros de cada una de las subsidiarias de la Compañía se expresan en la moneda del entorno económico primario donde opera cada entidad (moneda funcional).

La moneda en que se presentan los estados financieros consolidados de la Compañía es el peso mexicano, que a su vez es la moneda funcional de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y de todas sus subsidiarias.

b. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas se redimen. Las utilidades y pérdidas por diferencias en cambios que resulten de tales transacciones y de la conversión a los tipos de cambio al cierre del año de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen como fluctuación cambiaria dentro de fluctuación cambiaria neta en el estado de resultados.

2.5. Activos financieros

2.5.1 Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros como préstamos y cuentas por cobrar y a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos financieros. La administración determina la clasificación de sus activos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

a. Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados que dan derecho a pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo. Se presentan en el activo circulante, excepto por aquellos cuyo vencimiento es mayor a 12 meses contados desde la fecha de cierre del ejercicio reportado, los cuales se clasifican como activos no circulantes.

b. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, son activos financieros mantenidos para negociación. Un activo financiero se clasifica en esta categoría si se adquiere principalmente con el propósito de venderlo en el corto plazo. Los instrumentos financieros derivados también se clasifican como mantenidos para negociación a menos que sean designados como de cobertura. Los activos de esta categoría se clasifican como circulantes si se espera sean recuperados dentro de un periodo menor a doce meses, de otra forma, se clasifican como no circulantes.

2.5.2 Reconocimiento y medición

- a. Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados son las inversiones en valores gubernamentales de alta liquidez a plazos máximos de 28 días. Dichas inversiones se encuentran dentro del rubro de “Efectivo y equivalentes de efectivo” y se valúan a su valor razonable y las fluctuaciones en su valor se reconocen en los resultados del periodo.
- b. Las cuentas por cobrar comprenden los créditos que la Compañía ha otorgado a sus clientes para adquirir bienes y servicios en sus tiendas departamentales o en los establecimientos afiliados al sistema VISA. Si se espera recuperarlas en un año o menos, se clasifican como activos circulantes; de lo contrario, se presentan como activos no circulantes.

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos la provisión por deterioro.

- c. Los préstamos y cuentas por cobrar se dejan de reconocer cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo de las inversiones expiran o se transfieren y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconocerá su participación en el activo y la obligación asociada por los montos que tendría que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un pasivo por los recursos recibidos.

2.6. Deterioro de activos financieros

2.6.1 Activos valuados a costo amortizado

La Compañía evalúa al final de cada periodo de reporte si existe evidencia objetiva de deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros. El deterioro de un activo financiero o grupo de activos financieros y la pérdida por deterioro se reconocen solo si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo y que el evento o

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

eventos tengan un impacto sobre los flujos de efectivo estimados del activo financiero que pueda ser estimado confiablemente.

La Compañía registra una provisión por deterioro de su cartera de créditos cuando estos superan los 90 días de no haber recibido el pago exigible, y se incrementa el saldo de esta provisión con base en el análisis individual de cada cuenta y de los resultados de la evaluación del comportamiento de la cartera y la estacionalidad del negocio. Los incrementos a esta provisión se registran dentro de los gastos de administración en el estado de resultados. La metodología utilizada por la Compañía para determinar el saldo de esta provisión se ha aplicado consistentemente durante al menos los últimos diez años e históricamente ha sido suficiente para cubrir los quebrantos de los próximos doce meses por créditos irrecuperables. Véase Nota 3.3.2.

2.7. Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable en la fecha en que se celebra el contrato del instrumento financiero derivado y son medidos subsecuentemente a su valor razonable. El método para reconocer la utilidad o pérdida de los cambios en los valores razonables de los instrumentos financieros derivados depende de si son designados como instrumentos de cobertura, y si es así, la naturaleza de la partida que se está cubriendo. La Compañía únicamente cuenta con instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo.

La Compañía documenta al inicio de la transacción la relación entre los instrumentos de cobertura y las partidas cubiertas, así como sus objetivos y la estrategia de la administración de riesgos que respaldan sus transacciones de cobertura. La Compañía documenta en forma periódica si los instrumentos financieros derivados utilizados en las transacciones de cobertura son altamente efectivos para cubrir los flujos de efectivo de las partidas cubiertas.

Los valores razonables de los instrumentos financieros derivados utilizados como instrumentos de cobertura se revelan en la Nota 10. El total del valor razonable de los instrumentos financieros derivados usados como instrumentos de cobertura se clasifica como activo o pasivo no circulante cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es mayor a 12 meses, y se clasifica como activo o pasivo circulante cuando el vencimiento del remanente de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Cuando un instrumento financiero derivado vence o en caso de que este ya no cumpliera los requisitos para ser registrado como cobertura, la utilidad o pérdida acumulada en el capital a esa fecha, se reconoce en el estado de resultados.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como cobertura de flujos de efectivo se reconocen en la utilidad integral. La utilidad o pérdida relativa a la porción inefectiva es reconocida inmediatamente en el estado de resultados dentro de otros gastos o ingresos.

2.8. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos bancarios en cuentas de cheques, depósitos bancarios en moneda extranjera e inversiones en valores a corto plazo, de gran liquidez, fácilmente convertibles en efectivo, con vencimientos menores a 28 días a partir de la fecha de su adquisición y sujetos a riesgos poco importantes de cambios en valor. El efectivo se presenta a valor nominal y los equivalentes se valúan a su valor razonable; las fluctuaciones en su valor se reconocen en los resultados del periodo (dentro de rendimientos sobre inversiones). Los equivalentes de efectivo están representados principalmente por inversiones en instrumentos gubernamentales. Véase Nota 7.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

2.9. Inventarios

Los inventarios se registran a su costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo incluye el costo de la mercancía más los costos de importación, fletes, maniobras, embarque, almacenaje en aduanas y centros de distribución, disminuido del valor de las devoluciones respectivas. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de las operaciones menos los costos estimados para realizar la venta. El costo se determina usando el método de costo promedio.

Los inventarios físicos se toman periódicamente en las tiendas, boutiques y centros de distribución y los registros de inventarios se ajustan a los resultados del inventario físico. Históricamente los faltantes y merma han sido inateriales debido a que la Compañía ha implementado estrictos programas de prevención de pérdidas y procedimientos de control.

2.10. Propiedades de inversión

Las Propiedades de inversión son aquellos bienes inmuebles (terrenos y edificios) que se mantienen para obtener beneficios económicos a través del cobro de rentas o para obtener el incremento en su valor y se valúan inicialmente al costo, incluyendo los costos de la transacción. Después del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se continúan valuando a su costo menos depreciación y pérdidas por deterioro acumuladas, en su caso.

La Compañía es propietaria de centros comerciales en los que mantiene tiendas propias y locales comerciales arrendados a terceros. En estos casos, solo la porción arrendada a terceros se considera Propiedades de Inversión y las tiendas propias se reconocen como propiedades, mobiliario y equipo, en el estado de situación financiera. Véase Nota 13.

La depreciación se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles económicas estimadas como sigue:

Edificios:

Obra gris	75 años
Obra negra	75 años
Instalaciones fijas y accesorios	35 años

2.11. Propiedades, mobiliario y equipo

Las partidas de propiedades, mobiliario y equipo se reconocen al costo menos su depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo incluye los gastos directamente atribuibles a la adquisición de estos activos y todos los gastos relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la administración. El costo incluye para los activos calificables los costos de préstamos capitalizados de acuerdo con las políticas de la Compañía (Nota 2.12).

Los costos de ampliación, remodelación o mejora que representan un aumento de la capacidad y por ende una extensión de la vida útil de los bienes, también se capitalizan. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al estado de resultados en el periodo en que se incurren. El importe en libros de los activos reemplazados es dado de baja cuando se reemplazan, llevando todo el efecto al estado de resultados.

Las obras en proceso representan las tiendas en construcción e incluyen las inversiones y costos directamente atribuibles para ponerlas en operación. La capitalización de estas inversiones se realiza con la

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

apertura de la tienda y se inicia el cómputo de su depreciación.

Los terrenos no se deprecian. La depreciación de otros activos reconocida en gastos de administración, se calcula con base en el método de línea recta para distribuir su costo a su valor residual durante sus vidas útiles estimadas como sigue:

Edificios:

Obra gris	75 años
Obra negra	75 años
Instalaciones fijas y accesorios	35 años

Otros activos:

Equipo de operación, comunicación y seguridad	10 años
Mobiliario y equipo	10 años
Equipo de cómputo	3 años
Equipo de transporte	4 años
Mejoras a locales arrendados	Durante la vigencia del contrato de arrendamiento.

La Compañía asigna el importe inicialmente reconocido respecto de un elemento de propiedades, mobiliario y equipo en sus diferentes partes significativas (componentes) y deprecia por separado cada uno de esos componentes.

Los valores residuales y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. Véase Nota 14.

El valor en libros de un activo se castiga a su valor de recuperación si el valor en libros del activo es mayor que su valor de recuperación estimado, Véase Nota 2.14.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos, resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Estas se incluyen en el estado de resultados dentro de ingresos por servicios y otros.

2.12. Costos por préstamos

Los costos por préstamos directamente atribuibles a la adquisición y construcción o de activos calificables, los cuales constituyen activos que requieren de un periodo de tiempo substancial hasta que están listos para su uso, se adicionan al costo de esos activos durante ese tiempo, hasta el momento en que estén listos para su uso.

El ingreso que se obtiene por la inversión temporal de fondos de préstamos específicos pendientes de ser utilizados en activos calificados, se deducen de los costos por préstamos elegibles para ser capitalizados.

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, no hubo capitalización de costo integral de financiamiento debido a que durante estos periodos no hubo activos que, de acuerdo con las políticas de la Compañía, calificaran al requerir un periodo de construcción superior a un año.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

2.13. Intangibles

Las actividades de desarrollo de sistemas y programas de cómputo involucran el plan o diseño y la producción de un software o sistema de cómputo nuevo o sustancialmente mejorado. Los gastos de desarrollo de programas son capitalizados únicamente cuando se cumplen los siguientes criterios:

- Técnicamente es posible completar el programa de cómputo para que esté disponible para su uso;
- La administración tiene la intención de terminar el programa de cómputo y usarlo;
- Se tiene la capacidad para usar el programa de cómputo;
- Es demostrable que el programa de cómputo generará probables beneficios económicos futuros;
- Se cuenta con los recursos técnicos, financieros y otros recursos necesarios para completar el desarrollo del programa de cómputo que permita su uso, y
- El gasto relacionado con el desarrollo del programa de cómputo se puede medir de manera confiable.

Las licencias adquiridas para el uso de programas, software y otros sistemas son capitalizadas al valor de los costos incurridos para su adquisición y preparación para usarlas. Otros costos de desarrollo que no cumplen estos criterios y los gastos de investigación, así como los de mantenimiento, se reconocen como gastos conforme se incurren. Los costos de desarrollo previamente reconocidos como gastos no se reconocen como un activo en periodos subsecuentes.

Los costos incurridos en el desarrollo de programas de cómputo reconocidos como activos se amortizan con base en sus vidas útiles estimadas, reconocidas en gastos de administración, las que fluctúan entre cinco (en el caso de licencias y derechos) y diez años (en el caso de nuevos desarrollos informáticos). Véase Nota 15.

2.14. Deterioro de activos no financieros

Los activos no financieros que están sujetos a depreciación se sujetan a pruebas de deterioro cuando existen eventos o cambios en las circunstancias que indican que el valor en libros puede ser recuperable. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor de recuperación. El valor de recuperación de los activos es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos incurridos para su venta y su valor en uso. Para efectos de la evaluación de deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros que sean objeto de castigos por deterioro se evalúan a cada fecha de reporte para identificar posibles reversiones de dicho deterioro.

2.15. Cuentas por pagar

Las cuentas por pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de los proveedores en el curso normal del negocio. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos circulantes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos (o en el ciclo operativo normal del negocio si es mayor). De lo contrario, se presentan como pasivos no circulantes.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se remiden al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva.

2.16. Préstamos de instituciones financieras y emisiones de certificados bursátiles

Los préstamos de instituciones financieras y las emisiones de certificados bursátiles se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos incurridos en la transacción. Estos financiamientos se registran posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los fondos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de redención se reconoce en el estado de resultados durante el periodo del financiamiento utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Los honorarios incurridos para obtener estos financiamientos se reconocen como costos de la transacción en la medida que sea probable que una parte o todo el préstamo se recibirán.

2.17 Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o expiran.

2.18. Provisiones

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación legal presente o asumida como resultado de eventos pasados, es probable que se requiera la salida de flujos de efectivo para pagar la obligación y el monto pueda ser estimado confiablemente. El importe reconocido como provisión es la mejor estimación, sobre el periodo que se informa, del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, el desembolso viene constituido por el importe, evaluado de forma racional, que la Compañía tiene que pagar para cancelar la obligación al final del periodo sobre el que se informa, o para transferirla a un tercero en esa fecha. Véase Nota 16.

2.19. Impuestos a la utilidad

El gasto por impuestos a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas directamente en otras partidas de la utilidad integral o en el capital contable. En este caso, el impuesto también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en el capital contable, respectivamente.

El ISR diferido se reconoce, sobre las diferencias temporales que surgen de comparar los valores contables y fiscales de todos los activos y pasivos del Grupo. Sin embargo, los pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si surgen del reconocimiento inicial del crédito mercantil; ni tampoco se reconoce el ISR diferido si surge del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una operación distinta a una combinación de negocios y que al momento de la operación no afecta ni al resultado contable ni al fiscal. El ISR diferido se determina utilizando las tasas de impuesto (y leyes) que han sido promulgadas o estén sustancialmente promulgadas al cierre del año y se espera apliquen cuando el ISR diferido activo se realice o el ISR diferido pasivo se liquide.

El cargo por impuesto a las utilidades causado se calcula con base en las leyes fiscales aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del estado de situación financiera en México y en los países en los que las asociadas de la Compañía operan y generan una base gravable. La administración evalúa periódicamente la posición asumida en relación con las devoluciones de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes fiscales son objeto de interpretación, conforme a esta evaluación al 31 de diciembre de 2015 y 2014, no existen posiciones fiscales inciertas.

El impuesto a las ganancias diferido activo solo se reconoce en la medida que sea probable que se obtengan beneficios fiscales futuros contra los que se puedan utilizar las diferencias temporales pasivas.

El impuesto a las ganancias diferido se genera sobre la base de las diferencias temporales de las inversiones en subsidiarias y en asociadas, excepto cuando la posibilidad de que se revertirán las diferencias temporales se encuentra bajo el control de la Compañía y es probable que la diferencia temporal no se revierta en el futuro previsible.

Los saldos de impuesto a las ganancias diferido activo y pasivo se compensan cuando existe el derecho legal exigible a compensar impuestos corrientes activos con impuestos corrientes pasivos y cuando los

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

impuestos a las ganancias diferidos activos y pasivos son relativos a la misma autoridad fiscal o sea la misma entidad fiscal o distintas entidades fiscales en donde exista la intención de liquidar los saldos sobre bases netas. Véase Nota 22.

2.20. Beneficios a los empleados

a. Pensiones y prima de antigüedad

Las subsidiarias de la Compañía operan planes de pensiones y prima de antigüedad que por lo general se fondean a través de pagos a fondos administrados por fideicomisos, con base en cálculos actuariales anuales. La Compañía tiene plan de beneficios definidos y un plan de pensiones de beneficios definidos es un plan que define el monto de los beneficios por pensión que recibirá un empleado a su retiro, los que usualmente dependen de uno o más factores, tales como edad del empleado, años de servicio y compensación.

El pasivo o activo reconocido en el estado de situación financiera respecto de los planes de pensiones de beneficios definidos es el valor presente de la obligación del beneficio definido a la fecha del estado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan, junto con los ajustes por remedios del pasivo por beneficios definidos (neto) no reconocidas y los costos por servicios pasados, los cuales son reconocidas directamente en el estado de resultados. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método del crédito unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones de beneficios definidos se determina descontando los flujos de efectivo estimados usando las tasas de interés de bonos gubernamentales denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos de vencimiento que se aproximan a los términos de la obligación por pensiones.

Las remediciones del pasivo por beneficios definidos neto que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan al capital contable en otras partidas de la utilidad integral en el periodo en el que surgen.

- b. Los planes en México generalmente exponen a la Compañía a riesgos actuariales, tales como riesgo de inversión, riesgo de tasa de interés, riesgo de longevidad y riesgo de salario, de acuerdo con lo siguiente:

Riesgo de inversión: La tasa de rendimiento esperado para los fondos de inversión es equivalente a la tasa de descuento, la cual se calcula utilizando una tasa de descuento determinada por referencia a bonos gubernamentales de largo plazo; si el rendimiento de los activos es menor a dicha tasa, esto creará un déficit en el plan. Actualmente el plan tiene una inversión equilibrada en instrumentos de renta fija y acciones. Debido a la naturaleza a largo plazo del plan, la Compañía considera apropiado que una porción razonable de los activos del plan se inviertan en acciones para apalancar el rendimiento generado por el fondo, siempre teniendo como mínimo una inversión en instrumentos de gobierno del 30% como lo estipula la Ley del Impuesto sobre la Renta.

Riesgo de tasa de interés: Un decremento en la tasa de interés incrementará el pasivo del plan; la volatilidad en las tasas depende exclusivamente del entorno económico.

Riesgo de longevidad: El valor presente de la obligación por beneficios definidos se calcula por referencia a la mejor estimación de la mortalidad de los participantes del plan. Un incremento en la esperanza de vida de los participantes del plan incrementará el pasivo.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Riesgo de salario: El valor presente de la obligación por beneficios definidos se calcula por referencia a los salarios futuros de los participantes. Por lo tanto, un aumento en la expectativa del salario de los participantes incrementará el pasivo del plan.

c. Bono anual para retención de ejecutivos

Algunos ejecutivos de la Compañía reciben un bono anual de retención calculado como porcentaje de su remuneración anual y dependiendo del grado de cumplimiento en las metas establecidas para cada funcionario al inicio del año. La Compañía tiene registrada una provisión de \$286,670 al 31 de diciembre de 2015 (\$322,703, al 31 de diciembre de 2014) que se encuentra incluida en la Nota 16 dentro de la provisión de bonos y gratificaciones a empleados.

d. Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades con base en un cálculo que toma en cuenta la utilidad fiscal después de ciertos ajustes. La Compañía reconoce una provisión cuando está obligada contractualmente o cuando existe una práctica pasada que genera una obligación asumida.

e. Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido

La Compañía otorga un beneficio al personal que después de 20 años de servicio termina su relación laboral, ya sea por despido o separación voluntaria. De acuerdo con la IAS 19 (modificada) "Beneficios a los empleados", esta práctica constituye una obligación asumida por la Compañía con su personal, la cual se registra con base en cálculos anuales preparados por actuarios independientes. Véase Nota 19.

f. Beneficios pagados al personal por indemnizaciones establecidas en las leyes laborales

La Compañía reconoce y paga las indemnizaciones en la primera de las siguientes fechas: a) cuando la Compañía no puede retirar la oferta sobre esos beneficios y b) cuando la Compañía reconoce los costos por reestructura que está dentro del alcance del IAS 37 e implica pago por los beneficios por terminación.

2.21. Capital social

Las acciones comunes se clasifican como capital.

2.22. Reconocimiento de ingresos

Los ingresos representan el valor razonable del efectivo cobrado o por cobrar derivado de la venta de bienes y prestación de servicios en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se muestran netos de las rebajas y descuentos otorgados a clientes.

La Compañía reconoce sus ingresos cuando su importe se puede medir confiablemente, es probable que los beneficios económicos fluyan a la entidad en el futuro y la transacción cumple los criterios específicos para cada una de las actividades de la Compañía, como se describe más adelante.

a. Venta de mercancía

Los ingresos por ventas de mercancías se reconocen cuando el cliente compra en las tiendas, por teléfono o en internet y toma posesión del bien en el momento en que se le entrega de la mercancía. Aproximadamente la mitad de las ventas de mercancía son liquidadas por los clientes con las tarjetas

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

operadas por la Compañía, y el remanente se liquida en efectivo o por medio de tarjetas bancarias de débito y crédito.

De acuerdo con el IAS 18 “Ingresos”, en las promociones de ventas de mercancía a meses sin intereses el efectivo a recibir se difiere en el tiempo y; por lo tanto, su valor razonable puede ser menor que la cantidad nominal de la venta. En estos casos la Compañía determina el valor razonable del efectivo a recibir, descontando todos los flujos futuros utilizando una tasa de interés imputada tomando como referencia la tasa vigente en el mercado para un instrumento similar.

La diferencia entre el valor nominal de la venta a meses sin intereses y el valor descontado según el párrafo anterior se reconoce como ingreso por intereses. Véase inciso c. de esta misma nota.

La política de la Compañía es vender varios de sus productos con el derecho a devolverlos. Las devoluciones de clientes son normalmente por cambios de talla, color, etc.; sin embargo, en los casos en que definitivamente el cliente desea devolver el producto, la Compañía ofrece a sus clientes la posibilidad de acreditar a su cuenta, si la compra se hizo con las tarjetas propias, o devolverle el importe de su compra en un monedero electrónico o acreditando a su tarjeta bancaria, si la compra se realizó en efectivo o con tarjetas externas, respectivamente. La experiencia acumulada demuestra que las devoluciones sobre ventas no son representativas en relación con el total de ventas, motivo por el cual la Compañía no crea una estimación al respecto.

b. Monederos electrónicos y certificados de regalo

- **Monederos electrónicos**

La Compañía lleva a cabo promociones, algunas de las cuales involucran el otorgamiento de beneficios para sus clientes representados por monederos electrónicos, cuyo valor está referido a un porcentaje del precio de venta. Los monederos electrónicos otorgados pueden ser utilizados por los clientes para liquidar compras futuras en las tiendas departamentales de la Compañía. La Compañía deduce de los ingresos el importe otorgado a sus clientes en monederos electrónicos. La experiencia histórica de la Compañía demuestra que la posibilidad de que los monederos electrónicos que no han tenido movimientos después de 24 meses se rediman, es remota. Por lo tanto los monederos electrónicos que cumplen estas características se cancelan acreditando a las ventas, las mismos se encuentran dentro del estado consolidado de situación financiera en el rubro de ingresos diferidos.

- **Certificados de regalo**

La Compañía ofrece a sus clientes certificados de regalo sin fecha de vencimiento específica. Al momento que se venden los certificados de regalo se reconocen dentro de la cuenta de ingresos diferidos en el estado de situación financiera. Esta cuenta es cancelada cuando el cliente redime el certificado de regalo parcial o totalmente a través de la adquisición de mercancía, reconociendo un ingreso por el mismo monto. La experiencia histórica de la Compañía demuestra que la posibilidad de que los certificados de regalo que no han tenido movimientos después de 24 meses se rediman, es remota. Por lo tanto, los certificados que cumplen estas características se cancelan contra ingresos por servicios.

c. Intereses ganados de clientes

De acuerdo con el IAS 18 “Ingresos”, los ingresos por intereses se reconocen usando el método de la tasa de interés efectiva. Véase Nota 4.1.1.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Los intereses moratorios se registran como ingresos conforme se incurren y se suspende su registro a los noventa días de que el crédito ha permanecido vencido.

Los ingresos por recuperación de créditos que fueron previamente cancelados se registran dentro de ingresos por servicios.

d. Ingresos por arrendamiento

La política de la Compañía para el reconocimiento de ingresos por arrendamientos operativos se describe en la Nota 2.25.1

e. Servicios y otros

Los ingresos provenientes de contratos de servicios se determinan de la siguiente manera:

- Los ingresos por comisiones correspondientes a la venta de pólizas de seguros se registran como ingresos conforme se incurren.
- Los ingresos por servicios se reconocen en el momento en que el cliente recibe el beneficio del servicio como: salón de belleza, agencia de viajes, óptica o diseño de interiores.

2.23. Ingresos diferidos

La Compañía registra ingresos diferidos por diversas transacciones en las cuales recibe efectivo, pero que las condiciones para el reconocimiento de ingresos descrito en el párrafo 2.22, b) no se han cumplido. Los ingresos diferidos se presentan por separado, en el estado consolidado de situación financiera.

2.24. Otras cuentas por cobrar

La Compañía clasifica como otras cuentas por cobrar a todos los créditos o anticipos otorgados a empleados y otras personas o empresas diferentes al público en general. Si los derechos de cobro o la recuperación de estos montos se realizarán dentro de los 12 meses siguientes al cierre del ejercicio se clasifican en el corto plazo, en caso contrario se incluyen dentro del largo plazo.

2.25. Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como financieros cuando los términos del arrendamiento transfieren sustancialmente a los arrendatarios todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Todos los demás arrendamientos se clasifican como operativos.

2.25.1 Arrendador

El ingreso por rentas surge de las Propiedades de Inversión de la Compañía y se reconoce empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. Los costos directos iniciales incurridos al negociar y acordar un arrendamiento operativo se adicionan al valor en libros del activo arrendado, y se reconocen empleando el método de línea recta durante el plazo del arrendamiento. La Compañía no tiene activos arrendados mediante esquemas de arrendamiento financiero.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

2.25.2 Arrendatario

Los pagos por rentas de arrendamientos operativos se cargan a resultados empleando el método de línea recta, durante el plazo correspondiente al arrendamiento. Las rentas variables se reconocen como gastos en los periodos en los que se incurren.

2.26. Utilidad por acción

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio. La utilidad por acción diluida se determina ajustando la participación controladora y las acciones ordinarias, bajo el supuesto de que se realizarían los compromisos de la Compañía para emitir o intercambiar sus propias acciones. La utilidad básica es igual a la utilidad diluida debido a que no existen transacciones que pudieran potencialmente diluir la utilidad. Véase Nota 23.

2.27. Bonificaciones de proveedores

La Compañía recibe algunas bonificaciones de proveedores como reembolso de descuentos otorgados a clientes. Los reembolsos de los proveedores relativos a descuentos otorgados por la Compañía a sus clientes, con respecto a la mercancía que ha sido vendida, son negociados y documentados por las áreas de compras y se acreditan al costo de ventas en el periodo en que se reciben.

2.28. Pagos anticipados

La Compañía registra como pagos anticipados los pagos de publicidad en televisión y las primas pagadas por seguros. Estos montos se registran por el valor contratado y se llevan a resultados conforme se transmite la publicidad y se devengan los seguros. En ningún caso los importes contratados exceden de un año.

Nota 3 - Administración de riesgos:

Los principales riesgos a los que está sujeta la Compañía son:

3.1. Riesgo inmobiliario

3. 2. Riesgos de mercado

3.2.1. Riesgo de tipo de cambio

3.2.2. Riesgo de tasa de interés

3.2.3. Riesgo de inflación

3.3. Riesgos financieros

3.3.1. Riesgo de liquidez

3.3.2. Riesgo de crédito

3.1 Riesgo inmobiliario

La Compañía es propietaria de tiendas departamentales y propietaria o copropietaria de 25 centros comerciales. El Consejo de Administración es responsable de autorizar la compra de terrenos e inmuebles. Para cada inversión inmobiliaria se estiman las ventas por metro cuadrado y el retorno sobre la inversión que generará. La Compañía no tiene una concentración de riesgo en las cuentas por cobrar a arrendatarios, ya que cuenta con una base diversificada de propiedades inmobiliarias y periódicamente

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

evalúa su capacidad de pago, especialmente antes de renovar los contratos de arrendamiento. Aunque los valores de las propiedades inmobiliarias en México son relativamente estables, el desarrollo económico y cambios estructurales en el país son factores de riesgo que podrían afectar la oferta y demanda de propiedades inmobiliarias, así como influir en los niveles de rentas y el riesgo de desocupación de locales comerciales. Comúnmente los precios de las propiedades inmobiliarias en México se cotizan en dólares americanos, por lo que un alza desmedida en el tipo de cambio del peso contra el dólar o en los precios de las propiedades disponibles para la Compañía o en los materiales para construcción podría limitar los planes de expansión de la Compañía. La tasa de incobrabilidad relacionada con las rentas se ha mantenido históricamente en un nivel inferior al 2%, por lo que el riesgo de crédito asociado a contratos de arrendamiento se considera bajo. La Compañía cuenta con seguros que cubren adecuadamente sus activos contra los riesgos de incendio, sismo y otros causados por desastres naturales. Todos los seguros han sido contratados con compañías líderes en el mercado asegurador.

3.2 Riesgos de mercado

La administración de riesgos de la Compañía se lleva cabo a través de su Comité de Operaciones, incluyendo el riesgo de las tasas de interés, el uso de los instrumentos financieros derivados de cobertura y la inversión de los excedentes de tesorería.

La Compañía contrata instrumentos financieros derivados para reducir la incertidumbre en el retorno de sus proyectos. Los instrumentos financieros derivados que se contratan son designados para fines contables de cobertura y se encuentran vinculados estrechamente a los financiamientos contratados por la Compañía. Las políticas de la Compañía requieren cotizar la contratación de cualquier instrumento financiero derivado con tres instituciones financieras diferentes para garantizar las mejores condiciones de mercado.

Las políticas de control interno de la Compañía establecen que la contratación de financiamientos y operaciones con instrumentos financieros derivados requiere del análisis colegiado de los representantes de las áreas de finanzas y jurídico, en forma previa a su autorización. En la evaluación del uso de derivados para cubrir los riesgos del financiamiento se realizan análisis de sensibilidad a los diferentes niveles posibles de las variables pertinentes y se realizan pruebas de efectividad para determinar el tratamiento contable que llevará el instrumento financiero derivado una vez contratado.

3.2.1 Riesgo de tipo de cambio

Con excepción de lo mencionado en la Nota 18, la Compañía no tiene contratados financiamientos en otro tipo de moneda que no sea el peso mexicano, la Compañía está expuesta a riesgos asociados a movimientos en el tipo de cambio del peso mexicano respecto del dólar estadounidense y del euro por las importaciones de mercancía que efectúa de Europa y Asia, principalmente. Las compras de mercancías pagadas en monedas diferentes al peso mexicano representan aproximadamente el 20% del total de las compras. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 la Compañía tenía una exposición al riesgo de tipo de cambio de US\$353,483, €15,671 y US\$347,879, €12,231 respectivamente. De presentarse un incremento de 20% en la paridad del peso con relación al dólar estadounidense resultaría en una pérdida de aproximadamente \$184,502 y \$70,580. El 20% representa la tasa de sensibilidad utilizada cuando se reporta el riesgo cambiario internamente al Comité de operaciones, y representa la evaluación de la administración sobre el posible cambio en los tipos de cambio. El análisis de sensibilidad incluye únicamente las partidas monetarias pendientes de liquidación denominadas en moneda extranjera al cierre del ejercicio.

Adicionalmente, la Compañía mantiene una inversión en Regal Forest Holding (RFH) y los flujos de efectivo que recibe están denominados en dólares estadounidenses. El riesgo de conversión es el riesgo de

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

que las variaciones en el tipo de cambio provoquen volatilidad en el valor en pesos de estos flujos de efectivo. La Compañía no cuenta con ningún tipo de cobertura para los flujos que recibe de esta inversión.

La Compañía tiene los siguientes activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera:

	<u>31 de diciembre de</u>	
<u>En miles de dólares estadounidenses:</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Activos monetarios	US\$ 15,942	US\$ 6,842
Pasivos monetarios	<u>(369,425)</u>	<u>(354,721)</u>
Posición neta activa	<u>(US\$ 353,483)</u>	<u>(US\$ 347,879)</u>
Equivalentes en pesos	<u>(\$ 6,097,122)</u>	<u>(\$ 5,128,223)</u>
<u>En miles de euros:</u>		
Activos monetarios	€ 1,296	€ 583
Pasivos monetarios	<u>(16,967)</u>	<u>(12,814)</u>
Posición neta pasiva	<u>(€ 15,671)</u>	<u>(€ 12,231)</u>
Equivalente en pesos	<u>(\$ 294,416)</u>	<u>(\$ 219,158)</u>

Los tipos de cambio, en pesos, vigentes a la fecha de los estados financieros consolidados y a la fecha del dictamen, fueron como sigue:

	<u>29 de febrero de 2016</u>	<u>31 de diciembre de 2015</u>
Dólar estadounidense	\$ 18.2762	\$ 17.2487
Euro	\$ 20.2921	\$ 18.7873

3. 2.2 Riesgo de tasa de interés

Los préstamos y emisiones de certificados bursátiles a largo plazo están sujetos a tasas de interés tanto fijas como variables y exponen a la Compañía al riesgo de variabilidad en las tasas de interés y por ende a sus flujos de efectivo. La política de la Compañía, consiste en cubrir la mayoría de sus préstamos y emisiones de certificados bursátiles hacia un perfil de tasa fija. El principal objetivo de la utilización de instrumentos financieros derivados es conocer con certeza los flujos de efectivo que la Compañía pagará para cumplir con obligaciones contraídas. Con los swaps de tasas de interés, la Compañía conviene con otras partes en entregar o recibir mensualmente la diferencia existente entre el importe de los intereses de las tasas variables pactadas en los contratos de deuda y el importe de los intereses de las tasas fijas contratadas en los instrumentos financieros derivados. El 90% de la deuda es a tasa fija y el restante a tasa variable. El 100 % de la deuda a tasa variable está cubierto por IFD.

La Compañía analiza en forma permanente su exposición a las tasas de interés. Se simulan diversos escenarios en los que se considera el refinanciamiento, la renovación de las posiciones existentes, el financiamiento alternativo y la cobertura. Con base en esos escenarios, la Compañía calcula el impacto que tendría en sus resultados o situación financiera.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Análisis de sensibilidad para las tasas de interés

Los siguientes análisis de sensibilidad han sido determinados considerando los instrumentos financieros derivados vigentes al 31 de diciembre de 2015 y asumiendo lo siguiente:

Si las tasas de interés variables hubieran estado 2 puntos base por abajo y todas las otras variables permanecieran constantes:

Las otras partidas de utilidad integral por el año que terminó el 31 de diciembre de 2015 y 2014 hubieran aumentado en \$ 10,846 y \$ 8,967 neto de impuestos diferidos, respectivamente, principalmente como resultado de los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura contratados para cubrir la exposición a cambios en la tasa de interés.

La información correspondiente a los instrumentos financieros derivados de tasa de interés que se han contratado, se muestra en la Nota 10 de estos estados financieros consolidados.

3.2.3 Riesgo de inflación

Al 31 de diciembre de 2015 la Compañía cuenta con un financiamiento denominado en Unidades de Inversión (UDIs - que es la unidad monetaria ligada a la inflación en México). La Compañía ha contratado un swap para cubrir la exposición al riesgo de que el valor de la emisión de certificados bursátiles pudiera verse afectado por el incremento en la tasa de inflación en México. Al asumir una inflación proyectada en un 4% mayor en 2015 y menor en 2014 respectivamente en México y manteniendo todas las demás variables constantes, el efecto de las UDIs en el valor del swap dentro de otras partidas de utilidad integral, neta de impuestos diferidos, sería aproximadamente de \$ 20,218 y \$ 17,789, respectivamente.

3.3. Riesgos financieros

3.3.1. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía no sea capaz de satisfacer sus requerimientos de fondos. La administración de la Compañía ha establecido políticas, procedimientos y límites de autoridad que rigen la función de Tesorería. La Tesorería de la Compañía tiene la responsabilidad de asegurar la liquidez y de administrar el capital de trabajo con el fin de garantizar los pagos a proveedores, el servicio de la deuda, y fondear los costos y gastos de la operación.

La Compañía financia sus operaciones a través de la combinación de: 1) la reinversión de una parte significativa de sus utilidades y 2) la contratación de financiamientos y arrendamientos denominados en pesos.

La Compañía cuenta con líneas de crédito disponibles inmediatamente no utilizadas por aproximadamente \$12,850,000 , así como líneas de sobregiro para poder acceder inmediatamente a instrumentos de deuda de corto plazo.

En la siguiente tabla se detallan los vencimientos contractuales de la Compañía de sus pasivos financieros de acuerdo con los periodos de vencimiento. La tabla ha sido elaborada sobre la base de flujos de efectivo sin descontar, desde la primera fecha en que la Compañía podrá ser obligada a pagar. La tabla incluye los intereses contractuales y los principales flujos de efectivo.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

	Entre 1 mes y 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años
<u>31 de diciembre de 2015</u>			
Emissiones de certificados bursátiles e intereses contractuales	\$ 884,543	\$ 8,836,018	\$ 8,276,758
Préstamos de instituciones financieras	86,979	1,051,567	-
Instrumentos financieros derivados-neto	-	102,050	-
Avales otorgados	413,130	794,467	68,994
Proveedores y acreedores	<u>23,758,460</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>\$25,143,112</u>	<u>\$10,784,102</u>	<u>\$ 8,345,752</u>
<u>31 de diciembre de 2014</u>			
Emissiones de certificados bursátiles e intereses contractuales	\$ 884,543	\$ 6,754,101	\$10,524,568
Préstamos de instituciones financieras	86,979	1,138,546	-
Instrumentos financieros derivados-Neto	-	118,350	-
Avales otorgados	886,445	-	-
Proveedores y acreedores	<u>20,016,763</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>\$21,874,730</u>	<u>\$ 8,010,997</u>	<u>\$10,524,568</u>

3.3.2. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de que la Compañía pueda sufrir pérdidas como consecuencia del incumplimiento de pago de los clientes, instituciones financieras en las que se mantienen inversiones o las contrapartes con las que se tienen contratados instrumentos financieros derivados.

Cartera de créditos

Las cuentas por cobrar están formadas por los créditos otorgados a clientes vía el uso de las tarjetas de crédito emitidas por la Compañía para adquirir mercancía, bienes y servicios en nuestras tiendas o en los establecimientos afiliados al sistema Visa.

Debido a que las ventas de la Compañía se realizan al público en general, no se tiene concentración de riesgos en un cliente o grupo de clientes.

La Compañía cuenta con un sistema de administración de riesgos para la cartera de créditos que incluye: 1) los procesos de otorgamiento de crédito, autorización de transacciones de compra y gestión de la cobranza; 2) la seguridad de la información, la infraestructura tecnológica y los procesos y procedimientos en tienda y corporativos; 3) aspectos relacionados con el cumplimiento de las disposiciones de la Procuraduría Federal del Consumidor y las regulaciones para prevenir el lavado de dinero, y 4) el riesgo de fraude.

La evaluación y aprobación de las solicitudes de crédito se realiza a través de procedimientos automatizados que tienen parametrizados los *scorecards* (factores de puntuación) definidos por la Compañía. Los límites de crédito iniciales son igualmente calculados en forma individual y automática por los sistemas

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

de la Compañía y son monitoreados periódicamente por el área de crédito corporativo para incrementarlos o disminuirlos con base en el historial del tarjetahabiente. La Compañía cuenta con procesos de revisión de calidad crediticia de sus clientes para la identificación temprana de potenciales cambios en la capacidad de pago, toma de acciones correctivas oportunas y determinación de pérdidas actuales y potenciales.

A través de sistemas automatizados cada mes se realizan los cortes de cuentas y se identifican aquellas que no presentaron el pago requerido. Las cuentas que no reciben pago son bloqueadas inmediatamente para prevenir que su saldo siga creciendo y se inicia el cómputo automático de intereses moratorios. Con base en la evaluación de ciertas variables se determinan los riesgos de morosidad de las diferentes cuentas que incurrieron en mora y las acciones a seguir, las cuales incluyen entre otras: llamadas telefónicas a los clientes, envío de cartas y telegramas, visitas domiciliarias, etc. Las cuentas que después de 150 días no presentan pago se asignan de forma automática a los despachos de cobranza para continuar las gestiones de cobro, y al llegar a 240 días son canceladas de la contabilidad.

La Compañía monitorea permanentemente la recuperación de su cartera basándose en una amplia gama de herramientas y modelos matemáticos, así como considerando diversos factores que incluyen tendencias históricas en la antigüedad de la cartera, historial de cancelaciones y expectativas futuras de desempleo, incluyendo tendencias en las tasas de desempleo en México. Durante las épocas de crisis económica o con altos índices de desempleo, la Compañía restringe la aprobación de solicitudes y de crédito y la ampliación de los límites de crédito para clientes actuales. Dado el giro de la Compañía, no existen garantías reales asociadas a las cuentas por cobrar. La mejor forma de representar la máxima exposición al riesgo de crédito es el valor en libros de las cuentas por cobrar.

Instituciones financieras y contrapartes en operaciones de derivados

La inversión de los excedentes de efectivo se realiza en instituciones de crédito con alta calificación crediticia y se invierte en instrumentos gubernamentales de alta disponibilidad. Igualmente, las contrapartes en operaciones de derivados son instituciones financieras con alta calidad crediticia. Cabe destacar que ninguno de los contratos firmados para operar instrumentos financieros derivados establece la obligación para la Compañía de mantener efectivo depositado en cuentas de margen que garanticen estas operaciones.

3.4. Estimación del valor razonable

Los instrumentos financieros registrados a su valor razonable en el estado consolidado de situación financiera se clasifican con base en la forma de obtención de su valor razonable:

- Nivel 1 valor razonable derivado de precios cotizados (no ajustados) en los mercados activos para pasivos o activos idénticos;
- Nivel 2 valor razonable derivado de indicadores distintos a los precios cotizados incluidos dentro del Nivel 1 pero que incluyen indicadores que son observables directamente a precios cotizados o indirectamente, es decir, derivados de estos precios, y
- Nivel 3 valor razonable derivado de técnicas de valuación que incluyen indicadores para los activos o pasivos que no se basan en información observable del mercado.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

<u>31 de diciembre de 2015</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Nivel 1</u>	<u>Nivel 2</u>	<u>Nivel 3</u>
Activos por instrumentos financieros derivados de cobertura	\$ 1,516,534	\$ -	\$ 1,516,534	\$ -
Equivalentes de efectivo	7,904,161	7,904,161	-	-
Pasivos por instrumentos financieros derivados de cobertura	<u>(102,050)</u>	<u>-</u>	<u>(102,050)</u>	<u>-</u>
Total	<u>\$ 9,318,645</u>	<u>\$ 7,904,161</u>	<u>\$ 1,414,484</u>	<u>\$ -</u>
<u>31 de diciembre de 2014</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Nivel 1</u>	<u>Nivel 2</u>	<u>Nivel 3</u>
Activos por instrumentos financieros derivados de cobertura	\$ 800,127	\$ -	\$ 800,127	\$ -
Equivalentes de efectivo	5,321,803	5,321,803	-	-
Pasivos por instrumentos financieros derivados de cobertura	<u>(118,350)</u>	<u>-</u>	<u>(118,350)</u>	<u>-</u>
Total	<u>\$ 6,003,580</u>	<u>\$ 5,321,803</u>	<u>\$ 681,777</u>	<u>\$ -</u>

Durante los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014 no hubo transferencias entre los niveles 1 y 2. El importe en libros de los instrumentos financieros a corto plazo se asemeja a su valor razonable debido a que se materializan a corto plazo.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura que se encuentran catalogados en el nivel 2, para la determinación de su valor razonable, se utilizó el modelo técnico de valuación reconocido en el ámbito financiero, (flujos futuros estimados traídos a valor presente) utilizando información de mercado disponible a la fecha de valuación. Los supuestos claves de mercado utilizados fueron los siguientes insumos: a) Curva de futuros de bonos del Gobierno estadounidense y b) Curva de futuros del Gobierno mexicano.

Nota 4 - Juicios contables críticos y fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones:

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, las cuales se describen en la Nota 2, la administración de la Compañía debe hacer juicios, estimados y supuestos sobre los importes en libros de los activos y pasivos. Los estimados y supuestos relativos se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales podrían diferir de dichos estimados.

Los estimados y supuestos subyacentes se revisan de manera continua. Las revisiones a los estimados contables se reconocen en el periodo de la revisión y periodos futuros si la revisión afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

4.1. Juicios contables críticos

A continuación se presentan juicios esenciales, aparte de aquellos que involucran las estimaciones (véase Nota 4.2), hechos por la administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía y que tienen un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados.

4.1.1. Reconocimiento de ingresos - ventas a meses sin intereses

Las Notas 2.22. a. y c. describen la política de la Compañía para el registro contable de las ventas a meses sin intereses. Lo anterior implica que la administración de la Compañía aplique su juicio para identificar la tasa de descuento similar a la que cobran los bancos comerciales en promociones a meses sin intereses,

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

aplicable (las tasas utilizadas se encuentran entre 3% y 12%, en función a los meses de plazo de la venta) para determinar el valor presente de las ventas a meses sin intereses.

Para determinar los flujos descontados la Compañía utiliza una tasa de interés imputada, considerando la tasa que mejor se pueda determinar entre: i) la tasa prevaleciente en el mercado para un instrumento similar disponible para los clientes de la Compañía con una calificación crediticia similar, o ii) la tasa de interés que iguale el valor nominal de la venta, debidamente descontado, al precio de contado de la mercancía vendida.

Al efectuar su juicio, la administración consideró las tasas de interés utilizadas por las principales instituciones bancarias en México para financiar programas de ventas a meses sin intereses.

4.1.2. Consolidación de entidades estructuradas.

La Compañía evalúa los indicadores de control establecidos por la IFRS 10 “Estados financieros consolidados” para la consolidación de los fideicomisos en los cual no se tiene participación accionaria; sin embargo, las actividades, toma de decisiones y aspectos económicos, indican que la Compañía ejerce control sobre los mismos.

Estos fideicomisos se describen en la Nota 13 de estos estados financieros consolidados.

4.2. Fuentes clave de incertidumbre en las estimaciones

A continuación se presentan las fuentes de incertidumbre clave en las estimaciones efectuadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera, y que tienen un riesgo significativo de derivar en un ajuste a los valores en libros de activos y pasivos durante el siguiente periodo financiero.

4.2.1. Provisión por deterioro de cartera de créditos

La metodología que aplica la Compañía para determinar el saldo de esta provisión se describe en la Nota 2.6.1, adicionalmente véase la Nota 8.

4.2.2. Estimación de vidas útiles y valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo

Como se describe en la Nota 2.14, la Compañía revisa la vida útil estimada y los valores residuales de propiedades, mobiliario y equipo al final de cada periodo anual. Durante el periodo, no se determinó que la vida y valores residuales deban modificarse, ya que de acuerdo con la evaluación de la administración, las vidas útiles y los valores residuales reflejan las condiciones económicas del entorno operativo de la Compañía.

4.2.3. Valor razonable de instrumentos financieros derivados

Como se describe en la Nota 2.7, la Compañía determina el valor de sus instrumentos financieros derivados usando técnicas de valuación normalmente utilizadas por las contrapartes con las que mantiene operaciones vigentes, y que requieren de juicio para desarrollar e interpretar las estimaciones de valores razonables al utilizar supuestos que se basan en las condiciones de mercado existentes a cada una de las fechas del estado consolidado de situación financiera. Consecuentemente, los montos estimados que se presentan no necesariamente son indicativos de los montos que la Compañía podría realizar en un intercambio de mercado real. El uso de los métodos de estimación podría dar como resultado montos diferentes a los que se tengan al vencimiento.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

4.2.4 Beneficios a los empleados

El costo de los beneficios a empleados que califican como planes de beneficios definidos de acuerdo con la IAS 19 (modificada) "Beneficios a los empleados", es determinado usando valuaciones actuariales. La valuación actuarial involucra supuestos respecto de tasas de descuento, futuros aumentos de sueldo, tasas de rotación de personal y tasas de mortalidad, entre otros. Debido a la naturaleza de largo plazo de estos planes, tales estimaciones están sujetas a una cantidad significativa de incertidumbre.

Nota 5 - Categorías de los instrumentos financieros:

	<u>Préstamos y cuentas por cobrar</u>	<u>Activos a valor razo- nable a través de resultados</u>	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2015				
Activos financieros:				
Efectivo y depósitos en bancos	\$ 679,058	\$ -	\$ -	\$ 679,058
Inversiones	7,904,161	-	-	7,904,161
Cartera de créditos a corto y largo plazos	30,744,143	-	-	30,744,143
Otras cuentas por cobrar a corto y largo plazos	1,126,942	-	-	1,126,942
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	-	-	1,516,534	1,516,534
		<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Otros pasivos financieros a costo amortizado</u>	<u>Total</u>
Pasivos financieros:				
Emisión de certificados bursátiles a corto y largo plazos	\$ -	\$ -	\$ 13,174,610	\$ 13,174,610
Préstamos de instituciones financieras a corto y largo plazos	-	-	921,456	921,456
Proveedores y acreedores	-	-	21,092,494	21,092,494
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos		102,050	-	102,050
	<u>Préstamos y cuentas por cobrar</u>	<u>Activos a valor razo- nable a través de resultados</u>	<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2014				
Activos financieros:				
Efectivo y depósitos en bancos	\$ 569,665	\$ -	\$ -	\$ 569,665
Inversiones	5,321,803	-	-	5,321,803
Cartera de créditos a corto y largo plazos	28,695,007	-	-	28,695,007
Otras cuentas por cobrar a corto y largo plazos	928,920	-	-	928,920
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos	-	-	800,127	800,127
		<u>Derivados usados para coberturas</u>	<u>Otros pasivos financieros a costo amortizado</u>	<u>Total</u>
Pasivos financieros:				
Emisión de certificados bursátiles a corto y largo plazos	\$ -	\$ -	\$ 12,422,420	\$ 12,422,420
Préstamos de instituciones financieras a corto y largo plazos	-	-	921,456	921,456
Proveedores y acreedores	-	-	18,111,008	18,111,008
Instrumentos financieros derivados a corto y largo plazos		118,350	-	118,350

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Nota 6 - Calidad crediticia de los instrumentos financieros:

La calidad crediticia de los activos financieros que no están ni vencidos ni deteriorados es evaluada con referencia a calificaciones de riesgo externas, cuando existen, o sobre la base de información histórica de los índices de incumplimiento de las contrapartes:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Cuentas por cobrar		
Contrapartes sin calificaciones de riesgo externas:		
Grupo 1 - Clientes con tarjeta de crédito Liverpool	\$ 24,467,277	\$ 22,955,638
Grupo 2 - Clientes con tarjeta de crédito Visa	<u>5,306,995</u>	<u>4,627,587</u>
Total cuentas por cobrar no deterioradas	<u>29,774,272</u>	<u>27,583,225</u>
Efectivo en bancos y depósitos bancarios a corto plazo ¹		
AAA	8,563,996	5,872,516
AA	-	-
A	-	-
	<u>8,563,996</u>	<u>5,872,516</u>
Activos financieros - instrumentos financieros derivados ²		
AAA	1,516,534	800,127
AA	-	-
	<u>1,516,534</u>	<u>800,127</u>
	<u>\$ 39,854,802</u>	<u>\$ 34,255,868</u>

- Grupo 1 - Para la Compañía, los créditos otorgados por medio de la tarjeta de crédito Liverpool representan un menor riesgo debido a que su uso es esporádico y estacional y está restringida a los productos comercializados en las tiendas de la Compañía.
- Grupo 2 - Las tarjetas de crédito Visa operadas por la Compañía implican un nivel de riesgo diferente debido principalmente a que pueden ser usadas en un número muy amplio de establecimientos, permiten a sus tenedores disponer de efectivo en cajeros automáticos y son de uso continuo.

¹. El resto de los equivalentes de efectivo en el estado consolidado de situación financiera corresponde a efectivo en caja.

². La Compañía no considera que existan factores de riesgo por incumplimiento de las obligaciones a cargo de las contrapartes por lo que no ha sido necesario reconocer reservas por este concepto al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

Nota 7 - Efectivo y equivalentes de efectivo:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Efectivo en caja y bancos	\$ 679,058	\$ 569,665
Inversiones	<u>7,904,161</u>	<u>5,321,803</u>
Total	<u>\$8,583,219</u>	<u>\$5,891,468</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Nota 8 - Cartera de créditos a corto y largo plazos - Neto:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Créditos vigentes	\$29,774,272	\$27,583,225
Créditos vencidos	<u>3,189,444</u>	<u>3,327,830</u>
	32,963,716	30,911,055
Provisión por deterioro de cartera de créditos	<u>(2,219,573)</u>	<u>(2,216,048)</u>
Saldo a final del año	<u>\$30,744,143</u>	<u>\$28,695,007</u>
Total a corto plazo	<u>\$22,762,580</u>	<u>\$21,049,700</u>
Total a largo plazo	<u>\$ 7,981,563</u>	<u>\$ 7,645,307</u>

El valor razonable de la cartera de créditos a corto plazo al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es similar a su valor en libros.

8.1. Movimientos en la provisión por deterioro de cartera de créditos:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Saldo al inicio del año	\$ 2,216,048	\$ 1,767,007
Provisiones por deterioro	1,959,842	2,161,867
Aplicaciones de cartera	<u>(1,956,317)</u>	<u>(1,712,826)</u>
Saldo al final del año	<u>\$ 2,219,573</u>	<u>\$ 2,216,048</u>

8.2. Antigüedad de saldos vencidos

Las cuentas por cobrar al cierre de cada año incluyen importes vencidos por \$3,189,444 y \$3,327,830 al 31 de diciembre de 2015 y 2014. Los importes vencidos a más de 30 días se encuentran totalmente cubiertos por la provisión por deterioro.

8.3. La antigüedad de los créditos vencidos no deteriorados es la siguiente:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Hasta 1 mes	\$ 1,227,064	\$ 1,307,767
De 1 a 3 meses	<u>741,791</u>	<u>770,508</u>
Total	<u>\$ 1,968,855</u>	<u>\$ 2,078,275</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

Nota 9 - Otras cuentas por cobrar - Neto:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
<u>Cuentas por cobrar a corto plazo:</u>		
Otros deudores ⁽¹⁾	\$ 794,065	\$574,590
Préstamos al personal a corto plazo	121,565	126,544
Compañías aseguradoras	<u>648</u>	<u>29,377</u>
	<u>916,278</u>	<u>730,511</u>
<u>Cuentas por cobrar a largo plazo:</u>		
Préstamos al personal a largo plazo	<u>210,664</u>	<u>198,409</u>
Total	<u>\$1,126,942</u>	<u>\$928,920</u>

(1) Incluye cuentas por cobrar a inquilinos, a compañías emisoras de vales y otros impuestos por recuperar.

Nota 10 - Inventarios:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Mercancías para venta	<u>\$13,849,931</u>	<u>\$11,754,464</u>

El costo de ventas incluye al 31 de diciembre de 2015 y 2014 \$664,556 y \$541,774, respectivamente, relacionados con castigos de inventarios.

Nota 11 - Instrumentos financieros derivados:

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados ("IFD") de cobertura con la finalidad de reducir el riesgo de movimientos adversos en las tasas de interés de su deuda a largo plazo e incrementos inflacionarios en México y para asegurar la certeza en los flujos de efectivo que pagará para cumplir con las obligaciones contraídas. Los principales instrumentos usados son los swaps de tasa de interés y las posiciones contratadas al cierre de cada año son las siguientes:

Activos

<u>Monto notional</u> ¹	<u>Fechas de</u>		<u>Tasa de interés</u>		<u>Valor razonable al</u>	
	<u>Contratación</u>	<u>Vencimiento</u>	<u>Contratada por IFD</u>	<u>Pactada en la deuda</u>	<u>31 de diciembre de</u>	<u>2015</u>
USD\$ 300,000	Octubre 2014	Agosto 2024	6.81%	3.95%		\$ 1,260,798
1,000,000	Septiembre 2008	Agosto 2018	TIIE + 0.18%	9.36%		142,279
750,000	Junio 2010	Mayo 2020	8.48%	4.22%		<u>113,457</u>
Total						\$ 1,516,534
Menos IFD a largo plazo						<u>(1,516,534)</u>
Porción circulante (corto plazo)						<u>\$ -</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Pasivos

<u>Monto nominal</u> ¹	<u>Fechas de</u>		<u>Tasa de interés</u>		<u>Valor razonable al 31 de diciembre de</u>	
	<u>Contratación</u>	<u>Vencimiento</u>	<u>Contratada por IFD</u>	<u>Pactada en la deuda</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
\$ 1,000,000	Abril 2009	Agosto 2018	TIIE + 0.18%	7.95%	(\$ 102,050)	(\$ 118,350)
Menos IFD a largo plazo					<u>102,050</u>	<u>118,350</u>
Porción circulante (corto plazo)					<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>

- 1 Los montos nominales relacionados con los instrumentos financieros derivados reflejan el volumen de referencia contratado; sin embargo, no reflejan los importes en riesgo en lo que respecta a los flujos futuros. Los montos en riesgo se encuentran generalmente limitados a la utilidad o pérdida no realizada por valuación a mercado de estos instrumentos, la cual puede variar de acuerdo con los cambios en el valor del mercado del bien subyacente, su volatilidad y la calidad crediticia de las contrapartes.

Nota 12 - Inversiones en acciones de asociadas:

<u>Concepto</u>	<u>Actividad principal</u>	<u>Lugar de constitución y operaciones</u>	<u>Proporción de participación accionaria y poder de voto</u>			
			<u>31 de diciembre de</u>		<u>31 de diciembre de</u>	
			<u>2015</u>	<u>2014</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Inversiones en asociadas (i) y (ii)	Comercializadora	México y Centroamérica	50%	50%	\$ 4,892,007	\$ 4,347,663
Otras inversiones en asociadas (iii)	Centros comerciales	México	Varios	Varios	<u>741,495</u>	<u>680,135</u>
					<u>\$ 5,633,502</u>	<u>\$ 5,027,798</u>

(i) RFH

RFH es una compañía privada que opera una cadena comercializadora de muebles y aparatos electrodomésticos que opera más de 946 tiendas con diversos formatos en Centro y Sudamérica y el Caribe. La Compañía posee el 50% del capital de RFH, en cuya adquisición se originó un crédito mercantil de \$757,623, el cual se incluye como parte del valor de la inversión. La Compañía no posee control conjunto sobre RFH debido a que no se cumplen los requisitos para considerarla como tal, bajo las IFRS ejerce influencia significativa en RFH debido a que posee el 50% de los derechos de voto y tiene derecho a designar 2 miembros en su Consejo de Administración.

(ii) Moda Joven Sfera México, S. A. de C. V.

En 2006 la Compañía constituyó esta entidad en asociación con El Corte Inglés, S. A. con el 49% del capital (la cadena de almacenes líder en España), a través de la cual se opera en México una cadena de 33 tiendas especializadas en ropa y accesorios para toda la familia bajo el nombre comercial de Sfera.

(iii) Otras inversiones

Corresponden principalmente a la participación de la Compañía en los centros comerciales Angelópolis en la ciudad de Puebla, Plaza Satélite en el Estado de México y Galerías Querétaro en la ciudad de Querétaro.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

12.1 La información financiera combinada de las asociadas de la Compañía se resume a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Total activos	\$ 31,512,011	\$25,394,045
Total pasivos	<u>21,516,231</u>	<u>17,765,815</u>
Activos netos	<u>\$ 9,995,780</u>	<u>\$ 7,628,230</u>
Participación de la Compañía en los activos netos de asociadas	<u>\$ 4,545,932</u>	<u>\$ 3,814,157</u>
Ingresos totales	<u>\$ 24,889,063</u>	<u>\$19,118,228</u>
Utilidad neta del año	<u>\$ 1,409,722</u>	<u>\$ 984,060</u>
Participación de la Compañía en las utilidades de asociadas	<u>\$ 699,290</u>	<u>\$ 495,850</u>

12.2 La conciliación de movimientos de las inversiones en acciones de asociadas es como sigue:

Saldo al 1 de enero de 2014	\$4,616,854
Método de participación	<u>410,944</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2014	5,027,798
Método de participación	<u>605,704</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2015	<u>\$5,633,502</u>

Nota 13 - Propiedades de inversión - Neto:

	<u>Importe</u>
Saldo al 1 de enero de 2014	
Costo	\$16,067,177
Depreciación acumulada	<u>(1,833,391)</u>
	14,233,786
Adquisiciones	1,648,045
Bajas	(39,859)
Depreciación	<u>(200,767)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2014	<u>15,641,205</u>
Adquisiciones	1,098,436
Bajas	(168,173)
Depreciación	<u>(266,441)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2015	<u>\$16,305,027</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Las propiedades de inversión incluyen los centros comerciales, obras en ejecución y demás terrenos que serán destinados para construir futuros centros comerciales.

En mayo de 2008 la Compañía realizó la venta de sus derechos sobre los centros comerciales de Mérida, Yucatán y Puerto Vallarta, Jalisco a un Fideicomiso creado para este fin. De acuerdo con la IFRS 10, este Fideicomiso se consideró como una entidad estructurada en la cual la Compañía tiene control y por lo tanto, se consolidó.

El valor razonable de las propiedades de inversión de la Compañía al 31 de diciembre de 2015 y 2014 asciende a \$41,639,702 y \$40,303,648, respectivamente, a través de flujos de efectivo descontados, los supuestos claves, utilizados fue el crecimiento anual del negocio esperado y la vida útil proyectada, utilizando una tasa de descuento promedio del 3% (2.50% para 2014), para ambos ejercicios, catalogados de Nivel 2.

Los costos operativos directamente relacionados con la generación de ingresos por arrendamiento de las Propiedades de Inversión se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Reparación y mantenimiento	\$596,206	\$435,755
Publicidad	119,568	111,150
Predial y agua	63,511	57,998
Sueldos y salarios	62,779	56,812
Servicios contratados	6,743	8,180
Otros gastos	6,551	5,079
Energía eléctrica	6,396	6,973
Gastos de viaje	3,672	3,166
Alquiler de equipo	<u>2,556</u>	<u>2,386</u>
Total	<u>\$867,982</u>	<u>\$687,499</u>

Nota 14 - Propiedades, mobiliario y equipo - Neto:

	<u>Terrenos</u>	<u>Edificios</u>	<u>Mobiliario y equipo</u>	<u>Mejoras a locales arrendados</u>	<u>Equipo de cómputo</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Obras en proceso</u>	<u>Total</u>
<u>Al 31 de diciembre 2015</u>								
Saldo inicial	\$ 3,636,834	\$ 19,441,521	\$ 3,811,550	\$ 1,712,726	\$ 536,427	\$ 134,930	\$ 1,116,295	\$ 30,390,283
Adquisiciones	80,827	811,748	757,042	429,469	376,694	57,775	706,876	3,220,431
Bajas	(141,199)	(6,072)	(29,699)	(37,935)	(11,449)	(2,064)	-	(228,418)
Depreciación	-	(285,598)	(687,427)	(183,255)	(258,121)	(43,072)	-	(1,457,473)
Saldo final	<u>3,576,462</u>	<u>19,961,599</u>	<u>3,851,466</u>	<u>1,921,005</u>	<u>643,551</u>	<u>147,569</u>	<u>1,823,171</u>	<u>31,924,823</u>
<u>Al 31 de diciembre 2015</u>								
Costo	3,576,462	23,712,507	10,418,391	3,362,234	2,069,671	352,223	1,823,171	45,314,659
Depreciación acumulada	-	(3,750,908)	(6,566,925)	(1,441,229)	(1,426,120)	(204,654)	-	(13,389,836)
Saldo final	<u>\$ 3,576,462</u>	<u>\$ 19,961,599</u>	<u>\$ 3,851,466</u>	<u>\$ 1,921,005</u>	<u>\$ 643,551</u>	<u>\$ 147,569</u>	<u>\$ 1,823,171</u>	<u>\$ 31,924,823</u>
<u>Al 31 de diciembre 2014</u>								
Saldo inicial	\$ 3,632,410	\$ 17,795,118	\$ 3,635,041	\$ 1,529,164	\$ 522,132	\$ 113,418	\$ 1,826,980	\$ 29,054,263
Adquisiciones	6,414	1,937,372	803,262	340,013	240,539	59,187	-	3,386,787
Bajas	(1,990)	(11,633)	(14,284)	(937)	(3,344)	(2,025)	(710,685)	(744,898)
Depreciación	-	(279,336)	(612,469)	(155,514)	(222,900)	(35,650)	-	(1,305,869)
Saldo final	<u>3,636,834</u>	<u>19,441,521</u>	<u>3,811,550</u>	<u>1,712,726</u>	<u>536,427</u>	<u>134,930</u>	<u>1,116,295</u>	<u>30,390,283</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

Al 31 de diciembre 2014

Costo	3,636,834	22,906,833	9,691,047	2,970,700	3,417,377	296,512	1,116,295	44,035,598
Depreciación acumulada	-	(3,465,312)	(5,879,497)	(1,257,974)	(2,880,950)	(161,582)	-	(13,645,315)
Saldo final	<u>\$ 3,636,834</u>	<u>\$ 19,441,521</u>	<u>\$ 3,811,550</u>	<u>\$ 1,712,726</u>	<u>\$ 536,427</u>	<u>\$ 134,930</u>	<u>\$ 1,116,295</u>	<u>\$ 30,390,283</u>

El saldo de obras en proceso al cierre del ejercicio 2015 corresponde a diversos proyectos en donde la Compañía está construyendo algunas tiendas o centros comerciales y remodelando algunos ya existentes.

Nota 15 - Intangibles - Neto:

	<u>Licencias y derechos</u>	<u>Nuevos desarrollos informáticos</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2015:			
Inversiones	\$ 86,138	\$ 586,171	\$ 672,309
Bajas	-	-	-
Amortización	<u>(116,805)</u>	<u>(302,815)</u>	<u>(419,620)</u>
Saldo final	<u>(30,667)</u>	<u>283,356</u>	<u>252,689</u>
31 de diciembre de 2015:			
Costo	1,357,292	3,373,582	4,730,874
Amortización acumulada	<u>(881,611)</u>	<u>(1,527,913)</u>	<u>(2,409,524)</u>
Saldo final	<u>\$ 475,681</u>	<u>\$1,845,669</u>	<u>\$2,321,350</u>
	<u>Licencias y derechos</u>	<u>Nuevos desarrollos informáticos</u>	<u>Total</u>
31 de diciembre de 2014:			
Inversiones	\$ 76,365	\$ 564,047	\$ 640,412
Bajas	-	-	-
Amortización	<u>(113,138)</u>	<u>(252,525)</u>	<u>(365,663)</u>
Saldo final	<u>(36,773)</u>	<u>311,522</u>	<u>274,749</u>
31 de diciembre de 2014:			
Costo	1,271,154	2,787,411	4,058,565
Amortización acumulada	<u>(764,806)</u>	<u>(1,225,098)</u>	<u>(1,989,904)</u>
Saldo final	<u>\$ 506,348</u>	<u>\$1,562,313</u>	<u>\$2,068,661</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Nota 16 - Provisiones:

	Bonos y gratificaciones a empleados	Publicidad	Otras provisiones	Total
Al 1 de enero de 2014	\$ 727,639	\$ 71,830	\$ 483,167	\$1,282,636
Cargado a resultados	2,528,884	1,097,983	1,003,491	4,630,358
Utilizado en el año	<u>(2,054,884)</u>	<u>(950,537)</u>	<u>(1,001,818)</u>	<u>(4,007,239)</u>
Al 31 de diciembre de 2014	<u>1,201,639</u>	<u>219,276</u>	<u>484,840</u>	<u>1,905,755</u>
Cargado a resultados	2,671,606	1,228,088	1,577,878	5,477,572
Utilizado en el año	<u>(2,579,194)</u>	<u>(1,085,319)</u>	<u>(1,052,848)</u>	<u>(4,717,361)</u>
Al 31 de diciembre de 2015	<u>\$1,294,051</u>	<u>\$ 362,045</u>	<u>\$1,009,870</u>	<u>\$2,665,966</u>

Las otras provisiones incluyen principalmente pasivos por servicios prestados por consultores, así como por mantenimiento de tiendas y oficinas.

Nota 17 - Préstamos de instituciones financieras:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Préstamo recibido por el Fideicomiso F/789 mencionado en la Nota 13, a cargo de Credit Suisse, pagadero en junio de 2018 sujeto a una tasa de interés fija del 9.31% mensual. ¹	\$ 921,456	\$ 921,456
Menos - Pasivo a largo plazo	<u>(921,456)</u>	<u>(921,456)</u>
Porción circulante	<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>

¹El valor razonable del préstamo recibido por el Fideicomiso F/789 al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es de \$937,510, y \$931,920, respectivamente, catalogado en nivel 1.

Nota 18 - Emisiones de certificados bursátiles:

			<u>31 de diciembre de</u>	
<u>Vencimiento</u>	<u>Intereses pagaderos</u>	<u>Tasa de interés</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Ago 2018	Semestralmente	Fija de 9.36%	\$ 1,000,000 ⁽²⁾	\$ 1,000,000
May 2020	Semestralmente	Fija de 4.22%	750,000 ⁽²⁾	750,000 ^(*)
May 2020	Semestralmente	Fija de 8.53%	2,250,000 ⁽²⁾	2,250,000
Mzo 2017	Mensualmente	TIE a 28 días más 0.35 puntos	2,100,000 ⁽²⁾	2,100,000
Mzo 2022	Semestralmente	Fija de 7.64%	1,900,000 ⁽²⁾	1,900,000
Oct 2024	Semestralmente	Fija de 3.95%	<u>5,174,610 ⁽¹⁾</u>	<u>4,422,420</u>
			\$ 13,174,610	\$ 12,422,420
Menos - Emisiones de certificados bursátiles a largo plazo			<u>(13,174,610)</u>	<u>(12,422,420)</u>
Porción a corto plazo			<u>\$ -</u>	<u>\$ -</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

(*) Emisión equivalente a 169,399,100 UDIs.

- (1) Durante septiembre de 2014 la Compañía ofertó valores de deuda en la forma de notas (Senior Notes) por un monto US\$300,000, con una tasa de interés de 3.95% anual y con vencimiento en 2024. Los valores constituyen obligaciones a cargo de la Compañía y cuentan con la garantía incondicional de Distribuidora Liverpool, S. A. de C. V. (subsidiaria).
- (2) Deuda contratada en pesos.

Los vencimientos de la porción a largo plazo de este pasivo al 31 de diciembre de 2015 son:

<u>Vencimiento</u>	<u>Contratación</u>	<u>Importe</u>
2017	2012	\$ 2,100,000
2018	2008	1,000,000
2020	2010	3,000,000
2022	2012	1,900,000
2024	2014	<u>5,174,610</u>
		<u>\$13,174,610</u>

Los valores fueron objeto de una oferta privada a inversionistas institucionales en los Estados Unidos de América y otros mercados extranjeros de conformidad con la Regla 144A (Rule 144A) y la Regulación S (Regulation S) de la Ley de Valores de 1933 de los Estados Unidos de América (U.S. Securities Act of 1933, según la misma ha sido modificada a la fecha, la “Ley de Valores de US”), y la normatividad aplicable de los demás mercados en que dicha oferta se llevó a cabo. Finalmente, la Compañía ha presentado una solicitud de listado de los Valores en el Listado Oficial de la Bolsa de Valores de Irlanda (Official List of the Irish Stock Exchange OLISE, por sus siglas en inglés).

Las emisiones de certificados bursátiles requieren que la Compañía y las subsidiarias significativas definidas en los contratos respectivos, cumplan con ciertas restricciones para el pago de dividendos, fusiones, escisiones, cambio de objeto social, emisión y venta de capital social, inversiones de capital y gravámenes. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 la Compañía cumplió con las condiciones antes mencionadas.

La Compañía tiene contratado un “cross currency swap” sobre la emisión de certificados bursátiles denominada en UDIs y tiene contratados swaps de tasas de interés sobre las emisiones sujetas a una tasa de interés variable. Véase Nota 11.

El valor razonable de las emisiones de certificados bursátiles es el siguiente:

<u>31 de diciembre de</u>				
<u>Vencimiento</u>	<u>2015</u>		<u>2014</u>	
	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>
Mzo 2017	\$ 2,100,000	\$ 2,104,798	\$ 2,100,000	\$ 2,109,555
Ago 2018	1,000,000	1,100,695	1,000,000	1,124,820
May 2020	750,000	909,850	750,000	944,028
May 2020	2,250,000	2,425,493	2,250,000	2,498,265
Mzo 2022	1,900,000	1,961,309	1,900,000	2,026,464
Oct 2024	<u>5,174,610</u>	<u>5,063,925</u>	<u>4,422,420</u>	<u>4,347,104</u>
	<u>\$ 13,174,610</u>	<u>\$ 13,566,070</u>	<u>\$12,422,420</u>	<u>\$13,050,236</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

Nota 19 - Beneficios a los empleados:

El valor de las obligaciones por beneficios adquiridos al 31 de diciembre de 2015 y 2014 ascendió a \$362,385 y \$249,403 respectivamente tal y como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Plan de pensiones	\$164,020	\$192,213
Prima de antigüedad	(105,270)	(71,898)
Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido	<u>(421,135)</u>	<u>(369,718)</u>
	<u>(\$362,385)</u>	<u>(\$249,403)</u>

El costo neto del periodo de los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014 se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Plan de pensiones	(\$ 78,036)	\$ 94,087
Prima de antigüedad	33,415	38,174
Otros beneficios a los empleados por separación voluntaria o despido	<u>62,783</u>	<u>51,323</u>
	<u>\$ 18,162</u>	<u>\$183,584</u>

Las hipótesis económicas en términos nominales y reales utilizadas fueron:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Tasa de descuento	8.00%	7.50%
Tasa de inflación	3.50%	3.50%
Tasa de incremento de salarios	4.75%	4.75%

Las principales categorías de los activos del plan al final del periodo sobre el que se informa son:

	<u>Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Instrumentos de deuda	\$ 664,228	\$ 630,819
Instrumentos de capital	<u>476,304</u>	<u>446,644</u>
	<u>\$1,140,532</u>	<u>\$1,077,463</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

La tasa general esperada de rendimiento representa un promedio ponderado de los rendimientos de las diversas categorías de los activos del plan. La evaluación de la administración sobre los rendimientos esperados se basa en las tendencias de rendimiento históricas y las predicciones de los analistas sobre el mercado para los activos sobre la vida de la obligación relacionada.

Nota 20 - Saldos y transacciones con partes relacionadas:

Durante 2015 y 2014 Grupo Financiero Invex, S. A. de C. V. ("Invex") proporcionó a la Compañía servicios de administración de planes de pensiones, fondo de ahorro de los empleados y servicios fiduciarios. Algunos de los accionistas de Invex lo son también de la Compañía. Los honorarios pagados a Invex por estos servicios ascendieron a \$11,022 y \$5,905 en 2015 y 2014, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos.

Durante 2015 y 2014 la Compañía contrató servicios de viaje corporativos para sus empleados con Orión Tours, S. A. de C. V. ("Orión"), cuya Directora general y accionista es Vicepresidente del Consejo de Administración de la Compañía. Estos servicios se contrataron utilizando condiciones de mercado. Los honorarios pagados a Orión por estos servicios ascendieron a \$63,311, y \$53,621 en 2015 y 2014, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 no existen saldos pendientes de pago por estos conceptos.

La compensación a los directores y otros miembros clave de la gerencia durante el año fue la siguiente:

	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Beneficios a corto plazo	\$ 39,205	\$ 11,000
Beneficios post empleo	-	-
Otros beneficios a largo plazo	-	-
Beneficios por terminación	-	-
Pagos basados en acciones	-	-
	<u> </u>	<u> </u>
Total de beneficios a corto y largo plazo	<u>\$ 39,205</u>	<u>\$ 11,000</u>

La compensación de los directores y ejecutivos clave es determinada por el Comité de Operaciones con base en su desempeño y las tendencias del mercado.

Nota 21 - Costos y gastos por naturaleza:

El costo de ventas y los gastos de administración se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Costo de mercancía	\$52,574,718	\$ 46,805,812
Costo de distribución y logístico	1,574,054	1,388,150
Remuneraciones y beneficios al personal	10,109,489	9,005,541
Servicios contratados	3,403,823	2,796,258
Depreciación y amortización	2,086,042	1,784,243
Provisión de deterioro de cartera de créditos	1,959,842	2,161,867
Reparaciones y mantenimiento	1,779,286	1,335,852
Arrendamientos	940,569	778,710
Energía eléctrica y suministros	695,906	823,246

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

Otros ¹	<u>3,513,853</u>	<u>3,220,604</u>
Total	<u>\$78,637,582</u>	<u>\$ 70,100,283</u>

¹ Incluye primas de seguros, gastos de viaje, impuesto predial y otros conceptos menores.

Las remuneraciones y beneficios al personal se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Sueldos y gratificaciones	\$ 8,228,438	\$7,216,216
Comisiones a vendedores	1,682,240	1,549,807
Otras remuneraciones	<u>198,811</u>	<u>239,518</u>
	<u>\$10,109,489</u>	<u>\$9,005,541</u>

Nota 22 - Impuestos a la utilidad:

22.1. Los impuestos a la utilidad se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
ISR causado	\$3,648,242	\$4,540,175
ISR diferido	<u>(385,077)</u>	<u>(1,742,996)</u>
	<u>\$3,263,165</u>	<u>\$2,797,179</u>

22.2. El saldo de impuestos diferidos se integra como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
<u>ISR diferido activo:</u>		
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 123,077	\$ 277,214
Provisión por deterioro de la cartera de créditos	872,743	822,117
Provisiones	1,018,983	467,595
Inventarios	148,004	105,911
Otras partidas	<u>26,754</u>	<u>131,381</u>
	<u>2,189,561</u>	<u>1,804,218</u>
<u>ISR diferido pasivo:</u>		
Propiedades de inversión, propiedades mobiliario y equipo	3,829,595	3,910,128
Inversiones en acciones de asociadas	401,921	356,246
Otras partidas	<u>981,265</u>	<u>946,141</u>
	<u>5,212,781</u>	<u>5,212,515</u>
ISR diferido	3,023,220	3,408,297

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Notas a los Estados Financieros Consolidados
31 de diciembre de 2015 y 2014

Impuesto al activo por recuperar	<u>(57,363)</u>	<u>(61,148)</u>
Total pasivo por ISR diferido	<u>\$2,965,857</u>	<u>\$3,347,149</u>

Los impuestos diferidos activos y pasivos se analizan a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
<u>Impuesto diferido activo:</u>		
Impuesto diferido activo recuperable dentro de los siguientes 12 meses	\$2,189,561	\$1,804,218
Impuesto diferido activo recuperable después de 12 meses	<u>-</u>	<u>-</u>
	<u>2,189,561</u>	<u>1,804,218</u>
<u>Impuesto diferido pasivo:</u>		
Impuesto diferido pasivo pagadero dentro de los siguientes 12 meses	323,537	470,656
Impuesto diferido pasivo pagadero después de 12 meses	<u>4,889,244</u>	<u>4,741,859</u>
	<u>5,212,781</u>	<u>5,212,515</u>
Impuesto al activo recuperable después de 12 meses	<u>(57,363)</u>	<u>(61,148)</u>
Pasivo neto por ISR diferido	<u>\$2,965,857</u>	<u>\$3,347,149</u>

El movimiento neto del impuesto diferido activo y pasivo durante el año se explica a continuación:

	<u>Pérdidas fiscales</u>	<u>Provisión por deterioro de cartera de créditos</u>	<u>Provisiones</u>	<u>Ventas en abonos</u>	<u>Propiedades de inversión, propiedades mobiliario y equipo</u>	<u>Inversiones en acciones de asociadas</u>	<u>Inventarios</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Al 1 de enero de 2014	\$ 418,919	\$ 700,570	\$ 342,028	(\$ 1,430,477)	(\$ 4,212,810)	(\$ 268,875)	\$ 110,744	(\$ 811,392)	(\$ 5,151,293)
Cargado ó abonado al estado de resultados	<u>(141,705)</u>	<u>121,547</u>	<u>125,567</u>	<u>1,430,477</u>	<u>302,682</u>	<u>(87,371)</u>	<u>(4,833)</u>	<u>(3,368)</u>	<u>1,742,996</u>
Al 31 de diciembre de 2014	<u>\$ 277,214</u>	<u>\$ 822,117</u>	<u>\$ 467,595</u>	<u>(\$ -)</u>	<u>(\$ 3,910,128)</u>	<u>(\$ 356,246)</u>	<u>\$ 105,911</u>	<u>(\$ 814,760)</u>	<u>(\$ 3,408,297)</u>
Cargado ó abonado al estado de resultados	<u>(\$154,137)</u>	<u>\$ 50,626</u>	<u>\$ 551,388</u>	<u>(\$ -)</u>	<u>\$ 80,533</u>	<u>\$ (45,675)</u>	<u>\$ 42,093</u>	<u>(\$139,751)</u>	<u>\$ 385,077</u>
Al 31 de diciembre de 2015	<u>\$ 123,077</u>	<u>\$ 872,743</u>	<u>\$1,018,983</u>	<u>(\$ -)</u>	<u>(\$ 3,829,595)</u>	<u>(\$ 401,921)</u>	<u>\$ 148,004</u>	<u>(\$ 954,511)</u>	<u>(\$ 3,023,220)</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Al 31 de diciembre de 2015 la Compañía tiene pérdidas fiscales por amortizar para efectos del ISR, que se indexarán hasta el año en que se apliquen, por un monto actualizado de:

<u>Año</u>	<u>Pérdida fiscal amortizable</u>
2016	\$ 66
2018	3,121
2019	17,393
2020	11,255
2021	12,565
2022	14,646
2023	349,974
2024	474
2025	<u>1,716</u>
	<u>\$ 411,210</u>

Para la determinación del ISR diferido al 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía aplicó a las diferencias temporales las tasas aplicables de acuerdo a su fecha estimada de reversión.

22.3. La conciliación de la tasa legal del ISR y la tasa efectiva expresada como un porcentaje de la utilidad antes de ISR es:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Utilidad antes de impuestos	\$12,476,064	\$10,561,539
Tasa legal	<u>30%</u>	<u>30%</u>
ISR a la tasa legal	<u>3,742,819</u>	<u>3,168,462</u>
Más (menos) efecto de impuestos de las siguientes partidas :		
Gastos no deducibles	218,999	172,281
Ingresos no acumulables	(22,017)	(29,550)
Ajuste anual por inflación (deducible) acumulable	(37,987)	43,977
Participación en resultados de asociadas	(209,787)	(148,755)
Propiedades de Inversión, propiedades mobiliario y equipo - Neto	(144,073)	(217,740)
Otras partidas	<u>(284,789)</u>	<u>(191,496)</u>
ISR reconocido en resultados	<u>\$ 3,263,165</u>	<u>\$ 2,797,179</u>
Tasa efectiva de ISR	<u>26%</u>	<u>26%</u>

22.4. Tasas de impuesto aplicables

En octubre de 2013 las Cámaras de Diputados y Senadores aprobaron reformas importantes en nuestro marco tributario que entraron en vigor el 1 de enero de 2014. Las principales modificaciones a leyes fiscales y el impacto que tendrán en nuestras operaciones se describen a continuación:

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Se abrogó la Ley del Impuesto sobre la Renta (“LISR”) emitida en 2002 y se emitió una nueva que modifica la mecánica para acumular los ingresos de ventas a plazos conforme se realicen, en lugar de cuando se cobren. El esquema anterior le permitía a la Compañía acumular fiscalmente los montos efectivamente cobrados y ahora tendrá que pagar el impuesto desde el momento de realizar las ventas, independientemente de cuándo se cobren, lo cual tendrá un impacto en el flujo de efectivo de la Compañía al tener que anticipar el pago del impuesto aun sin haber cobrado los ingresos a sus clientes. Respecto a las ventas a plazos realizadas hasta el 31 de diciembre de 2013, las autoridades hacendarias otorgaron un plazo de tres años a las empresas para que le paguen el ingreso correspondiente a los montos que serían acumulables en 2014, 2015 y 2016.

Elimina la deducción inmediata en activos fijos y limita las deducciones en aportaciones a fondos de pensiones y salarios exentos, arrendamiento de automóviles y cuotas de seguridad social. La eliminación de estas deducciones, sobre todo la deducción inmediata de activos fijos, también impactará el flujo de efectivo que la Compañía deberá destinar al pago de impuestos, ya que en lugar de deducir aceleradamente las inversiones realizadas en nuevas tiendas, remodelaciones y otros activos, ahora deberá hacerlo en los plazos normales establecidos en la nueva LISR, los cuales son significativamente más largos.

Modifica el procedimiento para determinar la base gravable para la Participación de los Trabajadores en las Utilidades (“PTU”).

Establece una tasa del ISR aplicable para 2014 y los siguientes ejercicios del 30%; a diferencia de la anterior LISR que establecía una tasa del 30, 29 y 28% para 2013, 2014 y 2015, respectivamente.

Se abrogó la Ley del Impuesto Empresarial a Tasa Única (“LIETU”) publicada el 1 de octubre de 2007, sin embargo, la Compañía era causante de ISR, por lo que no tenía reconocido ningún IETU corriente o diferido y, en consecuencia, dicha abrogación no tuvo repercusión en los estados financieros de la Compañía.

Se abrogó la Ley a los Depósitos en Efectivo la cual no tuvo efecto en los resultados de la Compañía debido a que este impuesto se acreditaba contra el ISR a pagar.

Nota 23 - Capital contable:

23.1. El capital social al 31 de diciembre de 2015 y 2014 se integra como sigue:

	<u>Importe del capital mínimo fijo</u>
1,144,750,000 acciones Serie “1”, sin expresión de valor nominal, suscritas y pagadas 197,446,100 acciones ordinarias y nominativas y Serie “C-1” sin expresión de valor nominal, suscritas y pagadas	\$ 269,112
Incremento acumulado por actualización al 31 de diciembre de 1997	<u>3,105,170</u>
Total	<u>\$3,374,282</u>

El Consejo de Administración aprobó el 5 de marzo de 2015 el pago de dividendos provenientes de la Cuenta de Utilidad Fiscal Neta (“CUFIN”) por la cantidad de \$1,087,179, de los cuales se pagaron \$657,676 el 29 de mayo y los \$429,503 restantes, el 16 de octubre del mismo año, a través de la Sociedad para el Depósito de Valores.

De acuerdo con la IAS 29 “Hiperinflación” una entidad debe reconocer los efectos de la inflación en la información financiera cuando una economía tenga el 100% de inflación acumulada en 3 años. México fue

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

una economía hiperinflacionaria hasta 1997, por lo que la Compañía reconoció todos los efectos de inflación acumulada hasta dicho año.

La Compañía tiene identificado a un grupo de control integrado por aproximadamente 10 personas no consideradas como gran público inversionista, quienes en su conjunto detentan 80,897,219 títulos de acciones serie 1 y 11,314,218 títulos de acciones de serie C-1 sumando un 6.87% del total de acciones en circulación. Adicionalmente, las sociedades y fideicomisos que se mencionan a continuación mantienen una participación de aproximadamente el 79% de la Serie 1 del capital social de la Compañía al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

<u>Accionista</u>	<u>Número de acciones</u>	<u>Porcentaje de participación (%)</u>
Banco Nacional de México, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banamex-Trust No. 15228-3	278,691,361	20.7
Banco INVEX, S.A., Institución de Banca Múltiple, INVEX Grupo Financiero-Trust No. 0327	217,169,450	16.2
UBS-ZURICH	123,165,000	9.2
Banco Nacional de México, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero Banamex-Trust No. 504288-5	109,114,664	8.1
Banco INVEX, S.A., Institución de Banca Múltiple, INVEX Grupo Financiero-Trust No. 0387	101,119,450	7.5
BBVA Bancomer Servicios, S. A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA Bancomer-Trust No. 25078-7	76,047,567	5.7
Pictet Bank & Trust Limited	57,137,573	4.3
Scotiabank Inverlat S. A., Institución de Banca Múltiple-Trust No. 11033735	36,839,656	2.7
Pittec and Cie	5,434,000	0.4
Citiacciones Flexible, S. A. de C. V. Sociedad de Inversión de Renta Variable	2,769,555	0.2
Banco Credit Suisse (México), S. A., Institución de Banca Múltiple	2,076,213	0.2
Otros	<u>332,631,611</u>	<u>24.8</u>
Total	<u>1,342,196,100</u>	<u>100%</u>

23.2 Reservas de capital

Las reservas de capital se integran como sigue:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Reserva legal	\$ 582,500	\$ 582,500
Reserva para adquisición de acciones propias	467,432	467,432
Reserva de inversión	94,319	94,319
Reserva para valuación de instrumentos financieros derivados	<u>102,951</u>	<u>122,433</u>
	<u>\$1,247,202</u>	<u>\$1,266,684</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

23.3 La conciliación de la reserva para valuación de instrumentos financieros se muestra a continuación:

Saldo al 1 de enero de 2014	(\$ 41,332)
Efecto de valuación	<u>163,765</u>
Saldo al 1 de enero de 2015	122,433
Efecto de valuación	<u>(19,482)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2015	<u>\$ 102,951</u>

La reserva para adquisición de acciones propias representa la reserva autorizada por la Asamblea de Accionistas para que la Compañía pueda adquirir sus propias acciones cumpliendo con ciertos criterios establecidos en los estatutos y en la Ley del Mercado de Valores.

De acuerdo con la Ley General de Sociedades Mercantiles, anualmente debe separarse de las utilidades netas del ejercicio un 5% como mínimo para formar la reserva legal, hasta que su importe ascienda al 20% del capital social. La reserva legal puede capitalizarse, pero no debe repartirse a menos que se disuelva la Compañía, y debe ser reconstituida cuando disminuya por cualquier motivo.

23.4. Los saldos de las cuentas fiscales del capital contable son:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Cuenta de capital de aportación	\$ 32,579,214	\$ 30,277,701
CUFIN	77,893,053	68,855,366
Cuenta de Utilidad Fiscal Neta Reinvertida (CUFINRE)	<u>129,416</u>	<u>126,717</u>
Total	<u>\$ 110,601,683</u>	<u>\$ 99,259,784</u>
Número promedio ponderado de acciones ordinarias para determinar la utilidad básica por acción al 31 de diciembre de 2015 y 2014	<u>1,342,196,100</u>	<u>1,342,196,100</u>

23.5. Disposiciones fiscales relacionadas con el capital contable:

Los dividendos que se paguen estarán libres del ISR si provienen de la CUFIN y estarán gravados a una tasa que fluctúa entre 4.62 y 7.69% si provienen de la CUFINRE. Los dividendos que excedan de dicha CUFIN causarán un impuesto equivalente al 42.86% si se pagan en 2015. El impuesto causado será a cargo de la Compañía y podrá acreditarse contra el ISR del ejercicio o el de los dos ejercicios inmediatos siguientes o en su caso contra el IETU del ejercicio. Los dividendos pagados que provengan de utilidades previamente gravadas por el ISR no estarán sujetos a ninguna retención o pago adicional de impuestos.

En caso de reducción de capital, los procedimientos establecidos por la LISR disponen que se dé a cualquier excedente del capital contable sobre los saldos de las cuentas del capital contribuido, el mismo tratamiento fiscal que el aplicable a los dividendos.

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

Nota 24 - Contingencias y compromisos:

24.1 Contingencias

La Compañía se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados del curso normal de sus operaciones, ninguno de los cuales es de importancia, tanto en lo individual como en lo agregado, por lo que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

24.2 Compromisos

La Compañía ha otorgado "Stand by letters" a ciertos proveedores por un monto de \$1,276,591 (\$886,445 en 2014). Estas cartas son utilizadas por los proveedores para conseguir el financiamiento necesario que les permita satisfacer la producción y/o adquisición de mercancías ordenadas por la Compañía. En caso de incumplimiento de los proveedores con las instituciones financieras que les otorgaron el financiamiento, la Compañía estaría obligada a liquidar el monto antes mencionado. A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados la Compañía no ha sido notificada de ningún incumplimiento por parte de estos proveedores.

24.3 Inversiones de capital

La Compañía ha celebrado diversos contratos con terceros para adquirir terrenos e inmuebles y por los cuales se tiene pendiente de liquidar un total de \$315,427 (\$758,851 en 2014), de acuerdo con los términos establecidos en dichos contratos.

Nota 25 - Arrendamientos operativos:

25.1 La Compañía como arrendatario:

La Compañía ha celebrado contratos de arrendamiento operativo de 23 tiendas departamentales, cuatro Duty Free y 84 locales comerciales para las boutiques que opera. Adicionalmente, también ha celebrado contratos de arrendamiento de tractocamiones y remolques para el surtido de mercancía a todos los almacenes y también ha celebrado contratos de arrendamiento de equipo de cómputo y servidores. Los periodos de arrendamiento son de uno a cinco años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a cinco años contienen cláusulas para revisión de rentas de mercado cada cinco años. La Compañía no tiene la opción de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los periodos de arrendamiento.

A continuación se muestran los gastos por arrendamiento reconocidos en 2015 y 2014:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Rentas fijas	\$343,639	\$288,220
Rentas variables	<u>345,718</u>	<u>291,674</u>
	<u>\$689,357</u>	<u>\$579,894</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

A continuación se incluye un análisis de los pagos mínimos anuales convenidos en los contratos de arrendamiento celebrados a plazo mayor de un año:

	<u>Importe</u>
Hasta 1 año	\$ 369,307
De 1 a 5 años	2,215,842
Mas de 5 años	<u>2,769,802</u>
Total de pagos mínimos convenidos	<u>\$5,354,951</u>

25.2 La Compañía como arrendador:

Los arrendamientos operativos se relacionan con arrendamientos de locales comerciales. Los periodos de arrendamiento son de uno a cinco años. Todos los contratos de arrendamiento operativos mayores a cinco años contienen cláusulas para revisión de rentas de mercado cada dos años. Los contratos no establecen la opción para los inquilinos de comprar los locales arrendados a la fecha de expiración de los periodos de arrendamiento.

A continuación se presenta un análisis de los ingresos por arrendamiento:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Rentas fijas	<u>\$ 1,995,818</u>	<u>\$ 1,815,363</u>

A continuación se incluye un análisis de los pagos mínimos anuales convenidos con los arrendatarios en los contratos de arrendamiento celebrados a plazo mayor de un año:

	<u>Importe</u>
Hasta 1 año	\$ 2,007,636
De 1 a 5 años	6,045,816
Mas de 5 años	<u>4,917,514</u>
Total de pagos mínimos convenidos	<u>\$12,970,966</u>

Nota 26 - Información por segmentos:

La información por segmentos es reportada con base en la información utilizada por el Comité de Operaciones para la toma de decisiones estratégicas y operativas. Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente. Los ingresos de los segmentos de la Compañía derivan principalmente de la venta de productos al menudeo (segmento comercial) y de las actividades inmobiliarias por la renta de locales comerciales (segmento inmobiliario).

La IFRS 8 requiere la revelación de los activos y pasivos de un segmento si la medición es regularmente proporcionada al órgano que toma las decisiones, sin embargo, en el caso de la Compañía, el Comité de operaciones únicamente evalúa el desempeño de los segmentos operativos basado en el análisis de los

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

ingresos y la utilidad de operación, pero no de los activos y los pasivos de cada segmento.

Los ingresos que reporta la Compañía representan los ingresos generados por clientes externos.

Segmento comercial

Debido a que la Compañía se especializa en la comercialización de mercancía al menudeo entre el público en general, no cuenta con clientes principales que concentren un porcentaje significativo de las ventas totales ni tiene dependencia de un solo producto que represente el 10% de sus ventas consolidadas. Igualmente, la Compañía opera con una amplia base de proveedores de tamaño diverso, por lo que tampoco tiene dependencia de algún proveedor en cuanto a productos se refiere.

Segmento inmobiliario

La Compañía es dueña o copropietaria, administradora y arrendadora de locales comerciales ubicados en centros comerciales ubicados en México. Este segmento se ocupa de diseñar y realizar las obras de ampliación y remodelación de almacenes, centros comerciales y otras instalaciones.

26.1. Ingresos y resultados por segmento

La Compañía controla sus resultados por cada uno de los segmentos operativos al nivel de ingresos, costos y gastos y utilidad de operación. Los demás conceptos del estado de resultados no son asignados debido a que son administrados en forma corporativa. A continuación se presenta un análisis de los ingresos y resultados de la Compañía de los segmentos a informar:

<u>31 de diciembre de 2015</u>	<u>Comercial</u>	<u>Inmobiliario</u>	<u>Consolidado</u>
Ingresos netos	\$ 88,272,058	\$ 3,020,831	\$ 91,292,889
Costos y gastos	(77,394,354)	(1,243,228)	(78,637,582)
Utilidad de operación	10,877,704	1,777,603	12,655,307
Costos de financiamiento, rendimientos de inversiones, fluctuación cambiaria y resultados de asociadas	-	-	(179,243)
Impuestos a la utilidad	-	-	(3,263,165)
Utilidad neta consolidada	<u>\$ 10,877,704</u>	<u>\$ 1,777,603</u>	<u>\$ 9,212,899</u>

El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los Estados Financieros Consolidados

31 de diciembre de 2015 y 2014

<u>31 de diciembre de 2014</u>	<u>Comercial</u>	<u>Inmobiliario</u>	<u>Consolidado</u>
Ingresos netos	\$78,506,535	\$2,707,054	\$81,213,589
Costos y gastos	(69,090,177)	(1,010,106)	(70,100,283)
Utilidad de operación	9,416,358	1,696,948	11,113,306
Costos de financiamiento, rendimientos de inversiones, fluctuación cambiaria y resultados de asociadas	-	-	(551,767)
Impuestos a la utilidad	-	-	(2,797,179)
Utilidad neta consolidada	<u>\$ 9,416,358</u>	<u>\$1,696,948</u>	<u>\$ 7,764,360</u>

La información revelada en cada segmento se presenta neta de las eliminaciones correspondientes a las transacciones realizadas entre las empresas del Grupo. Los resultados y transacciones inter segmentos son eliminados a nivel total, formando parte del consolidado final del Grupo. Esta forma de presentación es la misma utilizada por la administración en los procesos de revisión periódica sobre el desempeño de la Compañía.

Los impuestos y costos financieros son manejados a nivel Grupo y no dentro de cada uno de los segmentos reportados. Como resultado de esto, dicha información no se presenta distribuida en cada uno de los segmentos reportados. La utilidad de operación es el indicador de desempeño clave para la administración de la Compañía, la cual se reporta mensualmente al Comité de Operaciones.

26.2. Información geográfica

Todos los ingresos de la Compañía provenientes de terceros se realizan en México, por lo que no se revela información por segmentos geográficos.

Nota 27 - Autorización de la emisión de los estados financieros consolidados:

Los estados financieros consolidados fueron autorizados para su emisión el 19 de febrero de 2016 por el Consejo de Administración de la Compañía y están sujetos a la aprobación de la Asamblea de Accionistas.

* * * * *

**Al Consejo de Administración de
El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V.**

Los suscritos, designados para integrar el Comité de Auditoría y Prácticas Societarias de la Sociedad, presentamos el informe de las actividades desarrolladas, en cumplimiento del artículo 43 de la Ley del Mercado de Valores.

Celebramos cuatro sesiones del Comité y en ellas se trataron, entre otros, los siguientes puntos:

- I. La Asamblea General de Accionistas de la Sociedad, celebrada el 5 de marzo de 2015, designó presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias al Sr. Luis Tamés García, por el ejercicio 2015.
- II. En materia de auditoría:
 - a) Se evaluó el plan de auditoría externa y la propuesta de servicios profesionales aceptada por la Administración, y se recomendó al Consejo de Administración se designara a la firma PricewaterhouseCoopers como auditor externo para dictaminar los estados financieros de la Sociedad y sus Subsidiarias, correspondientes al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015.
 - b) Se evaluó que la Sociedad cuente con los mecanismos internos y externos que den seguridad razonable al cumplimiento de las Leyes y Reglamentos que le son aplicables.
 - c) Se conocieron las políticas de registro contable de la Sociedad, así como su impacto en las cifras de los estados financieros al 31 de diciembre de 2015 y 2014, cerciorándonos de que la información financiera está debidamente presentada.
 - d) Se dio seguimiento a la organización y funcionamiento del Departamento de Auditoría Interna de la Sociedad; se conoció su informe anual de actividades del año 2015, los hallazgos relevantes y su plan de auditoría para el año 2016.
 - e) Se evaluó que la Sociedad cuenta con sistemas, políticas y procedimientos de operación que permiten considerar que tiene un adecuado ambiente de control interno y de registro contable.
 - f) Se conoció el grado de adhesión de la Sociedad al Código de Mejores Prácticas Corporativas, recomendado por la Bolsa Mexicana de Valores, según reporte con información al 31 de diciembre de 2014, presentado el 03 de julio de 2015.
 - g) Se nos informó de los juicios y litigios en proceso, y el resultado de los concluidos.
 - h) Se revisaron los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2015, las notas que les son relativas y el dictamen sobre los mismos, emitido por los Auditores Externos.

- i) Se conoció el estatus de las reservas y estimaciones que incluyen los estados financieros al 31 de diciembre de 2015.
- j) Se conocieron las observaciones y recomendaciones de los Auditores Externos, relativas al examen de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2014.
- k) Se conocieron las estadísticas de transacciones reportadas a las autoridades en cumplimiento de la normatividad para la prevención de lavado de dinero.

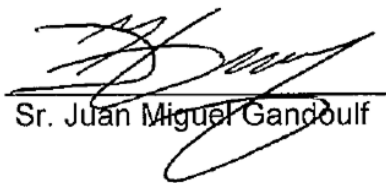
III. En materia de prácticas societarias:

- a) En relación con el desempeño de la alta dirección, consideramos que este ha sido adecuado y eficiente, tomando en cuenta las circunstancias bajo las cuales han llevado a cabo su gestión.
- b) Se nos informó de las transacciones con partes relacionadas, evaluando que sus montos no son significativos en relación con las operaciones de la Sociedad y que se apegan a condiciones de mercado.
- c) Conocimos en términos generales, cuáles fueron los criterios de asignación de las remuneraciones integrales a los directivos relevantes de la Organización; consideramos que son razonables y se ajustan a las condiciones del mercado.

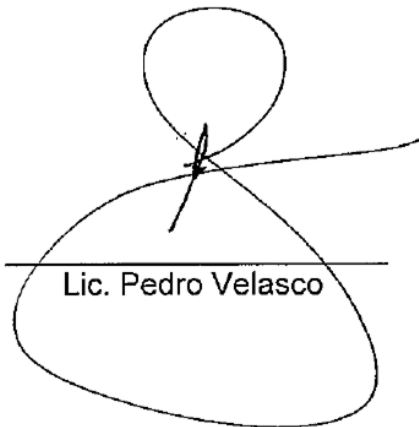
Como resultado de las actividades desarrolladas por este Comité, y de la opinión de los Auditores Externos de la Sociedad, estamos en aptitud de recomendar al Consejo de Administración, se presenten a la Asamblea General de Accionistas para su aprobación, los estados financieros de El Puerto de Liverpool, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias al 31 de diciembre de 2015, en los términos en que han sido preparados y presentados por la Administración de la Sociedad.

Atentamente.

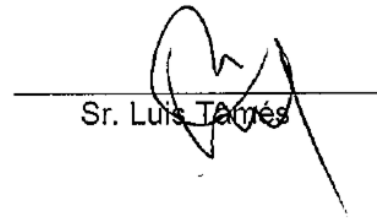
Comité de Auditoría y Prácticas Societarias



Sr. Juan Miguel Gandolf



Lic. Pedro Velasco



Sr. Luis Tamés